

zjhgj@126.com
电话:87672027
责任编辑:
张戈

打造具有较强影响力的先进制造业基地

湖州南浔企业实现“绿色智造”

本报讯 通讯员孙建新报道 近年来,湖州市南浔区紧紧围绕供给侧改革,对照浙江制造标准版不断升级制造能力,提出创建绿色智造工厂、提升绿色智造园区、开发绿色智造产品和构建绿色智造供应链等发展计划,“绿色+智造”格局已初步形成。今年1至9月,全区550家规模以上工业企业实现工业增加值114.58亿元,同比增长8.5%。

在位于南浔经济开发区的浙江艾荣达健康科技有限公司,近万平方米的智能车间让生产环节全程实行了零人工操作,一台按摩椅仅需78秒便顺利装配下线。公司总经理王子才坦言,南浔有着十分浓郁的绿色智造氛围,产业承接能力很强。从7月初试生产至今,企业每月可生产按摩椅1万台左右。

同“艾荣达”一样,如今,越来越多的企业和项目嗅到了南浔区市场监管局的商机。南浔区市场监管局相关负责人表示,接下来,将抢抓“中国制造2025”和“浙江制造”战略机遇,乘着“供给侧+”发展浪潮,以提质增效为中心,以绿色发展为前提,以智能制造为主攻方向,以“大平台拓展、大项目引推、大技改提升、大企业培育、大创新驱动、大力度整治”为发展路径,加快实现新旧发展动能转换,力争把南浔区建设成为长三角乃至全国具有较强影响力的先进制造业基地。

在怡达快速电梯有限公司,从意大利进口的萨瓦尼尼柔性钣金生产线在输入产品参数后,便开始了自动化作业。去年,企业产值逾10亿元,同比增长20%。公司副总裁何轶芳介绍,企业累计在智能制造上的投入超过了1亿元,但产生的效果也显而易见。

企业文化是一扇“窗口”

《德华报》举行创刊十周年暨优秀作品座谈会

本报讯 记者何悦 通讯员王海霞报道 日前,德清德华集团企业报《德华报》举行创刊十周年暨优秀作品座谈会。

德华集团连续第14年上榜“中国民营企业500强”,作为见证德华集团发展的窗口——《德华报》,自2007年4月创刊,每月一期,至今出版136期,已走过10年成长历程。

45小时的坚守和奋战



杭州水务集团七格污水处理厂四期工程作为2017-2018年建设“两美浙江”省级立功竞赛参赛工程,一直以来根据省、市总工会要求,认真做好“六比六赛”各相关工作,通过竞赛活动进一步加快工程建设。

工匠精神,保持施工进度与质量。近期,工人们又以饱满的热情和干劲,完成了地理式污水处理箱体底板的浇筑工作。该底板长100.8米、宽62.2米,混凝土用量约5000方、用钢量约700吨,整个不间断浇筑过程持续了45个小时。

因为工人们正在浇筑过程中进行混凝土振捣作业。见习记者程雪 摄影报道

“您好,请问要办理什么业务?”走进工行金华分行营业部营业大厅,一张张灿烂的笑脸迎面而来,温暖的询问声响起,一位热情的员工与客户由此开启了沟通交流。这个工作场景,大堂经理陈添每天都要经历的。

30岁的她,多次荣获“中国银行业文明规范服务明星大堂经理”,以及浙江省“巾帼建功”标兵,工行“客户最满意员工”“青年岗位明星”“优质服务明星”等荣誉。每天穿梭在大厅为无数客户送去暖心服务,陈添用她的一言一行和精益求精的职业精神,生动地演绎了一曲不平凡的工行赞歌。

真心换真情 客户事无小事

一天上午,工行金华分行营业部来了一位特殊的客户,年近八旬的他想咨询人行发行的一元面值的“抗战胜利70周年纪念币”。

真诚的“服务”,暖心的行动,打动着无数客户的心。不少来工行办理业务的客户,都对陈添的服务表示赞赏。陈添告诉记者,她并不完全赞同把客户比喻成上帝,而是应该把他们当成自己的朋友和亲人。

