

办起药、稻、桃、鸡、鱼生态循环种养农场

六旬老汉向绿水青山要金山银山

记者夏晓茵 通讯员丁南森报道

在缙云前路乡南弄村海拔750米的高山上,已有66岁的应兆土看上去身板结实,黝黑的脸庞上,一双炯炯有神的眼睛,更显创业成功的自信。应兆土老人是“市十佳休闲家庭农场”负责人。“为了实现药、稻、桃、鸡、鱼生态循环种养,红花紫米茶酒饭香伴休闲的‘绿富美’梦想,我在思想观念、实际行动及产业提升等方面,有过多处转型……”说起自己创业所走的道路,应兆土老人显得十分平静。

外出观光理出弃商回农新思路

出身于农家的老应18岁参军,5年部队大熔炉的锻炼,养成了他艰苦奋斗、说干就干的作风。从部队复员后,他一直在外做工经商。10年前,年近六旬的老应还在做烧烤,卖羊肉串。虽然在外地有钱赚,但他总觉得在街头叫卖,不尽如人意,必须寻找更好的环境创业,赚更多的钱。6年前,已60岁的他,看到金华房地产发展还在高峰期,改行到金华做起了房产中介。几年下来,他有了一定的资金积累。

他不打扑克、不搓麻将,空闲时爱好阅读、书法和旅游,特别喜欢欣赏自然风光。除到过国内农业、旅游先进发达的地方外,他还先后到新加坡、新西兰、荷兰等多个生态休闲农业发展较好的国家参观考察。旅游中,他看到国外的公园式家庭农场,游人络绎不绝;也看到农产品丰收、充满勃勃生机的美丽田园……好学的老应,通过深入考察,决定把钱投向农村生态休闲旅游业。

他就这样,从在外做生意到重回家乡发展农业,要在乡村旅游上做出文章,从而体现他人生的价值。

向绿水青山要金山银山

老应说,投资发展现代生态农业,光有决心、信心还不够,还要相信专家,依靠科技,才能成功,才能提升档次。他几次去省农业厅找特产科专家请教,请他们帮助指导分析市场,并给自己正确定位。专家们告诉他,随着人们生活水平的提高,药用和保健养生功能好、经济效益高的世界十大名贵药材——西红花产业有一定前景。如种得好,效益很好;如技术不

行,则有亏本的可能。

省特产科专家被老应对农业的执着所感动,便委托上海中药材进出口公司,为老应引进伊朗西红花种球500多公斤。老应于是日夜在草棚与西红花种球、花苗作伴。试验取得了成功后,他马上用200多万元在山上建起了花房,安上水电,并落实控温、控湿、控光、烘干等设备。这印证了专家的“大投资大回报”理论。

他在仔细观察中,发现地下块茎类植物,下种时的芽头数和发育的个数,是成正比的,可利用芽头枝数来控制种球繁育个数。这个新发现,可使种球个个结实饱满、大小均匀,种球花丝的质量,从此进一步得到提升。

他生产的西红花产品,经上海普尼检测有限公司检测,产品花苷含量达18.7%~23.1%,长度达5~6厘米,且花丝粗而鲜艳,超出国家药典规定10个点,在全国名列前茅。

把单项种植变成多项循环种养

老应告诉笔者,西红花对土地条件要求很高,连续几年种同一片土

地,西红花种球在田间更新换代旧种球过程中,腐殖质在土壤里会引起种球退化和腐烂,这是制约西红花快速发展的一大难题。最好一年种过要隔3年。

如何解决这个难题?肯动脑筋的老应,利用夏秋西红花在室内育花的田间空隙时间种水稻,用水旱轮种法试验解决上述难题。请示专家,也认为水稻根系可把种西红花时产生并留下的腐殖质吸收,同时水也可以浸死多数适旱不适水的昆虫和细菌,从而能清洁土地,这样西红花就可以连年种植了。通过试验,果然取得了好效果。

考虑到普通水稻轮作效益较低,老应又通过浙江康恩贝集团王如伟教授介绍,认为紫米具有保健功能好、经济效益高、市场前景看好等优点。于是,老应就从云南中甸交产区,引进原生态的墨江紫米种,试种取得了成功。

