

这里的铁皮石斛“爬”上了树

天台“村官”陈达信搞特色农业走上致富路



长势良好、附生在梨树上的铁皮石斛。

不久前，笔者来到下往村村口，正好赶上陈达信和工人一起到梨园浇水。梨园就在路口的一块苗木基地旁，跟平常见到的梨园不同的是，此处四周围有紧密的篱笆，从这个细节可以看出，这

通讯员徐平、陈晓娇摄影报道 都说“种瓜得瓜，种豆得豆”，但在天台县洪畴镇下往村，村委会主任陈达信承包种植的20亩梨，“长”的却是一种名贵的中药材——铁皮石斛。

里的梨园颇不寻常。

透过篱笆看去，但见那一棵棵梨树树身粗壮，只在树冠处留有少许枝丫。这些都不是笔者最关心的，笔者只想对铁皮石斛“长”在树上的独特栽培方式先睹为快。

被尊为“中华九大仙草”之首的铁皮石斛生长于岩石缝隙间，对于种植环境比较挑剔，通常栽培是利用碎石基质作为仿野生生态环境。笔者曾买过几个铁皮石斛的盆栽，但只一年半载便枯萎了，如今陈达信要把它种在梨树上，这不开玩笑吗？

然而，陈达信似乎是有意思要跟笔者开个小小的玩笑。就是这时，只听得“咻咻”声，梨园内顿时雾气弥漫，眼前一片朦胧。

正当笔者在寻思陈达信葫芦里卖的是什么药时，陈达信说了：“这个季节我们没什么活，就是天气干燥时，过来浇浇水。”——铁皮石斛喜欢湿润的环境，陈达信为他的宝贝们配上了滴管和喷头，喷雾其实就是给它们浇水。

几分钟，浇水完毕，陈达信带着笔者进入了梨园。这时，笔者早已按捺不住好奇的心情，三步并两步，来到了梨树旁，一睹究竟。

“铁皮石斛并没有长在梨树上，都是你用细麻绳捆绑上去的呀？”站在梨树旁，笔者看到树身有一圈一圈的细麻绳，还有一些苔藓。乍看上去，那铁皮石斛连同苔藓就在细麻绳的“保护”之下。

“看这里，这白白的、细细的，是不是根？你再仔细看看，这些根是怎么生长的？”看着笔者一脸的疑惑，陈达信指着树身说。

顺着陈达信手指的地方，笔者看到有许多的细根紧贴树皮上，长的有30多厘米。部分树皮有开裂，那细根就直接伸进了那缝隙里。

原来，陈达信搞的是活树附生原生态栽培方式。一开始，他就将铁皮石斛幼苗用细麻绳绑在梨树上，幼苗长出根系后，就在树身上“扎根”，通过吸收树皮上的营养来保证生长。陈达信说：“通过这种方式可以减少铁皮石斛与土壤的接触，避免各类细菌的侵害。”

铁皮石斛属于比较娇贵的植物，低温天气下存活率低，常见的是大棚内或透气网罩下的人工栽培模式。然而，在陈达信的梨园内，却没有类似的农业设施。陈达信说：“铁皮石斛喜欢半阴半阳的环境，梨树顶部的枝叶可

以为它遮阳。平时让它们吹吹风淋淋雨，就跟它们在野生环境里生长一样，这样种出来的铁皮石斛效果更好。”据他介绍，他的铁皮石斛每年收割一次，只要梨树正常生长，铁皮石斛就能年复一年不断地长出茎叶来。

尝试在梨树上种植铁皮石斛，是陈达信两年前做出的一个大胆举动。他说：“村里的年轻人大多外出了，像我们留在村里当干部，如果自己不带头致富，那怎么带动群众呢？”当了10年的“村官”，陈达信和村两委干部一起将破落的山村改造成了远近闻名的美丽乡村。在带领群众致富的同时，陈达信开始了探寻特色种植之路。

一个偶然的机会，陈达信从外乡贤那里得知特色栽培铁皮石斛的信息后，他便动起了这方面的脑筋。两年下来，功夫不负有心人，陈达信初获成功。

“目前第一期我种了20亩，一亩每年能采摘10公斤多的鲜茎，每公斤价格在4000至5000元，收入还可以。”陈达信笑着说，村民们看到搞特色农业有出路，对搞好农业的信心也更足了。现在，村民有发展苗木的，也有准备搞大棚采摘的，都是生态高效农业。

