



桃桃为店内茶礼手写的书信。

# 在“茶画家”感受美好的女生



每一件礼物，桃桃都要仔细亲手包装。

记者慕容梦漪报道 几个月前,我在淘宝上买过一罐秋梨膏,竹编小筐、赭红色粗布,一枚闲章散印在经络分明的古法制作的宣纸上,还有一张小小的卡片,手绘着一支淡紫色的花枝。

实在太好看,所以秋梨膏吃完,包装一直舍不得丢,顺便也记住了那家小店的名字“茶画家”。

小而美的“茶画家”背后只有一个人,老板、美编、运营、打杂,都是她,一个叫桃桃的女生。

今天,我们来分享桃桃的创业故事。

## 十年前初涉商场两次创办公司

广告专业毕业的桃桃,做了8年广告人,设计、文案、创意,AE都做了一遍,中间做过两年摄影。桃桃说,至今最遗憾的事,是工作一年后就创办广告公司,在没有足够的工作经验和创业资源,甚至根本不考虑现实问题就毛毛糙糙地创业了。

桃桃说:“十年前还没有小而美这个词,现在回头看当时的客户是清一色的小而美。其中有个吾

木沉香是我服务的第一个项目,老板是杭州花艺界神一样的人物。

当年我俩在南山路上咖啡馆里聊天,聊着聊着她就蹲在了桌子底下哭了起来。她和我说:桃桃,我想做一个被自己喜欢的人,只做自己喜欢的事,我开这个花店就是因为喜欢花,我只要自己喜欢。

那年我25岁,每月房租加工资,4个人的小公司已经觉得压力山大,何况她这个做了十年的公司呢。”

事实证明,毫无经验和背景又

缺乏创业导师的小公司创业有多难!后来桃桃带领公司从住宅楼搬

到写字楼依然为钱发愁,“现在都不敢回想那段日子的焦虑和煎熬。”

后来,桃桃把广告公司卖了,做了几年摄影公司也因资金问题转了。“准确地说,当我意识到再为钱焦虑非疯不可,再也不想为房租发愁了,只想好好做人。”

## 知名广告公司历练后“重出江湖”

也许是和广告的缘分未尽,很快,桃桃又去了某知名广告公司。

“我想感谢我的前老板胡一刀。若不是公司交给我来做送客

户的定制春茶,也许那一颗埋在心里的小火花依然还是火花而已。”桃桃至今还记得,有一次老板和她说,做你喜欢的事,做你擅长的事。

正因这次定制春茶礼的契机,桃桃的脑海里突然跳出“何不开个淘宝店卖自家茶叶呢”这样的想法。有了这个想法的第一反应是被自己吓一跳——要创业?真的行吗?不过相较于这些焦虑,更大的信心占据了桃桃,并且在很长一段时间里桃桃几乎每天都在为这个想法兴奋不已。

做了这么多年的广告使得桃桃接触到众多知名案例,尤其是无印良品、左岸咖啡、中信百货等等给她的震撼十分巨大——在某种程度上打开了她的经验格局。“虽然两次创业归于失败,但我特别珍惜这几年经历,它成为我无形的财富。”

传统商业中,有了产品如何找到客户是个永恒的命题,而互联网打破了这个规律。作为资深淘宝买家,桃桃想也没想就选择开间淘宝店。当桃桃花了两天时间装修完整间店铺、最后挂上“茶画家”的店招时,一个人愣愣地看了半天,有种莫大的喜悦和踏实。

如今感受的是安身立命的踏实

“今日种种,是所有今天以前

的经验塑造的。在这之前,我始终在追求一种东西,今天我才敢写下这四个字:追求极致。”

每天和礼物打交道就是桃桃现在的生活。虽然在精力上远远小于操作一个广告项目,但它也是一个独立的品牌系统,拥有独立的产品生命,且不说产品线的规划和梳理,每一款单品都需要定位、命名、文案、摄影,细到纸张、色彩、工艺,甚至顾客可能的味觉体验、心理感受,还涉及到物流运输。