一次次摸索,带来一次次好运和成功。目前,该农场西红花紫米轮种50亩,桃园15亩,利用桃园放养药鸡2000羽,鱼塘6亩,其他木本药材10

亩。除农场创造了高经济效益外,老应还给附近农民用工、土地租金等带来直接收入200多万元。

随着事业的成功,老应转型的痴心和“野心”还在膨胀。他说,虽然自己这个年龄,农场已投资600多万元,在种养生态循环方面也已取得成效,但自己并不为此感到满足,还在寻求新的突破口继续创新。他已利用绿水青山的良好环境,借助前路乡的万亩桃园和3000多亩双季茭白“海洋”,发挥农场系列优势,建设融农业观光、配套农家乐、生态美食、农事体验、休闲度假、自助烧烤、野炊、垂钓、高山越野、住宿等设施为一体的乡村旅游。同时利用自产自酿的紫米、纯手工自酿酒,并利用放养的药鸡、高山淡水鱼、无公害蔬菜、自磨的豆腐,推出喝红花茶、品红花酒,吃红花紫米粥、红花药鸡、陈皮老鸭等一系列养生药膳。

目前,许多游客慕名来这里度假避暑、休闲养生、摄影写生,生意十分红火。去年各地来客5000多人,今年已有6000多人前来休闲。

进入人生

脚残志不残 蹚出致富路

通讯员徐志良、王程栋报道

“这批货你再仔细检查一下,别让瑕疵品混进去,检查好了回头快点给人送过去,别让人家等急了。”近日,平湖新仓镇双红村村民邹良根创办的五金厂里机器轰鸣,一名身穿工装的男子正在娴熟地指导着工人对产品进行最后的质量检查。看到笔者,男子放下手中的活,慢慢移步过来迎接。

“他就是这家五金厂的老板邹良根。”一同前往的双红村村干部庄雪斌介绍说。

今年57岁的邹良根,出生于新仓镇双红村的一户普通农户家庭,儿时的一场意外让邹良根的右脚落下了残疾。高中毕业后,邹良根被安排到附近的一家五金福利厂上班。虽然靠着打工赚来的钱,邹良根也能养活自己,但好强的他却不甘心这样过一辈子,更想挑起养家糊口的重担。

上世纪八九十年代,在平湖农村一带十分流行竹编制品,几乎家家户户都有几件竹编制品。邹良根家屋后有一大片竹园,望着郁郁葱葱的竹子,邹良根动起了在家编竹篮、竹蒸架来贴补家用的念头。恰巧在邹良根上班的地方,便有一个原先在村里做过竹篾匠的老工人,于是在工作空闲之余,邹良根便跟着这位老工人学习竹编手艺,而回到家后则一头扎进屋子里苦练。那几年,邹良根白天在厂里打工,晚上则在家里编竹篮、竹蒸架来贴补家用。

由于邹良根制作的手工竹制品比市面上的竹制品更精致、更耐用,因此他编的竹制品十分畅销,甚至专门有人登门采购。于是邹良根干脆就把五金厂里的工作辞掉,在家成了一名专职的“竹篾匠”。

但这样的好日子并没有维持多久,随着人们生活条件的改善,使用竹制品的农户变得越来越少,于是邹良根的竹编手艺开始不再像以前那样吃香了,他决定另谋生路。就在这个时候,新仓镇一带的童车、铰链行业渐渐兴旺起来,经过调查,邹良根决定

转战小五金。凭借着一股初生牛犊不怕虎的冲劲,2001年年初,邹良根揣着借来的1000元钱,从其他人手里淘来了2台二手手机,在自家后院里办起了一个小五金作坊,专门为附近的童车厂和铰链厂生产五金配件。而邹良根既是这里的老板,也是这里仅有的伙计。

刚开始,邹良根的五金厂并没有多大起色。由于没有客户,邹良根家院后的小作坊里常常几个星期都听不到机器发动后的马达声。

“我在五金厂里工作过,有底子,为啥他们都能干成,我就不能。”面对出师不利的局面,邹良根并没有放弃,而是开始在自己身上找问题。经过几次和周边客户的交谈,邹良根发现他从事五金行业起步晚,而且自家的五金厂条件比较简陋,仅凭自身的硬件条件,很难引起客户的注意。

