

互联网设计师ARIC：果不由命，用心耕耘就好

记者许瑞英报道 Aric, 1988年生, 初见他, 肤色健康, 身材匀称, 留着酷酷的短络腮胡, 衣着颇有品味, 周身慵懒的朝气仿佛模特明星。殊不知, 这位高颜值酷帅的小伙, 曾是某知名互联网企业无线事业部的设计师, 一位名副其实的IT男。

一有时间, Aric 就喜欢看书。工作再忙, 他也会抽时间锻炼身体。他每年都会去做些充满挑战又疯狂的事情, 比如潜水。他经常出差, 但只要在家, 都会抽出时间带上他的宠物狗沙漠去遛弯, 与他的猫儿们嬉耍, 给自己做一顿丰盛的早餐。用时下流行的一个词来形容Aric——精致暖男, 一点不过。他践行的, “人生就要该做事就疯狂做事, 该放纵就疯狂放纵”。

创业路上, 电视剧原来都是真的

半年前, Aric 辞职成立了一家自己的设计公司。创业半年多, Aric 坦言已经跌过无数坑, 狗血的事情不低於电视剧。因为种种原因, 从2月份开始到现在, Aric 的设计公司已经换了三个创业方向, 换了两批合伙

创业路上

人, 更是见了无数拨投资人。“创业真是不容易, 以前当设计师真没操过这么多心, 现在每天想的除了生存, 还是生存。偏偏我是个烈性子的人, 是那种上了战场, 绝不可能回头的脾气, 浴血奋战也要打出一片天来。”资金链断了, 他就去接私活养家。半年下来, Aric 也算是看尽了人间冷暖, “大家都很现实, 有些人帮我, 有些人坑我。之前我看过一部美剧《硅谷》, 自从进了这圈子, 自己遇到很多, 也听到很多, 我这才相信, 电视剧全是真的。”

都说, 创业是一场孤独者的游戏, 九死一生的快感才是人生。Aric 自然也认同这个观点, 不过他说, “其实也没那么苦逼, 虽然不停地跌跟头, 但是每天都很开心。遇

到问题和打击反而更兴奋, 这也许就是我的奇葩之处吧。”

企业文化：准行谁就up

Aric 的公司现在进行的事是“最有品味的社区”, 近期, 公司的产品就将发布, 也确定了未来的框架。

“我们公司的文化都是围绕酷而建立, 无层级划分, 全员持股, 弹性工作, 结果导向, 准行谁就up。”

去年底, Aric 就发布了一个非常震撼的招聘启事, 之后, 收到了许多简历, 和无数羡慕的目光。

自由安排的弹性工作时间; 如果事情做完, 一周可以上四天班; 工资自己开……如此夸张的“待遇”, 没看错吧! 没错, Aric 的招聘

启事确实是白纸黑字这么写的。

Aric 说, 设计师出身的他, 清楚地知道, 设计是创意工作, 对于创意工作者, 放任自由, 才能充分发挥最大的能力, 把工作做到极致。

他非常鼓励设计师们要多花时间在自己身上, 让大家可以在工作时间安排自己的学习计划, 持续发展。

Aric 认为, 现今社会见识大于知识。“眼高手低”在他看来是一种很积极的状态。优秀的设计师不是每天朝九晚五盯着电脑, 只有去不同的地方, 跟不同的人交流, 多体验生活, 享受生活, 拥有丰富的见识才能做更好的设计。

Aric 给了团队成员充分的自由: 你可以选择任何时间来上班;

你可以索要任何非国家假期; 你可以索要相应工资满足自己的开支, 从而让自己开心。以上种种对于一个创业初期的公司员工来说, 着实令人兴奋。

半年多来, 经历了几场分道扬镳后, 这个酷酷的小伙在组建团队时也变得格外谨慎, “这些创业路上的曲折, 都是宝贵的经验, 现在我的公司还在找 ios、Android、前后端工程师、社区运营、市场渠道经理。工作地点在杭州, 毗邻杭城最美的西溪湿地。”他希望有越来越多志同道合的伙伴加入。