转型升级

生意做大了“名头”该换了

“个转企”助小老板撑起大场面

通讯员吴市轩报道 地处湖州市吴兴区织里镇的湖州织里冻冻制衣厂成立于2002年，主要从事童装制造加工。经过十来年的经营发展，该制衣厂已从当年仅靠自己人帮忙的家庭作坊式演变成为如今106名员工的规模化经营，经营面积也从最初的100平方米扩展到1800平方米。但就在该制衣厂的层次日益提高、市场日益宽阔的同时，制衣厂业主戴建强却深感有心无力，受制于个体工商户主体身份的经营局限性，制衣厂面临着与其自身条件不相称的发展瓶颈：“二难二低”，即融资贷款难、优秀人才留住难，优势客户群的吸引力低、抗风险能力低。

了解到该制衣厂的发展困境，湖州市吴兴区市场监督管理局织里分局主动向企业主戴建强宣传“个转企”在税费、社保费等方面的优惠扶持政策、准入办理流程等，破除其顾虑。2013年4月15日，制衣厂业主以做大做强制衣厂为目标，主动要求改变个体工商户的主体资格，转型升级为有限公司，成为织里童装“个转企”工程的排头兵。

“‘冻冻服饰’还不叫‘公司’的时候，我们的产品根本进不了商场。”戴建强说，受制于个体户身份，制衣厂大多接待低、小、散的客户群，想把业务做大很受限制。但自2013年领取到有限公司营业执照之后，企业在管理经营、企业信用、竞争能力等层面都有了显著提升，企业的客户规模明显壮大。

前不久，公司旗下品牌“艾米可多”童装终于“闯”进了浙江瑞安的大商厦，这让戴建强兴奋不已。“这下‘艾米可多’在市场上可是有身份有地位的产品了。”

通过“换帽”，湖州织里冻冻服饰有限公司的产值与去年同比翻了一番，从原先一天的交易额不超过5万元，到如今每日10万元的交易额不在话下。如今年产值从2000万元飞跃达到了3800万元，利润总额从200万元飞跃到了300万元。在戴建强看来，他初步实现了从个体户“小老板”向公司“企业主”的华丽转身，他的制衣厂的产品已成功打入北京、广州、武汉及成都等地的高端市场。

随着“个转企”带来的品牌知名度的提升，湖州织里冻冻服饰有限公司的资金瓶颈也得到了缓解。“原本我们去银行贷款，200万元算是封顶了，现在转成公司，很便捷就能贷到300万元。”

利用秸秆创业养牛



即兴采访

鄞州三户农户2014年收入故事——

不一样的增收，一样的精彩

通讯员张文胜、张鹏飞报道 去年，宁波市鄞州区农村常住居民人均可支配收入达26682元，同比增长11.0%，高于城镇居民1.6个百分点。那么农民是如何实现增收的？增收路上又面临什么困难呢？近日，笔者采访了国家统计局鄞州调查队确定的三户样本家庭。

赚钱路子广，家中无闲人

尽管每户家庭从事的职业不同，但赚钱都有门道。咸祥镇球东村王兆南今年45岁，初中毕业后一直在经商或办厂。2013年，他开始投身农业，承包了30亩养殖塘，养了梭子蟹、白虾、蛭子、基围虾等。当年净收入有七八万元。“去年养的梭子蟹、蛭子还没有出售，全部算起来争取10万元。”王兆南说。

去年5月，他育蟹苗，除了用于自己养殖的，出售蟹苗净利润有3.5万元。近段时间，他每天都有白虾出售。“梭子蟹腊月廿起捕，希望在节前能够卖个好价钱，亩产量估计40公斤左右，母蟹每公斤批发价在150元左右。”

他的爱人在镇上一家毛衣厂上班，一年净收入有4万元。唯一的女儿正在杭州上大学，一家日子过得蛮滋润。

横街镇半山村的黄焦明今年63岁，是个小包工头，从事造桥、修路、驳坎等，去年净收入有5万元。妻子李雪静养了20只鸡和20只鸭子，鸡蛋每公斤卖50元，鸭蛋30元，还是供不应求，想买都需要提前预订。

他家还种了两亩水稻，平时种了芹菜、萝卜、芋艿等蔬菜，自己吃不完

还能拿到菜场上去卖。此外，还有两间房子出租，月租金有400多元。

再加上养老金，夫妻俩去年净收入在10万元左右。而且，两个女儿都已出嫁，日子过得蛮惬意。

如今，他家各类电器一应俱全，生活质量也不比城市里差。李雪静指着身上的外套说：“这件衣服800元，是女儿买的，要是在10年之前，穿这么贵的衣服，想也不敢想。”

石碶街道西杨村63岁的杨国定，是位种了几十年农田的老农民。他承包了8亩农田，种一茬茼蒿，一茬晚稻。去年，每亩茼蒿净收入就有3650元。平时自己一个人在管理，忙时让妻子帮忙。

