今日视点

长兴在“一带一路”上奔跑

通讯员胡常轩报道 近日,地处湖州市长兴县的浙江凯瑞博科技股份有限公司的织带车间内,工人正在赶制一批商标带,这是销往孟加拉国、土耳其等国家的订单产品。

借着“一带一路”这根新丝带,这家长兴县的民营企业在越南等国家和地区建立终端产品办事处,目前出口形势大好。

而就在不久前,长兴县的浙江诺力机械股份有限公司也传来喜讯,投资200万美元的俄罗斯销售公司成功获得省商务厅批准。这也是诺力机械成功布局海外市场的第4个项目。“是‘一带一路’给了我们信心。”“诺力机械”有关负责人表示,公司正是瞄准了“一带一路”的前景,决定加大筹码拓宽海外市场,拓展产品线,将企业创业创新的触角伸向全球。

事实上,迈开两条腿走路的不只有浙江凯瑞博科技股份有限公司、浙江诺力机械股份有限公司,眼下越来越多的长兴外贸企业瞄准“一带一路”倡议所释放的重大利好,加快布局海外,利用“两种市场、两种资源”,保持企业创业创新稳步发展。

据介绍,目前长兴360家外贸企业,在巩固其他市场的基础上,重点拓展了“一带一路”沿线国家市场:浙江永达实业集团有限公司在安哥拉建立永达工业园项目,填补了在当地没有中国工业园的空白;浙江省长兴丝绸股份有限公司在墨西哥建立了境外机构,打出中国丝绸品牌;爱侣健康科技股份有限公司并购了美国TOP-CO SALES公司,从而占据绝对的市场份额……

有趣的是,原本以内销市场为主的长兴制造业也意识到其中的巨大蓝海。他们主动融入“一带一路”,内修产品,外拓市场。原来不做外贸的200余家企业,正积极拓展产品线,凭借“一带一路”东风,主动突破外贸瓶颈:浙江元森态木塑科技股份有限公司投资200万美元在罗马尼亚设立生产基地;浙江浙矿重工股份有限公司在柬埔寨建立分公司;浙江华锬矿业有限公司在印尼拥有一个滨海铁砂矿和一个锆英砂矿的探矿、采矿权,经营范围涵盖多领域……“一组数据可以解释‘一带一路’对长兴县企业的吸引力:就境外中方投资总额来看,原先每年只有200多万美元,近年来连年翻番,增长到每年近3000万美元。”该县相关部门的一位工作人员介绍。今年以来,该县已新增3个境外投资项目,境外中方投资总额达340万美元。

据统计,到目前为止,全县共有67个境外投资项目,总投资额达到1.73亿美元。

信息传递

安吉“绿色金融”助力小微企业

通讯员潘柏林、方志浩报道 今年以来,安吉县小微企业领导小组办公室紧扣“两山”重要思想示范县建设,以绿色金融改革创新为抓手,通过精准对接,精准服务,不断加大对小微企业的金融扶持力度,全力助推小微企业茁壮成长,并取得了明显成效。截至6月底,全县小微企业贷款余额为2269738万元,比年初增加127941万元,比去年同期增加161794万元;小微企业贷款户数累计29077户,比年初增加1306户,比去年同期增加2088户,小微企业申贷获得率98.69%

“在小微企业金融服务方面,我们除出台金融信贷扶持政策外,还结合县域特色,积极探索绿色信贷专营模式,助力小微企业发展成长。”安吉县小微企业领导小组办公室相关负责人介绍说。今年以来,为推动绿色信贷投放,该县先后制定出台了《绿色信贷行业准入标准》、《绿色信贷工作指导意见》,优化绿色信贷评审制度,将绿色信贷的相关要求细化贯彻到客户准入、信用等级评定、贷款受理等全流程各个环节,对绿色、生态、循环和低碳产业以及新能源、节能环保、科技型等新型产业的小微企业开辟绿色通道,优先准入、优先审批、优先支持。同时,安吉县先后设立了湖州银行递铺绿色小微企业专营支行、泰隆银行安吉小微专营支行、安吉农商银行小微企业金融服务中心等3家小微企业专营支行和服务机构,目前,全县已有4家专门针对小微企业的专营支行,还有2家正在准备设立。截至今年上半年,4家小微专营支行共发放小微企业贷款102450万元。