虽然做广告出身,桃桃反倒希望跳脱常规经验,以崭新的真诚的情绪来做产品本身。

做礼物给桃桃带来很多美好的事情,遇到了很多相似的人。桃桃常收到各种来自天南地北的礼物,尤其是各类有故事的好食材。很多朋友会发她好看的包装照片,买各种她能用得到的布匹、纸张送给她,甚至买椟还珠就是为了把好看的包装留给她……“每一次这样的连接,我心里涌起的都是知足和感恩。”

“你的生活真是美好啊。”很多人对桃桃艳羡地说。桃桃却回答:不,我只是在做一件我喜欢的事,具体生活里并不都是美好的,可这又有什么关系呢。

桃桃说:“你要好汉,就把果子种在果园里,年轻时尝花朵,年老时吃果实。”

市场东南西北、几号街区等用线上与真实的实体线下商位进行展示。可以将实体商铺个性地通过互联网衔接国内外,让企业无论大小公平出彩,降低企业商家的营销成本。

进入中国国际商贸城网络平台运营中心平台,其O2O网络平台总开发的浙江摩通网络科技有限公司CEO蔡仕钧表示,该平台是摩通科技的核心技术团队经过3年多时间开发,才面向全国市场推出的。

O2O模式是近年来国内新出现的电子商务模式,发展势头强劲。义乌作为国内最大的商品市场,电子商务B2B、B2C、C2C模式已经严重制约了实体市场和企业的生存发展空间。而国内外电商公司都在研究,改变目前已有模式唯有创新。遗憾的是,根据中国电商委2014年10月7日报道,天猫VS万达,一个难落地,一个难登天,O2O模式尚未出现成功企业。

蔡仕钧认为,当前互联网发展的新趋势正在倒逼实体市场经济作出大改变。依托实体市场,以O2O模式网络平台线上线下融合发展,是未来市场一大发展趋势。该平台以中国一线实体批发市场为对象作为切入点,最大的亮点是用网络虚拟市场商铺一比一模拟相合,一一对应模式设计,把实体

据专家分析,电子商务模式推陈出新是未来互联网发展的新趋势,而O2O新模式也将是下一个时代电商商业模式的开始。

## 创业创新

# 期待O2O对电商模式有个全新突破

通讯员王玉报道 日前,总部设在义乌财富大厦B座的中国国际商贸城网络平台运营中心进入试运行,其主打新模式是目前世界上真正的一家创新O2O网络平台。负责中国国际商贸城网络平台运营中心平台总开发的浙江摩通网络科技有限公司CEO蔡仕钧表示,该平台是摩通科技的核心技术团队经过3年多时间开发,才面向全

国市场推出的。

O2O模式是近年来国内新出现的电子商务模式,发展势头强劲。义乌作为国内最大的商品市场,电子商务B2B、B2C、C2C模式已经严重制约了实体市场和企业的生存发展空间。而国内外电商公司都在研究,改变目前已有模式唯有创新。遗憾的是,根据中国电商委2014年10月7日报道,天猫VS万达,一个难落地,一个难登天,O2O模式尚未出现成功企业。

蔡仕钧认为,当前互联网发展的新趋势正在倒逼实体市场经济作出大改变。依托实体市场,以O2O模式网络平台线上线下融合发展,是未来市场一大发展趋势。该平台以中国一线实体批发市场为对象作为切入点,最大的亮点是用网络虚拟市场商铺一比一模拟相合,一一对应模式设计,把实体

## 进取人生

# 范光庆:乐当生猪经纪人

通讯员陆利珍报道 今年39岁的范光庆,龙游县溪口镇红罗村人,如今已是该县颇有名气的生猪经纪人。目前他与100多名养殖场保持长期合作关系,每年销售生猪6万多头,既为生猪养殖户增加收入,自己又获得了可观的中介费。

一位伟人说过,穷则思变。范光庆正是由于家庭贫困,比别人思变的意识更为强烈,并且也比别人更为勤奋。范光庆11岁那年,父亲因病去世,弟妹三人的担子全压在母亲一人肩上。懂事的范光庆念完初中,就跟姑父学做篾匠;后来他又贷款买了中巴车,跑了6年溪口至龙游的线路。

2001年,他卖掉了中巴车,给一名贩猪的老板跑运输,专门运生猪。“就是在那段当司机的时间里,和全县各乡镇的生猪养殖户都熟悉了,也结识了不少生猪经纪人。”范光庆说。