于是邹良根一边钻研技术严把质量关,一边拄着拐杖四处拜访客户寻求合作的机会。面对邹良根的诚意,一家童车厂终于同意给邹良根一个合作的机会,把一单500套童车轮毂的单子交给了他。但对方也要求邹良根在一星期内交货,同时还强调如果瑕疵品过多的话,他们将终止合作。接到单后,邹良根不仅按时完成了,产品的品质也让企业的质检员赞不绝口。

凭着这股不放弃、不服输的劲头,邹良根的五金作坊渐渐有了起色,订单一天比一天多,生意一天比一天好。邹良根决定新建面积150平方米的厂房,将原先的小作坊改成了如今的“良根五金厂”,同时车床也增加到8台。

依靠勤劳,邹良根一步步走出了自己全新的人生路,先后在平湖市区买房,为儿子购车。正如在采访中邹良根自己讲的那样,虽然他没有健全的双脚,但靠着一双勤劳的手,他同样也能有精彩的人生。



开化县推广液化食用菌种1000多万袋

日前,笔者在开化县农科所看到员工们正在做液化食用菌装袋、接种、入室培养,一片繁忙。所长余维良相告,液化食用菌种是一项新开发的技术,去年首批成功推广100万袋,发展到今年的1000多万袋,目前已在全县推广这项新技术。

据余所长介绍,液化菌种是浙江大学和开化农科所共同合作研发的课题项目。是一级菌种破碎液化

后,经液化灌全密封高温消毒处理进行液化流水线接种的一项新技术,在全省食用菌菌种制作技术处于领先地位。

2012年至2013年期间,开化县农科所在浙江大学的技术指导下,经过多次出菇试验,基地示范推广应用,并于2013年7月通过浙江省农业厅组织有关食用菌专家到开化推广示范点现场验收达标。

2014年,该所推广液化食用菌新技术100万袋菌种,用于生产金针菇、秀珍菇、黑木耳、猴头菇、大球盖菇等,液化品种产量比固体种提高15%,成品率高出3%个点,且菌种抗逆性强、不易老化、纯度提高、生产成本下降,质量稳定,同时增加菇农经济效益,助推全县食用菌产业转型升级。图为液化食用菌入室培养。

通讯员齐振松、方国平 摄影报道

大众创业

矢志打造网上智能优惠销售商业联盟

“乐消费”有群志同道合者

通讯员钟伟、王秋莉报道

在绍兴柯桥世贸中心的底楼,活跃着一支由不同年龄的创业者组成的团队:今年刚刚大学毕业的运台总监谢非凡、从国内一电商平台跳槽过来的80后营销总监胡健华,以及留美归国的70后数学博士赵玉德……

他们怀着一个共同的目标:把“乐消费”进行到底。

何为“乐消费”?百度一下,立马跳出“乐消费,绍兴乐加信息公司致力打造的乐消费智能商业大联盟。”简而言之,就是在智能

商业联盟下,让消费者享受各种优惠待遇,提高其消费的积极性,同时使联盟商家的利益最大化。

从去年9月上线到现在,“乐消费”恰巧满“1周岁”了,建起的APP等移动平台,已被柯桥、萧山等地的许多超市、商家及消费者采用,目前有8万多名会员,200多家商店以及800多万元消费金额。“乐消费”绍兴创始人杨卫则说,能有今天成绩,这全靠“小伙伴们”满腔热血的创业激情。

谢非凡,绍兴文理学院对外贸易专业的应届毕业生。一年前,还

没毕业的他就加盟了尚在筹建的“乐消费”,因此,他成了乐加信息公司的创始人之一。没有正常办公场地,没有前辈的指点,任何事都要靠自己摸索。“吃苦受累真不怕,就怕被拒绝。”谢非凡带着“乐消费”项目,走进柯桥一家家商户推介,从早上商户开门到晚上关门,由于是新鲜事物,他被一家家商户拒绝在门外,一周下来,竟没有谈成一笔业务。

回忆起当时差点被打垮的信心,谢非凡说让自己坚守的,是对“乐消费”项目的坚信。直

到半个月后,GXG服饰同意加盟“乐消费”,让整个团队兴奋不已。今年7月刚拿到毕业证的谢非凡名片头衔是“运营总监”,“经过一年创业的磨炼,让我成了这里的‘管家’。”

“庙”小念经“和尚”却不少。乐加信息公司成立不足4个月,就吸引了留美的数据分析博士赵玉德,并于去年年底回国加入创业团队。

将自己在大数据和商务智能上的专长应用于国内企业,一直是赵玉德的心愿,“乐消费”

