zjgrxw@163.com
电话:88864187
责任编辑:
曾晨路

我省出台新政 助企盘活资产

缓解部分企业“融资难、融资贵”问题

本报讯 记者何悦 通讯员胡振华、沈雁报道 日前,省工商局出台《浙江省有限合伙企业财产份额出质登记暂行办法》(下称《暂行办法》),推出有限合伙企业财产份额出质登记的有关举措,允许有限合伙人以其出资额办理质押登记,帮助企业盘活资产。《暂行办法》将于今年8月份正式实施。

记者获悉,7月初,杭州市萧山区市场监督管理局作为试点,已经成功办理了我省首家有限合伙企业财产份额质押登记,出质财产份额8亿元。

据介绍,有限合伙企业主要适用于创业投资、股权投资等领域,为发展前景好、盈利能力强的优质项目,尤其是高新技术项目提供投融资服务。

有限合伙企业在浙江发展较快,截至6月底,全省共登记有限合伙企业4.5万家,出资总额6500亿元。据省工商局企业注册处负责人介绍,《合伙企业法》规定了“有限合伙人可以将其在有限合伙企业中的财产份额出质”,但一直没有相应的实施细则配套。《暂行办法》实施后,我省各级登记机关将开展有限合伙企业份额质押登记,这对有效解决有限合伙企业融资难问题具有重要意义。允许他们质押,可以缓解部分企业“融资难、融资贵”的问题。

宁波开启营业执照 “自助办”新模式

本报讯 记者张浩呈 通讯员宣文报道 日前,宁波尤维包装制品有限公司的委托人王先生早早来到杭州湾新区行政审批服务中心办理营业执照。让他想不到的是,现场市场监管窗口的工作人员在看了他的申报资料后,把他引到了一台类似银行ATM机的机器前,在工作人员的指导下,王先生完成身份校验、人脸识别、数据采集等步骤后,仅10多分钟就拿到了营业执照。事后,王先生由衷感叹:“真想不到,营业执照也能自助办理。真是太方便了。”

近日,“最多跑一次自助服务终端机”陆续在宁波各地开始启用,市民不用到窗口排队,只需带上身份证等必备材料,便可通过该终端机实现营业执照的全程自助办理。这标志着宁波便利化登记改革又向前迈进了一步。

这台自助终端机,功能十分强大。“涵盖了名称申报查询、企业设立登记、执照自助打印等功能,是集人脸识别、语音提示、摄像摄影于一体的现代化专业设备。”颁发出首张自助式打印营业执照的江北区市场监管局相关负责人介绍说。

宁波市市场监管局相关负责人表示,目前,宁波各地市场主体量大且发展势头强劲,此次通过推广启用该终端系统,不仅为市民开辟更高效、便捷的智能商事登记申办渠道,也将有效缓解各地市场监管登记窗口“业务多、排长队”的困境。

5大项目亮相中电海康生态圈项目对接活动

本报讯 记者胡翀报道 日前,“海康智联·中电海康生态圈”项目对接系列活动在中电海康乌镇街公司开启首秀。来自新加坡、以色列等国内外的5个先进项目,在这里一展身手,也吸引了来自政府投资机构、行业协会以及中电海康相关业务单元代表的目光。

这次“海康智联·中电海康生态圈”项目对接系列活动,是中电海康围绕物联网、人工智能、大数据和智能制造等领域,开展行业间资源共享,打造智慧物联生态链,共建生态圈的一次全新尝试。

5个项目分别是:高精智能电子贴插设备项目、系留无人机项目、5G通讯技术(毫米波通讯技术)项目、红外热成像芯片项目以及WiFi2.0项目。项目呈现了不少时下炙手可热的技术与产品,引起了中电海康相关业务单元与投资机构和企业代表的浓厚兴趣,通过多方积极对接,已初步达成多个合作意向。其中,红外热成像芯片项目就令中电海康基金情有独钟,双方希望能在后期达成合作的基础上,也能为中电海康军民融合示范基地的建设贡献力量。