2006年,范光庆感到各方面时机都已成熟,便在当地农村信用社信贷扶持下,以15万元买了一辆货车,做起了生猪经纪人的行当。由于他为人厚

道,踏实肯干,渐渐地在收猪这一行里小有名气。去年下半年,塔石镇的一名养殖大户找到范光庆,想一次把130多头的存栏生猪马上出手。范光庆结合当时的市场行情,经过再三斟酌,建议该养殖户再观望几天,因为他判断生猪价格可能会有所上涨。过了三四天,生猪收购价真就从每50公斤570元涨至630元,几天时间就让这名养殖户多挣了1万多元。范光庆觉得,养猪户都不容易,有时生猪经纪人应多为他们考虑一点,大家一起吃好市场“这碗饭”。

随着生猪收购规模不断扩大,现在的范光庆已不是当初的“光杆司令闻天下”了。范光庆除了雇佣4名司机开着2辆运输车把生猪运往嘉兴、温州等地外,他还雇佣了10多名长期工深入各养殖场收生猪、装车等。与此同时,他还在县城开了一家饲料店,出售生猪预混饲料,养殖户只需打一个电话,饲料就能送到家,还能洽谈收购生猪事宜。范光庆提供的“一站式”服务,达到了双方互利共赢的效果。

# 一台电脑针织机 赛过4名操作工



# 金融助力小伙子建起森林山庄

本报讯 通讯员吴小红报道 28岁的农家小伙子张若愚,是龙游县沐尘乡马戍口村人。2008年从北京林业大学毕业,张若愚在北京等地从事市场营销工作近一年。2009年5月,张若愚最终还是回到家乡寻求创业机会。在当地农村信用社的

贷款资金帮助下,张若愚投资创办了龙游县坑口森林山庄。

经过5年多时间的艰苦创业,张若愚创办的该山庄总投资近千万元,占地100余亩,可利用面积8000余亩,一个集乡村旅游、休闲、娱乐、农家餐饮、林业生态、道德教育等为主

要内容的综合大型场所就此形成。通过山庄的建设营运,现在这里年吸纳本地百余名村民就业,还与周边20多户种养殖户建立了长期的农特产品购销合作关系,促进并带动了当地农村经济的发展。

苗土地。这些荒地基础设施薄弱,交通不便,排灌设施老化……年轻的柳根云初生牛犊不怕虎,她破釜沉舟,筹资200多万元,引水源,修机耕路,建蓄水池,造停车场……经过几年努力,一个占地410亩的东魁杨梅、猕猴桃种植基地闪亮登场。柳根云种庄稼就特别肯动脑子。如何减少劳动力,提高猕猴桃的质量和产量?柳根云再投入40余万元,建起全县第一个采用永久性材料搭建的猕猴桃棚架;考虑到猕猴桃属于既怕涝又怕旱的水果,她又投入30多万元,建起全县第一个

在猕猴桃基地上使用的喷滴灌系统。2009年,柳根云在猕猴桃种植基地的基础上,创办了泰顺县太阳山林果专业合作社,这一年,她33岁。

其实,涉外财经专业毕业的柳根云,把目光看得更远。2007年,她在市场上发现我国台湾、日本等地的茶叶枕头是消费时尚,而我国内地的茶叶枕头市场尚处于初级阶段。柳根云心想,泰顺县虽然是“中国茶叶之乡”,但全县甚至全市在茶叶枕头等床上用品的开发领域还是空白,大量夏、秋茶叶无开发利用价值,敏锐的柳根云于是嗅到了商

# 奇女子敢叫荒山变绿谷

机。为此,柳根云先后到山东、福建、台湾等地进行考察学习。回来后,柳根云多方筹集资金,成立了泰顺县首家茶业公司——泰顺县乌岩岭茶业有限公司,致力于打造“廊桥怡梦”牌茶香枕系列产品。公司产品的原材料全部来自本县,主要以“公司+农户”的形式,实行统一收购、统一管理。此举带动了周边农户600余户,使农户亩产增收600元左右。