果不由命, 用心耕耘就好

Aric 说, 自己是个有产品情结的人。一直以来, 他的目标是: 做

出让人们的生活更美好的产品。这是他的梦想。追梦很难, 创业更难。他还是愿意为实现梦想去奋战。

2009年, 他被大学系主任推荐去了人生第一家公司实习, 机会来之不易, 也让他认识到当时的自己水平相当有限。知道了自己的斤两, 他只有疯狂学习, 对薪水没有半点要求。晚上6点下班, 做完工作后, 就赶紧践行自己的学习计划, 疯狂做练习。一般他都会到12点再走, 有时到深夜两三点也是正常的事。让人佩服的是, 第二天他还能早上8点正常上班。自主加压和不断学习, 带给他的是专业上的突飞猛进。

“这个世界向来都是比我们优秀的人会更努力。面对安逸的

生活, 我们要每天早上问问自己, 配不配!”

Aric 说, 面试的时候, 有些朋友听到创业两个字会觉得压力陡增, 觉得创业总会加班并且不稳定。其实没什么创业不创业, 其他行业我不知道, 互联网公司不论大小, 到哪里都一样。

“互联网变化太快, 以致于不能容纳安稳这个词。因为不动, 下一秒就会被吃掉, 这恰恰也是我喜欢这个行业的原因。”他说, 从2011年到现在, 虽然自己做的移动项目十有八九都失败了, 但学习和成长却非常多, “所以我不惧怕失败, 它让我愈战愈勇。创业只要allin, 不论成败, 总会有出人意外的收获。”

果不由命, 用心耕耘就好。

进取人生

不惑之年再创新业

记者夏晓茵报道 创客蒋琪杰, 做过酒庄, 开过工厂, 十余年的打拼, 使他在创业圈内拥有了一定知名度。如今, 已近不惑之年的他, 本可以凭借着之前在商业上的成功享受生活。但在2010年, 他做出了一个令人惊讶的决定: 重组公司, 开始第二次创业。

蒋琪杰注意到了江南粮仓, 他要进军环保的饲料添加剂。他重组了原有团队, 成立了一家生物科技有限公司。这是一家致力于引进世界先进农产理念的高科技复合型企业。公司成立后, 蒋琪杰迅速以其独有的SCD 益生菌系列产品打开了局面, 在业内获得了相当的市场份额。其产品在降低饲料抗生素添加、改善动物生长性能上具有积极的作用, 得到了政府和企业的普遍好评。美国嘉吉公司、广东温氏集团、亚太中慧等海内外知名企业, 都已将俊伦产品应用

于动物生产中, 并与之建立了战略合作关系。然而, 俊伦的成功, 并没有让蒋琪杰就此止步。

一次不经意的走访, 促成了沪嘉两地的农业技术合作。2013年年初, 上海发生黄浦江死猪事件, 在给市民造成恐慌的同时, 也给这个国际化大都市造成了负面的影响。当时正在嘉兴南湖考察走访的蒋琪杰, 看到了这一契机, 回沪后, 他找到了旅美科学家李衡。李先生的多项专利技术, 已为美国和新西兰的多家肉联企业提供了成熟的环保解决方案, 而他本人也正寻求将这一技术向国内推广。经过两年的市场调研, 蒋琪杰成立了一家环保科技有限公司。公司通过技术手段, 将肉联企业日常生产中产生的富含脂肪、蛋白且难以处理的水残留, 转化为高效、环保的饲料添加剂。蒋琪杰在为企业解决环保问题的同时, 也成功实现了自己的二次创业。