安吉县按照分类指导的原则,结合小微企业融资难、担保难的状况和实际承受能力,重点加大对融资需求总额在200万元以下小微企业的利率优惠政策倾斜力度,其利率在现行定价基础上可下浮10个百分点,直接或间接降低小微企业融资成本,切实减轻其负担。目前已帮助企业累计减免利息及费用320万元,帮助51家企业解决42个实际问题及困难,新增授信贷款50000万元,累计完成小微企业贴现近200笔,贴现金额11600万元。同时,进一步升级“互联网+移动”平台,深化“一站式”金融服务,通过上门办理开卡、贷款签约、贷款提交、贷款审批等全流程,真正做到“服务上门”的一站式金融服务,提升用户体验,助推小微金融服务转型升级。

创业故事

轻纺城“坤姐”和她的东北美食

钟伟、胡思源报道 “坤姐,你终于来了,几天不吃你的饺子嘴馋了。”“得趁热吃,冷了口感不好了。”中午时分,在中国轻纺城北联市场、天汇广场,经常可以看到一个背着红色食品箱、操东北口音的中年妇女,匆匆行走在市场走廊上。她叫王坤,来自辽宁,每天她都会把精心做好的各种美食送到轻纺城的经营户面前,受到经营户们的欢迎。

几年前,王坤来到柯桥创业。刚开始,她为轻纺城一些经营户找各种布样。后来,她发现轻纺城里的中餐花样少,经营户外出吃饭不方便,便想到了做东北美食。“我何不把天南北地的美食,特别是东北的特色风味呈现给他们?”从小擅长做美食的王坤灵机一动,便开始尝试。王坤先是从最拿手的东北手工饺子开始。每天一大早,她便跑到农贸市场采购新鲜的好食材,回到家制作。中午时分,散发着诱人香气的饺子做好后,她装入食品箱送到轻纺市场。因为材料新鲜,又用手工制作,她的饺子很快打开了市场,老客户越积越多。后来一到中午时分,通过电话和微信方式要求订饺子的信息络绎不绝,这极大地提高了王坤的信心。

怕客户吃腻同一个口味的饺子,王坤在开发素馅和肉馅系列饺子的同时,还把东北麻花、蛋奶花卷、水溜丸子汤等一系列美食做了出来,并自行研制牛肉酱、蘑菇酱、黄豆酱等。因人手不够,她还把老家有做朝鲜冷面、过桥米线、东北春饼特长的3个姐妹也叫到柯桥,一起做美食,并安排一个东北老乡专门快送。每天,她们起早摸黑地干。深夜时分,人们已进入梦乡,她们姐妹几人还在操作台上埋头包饺子,以便第二天一早把最新鲜的饺子送到客户手上。

随着客户的增多,王坤开始走品牌路线。她在工作服、食品箱、名片、微信号等方面全面建立“坤姐”品牌形象识别系统,还注册了“坤姐”商标,同时坚持所有食材亲自把关。因为食材标准高,成本也随之提高,周围的人劝她在产品上提价,但她迟迟不提。现在,上午和下午也不断有客户下单。“我的目标是主打东北手工品牌的连锁美食链,暂时不赚钱并不重要。”王坤说,她将坚持走东北特色手工之路,下一步打算开发东北玉米碴子粥等,同时引入全国各地代表性的美食,进一步丰富产品系列。

龙游为翠冠梨“上户口”

