

# 为梦想而努力的甜品姑娘琪琪—— 幸福就是做自己喜欢的事



甜品姑娘琪琪正在认真地做蛋糕。

**见习记者王艳报道** 很多人都有开店的梦想,开花店,或是咖啡馆,不用太大,在店里放自己喜欢的音乐,在门口种满花草……琪琪就是这样一个人。因为爱吃甜品,琪琪从小就有开甜品店的想法,十多年来一直为梦想而努力。两年前,琪琪终于拥有了自己的甜品店。

穿过杭州城南一条充满生活气息的市井老巷,在凤凰山脚路,凤凰御园创意园内有一间花屋子,厨房里的工作又脏又

累,当时班里没有几个女生,大都是男生。因为热爱,当时琪琪毅然选择了这个专业。毕业后,琪琪到了一家酒店实习,一大早5点钟起床,然后到酒店开始做面包。为了让大家吃上新鲜的面包,琪琪经常左手托一个烤盘,里面放满了蛋糕,被烫了多少次,自己都不记得了。有时还要一个人扛一大袋几十斤重的面粉,或是在零下二三十摄氏度的冷库里面理货……现实和理想相差太远,琪琪偷偷辞职了。体贴的爸爸安慰琪琪说:“你还小,去外面多经厉一些,你就知道什么才是你想要的。”于是,琪琪一次又一次地尝试不同的工作:在商场里卖过时尚女装,在大公司里做过清闲文员,在吴山夜市摆过地摊……做了一圈以后琪琪才发现,原来自己最喜欢的还是做蛋糕。

琪琪真名何琪英,看似随性,实际上十分执着。琪琪说因为爱吃甜品,十几岁时就梦想自己长大后能开一家蛋糕店。后来她不顾爸妈的反对,读了西点和西餐的专业。厨房里的工作又脏又

累,当时班里没有几个女生,大都是男生。因为热爱,当时琪琪毅然选择了这个专业。毕业后,琪琪到了一家酒店实习,一大早5点钟起床,然后到酒店开始做面包。为了让大家吃上新鲜的面包,琪琪经常左手托一个烤盘,里面放满了蛋糕,被烫了多少次,自己都不记得了。有时还要一个人扛一大袋几十斤重的面粉,或是在零下二三十摄氏度的冷库里面理货……现实和理想相差太远,琪琪偷偷辞职了。体贴的爸爸安慰琪琪说:“你还小,去外面多经厉一些,你就知道什么才是你想要的。”于是,琪琪一次又一次地尝试不同的工作:在商场里卖过时尚女装,在大公司里做过清闲文员,在吴山夜市摆过地摊……做了一圈以后琪琪才发现,原来自己最喜欢的还是做蛋糕。

琪琪用自己之前的积蓄和卖蛋糕赚来的钱,租房子、装修、招人,2012年7月16日,她的甜品小店终于开张了。因为爱好,琪琪不断研发新品种,并根据季节的变化调整菜单。春天樱花开得特别漂亮,琪琪有一天突然来了灵感,要做樱花味道的蛋糕,于是半夜里

偷偷去摘樱花,用盐把它给渍起来,然后做了一个关于春天的蛋糕。夏天水果特别多,琪琪就用新鲜的水果熬果酱,然后把它做到蛋糕里,颜色又好又,味道也棒。到了秋天,琪琪会把栗子蒸熟,然后加上黄油和奶油,做成栗子蛋糕,代表秋天的味道。

虽然甜品店地点较为偏僻,但光顾的回头客却越来越多,有年轻情侣,有时尚吃货,有背着书包的学生,还有跳广场舞的大妈。不少志同道合的小伙伴因为喜欢,来到了琪琪的甜品店打工,多的时候有10多人。

对于创业,琪琪的看法是:首先要自食其力;其次要敢于尝试;第三是要坚持;第四是不怕吃苦。回过头来看自己创业历程,琪琪觉得自己很幸运,没感觉到苦,更多的是幸福的回忆。这也许是做了自己喜欢的事吧。

琪琪一直以来的3个愿望是:开家甜品店,环游世界,为父母创造更好的生活。如今,她的愿望正在一个个地逐步实现呢!