据悉,中电海康乌镇街公司作为“海康智联·中电海康生态圈”对接系列活动的主要承办单位,将始终坚持推动技术、产业与市场的有效结合,依托海康生态圈投资、供应链、军民融合的资源优势,帮助国内外优质的项目落地合作。

中建三局一公司 能工巧匠赛技能

7月10日,来自中建三局第一建设工程有限责任公司(下称:中建三局一公司)各区域(专业)公司的84名工友,齐聚杭州市西溪路的阿里巴巴项目施工现场,参加公司举办的2018年“争先杯”操作技能大赛,竞赛项目包括铝合金模板拼装、脚手架搭设、电焊作业、钢筋绑扎。经过理论和实操两个环节的角逐,中建三局一公司华东公司代表队获得铝合金模板项目第一名。

中建三局工会副主席杨柳表示,技能大赛旨在为企业核心应用类技能人才搭建一个交流和学习的平台,进一步提升员工素质,推动企业转型升级,加快企业自主创新,更好地传承和发扬中国建筑行业的“工匠精神”。

“参加比赛是学习,也是锻炼,自身技能也得到了提升。”来自中建三局一公司华东公司队的工长罗是晗希望,今后有更多机会参与这样的竞赛。

见习记者邹伟锋 通讯员杨凤、贺晨晨、韩笑 摄影报道

为传统物流插上更有效率的“翅膀”

“迅蚁网络”驾无人机布局美好生活

记者程雪报道 互联网时代为人们打开了新世界的“大门”,打开手机、轻点屏幕,就轻松地完成网上购物或网上点餐,人们完全可以足不出户、在家坐等快递“送上门”。但是,随着人工成本的提升,物流行业也面临着一边不得不涨价的压力,而另一边服务并未得到提升的尴尬局面。

为改善现状,京东、顺丰等一大批企业投身无人送货的研究。杭州迅蚁网络科技有限公司正是其中之一,这家成立不足三年的年轻企业,用国内一流的无人机技术和全链路无人化配送网络理念,把无人机服务逐渐延伸到人们的生活中。

为传统物流运输“插上翅膀”

三年前,当无人化配送、AI和VR被一起列入扎克伯格的野心名单里的时候,国内的无人机物流领域可圈可点的产品或服务还寥寥无几。

“我从一开始就很坚定地想做成一家智能机器人运力服务企业,尽管在前人的经验里,它仍是处于亏损状态的一个行业。”2015年,章磊在杭州成立杭州迅蚁网络科技有限公司。

在“不是所有的投资者都能被无人机物流美梦打动”的时期,公司曾面临资金困难,但在章磊看来,“越接近未来的产业,越需要火候耐心等待。”2016年4月,“迅蚁”完成天使轮百万美元的融资。

“我们的目标是为偏远深山、孤岛地区的快递运输‘插上翅膀’。”“迅蚁”市场部总监余显朗说。2016年,“迅蚁”在浙江省安吉推出国内第一条无人机邮路。“全长10.5公里崎岖山路的载货飞行,无人机只用了不到15分钟。”余显朗告诉记者,如今,“迅蚁”直升机的数百条航线分布在浙江、四川、贵州、福建、陕西、江苏、安徽、河北、内蒙古、上海等地,共计投入50台左右无人机。

去年10月,“迅蚁”无人机从福建省莆田市山亭镇出发,一路飞向湄洲岛,为当地居民提供物流配送服务,这是国内第一次无人机集群跨海配送。

从郊野转战城市

“我们并不仅仅是研发出先进的无人机技术,而是立足于提供智慧物流运输方案的未来发展方向。”章磊把“迅蚁”定位为无人化物流服务商,他想搭建的是“一个更有效率的未来”。

