

把握市场脉搏 布局先人一步

“兔宝宝”逆势发展向“百亿级”进发

“浙江安装”承建 印尼OSS空分工程

本报讯 通讯员李鹏 记者羊荣江报道 日前,浙江省工业设备安装集团有限公司二分和空分工程分公司承建的OSS印尼年产300万吨不锈钢一体化综合项目配套空分安装工程开工。

套空分装置组成,分别计划于2018年12月31日和2019年1月31日竣工。浙江安装公司在空分工程领域的专业施工能力和技术方案得到业主的好评。

青山湖科技城举行 高层次人才“双创”大赛

本报讯 记者程雷 通讯员郎凯行报道 9月26日,在清风拂面的青山湖畔,2018浙江杭州青山湖科技城高层次人才创新创业大赛决赛上演精彩对决。

时,给出一定的电刺激,抑制癫痫的发生。据了解,该创始人已开发了用于治疗癫痫等神经疾病的闭环神经刺激器项目,并带领团队攻克了多个核心技术难点,为项目获得1000万元的融资。

开化千吨茶叶远销非洲



开化万成茶业有限公司是一家出口茶叶生产企业,近年来,公司得益于国家“一带一路”倡议,年出口量从往年的几百吨猛增到千吨以上。

今年1至8月,共生产茶叶1400吨,销往非洲毛里塔尼亚及周边国家,销售额达4000多万元。

通讯员齐振松、柯林峰 摄

记者何悦报道 从单一的装饰贴面板生产型企业发展成为我国具有较大影响力的室内装饰材料综合服务商,德华兔宝宝装饰新材股份有限公司(下文简称“兔宝宝”)用25年实现了这样的跨越。

生产环保板材、拥抱互联网、抓住消费升级机遇……仔细观察“兔宝宝”发展的每一步,都恰好踩在了与时代共振的步伐上。这看似“巧合”,却是“兔宝宝”多年来深耕家装领域的成果。

绿色布局先人一步

1993年,公司创始人丁鸿敏在德清创办了浙江第一家贴面板企业——浙江德华装饰材料有限公司。彼时的中国建材工业由于行业门槛相对较低,导致业内鱼龙混杂,产品良莠不齐,市场上充斥着甲醛含量超标的人造板。

入行之,企业意识到,与其在价格上与同行进行“厮杀”,不如把“环保”作为企业的增长点和核心竞争力。德华兔宝宝装饰材料销售有限公司总经理赵建锋告诉记者,上世纪90年代末,企业就

率先提出关注消费者健康的理念,所生产的板材环保等级也一次次领先于中国的环保等级。

2001年,企业引进欧洲E1级标准,生产E1级环保装饰新材。一年之后的2002年7月,《室内装饰装修材料人造板及其制品中甲醛释放限量》的国家标准才正式实施,其中“室内装饰装修材料人造板及其制品中甲醛释放限量值5mg/L”为强制性条款。

2005年,企业更名为德华兔宝宝装饰新材股份有限公司,这先人一步的绿色布局,为“兔宝宝”赢得了发展先机,更加快了产品的绿色发展进程——从最早的E1级,到E0级、无醛级,以及近年来推出的“兔宝宝360°除醛板等,“兔宝宝”告别了家装中甲醛的污染,进入全新的环保时代。

兔宝宝产品优越的环保性能,还成为上海世博会、亚太经合组织APEC、G20杭州峰会、青岛上合

峰会等重大国际会议的供应商。在2016年的G20杭州峰会中,参与建设主会场杭州国际博览中心和嘉宾下榻酒店杭州西湖国宾馆,“兔宝宝”给出了它的G20答卷:在85万㎡主会场中,15万㎡兔宝宝胶合板场馆建设胶合板总使用量的90%,上千平方米专业定制的“本色仿古橡木浮雕”地板占了国宾馆所用地板面积约60%。

渠道逆袭“完胜”百变市场

随着市场的不断发展与变化,全屋定制、精装修房的全面兴起,家装行业迎来了消费升级。“兔宝宝”敏锐地意识到,在关注环保的同时,企业的产品结构亟待调整与转型。

“特别是随着80后、90后成为消费主力,必须走线上线下销售渠道相结合的路径。”赵建锋说,现在的很多客户不会为了装修去跑建材市场,他们会通过装修公司、互联网等渠道进行筛选、比较,因此打造线上平台、突出品牌效益与服务尤为重要。

赵建锋看来,线上平台的打造并非简单地吧线下产品搬到线上,而是

要学会解读各类消费群体的诉求,并提供恰当的服务。

为此,“兔宝宝”通过“中国环保障行”、“天猫618”、“天猫双11”等大型活动,发挥全渠道优势,进一步打响品牌、做强销售。2017年天猫“双11”狂欢节上,“兔宝宝”当天成交额达到5520万元,成功摘下基础建材类目靠前的桂冠。