作为师范院校毕业生,柳根云对教育始终保持着热忱,2009年,她创办了太阳山林果专业合作社,以包种苗、包技术、包销售

形式带动当地及周边农户从事果树种植。她还每年开展技术培训150余人次,为农户传授种植知识、介绍生产经验、解答技术难题,深受农户的尊重和信任,当地农民都亲切地称呼她为“柳老师”。如今,柳根云当家的合作社联结东魁杨梅、猕猴桃基地面积3000余亩,带动农户632户,户均增收3000元以上;公司联结茶叶基地面积4000余亩,带动农户800余户,亩均增收600元以上。

同时,柳根云还积极带动当地及周边农户从事果树种植。她还每年开展技术培训150余人次,为农户传授种植知识、介绍生产经验、解答技术难题,深受农户的尊重和信任,当地农民都亲切地称呼她为“柳老师”。如今,柳根云当家的合作社联结东魁杨梅、猕猴桃基地面积3000余亩,带动农户632户,户均增收3000元以上;公司联结茶叶基地面积4000余亩,带动农户800余户,亩均增收600元以上。

一个景观错落有致、基础设施齐全、配套服务基本完善,集采摘、休闲为一体的现代农业园区已初显规模。

## 舟山打造首个“绿色供电所”



日前,养殖户李云盘正在温岭市城南镇省级渔业主导产业示范区内,将刚采收上来的青蛤以每公斤22元的价格装袋出售给前来收购的商贩。

温岭市城南镇省级渔业主导产业示范区位于横山殿嘴头塘内,已通过省海洋与渔业局专家组的考核验收。该示范区占地1200亩,建有生态养殖塘58口。园区全面推行南美白对虾、青蟹、贝类等优良品种,采用虾、蟹、贝综合高效生态养殖模式实行标准化生产,落实责任渔民制度和一整套安全生产管理制度;产品实施“四统一”管理和订单销售,去年园区总产值近2000万元。

通讯员葛云丹 摄影报道

## 供电服务勤保障

“供电服务热心,军民鱼水情深。”2月10日下午,中国人民解放军91504部队副部队长郭胜利一行为路桥区供电公司送来了一面大红锦旗,感谢供电部门一直以来对驻地部队的电力保障和优质服务。

驻地部队非常感谢供电部门一直以

## 驻地部队赠锦旗

来对部队用电的大力支持和全方位的保障服务。平时部队有什么用电故障,只要一个电话,路桥供电公司就立马过来解决,遇上线路检修停电时,都会提前电话通知,碰到变压器增容时间紧任务重,电力部门是全身心地投入争分夺秒抢战工程进度。

路桥供电公司总经理季敏剑表示,供电部门一直以来积极响应“双拥共建”活动,保障部队安全用电是电力部门义不容辞的事情。下一阶段,该公司将组织党员服务队,义务为部队配供配电设施进行“安全体检”,向部队官兵宣传安全用电常识,全力保证驻地部队的安全稳定用电。

曹笑笑

网、35千伏为辅助”的电网结构,为当地的社会经济发展提供了强有力的电源支持。

同时,德清供电公司还加快农网改造升级,完成60个行政村的农用线路改造接线工作,改造接线完成率为74.5%。此外,该公司大力开展标准化台区建设,绝缘化达80.60%,电压合格率达到99.63%,供电可靠率超过99.93%。

宋贤良

## 德清供电:主配网两手抓 电网建设跃上新台阶

在刚刚过去的2014年,德清县供电公司加大主网重点项目建设,县域内特高压属地化工作全部完成,协调推进主网“四开二投”工程,即开工建设220千伏临杭、110千伏洋北输变电工程和洛舍、三合变增容

项目,投产110千伏禹越输变电和五龙变建设工程,并对两个35千伏老旧变电所进行了改造升级,变电总容量突破200万千瓦,达到238.8万千瓦时,进一步完善了“220千伏变电站为核心,110千伏为主干

## 宁波特高压直流落地绍兴

2月2日,国网绍兴供电公司召开绍兴电网2015年度运行方式汇报会,精心部署2015年度绍兴电网运行方式,确保宁波特高压直流送出工程这一主线,从新设备投运、负荷平衡、电网运行特性分析和重要停电方式安排四个方面,深入研究部署了绍兴电网2015年运行方式,并针对电网存在的薄弱环节制订了详细的应对措施和应急预案。

谢栋