项目与其心愿不谋而合。在赵玉德博士的数据分析、技术支持下,让枯燥而繁琐的数据能“说话”,热销商品、潜力商品等一一显现出来,从而推动加盟商家精准推送、营销。

此外,还有来自国内某知名电商平台的销售精英胡健华,也被“乐消费”项目所吸引,放弃国内一线电商平台,投身到这个“小团队”……

1周岁,对于这群快乐创业的小伙伴们而言,“乐消费”还仅仅是开始。

债权转让公告

温州银行股份有限公司已将601002014企贷字00056号、602002014企贷字00021号、602002014企贷字00073号、706002012企贷字00033号、728002014企贷字00019号、728002014企贷字00020号、733002012企贷字00050号、733002012企贷字00068号、733002014企贷字00003号、901002013企贷字00170号、901002014企贷字00009号、901002014企贷字00118号、901022014企贷字00046号、901032014企贷字00034号、901032015企贷字00017号、902002014企贷字00061号、902002014企贷字00062号、902012013企贷字00251号、902012013企贷字00258号、902012014企贷字00035号、902012014企贷字00038号、902012014企贷字00081号、902012014企贷字00082号、902012014企贷字00088号、902012014企

字00090号、902012014企贷字00091号、902012014企贷字00094号、902012014企贷字00097号、902012014企贷字00099号、902022013企贷字00051号、902022014企贷字00009号、902032014企贷字00004号、902032014企贷字00005号、902032014企贷字00013号、902032014企贷字00017号、902032014企贷字00018号、902032014企贷字00019号、902032014企贷字00020号、903002014企贷字00089号、903002014企贷字00156号、903002014企贷字00213号、903002014企贷字00255号、903032013企贷字00041号、903032014企贷字00063号、903032014企贷字00065号、903052014企贷字00027号、905002012企贷字00351号、905002014企贷字00025号、905002014企贷字00179号、905002014企贷字00187号、

905022013企贷字00007号、906002014企贷字00005号、906002014企贷字00006号、906002014企贷字00005号、906002014企贷字00039号、906002014企贷字00042号、906002014企贷字00043号、906002014企贷字00044号、906002014企贷字00045号、906002014企贷字00048号、温银7532011年承字00172号、温银7532011年承字00176号、温银7532011年承字00183号共63笔债权及相关权益转让给浙江省浙商资产管理有限公司,并将此事实通知各借款人、担保人及相关责任人。债权转让双方现公告要求各“义务人”立即向浙江省浙商资产管理有限公司履行合同约定或法院判决的全部义务。

温州银行股份有限公司
浙江省浙商资产管理有限公司
2015年10月12日

杭州真粮宝食品有限公司注销清算公告

杭州真粮宝食品有限公司注销清算公告:本公司股东已决定解散本公司,请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,向公司清算组申报债权登记,逾期不申报的视其为没有提出要求。

杭州迅佳食品有限公司注销清算公告

杭州迅佳食品有限公司注销清算公告:本公司股东会已决定解散本公司,请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,向公司清算组申报债权登记,逾期不申报的视其为没有提出要求。

杭州海阔天空娱乐有限公司注销清算公告

杭州海阔天空娱乐有限公司注销清算公告:本公司股东已决定解散本公司,请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,向公司清算组申报债权登记,逾期不申报的视其为没有提出要求。

浙江同孚贸易有限公司遗失税务登记证副本(注册号330100589040207)一本,声明作废。

杭州富士达特种材料股份有限公司遗失社会保险登记证副本,编号:社险浙字33010544022902号;统计登记证正本,编号:浙统登字第0762086号,声明作废。

杭州创普科技有限公司遗失税务登记证副本,税号:浙税联字330100593093053,声明作废。

富阳市新登镇飞扬油漆店遗失公章一枚,声明作废。桐庐荣隆商务信息咨询有限公司遗失公章一枚,声明作废。

富阳市亚驰金属制品有限公司遗失公章一枚,声明作废。

杭州争争源商贸有限公司注销清算公告

杭州争争源商贸有限公司注销清算公告:本公司出资人已决定解散本公司,请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,向公司清算组申报债权登记,逾期不申报的视其为没有提出要求。