而针对目前板材行业仍以分销零售为主的情况,“兔宝宝”及时调整销售思路,积极引导、鼓励和帮助经销商在家装公司渠道、工装渠道、家具厂渠道与房地产渠道上拓展业务。

在渠道、产品的双轮驱动下,2017年“兔宝宝”营业收入达72.22亿元,并定下了2018年公司营收为102亿元的目标。

是其中之一。2017年,“兔宝宝”提出了“易装”的全新概念,即以兔宝宝板材产品为核心,为消费者提供从材料选择、计算、搭配再到施工的一站式服务。

然而,经过一年多的运作,赵建锋发现“易装”模式推进缓慢,虽然公司已与215位意向经销商达成共识,全面推广与运营“易装”模式,“但困难还是很多,第一个难题就是如何规范经销商的加工和辅料采购渠道,从而保证质量;另外一个,经销商对于市场变化、发展趋势的认知度不足,对于“易装”模式依然处在观望状态等。”

市场机遇转瞬即逝,在全屋定制已成为市场主流的当下,如何打好“易装”这张牌,成功向成品家居转型?赵建锋说,公司把易装店的改造升级和专卖店渠道建设、老店重装饰发展的重中之重,下阶段将把易装运营部和建材运营部合并,明确分工,统一管理,提高产品定位与服务范围,在家装市场新一轮的竞争中赢得主动权。

当然,这一路走来并非一帆风顺,公司也面临许多急需攻克的难题,“易装”模式如何推进便

录波及精准保护装置”,其先进技术更是通过了国网电力科学研究院实验验证中心、国家电器产品质量监督检验中心等多家“国字号”实验室认证。产品一经推出便迅速运用到全国几乎所有轨道交通内,并被国家电网、中石化等企业所采购。

为进一步充实企业“智库”,去年下半年“日新电气”在杭州成立“日新杭州研发中心”。“希望通过“飞地”模式,为企业引入更多高端人才,推进技术成果转化速度。”周玲表示,目前,企业已与多个科研团队、高端人才达成合作协议。

打造“智库”加快成果转化

“日新电气”跻身行业“隐形冠军”

电气”在业内却早已名声响亮。“2016年,我们是全市唯一一家入围全省20家“隐形冠军”企业。”周玲介绍,“日新电气”在户外高压电器领域的专业化、智能化是赢得这项荣誉的主因。

近两年,企业成功研制的“SF6气体微水密度在线监测系统”“局部放电在线监测系统”等产品获得省级工业新产品鉴定,处国内领先水平。而SUN-IGuard变

电站智能化在线系统的10余种产品,则在长江三峡水电枢纽工程、中国新一代运载火箭产业化基地、中邮航空、城市轨道交通、南水北调及法国、俄罗斯等国内外大型重点工程中成功运用。

国家电网、南方电网、大唐集团、神华集团、中石化、西门子、东芝等国内外龙头企业都是“日新电气”的合作伙伴。“近些年,我们成功申请并授权4项发明专利,52项实用

新型专利;17项软件著作权并获得软件产品鉴定。”

优质产品推陈出新、重大工程广泛运用……源于“日新电气”对“智慧库”的着力打造。2014年起,企业与上海交通大学、北京交通大学等科研院所开展产学研合作,做到了“边引进、边研发、边生产、边投放市场”,加快了技术成果的转化进程。其中,2015年与上海交大研发推出的“电网动态

杭州海关税则调研支持外贸经济

近三年累计帮助当地企业节约成本约1.7亿元

本报讯 通讯员商载悦 记者何悦报道 “海关的税则调研让我们在国际市场大展身手,十分感谢!”9月25日,浙江新和成股份有限公司进出口部负责人梁肖拨通了杭州海关热线电话,感谢海关开展的税则调研帮助企业开拓国际市场。

据介绍,自开展税则调研以来,杭州海关累计提出税则修订调整建议96项,海关总署录用73项,17项税则建议被国务院及相关部委采纳执行,1项议题被世界海关组织列入2017版《协调制度》全球执行。近三年,杭州海关累计提交新增暂免、降低进口关税、增列子目、提高出口退税率等税则建议40项次,被国务院及相关部委采纳21项,累计为企业节约成本约1.7亿元,受到社会企业高度评价。

梁肖提到的税则调研,是杭州海关近年来优化营商环境、支持地方外贸经济发展的一项有力举措。为支持辖区医药制品行业发展,杭州海关经过深入调研,详细撰写了税则修订调整报告,建议单列辅酶Q10税号并提高出口退税率。建议因符合国家鼓励企业转型升级、生产高附加值产品的产业导向,最终被国务院关税税则委员会采纳,在税则内单列子目,于2015年将出口退税率从9%提高到13%,2017年进一步被世界海关组织列入2017版《协调制度》用于全球执行。