助力创业

节能减排获资金支持

诸暨农商银行绿色信贷“改造”污染企业

本报讯 通讯员蒋凌报道 日前, 浙江省燃煤锅炉(窑)炉淘汰改造工作现场会在诸暨召开。参加会议的副省长熊建平等领导实地考察了浙江诸暨恒奇染整有限公司后, 对该企业通过技术改造, 运用天然气锅炉对袜子进行蒸汽定型从而减少空气污染, 表示了充分的肯定。

去年10月起, 诸暨市政府下决心淘汰每小时10蒸吨以下的燃煤锅炉, 恒奇染整有限公司就是需要整改的企业之一。刚接到通知的时候该企业的负责人有些纠结, 整改燃煤锅炉需要一次性投入大量资金, 势必在一段时间内影响公司的生产发展。“农商银行的客户经理了解到我们的实际情况后, 及时提供了整改资金, 再加上政府的铁腕

决心, 公司终于走上了健康发展的快速路。”企业负责人提起当时的情况仍然很感慨。

从2007年开始, 为配合国家节能减排战略的实施, 根据银监会《节能减排授信工作指导意见》精神, 诸暨农商银行将信贷结构调整优化与国家经济结构调整紧密结合起来, 从发展战略、经营理念和业务导向上支持节能减排工作, 切实践行绿色信贷。

诸暨市燃煤锅炉整治工作启动后, 诸暨农商银行客户经理及时对辖内企业进行了走访摸排, 对相关企业投放了一定数额的信贷资金以帮助他们做好整改工作, 实现了企业平稳过渡。诸暨农商银行对符合环保标准的企业持续给予信贷支持, 效果不断显著, 受到当地社会各界好评。

磐安高山茄子远销沪杭



通讯员孔德宾 摄影报道

7月15日, 磐安县尚湖镇菜农正忙着包装高山茄子准备外运。磐安东北台地种植高山蔬菜有着得天独厚的地理优势, 今年就种植高山茄子7000多亩。因产量高、质量好, 这里的高山茄子深受上海、杭州、宁波等地客商欢迎。

桐庐供电战高温有利器 “红外测温”再登场

7月13日, 台风“灿鸿”甫一过境, 桐庐气温迅速蹿高。“红外线测温仪”再次出马, 公司变电运维班组开展了入梅后第一轮红外普测工作, 确保变电设备安全可靠迎用电高峰, 保证桐庐电网可靠度夏。

送走了台风“灿鸿”, 结束了今年的梅雨季, 迎来高温炎热的三伏天。为及时发现设备发热, 防止高温、高负荷引起设备故障, 公司变电运维专业及时布置了设备红外测温工作。公司乔林、龙隐变电运维班统筹合理安排, 结合设备巡视等日常运维工作, 组织精干力量, 合理开展红外测温, 记录温度、保存图片并与往年同时期数据进行比较, 做到问题早发现, 早解决, 确保每个设备的每个测温点测温到位, 确保测温工作不留死角, 按时保质完成19座变电站所有设备的测温工作。测温中一旦发现异常, 及时安排消缺, 确保度夏期间居民可靠用电。

郑永铎

瑞安供电客服党员服务队 亲情服务获“点赞”

“非常感谢你们为我们老人公寓用电‘特事特办’, 不仅帮我们省了钱, 还为我们提供了各种方便……”近日, 瑞安市飞云街道老人协会负责人陈显足老人将一面“情系夕阳, 奉献爱心”的锦旗送到瑞安供电公司客服党员服务队负责人手中, 并激动得连连道谢。

原来随着飞云街道江南居民区老年人口的不断增加, 原有老人活动中心已不能满足该片区老人们的日常活动需要, 为此老人协会将活动中心扩建的计划提上了日程。但在活动中心扩建工程中遇到了问题: 原有老人活动中心边上有一基电线杆阻挡了扩建工程的施工, 同时中心原有电表容量不能满足施工要求。国网浙江电力(瑞安客服)党员服务队负责人了解情况后, 采取“特事特办”原则, 派出专门工作组将杆塔架空线路上移, 同时考虑到老人行动不便, 采取上门服务的方式为新中心扩容、更换电表, 确保了老人活动中心扩建工程的及时完工。