日前,龙游县市场监管局干部来到东华街道上杨村朱氏家庭农场,为该农场种植的翠冠梨申报“晶棠”商标注册办理相关手续,助其走品牌兴业之路。

据悉,该农场主有着30多年的翠冠梨栽培种植经验,现种植面积50余亩,亩产达2700多公斤。其种植的翠冠梨获得2017年浙江省精品果蔬展销金奖,产品均通过网络销售。

通讯员江友富 项明亮 摄

朱光然:从归国华侨到引资牵线人

记者孟万成报道 与共和国同龄的朱光然先生,在海外打拼将近30年,从为饭店洗盘子开始做起的他,现在拥有多家公司,他用创业实现着自己的“中国梦”。

朱光然早年离开侨乡青田,只身来到葡萄牙开始富有挑战的奋斗历程。初到异国,他在一家小餐厅做杂工,每天起早摸黑,辛勤工作。1984年怀揣着不多的积蓄又踏上了西班牙的国土,在亲戚和朋友的帮助下开了一家餐馆。餐馆以其地道的中国味道和好人缘以及实惠的价格赢得当地市场,每天都门庭若市,生意兴隆。之后,第二家、第三家,一直到第四家、第五家餐馆相继开业,而且家家生意不错。

朱光然回忆说,刚到西班牙的时候,大陆在西班牙的人不多,一个城市也就1—2家中餐馆,后来移居的大陆人越来越多,中餐馆也就越来越多。做中国菜的餐馆、饭店不少,但做中国、东南亚菜所需的食品和佐料大多为中国台湾、香港去西班牙定居的商人经营。他敏锐地从中发现商机,开始做起了食品贸易。几年下来,进货的量不断增加,品种也从开始简单的几种慢慢地变得丰富,到最后达到3000多种。后来,不少人看到他做食品贸易红红火火,纷纷效仿。在西班牙做食品贸易的人越来越多。

见此,朱光然便卖掉了自己的食品超市,转而进入到水暖器材行业,并取得了成功,生意越做越大。

1991年,朱光然带领西班牙企业家先后在安徽合肥、芜湖,浙江宁波、台州,广东江门等国内城市留下投资的足迹,同时他所成立的西中友好投资促进协会还促成西班牙加泰罗尼亚州的城市和长春、合肥牵手为友好城市。

为了回报桑梓,他最终“定情”浙江宁波杭州湾新区,和西班牙企业家一起投资3亿多元筹建欧洲工业园。截至目前,共引进20多家外企,建立了26万多平方米的欧式厂房。他不仅自己投资创办宁波爱握乐新能源科技有限公司、加泰罗尼亚洁具(宁波)有限公司、浙江飞立堡德卫浴有限公司等,还劝说儿子朱俊杰回国接班,发动欧洲企业家到祖国投资。

流转闲散农田当种粮大户

日前,笔者在开化燕英家庭农场的田畈里看到业主郑求燕正在给稻苗施肥。

郑求燕家住开化县马金镇龙村村,从事种粮9年,近年来,他将本村和霞山村135户农民的闲散农田360多亩流转过来,以种水稻为主,加上种植小麦和油菜,年总收入有50多万元。由于郑求燕种粮业绩突出,被评为浙江省示范家庭农场、衢州市最守信用种粮大户。 通讯员齐振松 江飞 摄

南湖党政领导慰问高温作业职工

日前,嘉兴南湖区区委书记、嘉兴科技城党工委书记朱苗等区领导冒高温来到浙江卫星石化股份有限公司高温车间和小城镇环境综合整治现场慰问高温作业职工。

“卫星石化”是国内少数具备全产业链的丙烯酸及酯和功能性高分子材料的规模化生产商之一,公司总市值超100亿元。在浙江卫星石化罐体车间,朱苗一行为职工们送上了高温清凉用品和慰问金,并关照企业负责人,注意安全生产,保障职工身体健康。

在小城镇环境综合整治点,朱苗详细了解了目前大桥镇小城镇综合环境整治的推进情况,向工作组的代表们一一送上慰问品,同时叮嘱大家保重身体、注意休息。

通讯员沈嘉 摄影报道

创业聚焦

一个电热毛巾架年销售数千万,赞!