“靠着杭州海关的这项税则调研,辅酶Q10在税则里单列子目、退税率上调。单列子目,相当于让辅酶Q10有了身份证,退税率上调则直接增加了企业利润。”梁肖说。政策实施后,梁肖所在的“新和成”效益逐年提升,2017年出口辅酶Q10价值1.48亿元,同比增长31.7%。不仅出口量提升了,企业还因此获得了一定程度的定价权,企业出口辅酶Q10的全球市场占有率从10%提升到15%。“税则调研带来的政策红利明明白白,让我们看到、感受到,让我们开拓国际市场更有信心。”梁肖说。“新和成”的变化是我省医药行业中受益于辅酶Q10税则调研的一个典型实例。2015年到2018年7月间,我省累计出口

辅酶Q10货值9.7亿元,累计增加出口退税3876万元。与此同时,我国作为该产品的主要出口国,国际市场份额超过90%。

受益于海关税则调研的远不止辅酶Q10一个产品,也不止于医药行业。近年来,杭州海关持续在税则调研上下功夫。根据我省区域特点,选取符合国家行业转型升级方向,基础好、集中度高的行业,深入企业开展调研,撰写高质量的税则调研报告。

我省作为全国最大的坚果炒货加工基地和集散地,加工量占全国坚果炒货类食品的60%以上。杭州海关在对该行业中的碧根果、马卡达姆坚果的生产情况进行调研后,提出

了新增两商品暂定税率的建议。2015年,该建议被国务院关税税则委员会采纳执行,进口税率分别由24%下调至10%、19%,2018年进一步下调至7%、12%。据坚果行业协会反映,受益于此,仅2015年一年我省碧根果、马卡达姆坚果合计降税6492.3万元。

针对老百姓对进口海产品日益增长的需求,杭州海关开展水产品专项调研,提出活珍宝蟹新增暂定税率的政策建议,被国务院关税税则委员会纳入《2018年关税实施方案》,进口税率由14%下调至7%。该项政策实施,预计可为杭州地区活珍宝蟹经营企业每年降低成本650万元。

中国东方资产管理股份有限公司浙江省分公司与北京银行股份有限公司杭州萧山支行、浙江萧山农村商业银行股份有限公司党湾支行、杭州旭阳投资管理合伙企业(有限合伙)、中国东方资产管理股份有限公司江苏省分公司、杭州富阳远景机械有限公司、上海锦项投资管理有限公司、万丰融资租赁有限公司、金华银行股份有限公司杭州分行、中国民生银行股份有限公司杭州分行、浙江稠州商业银行股份有限公司杭州分行债权转让暨债务催收公告

根据中国东方资产管理股份有限公司浙江省分公司与北京银行股份有限公司杭州萧山支行、浙江萧山农村商业银行股份有限公司党湾支行、杭州旭阳投资管理合伙企业(有限合伙)、中国东方资产管理股份有限公司江苏省分公司、杭州富阳远景机械有限公司、上海锦项投资管理有限公司、万丰融资租赁有限公司、金华银行股份有限公司杭州分行、中国民生银行股份有限公司杭州分行、浙江稠州商业银行股份有限公司杭州分行签订的债权转让协议,北京银行股份有限公司杭州萧山支行、浙江萧山农村商业银行股份有限公司党湾支行、杭州旭阳投资管理合伙企业(有限合伙)、中国东方资产管理股份有限公司江苏省分公司、杭州富阳远景机械有限公司、上海锦项投资管理有限公司、万丰融资租赁有限公司、金华银行股份有限公司杭州分行、中国民生银行股份有限公司杭州分行、浙江稠州商业银行股份有限公司杭州分行将其对公告清单所列借款人及其担保人享有的主债权及担保

同项下的全部权利,依法转让给中国东方资产管理股份有限公司浙江省分公司。北京银行股份有限公司杭州萧山支行、浙江萧山农村商业银行股份有限公司党湾支行、杭州旭阳投资管理合伙企业(有限合伙)、中国东方资产管理股份有限公司江苏省分公司、杭州富阳远景机械有限公司、上海锦项投资管理有限公司、万丰融资租赁有限公司、金华银行股份有限公司杭州分行、中国民生银行股份有限公司杭州分行、浙江稠州商业银行股份有限公司杭州分行特此公告通知各债权人及担保人。

中国东方资产管理股份有限公司浙江省分公司为上述债权的受让方,现公告要求公告清单中所列债务人及其担保人,从公告之日起立即向中国东方资产管理股份有限公司浙江省分公司履行主债务合同及担保合同约定的还本付息义务或相应的担保责任。

Table with 8 columns: 地区, 序号, 原债权人, 贷款企业名称, 借款合同号, 基准日, 剩余借款本金余额, 剩余债权利息余额, 担保人, 抵质押物. It lists various financial entities and their associated loans and assets.

中国东方资产管理股份有限公司浙江省分公司 北京银行股份有限公司杭州萧山支行 浙江萧山农村商业银行股份有限公司党湾支行 杭州旭阳投资管理合伙企业(有限合伙) 中国东方资产管理股份有限公司江苏省分公司 杭州富阳远景机械有限公司 上海锦项投资管理有限公司 万丰融资租赁有限公司 金华银行股份有限公司杭州分行 中国民生银行股份有限公司杭州分行 浙江稠州商业银行股份有限公司杭州分行 2018年9月28日