绍兴三家企业寻找“最强大脑”

打造交流平台 解决技术难题

利及实用新型专利。本发科技研发部部长王海虎告诉记者,“本发科技的编织机已广泛地应用于编织软管技术,包括日常生活中的卫浴水暖管、铁氟龙管、耐压橡胶管、汽车空调管、汽摩胶管、喷雾器橡塑管、高压油管等。”

然而,也存在一些弊端。王海虎表示,这类纤维有明显的轴向脆性,在制造过程中,采用传统的机械或编织方法容易造成纤维束损伤,从而降低整体性能。工欲善其事,必先利其器。想要生产优质的产品,本发科技打算从编织机这一源头上入手,希望借助创新挑战赛的平台,开发与这类材料脆性相适应的编织装备,提高高性能纤维的可编织性。

目前,来自浙江理工大学机械电子工程研究所的吴镇宇教授,提出与本发科技共同研制新型编织套辅助设备的高科技企业,本发科技的产品处于国内领先水平,有机运用于气动、液压、机械、电气等方面,关键部分还申请了国家发明专利。

“产学研”结合 打造新型编织机

浙江本发科技有限公司(以下简称“本发科技”)便是众多发出技术需求的企业之一。作为一家专业从事设计、制造自动编织机及相关配套辅助设备的高科技企业,本发科技的产品处于国内领先水平,有机运用于气动、液压、机械、电气等方面,关键部分还申请了国家发明专利。

经过一个多月的前期征集和遴选,已经统计出百项技术需求清单,涉及新材料、高端装备制造、电子信息等方面,这些技术几乎都是企业在发展创新或转型升级中遇到的难题。正因如此,省内许多企业都热情参与,希望寻得“最强大脑”。

打造“舟山公交铁军”



“立正,齐步走,一二三四……”日前,在驻舟山本岛预备役某部某山训练场,响亮的口号声在空中回荡,舟山市公交公司组织1002名公交司机在这里进行封闭式军训。

组织公交司机军训,在舟山公交尚属首次。“我们希望能够通过军训,规范公交司机的行为举止,增强公交司机的团队意识和对突发事件的处理、应变能力,打造一支素质过硬的新区‘公交铁军’队伍,更好地为乘客提供优质服务。”

据了解,此次军训分两批实施,共20期,时间约3个月,每期50人左右,每期军训时间为3天。此次培训的内容涵盖了国防教育、军事训练以及服务、礼仪、安全等相关业务知识。

通讯员周永章、陈益刚、李益 记者冯伟祥 摄

靠着一溪好水年收入上千万

缙云企业主转型之路生动诠释“绿水青山就是金山银山”

从破环境办企业到依靠绿水青山来开民宿,丽水缙云兆梦谷农家乐负责人胡耀武走过了一条跨界转型发展之路。如今靠着缙云的好山好水,胡耀武经营的民宿年收入能达到上千万元,这在过去几乎是不可想象的,而这也可以说是我省绿色发展的一个缩影。

今年的“十一”长假,胡耀武的兆梦谷农家乐生意火爆,依托缙云都景区的好风景,他的民宿每天都客满。“长假期间我们总共接待了5000多名客人,营业收入达到50多万元”,胡耀武在给记者算了一笔账后,又加了一句“这只是我一年营业额的二十分之一”。靠着缙云的一溪好水,过去一年,胡耀武农家乐的营业额达到上千万元,而这在过去几乎是不可想象的。

时间回到10年前。缙云地区多山,当地人利用当地多毛竹的资源优势,纷纷办起了竹制品加工厂,胡耀武也是其中之一。然而,竹制品在加工过程中,会用到双氧水等强氧化性及腐蚀性的药剂来漂白、消毒竹制品,产生的废水其COD浓度将达到上万,废水将呈弱酸性。竹制品染色加热过程中产生的烟直接排放会对环境造成污染。