“迅蚁”把崎岖山区、偏远海岛的无人机物流运输作为起点,然后一路“涌向”城市物流配送,在今年1月推出一款无人机送餐的微信小程序“迅蚁送吧”,在杭州未来科技城片区的人们,可通过这一平台进行网上预订外卖。

“从下单、配餐、无人机运输、最后送到客户手中的时间加在一起,保持在15分钟到半小时之间。”余显朗介绍,目前“迅蚁”已经和星巴克、吉祥馄饨、肯德基、贡茶、老娘舅、咬不得、赛百味等连锁餐饮合作,5元每单的“超值”配送费,也让大多数用户容易接受。

余显朗认为,餐饮类运输,尤其是咖啡这类液体,是检验无人机稳定性的“硬性标准”。在半年的运行时间里,没有出现一起飞机送餐事故。

“迅蚁”无人机的精准投放技术也日臻完善。“两年前,无人机需要直径3米左右的面积投放;现在我们只需要1平方米甚至更小的面积。”余显朗介绍,还有无人机的有效载重提升至7千克,最大航程增加到30公里等技术突破。

“让一切美好,即刻呈现”

“迅蚁”是指迅速移动的蚂蚁。“我们的梦想就是随着电商、物流企业在无人化物流配送领域的进步,可以让人们在最短的时间获得想要的物品。”余显朗说,“让一切美好,即刻呈现”就是公司研发团队的口号。

“迅蚁”一直朝着人们对美好生活的向往而努力,在今年4月“对准”了医疗互助领域,联合浙江大学医学院附属第二医院长兴院区,搭建县域的紧急医疗救助试点。

“无人机的起降和飞行过程完全自动控制,操作简便。出现医疗急救事件时,无人机能发挥出独特的优势,快速传递急救器材、药品、血液和各种标本。”余显朗解释,比如,遇到胸痛心梗症状病人,赶在病人送达医院之前,利用无人机运送疾病待检标本,提前准确诊断病情,就能有效缩短抢救时间,提高抢救成功率、降低致残率。

在未来的几周,“迅蚁”还将发布自动机场和无人小车,希望在未来完全实现空中、地面的机器人物流运力,搭建全链路无人化配送网络。

“天空之眼”飞赴西藏巡检

7月初,国网浙江省电力有限公司首批3名赴藏帮扶技术人员带着“天空之眼”奔赴西藏,在海拔3800多米的西藏驻地开展无人机巡检作业,协助开展藏中联网工程500千伏输电线路无人机验收工作,帮助提升西藏电网输变电设备运行水平和专业管理水平。藏中联网工程是继青藏联网、川藏联网工程后,世界上海拔最高、海拔跨度最大、自然条件最复杂的输变电工程。

通讯员李丰盈、曹浩楠 记者周金友 摄影报道

永康突击查处 问题电动平衡车

本报讯 记者何悦报道 日前,省质监局稽查总队组织金华市质监稽查支队、永康市质监局稽查大队,联合阿里巴巴平台治理部,对阿里公司提供的存在质量问题的电动平衡车和儿童滑板车案件线索进行了突击检查。

根据阿里公司通过后台交易数据分析出的问题产品最有可能的生产地址,联合检查组首先对位于永康市皇城里村皇城里14街49~53号的“左拉时代自行车(北京)有限公司”进行检查,现场共发现与阿里提供的问题产品型号一致的电动平衡车40台。

经调查,该公司实际为一家电动平衡车贴牌生产企业,公司注册地址在北京,但实际生产地点就在皇城里村。该公司无生产设备和检验设备,所有产品均为从永康其他企业购进,更换外包装,打上自己的公司名称和商标后进行网上销售。根据公司负责人俞思恩交代,该公司从上游厂家进货后未开展有效的进货验收制度,对产品的真实质量状况无法把握。执法人员对该三款问题产品予以查封,现场进行了抽样检测,并将依法从严处理。当日的检查中,执法人员还对另一家电动平衡车生产企业和一家儿童滑板车生产企业进行检查,均未发现问题产品,执法人员将做进一步调查。