王宗波

榜样人物

从山村里的穷孩子, 到近百亿产值集团董事长

创客邱娣兵不信命中注定

通讯员高海伟报道

“咬定青山不放松, 立根原在破岩中。千磨万击还坚劲, 任尔东西南北风。”用清代文人郑燮(号板桥)的《竹石》诗来形容品融集团董事长邱娣兵, 从一个山村里的穷孩子到有近百亿产值集团董事长的创业过程, 那可谓是恰如其分的。

邱娣兵1977年9月出生在浙西南常山县招贤镇一户贫寒农民之家, 5岁失去父亲, 由母亲拉扯着家里3个孩子, 当时家境的困难可想而知。面对这样的“苦命”, 邱娣兵没有低头, 通过自己的智慧和勤劳, 开创了人生的辉煌。

再苦也要读书

回忆起小时候那段时光, 邱娣兵眼睛湿润, 仍有触动。记得一年冬天的早晨, 北风瑟瑟, 母亲难得熬了一锅米粥。邱娣兵闻着米香起床, 喝了个心满意足。待到中午, 许久未尝到大米的邱娣兵不愿吃野菜, 嘴馋地喝下早已冰凉的米粥, 为此还闹了许久的肚子。

这个贫困的家庭, 也让邱娣兵来得比同龄孩子成熟。“都说知识改变命运, 我要读书!”这是邱娣兵当时内心最真实的想法。在邱娣兵5岁时, 父亲不幸离世, 7岁迎来了继父。继父怕浪费电, 不让晚上点灯, 好学的邱娣兵就偷偷置办了一个手电筒, 躲在被窝里看书。学校的生活对邱娣兵来说并不轻松,

但他懂得天道酬勤的道理。“别人读四五遍就记住, 我就读10遍、20遍, 直到记住为止。”邱娣兵说。

在邱娣兵整个上学的过程中, 也是状况不断。就说上初中时, 继父希望正读初三的邱娣兵早点去挣钱, 不愿花钱让他再读书了。于是, 邱娣兵经过一番谋划, 有一天, 他带上书、衣服, 偷偷摸摸跑到较远村亲戚那边去读书了。这一读就是几年, 而跟继父这边则谎称去杭州打工了。

邱娣兵为读书所承受的苦难, 最终有了回报。1994年夏, 邱娣兵顺利考上了浙江省建筑学校, 这在当时是省重点专科学校。

不信命中注定

夏日炎炎, 邱娣兵穿上人家送的二手西服, 带着暑期打工以及母亲东拼西借的2000多元钱, 上了去杭州上学的火车。

到站后, 一大群求学的年轻人涌出车站。邱娣兵看着其他同学衣着鲜艳, 拿着皮质、牛津布等材质的行李箱, 只有他拎着家里托人自制的已掉漆的红色木箱。这样强烈的对比差异, 让邱娣兵感到羞愧, 也让这个年轻人有了一定要努力, 并比别人更有出息的念头。

一路走来的种种不易让邱娣兵给自己下了一个新目标: 要成为学校最优级别的学生干部。理想很丰满, 而现实很骨感。尽管邱

娣兵积极能干、吃苦耐劳, 可他只从老师那里拿到了一把钥匙, 成了寝室的寝室长。但他一直没有放弃, 从寝室长到团支部委员, 从团支部委员到团支部书记, 最终坐上了校团委副书记的交椅。邱娣兵在分管校团委书记工作时, 被校分管领导评价为建校以来最讲原则、最卓越的纪检工作者。