通讯员张文胜报道 宁波瑞狄安采暖科技有限公司董事长兼总经理欧阳雅鸿是位70后。

他大学毕业后在宁波一家大型企业集团工作。2004年,他借来10万元开始创业,从事卫浴产品的出口业务。一个偶然的机会,他发现欧洲一些酒店在使用电热毛巾架。他通过调研发现,国内市场这一领域几乎是空白。于是,他放弃了水龙头等卫浴产品的出口业务,全力开拓电热毛巾架市场。2009年,他创建了自己的生产工厂。

该公司生产的智能电热毛巾架、电加热晾衣架,可以快速烘干毛巾、浴巾、衣物,抑制细菌滋生;“想的”品牌电热毛巾架自重轻,对墙体无承重要求,安装简单,被广泛应用于家庭、酒店的卫生间和厨房内。今年,企业正冲刺亿元销售目标,“想的”品牌已成为国内这一细分市场领域的“隐形冠军”。

几近白手起家的他,创业初期最大的困难就是资金缺乏,为了支付员工工资和供应商货款,他将房子抵押在银行,甚至连续一年时间,每月用个人信用卡在银行透支、还款,忍受着银行职员脱口而出的“又来了”和异样的目光,只因为一句“再难也不会欠员工和供应商钱”的承诺。

电器产品要出口,认证要先行。这几年,该公司的产品获得了美国UL、加拿大CUL、德国GS等70多份国内外产品质量认证证书或报告,是目前同行业获此类认证最多、最全的企业。企业已拥有“想的”、“瑞狄安”、“喜庭”三类注册商标,其中“想的”英文商标“SHARNDY”已在美国、欧盟、日本等国家或地区注册。由此,产品出口到美国、英国、法国等40多个国家和地区。2017年前6个月,企业外销同比增长近45%。在稳定外销的同时,欧阳雅鸿又开始开拓内销市场,通过线上、线下齐发力。上海第一豪宅——新鸿基地产滨江凯旋门、杭州嘉里中心香格里拉酒店、西藏林芝希尔顿酒店等住宅或酒店都使用了该公司的电热毛巾架产品。这两年内销取得爆发式增长,仅今年上半年,内销同比增长近3倍。

产品要有竞争力,必须有自己的“独门武器”。该公司重视自主研发,建立了研发团队,每年投入销售额6%以上用于科研,年增20多款新产品。到今年7月底,企业已获得200余项国内外专利授权。正是由于专利“护航”,有效地防止产品被竞争对手抄袭、模仿。尽管他们的价格比国内同行高10%~15%,不少老外还是慕名找上门来。

此外,企业还联手英国Intertek,建立了获得英国Intertek“卫星计划”实验室资质认可的实验室,这也是目前中国电热毛巾架、电热晾衣架行业唯一一家获该实验室资质认可的企业。

随着国内精装修住房时代的全面开启,一些高档楼盘开始抛弃单杆、双杆、置物架等传统浴室毛巾架,更多款式、更具艺术造型的绿色智能电热毛巾架产品成为理想的替代品,欧阳雅鸿表示,这也意味着一个全新、更大的市场即将开启。

东阳供电:科技引领 新品发布

为了积极推进科技创新,全力支持“做大做强”集体企业,近日,东阳市供电公司成功举办了“配网设备智能监控系统”现场产品发布会。

此次发布会得到了省电力公司的高度重视和大力支持,省公司运维检修部负责人亲临现场指导。省内20多家市县供电公司领导专家、东阳供电公司相关人员共计50余人参加了会议。会上,东阳供电公司简单介绍了集体企业光明电建的概况和近三年的科技创新成绩,以及智能测温系统的作用和广泛应用。随后,相关专业人员通过PPT展示,从项目背景、设计思路、现场应用、成效分析四个方面对配电设备智能测温系统进行详细介绍。技术人员围绕新产品的功能和实操进行了现场答疑,并与现场专家进行了工作交流。