此次行动是省质监局与阿里公司今年以来开展的又一次政企合作。从2017年开始,省质监局稽查总队与阿里公司在治理区域电子商务产品质量安全领域开展了大力合作,建立了“民举官究”政企合作的机制。阿里公司将内部抽检过程中发现的问题产品企业通报省局稽查总队,通过质监执法人员对问题产品进行落地查处,对不良生产企业进行严厉打击,从源头对互联网电商产品质量进行整治。

据统计,今年上半年,稽查总队与阿里公司合作开展了4次电商产品质量共治行动。阿里公司提供涉及童车电商产品质量违法案件线索5起、跑步机生产企业线索4起、电热火锅生产企业10批次案件线索、21批次儿童滑板车和11批次电动平衡车案件线索。稽查总队共对25批次电商产品执法检查中发现的问题电商产品,通报阿里等电商平台公司,督促其通过下架、关店等形式对问题商家进行内部治理。

3年时间,托班孩子从10人到50人,每天都有不同的兴趣课——

省直同人集团化解职工子女暑托难题

记者陈和华 通讯员来乐群报道 “我的孩子2016年从衢州老家接回来在杭州上幼儿园开始,每年暑假都放在集团办的暑托班里。”暑假来了,“暑托难”又成了职工家庭的痛点,省直同人集团职工陈鸯红夫妇却像往年一样,早早地向集团递交了参加暑托班的申请,在这里,她不会因为没人照看孩子而困扰。

暑假,乐坏孩子,却愁煞父母,特别是外地职工,两个月时间里,孩子的吃喝、教育还有安全,怎么办?和大多数父母一样,省直同人集团的员工们也曾一度面临这个难题。

“2015年,我们集团搬到现在的新大楼办公,一起办公的员工增加后,暑假期间跟着父母来到单位的孩子也多了,成了集团的‘小职工’,员工为了照看孩子也无法安心工作。”省直同人集团工会主席黄有光说:“为了解决员工子女在暑假期间无人照看的实际困难,让员工能安心工作,我们开始尝试着开办暑托班。”

当年8月,集团工会委托第三方企业开设了第一期员工子女暑托班,着手解决“暑托难”问题,10名职工子女参加了暑托班。第一期暑托班为期10天,采用课堂教学的方式进行授课,虽然开班时间仓促,但解了那部分困难职工的燃眉之急。

2016年,省直同人集团继续举办暑托班,参加人数扩大到了25人。第二期暑托班主要采用阅读课堂的模式进行,但是不同年龄段的孩子有不同需求,相比低年龄段的孩子,高年龄段的孩子需要辅导完成暑假作业,也不容易长时间待在一个封闭的课堂里。

怎样的托班能让员工放心、让孩子开心?同人集团工会干部们进行了多次专题讨论,摸底调研职工需求。

孩子的安全问题是首位的,其次是硬件、师资及管理队伍的专业配置,还有课程设置及活动安排是否能满足不同年龄段孩子的需求。

积累了两期经验后,省直同人集团从2017年开始,整合利用集团现有资源,自己开办暑托班。

第三期暑托班开设在省直同人集团直属综合运动会馆——同人紫荆文体中心,中心内有室内短道游泳池、网球馆、羽毛球馆、乒乓球馆等一系列场馆。同人集团还专门投资改造场馆空间,增设了两间教室,分别作为高、低两个年龄段孩子的教室;同时,聘请专业的小学和幼教老师为班主任和任课老师,并根据文体中心的设施为孩子们制定了游泳、羽毛球、跆拳道、围棋、手工、美术、英语等兴趣课。

近40名孩子参加了第三期暑托班,动静结合、丰富多彩的课程设置,一下子吸引住了大大小小的“熊孩子”,孩子和大人同时“点赞”。2016年同人集团工会正式把暑托班列入集团工会“十条员工服务热线”,把这项工作常态化。