随着绿色发展理念的深入,缙云当地加大对“低小散及四无企业”整治力度,胡耀武的竹制品加工厂也遭到当地环保部门的查封和整顿。接下来的路该怎么走,胡耀武思虑良久。

缙云是名副其实的国家生态县,天然氧吧,森林覆盖率75.2%,林木绿化率76.9%,负氧离子含量平均高达4600个/立方厘米,入选“中国深呼吸小城100佳”;这里是令人神往的“人间仙境”和“长寿福地”,境内好溪、新建溪和永安溪,分别位于瓯江、钱塘江和灵江源头地区,山水绝美,生态优越。加上近年来,“三改一拆”“五水共治”

“六边三化三美”、小城镇环境综合整治、“大搬快治”等系列组合拳,排除了灰尘,揭去了疮疤,山更绿、水更清、天更蓝、家园更美丽,生态底色越来越亮。

胡耀武灵机一动,觉得“山水中有财富”。缙云山好,水好,空气好,全年优良天气95%以上,享有“千年古石城、中国长寿之乡”的美誉。胡耀武说,绿水青山是老祖宗留下的“最大家底”,也是老天爷恩赐的“最大财富”。为此,他依托当地的好山水办起了农家乐,走上了跨界转型之路,而在被缙云县总工会纳入劳模(职工)疗养站名单后,胡耀武的店里更是客流不断。

尝到了好山好水带来的甜头,胡耀武也从环境的破坏者,变成了环境治理的参与者。现在每次村里组织环境大排查,作为党员的胡耀武都会在第一时间加入。可以说在缙云当地,生态追求,已经由政府单方面的行动,上升为全民的信念。

这是整个胶囊行业的“痛点”。目前,行业中均采用添加化学防腐剂,或产品终端采用环氧乙烷灭菌手段予以解决,这种方式的弊端不言而喻;另有采用物理射线灭菌有专门设施和机构,灭菌效果较好,但对灭菌后的空心胶囊产品带来诸多不稳定因素。而且该设施投入成本高,异地灭菌运输不便。

潘银奇告诉记者,解决该需求后,将缩短灭菌周期,加快产品的出货周期,减少运行费用,这将给整个行业带来福利。因此,希望能够通过创新挑战赛,寻求一种无有害物质残留,且较为经济、可行性高的解决方案。

记者了解到,目前已经有一位技术专家报名参赛。

集思广益 追求环保效益

生态文明一直是建设美丽中国的重点,越来越多的企业意识到环保的重要性,浙江闰土股份有限公司(以下简称“闰土公司”)就是其中之一。

闰土公司是一家生产和经营多种染料及化工中间体、纺织印染助剂等产品的国家重点高新技术企业,建有国际上先进的封闭式、自动化染料生产流水线,年产染料

巨化大力开拓“一带一路”新兴市场

前三季度外贸出口成绩喜人

本报讯 通讯员张隽 记者羊荣江报道 今年前三季度,巨化集团外贸出口成绩喜人,同比增长95.99%,为衢州市出口同比增幅稳居全省第一作出了突出贡献。

近年来,面对市场格局调整和更为激烈的竞争,巨化集团在加强内部管理的基础上,积极创新模式外拓市场,产品的国际竞争力不断提升。在外贸团队的努力下,巨化对氟聚合物、甲烷氯化物、电子化学品等10大类45种产品,与包括霍尼韦尔、日挥等跨国公司在内的全球200余家企业、大商社建立了贸易往来。

今年,巨化针对“一带一路”建设加快带来的新发展机遇,重点强化对“一带一路”新兴市场的开拓。在加大制冷剂等产品品牌优势产品促销力度的同时,以国内太阳能光伏企业加大海外投资力度和产业逐步外移为契机,主动为其配套高端功能性材料、高纯电子化学品等新材料产品,实现了外贸出口的新增长。与去年同期相比,增幅超过50%的有俄罗斯、土耳其、波兰、以色列、泰国、斯里兰卡、印度、新加坡、越南等国家。

