

■丁璐

距离春节是越来越近了，无论是要回家过年还是春节出国旅行的人，都应当有了过年计划。最近，不少网友晒出自己回家过年的成本，包括路费、年货、红包等等，少则数千元多则数万元。在省钱这件事上，越早规划成效也就越高。

春运：有钱没钱都要省钱回家

对于外出打拼的游子来说，每年春节回家是一件大事儿，无论你是有钱还是没钱，回家过年能省则省岂不乐哉。

对于乘坐飞机回家的人来说，提早订票无疑最能省钱。据观察，春节期间返乡机票已经节节攀升，许多城市仅余全价票。还有什么方法能够省钱呢？曲线回家就是个不错的选择。广州市民唐先生说，去年10月时他就已经预订了春节回家的机票，而且他选择从香港出发直接返回老家昆明，

精打细算

我的妻子爱算账

■钱永广

在单位，每到年底，算账是一项规定的“动作”。其实，不少家庭也一样。那天，我从单位回家后，妻子翻开家里的账本，眯着眼对我说，家里的账虽然没有单位复杂，但居家过日子，算算账，进而理理财，或许有意想不到的收获。

我和老婆都是工薪阶层，平时收入低，家里买房还贷压力大，所以每次我向她要些烟酒钱时，我最烦的就是她要跟我算小账。

家里的收入就那么多，支出也是雷打不动，算账，算账，家里的钱，难道能算得多出来吗？就在我小声嘀咕时，妻子露出了虎样，以不容置疑的口气对我说：“你就知道钱，除了钱，难道就算不出别的什么了吗？”

我低下了头，霎时像她身边一只温顺的猫，听她算着一年来的花销：

吃饭。早饭在外吃，三口之家，一年共花费3000多元，中饭在父母家吃，共付父母生活费1000元，晚餐一般回家自己做，两菜一汤，共花费8000多元。根据我娘要求，周末回我娘家吃，虽然老人坚持不要我们付伙食费，但我们不想当啃老族，还是付了2000元钱给我妈。有时候儿子要吃肯德基、麦当劳，这项开支为3000元。

穿衣。今年给你买衣服2800元(含一双皮鞋)，给儿子买衣服花去1200元。我的衣服，虽然件数比你多一点，但主要是逛街遇到打折的，虽然样式不那么新潮，但折扣并不代表质量差，我买衣服共花掉1900元。妈今

如此往返的机票和税费综合相加仅1000元左右。而据观察，从广州与昆明间的春节往返机票总价已在2500元左右，且余票很少。

此外，错峰出行也是不错的选择，错开除夕，选择大年初二或初三回家。查询发现，广州—武汉这条热门航线，除夕前一日票价为1100元，而初一至初七的价格最低的仅175元，相差近7倍。而基于这样的机票价格，有不少人选择了反向思维，回父母家不如接父母来广州过年。如除夕前一周武汉—广州的机票价格最低仅97元，如此能节省下每人千元的费用。

对于坐火车回家的人，由于春运火车票预售期延长至60天，“抢票大战”在去年底就已经落下帷幕。不过，当时许多人尚没有接收到单位的放假通知，为了保险，不少人手中都囤有备选日期的车票。囤有车票的人需要知道，在开车日期前15日(不含)以上退票是不收取退票费的，而开车前15日

内退票则有不同的手续费。

春节旅行：境外刷卡优惠一年多过一年

随着观念的改变，不少人已经把春节长假视为一年中难得的出行良机。不少有了闲钱的人为了避开国内景点人山人海的状况，选择到境外旅行。境外游愈发火爆，发卡行的刷卡优惠也一年比一年多，尤其如港澳台、韩国、东南亚等地。

截至2015年2月28日，招行信用卡持卡人香港刷卡单笔满500港币时，每满5笔随机抽1笔并针对该笔交易所对应的交易金额给予5%刷卡金回馈，按月返还最高返1000元。截至2月28日，持建行信用卡的持卡人在韩国乐天免税店也有优惠活动：今年6月30日前，有境外消费返现5%优惠，单笔满8笔且单笔金额在900元以上即可。其中，韩国、日本、中国台湾地区刷卡返现达7%。