他说，自己养老金每个月有1069元，妻子去年5月起养老金增加至每月1425元。女儿已出嫁。

综观这三户家庭，没有一人是闲着的。像杨国定妻子也60多岁了，每年12月到次年3月到附近一家制席厂做工，每个月收入有1700多元。其他时间也会去找活干。

靠天吃饭存风险，市场波动是短板

从事农业生产，从某种程度上说是靠天吃饭，因而也存在一定的风险。

王兆南说，去年夏天天气偏凉导致对虾成活率很低，投入5000元虾苗的本钱也没能收回来。去年8、9月份，由于受阴雨天气影响，该区各地稻瘟病爆发，这在一定程度上影响了粮食产量。杨国定说，如果没有稻瘟病，晚稻亩产量还能增加100公斤。

同时，农产品销售价格普通农户很难掌控。去年国庆节，王兆南养的基围虾本想黄金周里卖个好价格，结果那几天市场上外地货源多，价格一般。令他没想到的是，黄金周一过，价格每公斤上涨40元，他说如果晚几天出售，收入还能增加一些。

种植茼蒿也面临同样的问题。“去年茼蒿每亩收入有3650元，前年只有2000多元，茼蒿的价格波动大，往往是一年高一年低。”杨国定说。去年11月，他又种了茼蒿，目前已有30多厘米高，他希望今年也能有个好收成。

而对横街镇的黄焦明来说，由于造桥、修路、驳坎等活不是每天有活可干，一年有四五个月主要精力花在农田里。

余杭供电：“小约谈”促大管理

5月18日，余杭供电公司良渚供电所内部电子屏上出现一条醒目的通报记录，内容显示有10人在工作完成质量上存在不足、一人违反劳动纪律，均被进行“约谈”考核并全所通报。

原来，为强化工作执行力、提升工作完成质量、严肃劳动纪律，余杭供电公司结合供电服务提升专项整治大形势，推出了员工“约谈”机制，以小“约谈”促大管理。在5月的第一周，该所结合一季度工作总结、专业对标分析情况，深入查摆在工作完成质量方面存在的薄弱环节，特此建立员工“约谈”考核机制，对工作完成不力、漠视工作要求与劳动纪律的员工进行约谈考核。

目前，该公司针对4月份工作完成情况已对11人进行“约谈”，以此“约谈”为契机，提升全所工作有力执行，落实各项工作闭环考核。 江仁富 温学明

电企传真

安吉供电：“党团联动”推动“青年学习”

为使广大青年树立和培养社会主义核心价值观，大力推动“党团联动”工程，日前安吉县供电公司党、团支部联合举办“党团联动，青年学习”主题活动，深入学习了习总书记的《在同各界优秀青年代表座谈时的讲话》等重要讲话。此外，活动还认真学

乐清供电：“文化养老”提高退休职工幸福指数

日前，乐清市供电公司召开离退休职工座谈会，全面总结了离退休职工开展的各项活动，就围绕提高文化养老、落实老有所学、老有所养、老有所乐等工作，同时也肯定了退管会各项工作所取得的成绩，对促进企业的和谐稳定起到了积极的作

用。该公司在推进“文化养老”建设时首先从建立健全老年活动场所入手。在现有活动场地受限情况下，为其配置了跑步机、自行车、乒乓球桌等健身器材和休闲、课桌设施，不断改善老年活动场所的配置。其次

是率先打造首家老年电视大学。作为乐清市首家企业老年电视大学，以“强机制、拓平台、扩载体”来推进“文化养老”，充分发挥老同志余热，拓宽教学管理的平台，该公司创办的老年电视大学受到温州、乐清老龄办的充分肯定。再次是丰富离退休活动载体。最后是多元化落实政治待遇和生活待遇。 卢明钊

台州首个10千伏光伏发电项目路桥并网发电

5月20日，在台州金属再生产业基地巨东厂房的屋顶，路桥区供电公司的技术人员正在对光伏发电项目数据进行核查，为新能源发电项目做好服务工作。随着国家清洁能源战略的推进实施，路桥区借助产业和地理优势，迅速发展光伏、太阳能等新能源产业，光伏发电项目不断上马建设。截至目前，除用户自身原因无法推进外，路桥区供电公司正式受理项目均已并网发电，共有13.8兆瓦索日巨东项目、5.02兆瓦索日巨科项目、2.0兆瓦索日广房项目，居民用户共16.35千瓦。光伏发电作为新鲜事物，路桥公司积极为新能源企业开辟绿色通道，组织公司相关部门多方联动，优化新能源项目的供电服务流程，主动开展上门服务。从项目设计到验收全程提供技术支持，并免费为业主提供接入系统方案制订、并网检测和调试等服务，实现了台州市首个10千伏光伏发电项目索日能源巨东项目并网发电。 曹笑笑

金玮 胡杰