“对金砖国家的出口一直以来是巨化的重点,尤其是巴西的制冷剂市场。”集团市场部负责人介绍,巴西地处南半球,市场体量庞大,气温的季节变化与北半球国家相反,制冷剂的需求旺季极大程度上减轻了国内制冷剂产品淡季的产销矛盾。在对外贸团队的努力下,巨化对氟聚合物、甲烷氯化物、电子化学品等10大类45种产品,与包括霍尼韦尔、日挥等跨国公司在内的全球200余家企业、大商社建立了贸易往来。

当下,巨化正在抓紧推进国家(衢州)氟硅外贸转型升级基地、浙江省境外经贸综合服务体系建设试点申报工作,以进一步加快推进企业外贸转型和产业结构调整。

凡事有交待 件件有着落

工行金华分行营业部大堂经理陈添的“温情与敬意”

从柜员转岗为大堂经理,陈添很快就将工作的角色转换过来,“其实客户的态度就是一面镜子,我们自己的形象好不好并不是取决于镜子,而是照镜子的人,只有主动提升服务形象,镜子里才能照出最完美的自己。”她热情周到地为每一位客户提供优质服务,让他们期望而来,满意而归。

据了解,金华分行营业部的95588工单平均每月15-20起。针对每起工单,陈添都用心沟通,圆满解决客户需求。截至目前,金华分行营业部的准时结案率为100%,客户对工单的处理结果满意度为100%,且未发生一起服务投诉。

与俱进 将服务做极致 近几年,工行开始“大刀阔斧”地推进零售业务改革,对营业网点厅堂管理和客户服务流程进行了全面优化和调整,配套的体制、新流程不断涌现和完善。这对陈添来说,工作的要求提高了,肩

负的责任也更重了。“作为客户走进银行大门后看到的第一张面孔,不论在何种情况下,我都责无旁贷。”

陈添始终要求自己与时俱进,不断学习新的知识和技巧以适应周围环境的变化。平时,只要有培训的机会都积极参加,培训后通过自己的消化吸收,总结要点,并在晨会上与同事们一起沟通交流,从而提升网点整体的服务质量。

在做好服务的同时,陈添的业务营销工作也没有放松。作为优秀客户经理以及揽存能手,她知道不能单纯地为了完成任务而去营销产品,而是尽可能先了解客户,包括性格脾气、兴趣爱好、风险偏好等,然后再根据每位客户的具体需求推荐最适合他们的产品。

“您好,请问要办理什么业务?”走进工行金华分行营业部营业大厅,一张张灿烂的笑脸迎面而来,温暖的询问声响起,一位热情的员工与客户由此开启了沟通交流。这个工作场景,大堂经理陈添每天都要经历的。

30岁的她,多次荣获“中国银行业文明规范服务明星大堂经理”,以及浙江省“巾帼建功”标兵,工行“客户最满意员工”“青年岗位明星”“优质服务明星”等荣誉。每天穿梭在大厅为无数客户送去暖心服务,陈添用她的一言一行和精益求精的职业精神,生动地演绎了一曲不平凡的工行赞歌。

真心换真情 客户事无小事 一天上午,工行金华分行营业部来了一位特殊的客户,年近八旬的他想咨询人行发行的一元面值的“抗战胜利70周年纪念币”。

真诚的“服务”,暖心的行动,打动着无数客户的心。不少来工行办理业务的客户,都对陈添的服务表示赞赏。陈添告诉记者,她并不完全赞同把客户比喻成上帝,而是应该把他们当成自己的朋友和亲人。正是胸怀这份服务初心,她与无数客户建立了如同家人和朋友般的良好关系。