此外，为了在境外节省换汇成本，刷银联通道便可以节省二次换汇的汇率损失。人们也可办一张全市种信用卡，这样在多个国家都可以使用。如工行多币种卡在澳大利亚旅游时，使用双币卡经两次换汇后1万澳元需还款69155元人民币，而使用多币种卡，银行直接将澳元换算成人民币，只需还给银行68545元。

不过，境外刷信用卡遇到盗刷的情况时有发生。一旦发现卡被盗刷，持卡人要在第一时间致电告知异常情况，配合银行展开调查。

除了刷卡省钱，酒店费用也有新的省钱方式。对于不少年轻人来说，到国外住短租房，又接地气又省钱的方式已经越来越普遍。譬如到韩国旅行，除了在传统如携程、Booking、Agoda等网站上订酒店以外，也有不少短租网站可以租到公寓。

备年货：购物优惠早知道

去年年底各类电商价格大战是否

已经让你的钱包资金告急？春节和情人节双节再度来袭，你的钱包又将面临一次大出血。不少信用卡都在近期有优惠活动。在饮食方面，某地招商银行推出的“周三5折美食优惠活动”，人们每周三可持该卡到市内多家餐厅享受5折优惠，参与的商家包括百余家店。海淘方面，在2014年12月20日至2015年6月30日期间，持建设银行的龙卡信用卡VISA、万事达、银联卡等在境外线上商户如亚马逊、GMARKET、AGODA等，单笔交易满满等值100美元返现15美元，单笔返现最高60美元。

而对于囊中羞涩但仍需备年货的人，银率网分析师建议，可以通过三种方法来筹资。一是利用信用卡分期付款。购物时使用信用卡支付，在收到当月账单后向发卡行申请分期付款从而减轻还款压力。二是在有稳定工作和收入的情况下，向小贷公司或银行申请办理无抵押贷款。三是办理个人消费贷款。



恶俗营销

毕传国画

据媒体报道，日前河南郑州一家餐厅推出“靠脸吃饭长得好看就能买单”活动。食客先用电脑扫描容貌，再由美容整形专家根据“专业评分标准”进行打分，每半个小时进入餐厅的所有食客分为一组，容貌得分最高的前5位可享受买单特权，一天最多免50人。据悉，该活动一经推出，还真吸引了众多俊男靓女蜂拥尝鲜。

生活中来

商品房有涨有跌 购房者患得患失

■钟伟

去年5月，绍兴柯桥市民钱先生与当地一开发商签订了商品房买卖合同，并支付了60%首付款。但一个月后，钱先生发现其所购商品房户型在搞促销，其所购房屋整整降了15万元。钱先生找到开发商，称双方签订购房合同前，售楼人员曾表示类似的户型肯定不会降价，其才订立了合同。现在他要求享受降价待遇，遭到对方的拒绝。一气之下，钱先生将开发商诉至仲裁院，要求变更合同条款，调整房屋售价，享受与后购房的业主相同的待遇。

对于钱先生的起诉，开发商的代理人否认销售人员曾作出“不降价承诺”。代理人认为，原被告之间的商品房预售合同是双方的真实意思表示，合法有效，双方均应遵守。对于合同条款的变更，应由双方协商一致才可以，因此不同意钱先生的诉讼请求。经审理，仲裁庭最终驳回了钱先生的请求。

“这个道理其实很简单，假如房价涨了，业主会不会给开发商补交差价呢？”浙江顺德律师事务所吴兆伟律师认为，购房本身是一种正常的商业风险，买房人没有理由要求他人来为自己的损失承担责任。本案中，售楼人员非决策人员，其作

出的预测不能代表开发商，由于其并非明知房屋将来肯定会降价而故意隐瞒，故不构成欺诈；其次，双方签订的商品房买卖合同中并不包括降价后退差价的约定，也没有签订任何补充协议约定降价后退还差价，因此钱先生单方要求开发商退还房屋差价，既无合同依据，也不符合法律规定。

吴兆伟律师提醒广大购房者，商品房的定价是一种市场行为，主要由供求关系决定，因此买房人的购房行为必然存在一定风险，不可能只赚不赔，这就要求购房人在购买前作出妥善的判断。买房人若要避免利益受损，可以在签订房屋买卖合同时作为合同的附件，与开发商做出特殊约定。比如保证多长时间内房屋不会降价，或者降价后给予什么样的补偿，以此来避免风险。