## 创业创新

喷、滴灌设施实现电脑、手机操作

## “野奇神”葡萄基地真神奇

**记者夏晓茵 通讯员吴晓阳报道** 今年52岁的浦江人徐玉林,曾做过泥工,后承包橘园长达15年,由于橘林生意惨淡,转种葡萄。2007年,徐玉林创办“野奇神”葡萄基地,种植面积300多亩。这一干,就是18年。

记者在徐玉林的葡萄基地看到,这里的葡萄果穗完整,粒大而均匀,无病虫斑和裂口,味甜而似有蜂蜜香。徐玉林说,刚开始的几年,他尝试在家中种植了3亩葡萄,因为种植技术欠佳,收获平平。后来,他在冯村承包30亩“野奇神”葡萄种植基地,因缺少技术经验,当年田里的葡萄得了灰霉病,损失了一半收益。第二年,徐玉林放任葡萄在枝头生长,最后葡萄结果过多,导致大量变质。没有科学技术的支撑,徐玉林的葡萄园连年亏损。情况的好转发生在2009年:徐玉林学习了大量的种植技术并进行了严格的整枝控产,一株葡萄产量控制在13斤~15斤,这样一来,每亩产量一下高达3000斤。从此以后,徐玉林的葡萄越种越好了。

徐玉林自豪地说,2009年,当地政府还借鉴了他的种植经验,并以此推广他的控产技术。徐玉林是怎样做到控产的呢?他提出了三“疏”:一是疏枝。当植株内部的枝条过密时,把它们从基部疏掉一部分。二是疏串。当一亩田中葡萄串结太多,需要剪掉部分。三是疏果。当一串葡萄上果实太密集,也要适当除掉。修剪时要考虑高低、方向、疏密等关系,使修剪后能够通风好,光照强,而且还美观。而“野奇神”葡萄种植基地用的架型也很有特色。这种叫“飞鸟”架的架型,与其他棚架的架型相比,省时、省工、省成本。此外,“野奇神”种植基地的沟道密封,不允许进水,不盲灌,这里常年使用的喷、滴灌。在修剪方面,摘心管理防止了葡萄的枝条盲目生长,把苗木控制在预期的高度。这样一来,葡萄植株的枝条粗壮,从而加速了葡萄树上果实的发育。

有了技术和经验的成功积累,这几年,“野奇神”葡萄种植基地收获颇丰。“野奇神”葡萄获得了浙江省精品葡萄评比金奖、浙江省精品水果展销会金奖,“野奇神”葡萄种植基地还成为全省第一家农业部标准园。作为标准园,这里的标准体现在道路标准、设施标准、农残检测仪器标准等等。该基地内喷、滴灌设施齐全,还可以实现电脑、手机操作作呢!

## 创业路上

## 瞄准投建果蔬基地获好报

**通讯员齐振松、吴振龙摄影报道** “真新鲜,在城里是很难买到这么好的蔬菜了。”近日,在开化县菁山农业开发有限公司果蔬基地里,来自县城的市民徐女士亲手采了一篮茄子和辣椒后高兴地说。

位于开化县音坑乡明廉畈的菁山果蔬基地,是招商引资项目,主要由湖北籍创业者胡铁毅投资兴建的。他原在广州办服装厂20年,赚到些钱后,看到开化山清水秀非常适合种植果蔬,便锁定了在这儿创业。基地投资2300余万元,于2013年5月建成,共476亩。这里建有蔬菜大棚256个,总面积近300亩。去年以来,公司种植芦笋、辣椒、茄子、西红柿等30多种蔬菜品种和水果。每年4月开始,各种蔬菜大量上市,目前共有200多吨蔬菜销往本县及衢州市场。尤其到5月中旬以来,每天销量达3000公斤,其中芦笋每天销出500公斤。



公司老总胡铁毅(左)在基地里,向笔者一行介绍生产情况。



## 夏藕抢鲜上市利润可观

建德市更楼街道新市村的莲藕种植户叶润祥,今年因为对种植的10多亩菜藕采用沼液作为有机肥,使鲜藕保持脆嫩的时间得以延长,从而适应了市场竞争需要。现在采收上市的莲藕,与一般在秋末采收的成熟莲藕相比,相对来说尚未完全长成,吃

通讯员宁文武 摄影报道

起来感觉特别鲜嫩,所以颇受美食者的青睐。现在上市莲藕虽然产量低一些,但市场售价不低,零售价格每斤12元,利润相当可观。图为叶润祥夫妇近日正忙着采收头茬鲜藕的场景。

通讯员宁文武 摄影报道

## 转型升级

# 湖州市吴兴区电商经营主体突破7000家 老牌市场“链”上云端

今年1—4月网络零售额已超27亿元,同比增幅保持50%以上。“我们通过拓市场、扩内需、促转型,深入推进‘电商换市’战略,形成了电商产业集聚发展的良好态势。”该区有关负责人告诉记者,作为全省“电商换市”创新样本之一,今年该区进一步优化电商发展环境,提升电商发展水平,完善电商产业配套,有效提升了吴兴区电商环境的整体优势。