创业创新英才

大学毕业后, 邱娣兵在老师的引荐下, 进入浙江的一家建筑公司担任小职员。

在上班的前几周时间里, 邱娣兵拿着草席, 只身睡在杭州钱塘江边六和塔下的工地里, 整夜思考着“十年职业规划”的可行性, 他希望自己这十年从小职员到技术员、施工员, 到项目经理, 最后能做到集团董事长。邱娣兵也一直在寻找机遇。

终于, 邱娣兵想到了自己创业。没有资金、没有资源、没有经验的情况下, 邱娣兵走了一条只有农民工才可能走的路, 那就是现在的建筑劳务分包。邱娣兵发现, 很少有正规的公司去接包清工的工作。邱娣兵心想, 这是一个不错的创业选择。

公司最初成立时仅有3个人, 但邱娣兵坚信自己总有一天会成功!

果不其然, 邱娣兵经过这些年



邱娣兵生活照

事长。如今, 品融集团旗下拥有杭州迈道夫汽车服务有限公司、杭州赢天下建筑有限公司、杭州壹杆清娱乐有限公司等。

2009年, 邱娣兵看好汽车后市场行业, 毅然决然走上这条道路, 成立了杭州迈道夫汽车服务有限公司。作为品融集团第二个五年规划重点培育上市的核心产业, “迈道夫”已开始筹组产业集团, 涉足多个业务板块。通过整合旗下多家子公司, 包括迈道夫车主商务会所、迈道夫车主服务店连锁、迈道夫汽车绅士文化俱乐部壹杆清会所等等, 逐步建立一个以互联网为载体的, 高品质人车从容商务生

活平台。

在邱娣兵看来, 创业过程中困难和挫折是自己前进的动力, 太顺利反而索然无味了。所以, 困难在邱娣兵的眼里, 根本就不称其为困难。这种乐观主义的精神, 使邱娣兵成功地实现了自己的梦想。

由于邱娣兵的贡献突出, 荣誉也纷至沓来: 品融集团被授予杭州市五一劳动奖状, 董事长、总裁邱娣兵则被评为杭州市拱墅区劳动模范、杭州市十大青年英才、中国汽车后市场十大领军人物等。他诚挚告诫创业者: 只要有想法、肯拼搏, 成功就会离你越来越近!

杭州玉凯通信工程有限公司注销清算公告

杭州玉凯通信工程有限公司注销清算公告: 本公司股东已决定解散本公司, 请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内, 未接到通知书的自本公告之日起四十五日内, 向公司清算组申报债权登记, 逾期不申报的视其为没有提出要求。

杭州升望房地产开发有限公司减资公告

经本公司出资人决议, 本公司认缴注册资本从10000万元减至2000万元, 请债权人自接到本公司书面通知之日起三十日内, 未接到通知书的自本公告之日起四十五日内, 向公司清算组申报债权登记, 逾期不申报的视其为没有提出要求。

杭州升望房地产开发有限公司

遗失台州市明天礼品有限公司《对外贸易经营者备案登记表》, 编号00900635, 声明作废。

桐乡烟草：暴力抗法应急预案演练

为进一步提升全体专卖管理员在执法过程中对暴力抗法突发事件综合处置能力, 有效预防和正确处置暴力抗法, 根据“安全生产月”活动方案的总体部署, 近日桐乡市烟草专卖局组织专卖管理员开展了暴力抗法应急预案演练。

为确保演练顺利进行, 演练前该局进行了精心策划和部署, 对参演人员进行角色分工, 对《应急预案方案》及演练细则进行集中学习。演练过程中, 参演人员从查扣涉案物品、遇到暴力抗法、电话汇报到110出警等各环节反应迅速、配合默契。演练结束后, 专卖科长对演练活动进行了讲评, 肯定演练成效同时也提出了自己的意见。

此次演练活动着眼于实战, 检验了该局在发生暴力抗法后的应急响应流程、所队联动效应, 充分体现了专卖管理员和应急人员良好的职业素养和应急处置能力, 对提高专卖执法管理水平起到了积极的促进作用。

殷程雅