前车之鉴

许诺“好处费”刷欠费额度，等钱存进就立即注销信用卡

女店主3万元钱就这样被 逛走

■陈正明 陈江丰

为得到一点“好处费”，在义乌卖服装的程小姐答应帮一名顾客刷信用卡的欠费额度。结果，她将3万元现金存进对方的信用卡后，再打算通过POS机将钱刷出来时，却发现这张信用卡已被注销。近日，这名涉嫌诈骗的顾客被警方抓获。

帮顾客刷欠费额度

程小姐在义乌宾王商贸区开了一家男装店。

上月中旬的一天，一名高个男子和一名女子走进男装店，逛了一圈后买走几件价格不菲的衣服。“那名男子衣着体面，说话也

很斯文。”程小姐说。

三四天后，这名男子又出现在男装店，选中一件衣服后，他掏出一张白金信用卡付账。“付完钱，他说这张白金卡透支了七八万元，问我能否帮他刷一下。”程小姐说。

男子的意思是，让程小姐先分几次把钱汇入白金卡，再用POS机把钱刷出来。“这样反复刷让白金卡里的资金在流动，证明在消费就可以了。”程小姐说，男子当时承诺给她一定的“好处费”。

程小姐放心不下，让男子出示了身份证。他姓林，31岁，福建惠安人。程小姐通过手机银行往林某的白金卡里转了五六次钱，接着又通过POS机把这些钱转回

到自己账户中，终于把白金卡的欠费额度补满。

男顾客借上厕所溜了

上月24日下午，林某又来到程小姐的男装店。这一次，他带来另一张银行信用卡，说里面欠了一点钱，让程小姐按照上次的操作方法，往卡里存3万元钱，再通过POS机刷出来。

在“好处费”的驱使下，程小姐再次同意了林某的要求，让男友在店里陪着林某，自己拿信用卡去转账。“我从ATM机上取出现金后，再到银行把钱存进信用卡。”存完钱后，程小姐回到男装店准备刷卡时，发现林某已不在。“男友说，他去上厕所了，我心

里隐隐觉得有些不对劲。”程小姐立即打电话给林某，发现对方手机已关。程小姐在POS机上刷卡时，发现这张信用卡已被注销。

意识到被骗后，程小姐立即到义乌市公安局稠城派出所报了警。警方侦查发现，林某在骗走程小姐3万元钱后立即逃离义乌。当晚11时许，民警在金华将他抓获。

钱到手就挂失信用卡

落网后，林某对利用信用卡透支的方式诈骗钱财的作案事实供认不讳。

据林某交代，几年前，他跟朋友在福建泉州开了一家投资公司。为了运转，林某先后办理了8

张信用卡。这些年，由于经营不善，两人分别亏了60多万元钱，林某亏损的这些钱都是通过信用卡透支的。

上月初，林某为了逃避债务来到义乌。“我本想到义乌夜店找份工作，但一连几天都没能找到。”林某说，眼看口袋里的钱越来越少，他萌生了诈骗的念头。

林某说，他第二次让程小姐转账的那张信用卡并没有透支。程小姐离开男装店去存钱时，他一直在店里通过手机银行关注信用卡账户情况。“当3万元钱存进信用卡后，我立即通过手机银行将卡挂失，然后借上厕所逃走。”

目前，林某因涉嫌诈骗罪已被义乌警方刑事拘留。

乐清农网改造升级服务新农村

国网乐清市供电公司为新农村电网改造积极投入大批资金，新农村电气化给居民生活带来了新变化，村民生活品质大幅提高。近日，乐清雁荡镇黄东来老人热情地对笔者说：“电力部门真为百姓做实事，投入大笔资金为我们村改造了线路，还增设了一台变压器。过去一到冬天，我们老人为用电发愁，现在家里两台空调同时开启，也不用担心线路跳闸了。线路改造好了，我们的

用电取暖有了保障，真是要谢谢供电所啊。”

近年来，乐清供电公司为提高农村线路供电可靠性，提高供电电压合格率，投入大批资金对农村电网进行了全面改造，为提高客户冬季用电取暖的需求，对配变台区负荷进行测试，及时调整供电负荷，对超负荷台区做好分流和增容布点工作，从而大大提高农村用电的可靠性。