此前,该区发布实施了电子商务发展的四年规划,抓住“互联

网+”新经济热点,加快传统产业转型升级,重点鼓励引导优质童装电商企业向织里镇的中国童装城集聚,加快形成以织里童装产业为龙头的电子商务集聚区,进而带动其他传统产业实现“电商换市”。

一组今年的最新数据印证了当地掘金“互联网+”的新态势:吴兴区纳入邮政统计的国内快递发件量已超1000万件,占全市总数的65.3%;全区童装类电商总数已超5000家……“去年,我们专门建

立了电子商务发展专项资金,并出台一系列政策,重点对电子商务园区建设、经营主体培育壮大、鼓励企业利用电子商务开拓市场、营造电商发展环境等加以政策支持。”该区有关负责人说。

在政府强势助推的背景下,一批区域优势产业产品的电商平台和行业性、区域性的电商平台在吴兴区应运而生。以童购网为代表的自建网上交易平台,以织里产业链带、织里童装批发商圈为代表的合作型第三方网上交易平台

在该区相继上线。织里童装电子商务孵化中心、浙江艾义信息科技有限公司等各类电商服务企业迅速发展,在技术、培训、设计、物流等方面提供服务。

值得一提的是,吴兴区在基础设施、集聚平台、物流体系及金融服务等方面,都与电商产业发展进行了深度配套。目前,该区正在加快推进吴兴“无线城市”建设,引进计划建设2000个机柜的云计算数据中心,并建成了4个电商基地。

## 电企传真

### 开化供电:用电安全融入村规民约

“不准在电力线路上挂晒衣物,不得在电力线路的保护区内盖房子、打井、打场、堆柴草、栽树和种植自然生长的竹子、树木。在电力线附近立井架……”

近日,开化县华埠镇金星村的支部书记郑初一在村民大会上宣读着载有安全用电规定的村规民约,号召村民严格遵循村规民约中的规定。宣读约定中,特别是涉及到电力知识的部分时,村民不时地举手,不断地询问怎样做才是合格

的、电线离我多少距离才是安全的等诸多问题,以特殊身份参加本次会议的华埠供电所工作人员逐一回答了村民们的问题,效果显著。通过此举大大增强了群众用电安全意识,优化农村用电环境,为四方游客营造安全可靠用电环境,为开化国家公园、3A景区村、文化古村落、精品村等建设夯实基础。

为了加强乡村用电安全,开化县供电公司集思广益,多方并举,主动与开化各村镇部门联系,开培训班、进村入户,构建政府部门推动、用电客户支持、电力企业指导监督的“1+2”联动模式,发挥各级力量共同宣传供用电安全的重要性,通过政府部门要求各村镇将安全用电的内容融入村规民约,利用村级的机构强化农村供用电安全宣传,大大提高执行成效。下一步,各村镇将出资对农户家庭内部的漏电保护装置进行更换,进一步提高农户用电安全。

程建平

### 永嘉电力共产党员服务队“结对助企”

日前,国网永嘉县供电公司碧莲供电所党支部与永嘉县上光板栗专业合作社共同开展“结对助企”帮扶活动。

碧莲供电所党支部书记与“结对助企”帮扶对象永嘉县上光板栗专业合作社负责人共同商讨结对共建细节。永嘉电力(碧莲)共产党员服务队实地察看了上光板栗合作社的电力设施建设情况,并对设备的运行缺陷及用电规律进行科学分析,双方就扶持重点、扶持目标和扶持

刘海生 亓智博

### 余杭供电助力未来科技城快速发展

为完成未来科技城区域内10千伏线路迁移工作,近日,余杭区供电公司进行永东7632线上改下工程,共拆除架空导线11档,杆上真空断路器5台。

据了解,永东7632线位于未来科技城内,承担着未来科技城内部建设施工的供电任务,但是随着未来科技城的飞速发展,原架空线路已无法满足使用要求,都已逐步改为地下电力电缆供电。为更好

地助力未来科技城的建设发展,余杭公司在6月下旬至7月上旬这段时间内完成未来科技城内的通新762线、永胜790线迁改及上改下工作,工程共涉及拆除架空绝缘线9500米,电杆75基,新放绝缘导线9200米,新立电杆53基。

面对工程任务繁重、时间紧迫的局面,余杭公司全力以赴,精心组织。从现场勘查、施工方案制订、前期协调到全面动

方祺 温学明