今年7月9日,省直同人集团第四期暑托班正式开班。在去年暑托班的基础上,集团工会按照5~7岁和8~13岁两个年龄段进一步细化了分班,以满足各个年龄段孩子的不同需求。据悉,此次报名参加暑托班的人数达到了50人。

从开办第一期暑托班开始,所有孩子的中餐、下午点心均由同人集团自己的员工餐厅统一制作配送,确保了食品安全卫生;暑托班开设时间与员工的上下班时间无缝衔接,便于员工安排接送;集团工会还组织志愿者帮助因工作不能及时接孩子的员工,把他们的孩子安全地接回单位。

“我们的暑托班办得红火,一是有需求,想员工所想,急员工所急,实实在在解决员工的实际困难;二是有资源,能够投入和整合必要的教学条件;但最重要的还是要用心。”暑托班开班当天,省直同人集团董事长冯建德到现场询问了今年暑托班的开展情况,在他看来,用心用情,就是同人集团“暑托热”背后的秘密。

亩均+腾换+代建+招商

组合式服务助龙游“吉成”快速长成

本报讯 通讯员王继红、郑曦、叶伟报道 近日,位于龙游县经济开发区的衢州吉成新材料股份公司内,员工们正在赶制来自省外的订单。

厂内两幢新厂房分外醒目。公司副总经理陈文馗相告,这1.5万平方米的新厂房由开发区代建。作为专业研发、生产、销售特种纳米新材料及其制品的高新企业,吉成公司总投资1.7亿元,占地100余亩,在龙游和长沙设立生产基地和研发中心。产品包括纳米级碳化硅和碳化硼粉体、碳化硅和碳化硼陶瓷、人体防护插板、盾牌、装甲防护等,目前产能年产碳化硅陶瓷500吨、碳化硼陶瓷100吨、防弹插板10万块。

据介绍,龙游吉成前身是创建于2007年的长沙吉成新材料公司,去年8月迁至龙游,4个月产值接近2000万元。今年产值有望达1亿元。

“项目成功落地龙游,是管委会首创的亩均+腾换+代建+招商等新组合模式促成的。”龙游县开发区管委会副主任陈敏介绍,“吉成”主要产品用于防弹领域,相中“吉成”这一项目的风投公司,同时投资龙游一个工业机器人项目,在风投年会中获悉这一信息后,管委会抛出“绣球”。吉成公司虽有意向,但是中试转化为工业化量产,需要大量资金投入以及半年以上的建设期,决心难下。

为此,管委会采用新组合模式,即回收原破产企业100亩土地和厂房,投资500多万元改建1.3万平方米的老厂房,引进“吉成新材料”。新厂房已在验收中,公司租用管委会代建的厂房,双方签订协议,如亩产税收超过15万元,免收厂房租金;在厂房交付使用后的5年内,如公司连续两年亩均年税收达30万元时,土地按零地价(先交后返)、新建厂房按造价、原有厂房按照评估价转让给公司;如公司亩均年税收达60万元时,土地和厂房将以奖励形式(先交后返)过户给公司。

“这一做法好,让我们集中精力抓生产,目前已在龙游招工70多人,加上从长沙带来70多人,开足马力生产,力争今年冲刺1.2亿元。”陈文馗信心满满。

短评

亩均论英雄、腾笼换鸟、招商引资、服务企业……每项工作都重要,如何兼顾?龙游县经济开发区助力吉成新材料股份公司快速落户、成长的案例启示我们:组合出效益,组合更高效。

龙游新组合模式并不复杂,一切围绕企业转,一切紧盯项目干——关键是留意有效的信息、整合有限的资源,加之有效的服务,终将会有所成。“吉成”的明天尚待观察,但是服务更多的“吉成”快速长成的模式,值得借鉴与推广。