卢明细

宁海供电全面备战保春节供电安畅

春节即将来临，为切实保障宁海境内近200条10千伏线路的安全稳定畅通，宁海供电公司提前启动了2015年春节保供电和防抗冬季恶劣天气应急预案，加强落实各项措施。6个供电所和

11个供电服务站强化对各条所辖线路的维护和管理，增强安全检查力量，改进人防、技防方法，加快对隐患的排除和消除进度。

根据应急预案，宁海供电公司还组

开化供电助力国家东部公园建设

开化县张家10千伏开关站是一项新建工程，自张家工业园区二期招商引资以来，国网开化县供电公司主动对接，深入了解供电需求，根据园区建设实际情况及时调整电力建设设计方

案，改变电网结构，确保工业园区电力负荷供应。张家10千伏开关站的建成，将更好地满足园区供电需求，推进开化的发展，目前该项工程即将投产运行。

电企传真

舟山供电QC小组创佳绩

近日，舟山供电公司白鲞QC小组《海缆警示标志状态监控装置的研制》项目在该公司2014年度优秀QC成果发布会上，取得第二名并被推荐参加省电力公司成果发布。

一直以来，舟山供电公司注重在输电线路海底电缆管理上开展QC活动，也摸索出了一些提高海缆运行管理质量的好经验好方法。针对海缆警示标志发生故障时，运行人员无法及时发现，会导致故障处理时

间周期长这个缺陷，白鲞QC小组充分发挥集体创新意识，制定了一系列措施，通过不断地优化，成功地设计出海缆警示标志状态监控装置，减少了海缆警示标志故障缺失的时间、有效警示船舶不在海缆禁航区内违章锚泊、保障了海缆安全、稳定运行，提高了供电可靠性。

目前，该装置申请的国家实用新型专利《带状态监控模块的海缆警示装置》已受理。徐海宁 乐艳

【想|说|就|说|】

大众消费才是真正的阳光产业

■奚旭初

落实中央八项规定以来，在一些带有“高端”“奢华”标签的商品和服务市场，由于少了公款消费这块“蛋糕”，昔日“阳光”产业早已没了昔日的光彩。

高档饭店门可罗雀，奢侈消费日渐冷清，天价礼品鲜有问津……昔日车水马龙、灯红酒绿的“天上人间”们，如今变得冷冷清清。“盛况”不再，其实是正本清源。以公款消费及请客送礼“非典型腐败”支撑的奢华市场，并非真的是“阳光”产业，而是“伪阳光”产业。如今“伪阳光”黯然失色，不但彰显了反腐倡廉的成效，也证明了大众消费才是真正的“阳光”产业。

事实上，狙击公款消费，并不是要把市场“逼死”，也不是要把商家“搞垮”，整治公款消费也有利于消费市场健康地发展。有见识的商家，要做看得清大势所趋的“智商”，顺势而为，改换门庭，在大众市场上打造长命基业。事实上，随着国民收入的增加和消费水平的提高，普通民众的消费才是主流。

“伪阳光”产业退潮，是大众消费之福。这这些年，一些地方热衷于表面繁荣、豪华的发展模式，忽视对百姓的服务功能，设施越来越“高大上”，可普通百姓却感到生活不便、生存空间狭小。在“去平民化”的“市容市貌”后面，老百姓的“低消费”却在被“挤出”。今天，公款支撑的畸形消费被有效抑制，也为大众消费的复兴带来了契机。反腐倡廉新风对于调节消费结构具有促进作用，可谓“一石二鸟”。走大众路线不是权宜之计而是持久之策，面向社会市场需求，才能蒸蒸日上。

龙游打通农村金融服务最后一公里

■宋倩

为进一步改善农村金融服务及消费环境，达到“基础金融不出村”的目标，龙游农信联社以“普惠金融”服务为主体，实施“1+1服务1”的村级金融服务模式。所谓“1+1服务1”，即一名农村金融信息员加一台自助服务终端服务一个村，构建农村10分钟金融服务消费圈。

至去年底，该县共布设金融服务机具357台，其中助农POS机125台，便民自助服务终端209台，中心离行式ATM机23台，实现辖内金融机具百分百全覆盖，打通了农村基层金融服务最后一公里。同时，在每个网点显著位置均放置了农村金融便利店宣传展板，上面印有各村级金融服务点地址、业务管理员、联系方式、服务指南及消费维权等信息，努力让每个村民都享有明明白白的金融消费。