据悉,本次产品发布会是东阳供电公司积极推进集体企业科技创新的一次新尝试。该供电公司将通过这样一个平台,加强和各市县公司的沟通合作,以过硬的产品质量和不断提升的服务水平,为双方创造更多价值。 马飞向 厉军英 骆菀宾

桐乡供电:培训提技能 竞武选工匠

日前,国网桐乡市供电公司2017年“传承工匠精神、选树技能标兵”系列活动之“提技能·强素质”岗位技能提升活动电缆头制作技能比武决赛顺利举行。

比赛中,参加过前期培训的15名生产一线员工参加技能角逐。经过核对材料型号、检测现场环境、护套剥除等电缆头制作多道工序的比拼,徐龙、陈喆杰、胡祥明分别获得比赛一、二、三等奖。其中,徐龙成为公司年度工匠候选人之一。

据悉,桐乡供电公司为积极倡导员工扎根本职岗位,弘扬专业专心、坚守坚持、创新创造、精益求精的“工匠精神”,组织开展“传承工匠精神、选树技能标兵”系列活动,涵盖线路、营销、供电所等多岗多专业,贯穿全年,提升公司职工整体素质和技能水平,进一步推进年度生产工作任务,助力乌镇峰会等重点保供电工作开展。

据悉,下一阶段该活动还将与青年员工技能提升、供电所岗位技能提升等工作相结合,通过“选、学、树”综合提升公司一线员工技能水平。 赵芳芳

江山农商行:“两学一做”常态化

为深化“两学一做”学习教育常态化、制度化,江山农商银行开展“两大赛一宣讲比学赶超”活动,引导全行党员干部“比学赶超”,进一步坚定理想信念、增强“四种意识”、树立清风正气、强化宗旨观念。“两大赛”:一是开展“党章党规在我心中”知识大赛;二是开展“回想入党那年”主题大赛。“一宣讲”:即开展“我最喜欢的习总书记一句话”征集宣讲活动。 王令威

杭州卓翰商务咨询有限公司注销清算公告:本公司股东(出资人)已决定解散本公司,请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,向公司清算组申报债权登记,逾期不申报的视其为没有提出要求。

拍卖公告

定于2017年8月28日下午2时30分在杭州体育场路221号浙江国际大酒店5楼影视厅拍卖中国东方资产管理股份有限公司浙江省分公司对宏飞集团有限公司享有的债权及其从属之担保权利,债权本金16,689,860.71元,利息及罚息人民币383,831.98元,债权本息合计人民币17,073,692.69元(截止至2016年8月31日)。竞买保证金120万元。

竞买人须于2017年8月28日11时前将竞买保证金交入本公司账户(保证金账户:浙江华鼎拍卖有限公司;开户银行:杭州银行求是支行;账号:78808100085119)。

展示、报名:即日起委托方提供展示看样及相关资料查阅(地点:杭州市庆春路225号西湖时代广场5楼)。竞买人缴纳保证金后须于拍卖前至本公司办理报名竞拍及登记手续,报名登记须提交有效身份证件及交款凭证,并签署竞买证、诚信声明,签收拍卖会资料。下列人员及机构不得参与竞买上述拍卖标的:国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、资产管理公司工作人员、国有企业债务人管理层以及参与标的处置工作的律师、会计师、评估师等中介机构人员以及现行法律法规禁止参与竞买的其他主体。买受人须按委托人提供的《债权转让协议》范本与委托人签约。

报名、咨询地址:杭州体育场路229号浙江粮油大厦916室
联系电话:0571-85195793 13357192831
工商监督电话:0571-85386760

浙江华鼎拍卖有限公司