

# 90后小伙“鼠窝”觅得财富路



**见习记者杜成敏报道** 奉化市尚田镇冷西村岭下有一个自然村,茂密的翠竹掩盖着一间3000平方米的养殖大棚。村民都说,这是一间名副其实的“鼠窝”,里面养着2000多只竹鼠,有些个头比猫还要大。对于这里的主人黄龙盛来说,这些竹鼠可都是他的“宝贝”。

**放弃开超市宁做“鼠信”**  
2014年8月的一天,安徽省某竹鼠养殖基地的负责人胡宏国来到了冷西村,此行的目的就是考察这里的竹鼠养殖基地。令他意外的是,这家堪称浙东地区最大的竹鼠养殖基地的负责人竟是一位90后的小伙子。

这个小伙子就是黄龙盛。他的父母经营了二十多年的水果生意,终于有了一家效益不错的水果超市。高中毕业后,黄龙盛接过了父母的超市。在外人看来,这一切都是理所当然,父母也希望他安心做好这个接班人。

可黄龙盛总觉得,他的人生好像被安排得太过波澜不惊,“年轻人要靠自己闯一闯,哪怕是‘头破血流’也不后悔。”黄龙盛说,他的这个念头一直挥之不去。

某一天,他在电视上看到了一档养殖竹鼠的节目,相关的节目他以前也看过不少,唯有这一次,让他眼前一亮。“浙江地区盛产竹子,而且环境、气候都比较适宜,最关键的是,竹鼠养殖在省内很罕见,将来会有很大的市场。”黄龙盛分析说。

竹鼠又名“中华竹鼠”,因喜食竹子而得名,主要分布在广西、云南一带,肉质细腻,鲜美可口,是一种营养价值高、低脂肪、低胆固醇的野味。《本草纲目》记载,竹鼠肉还具有药用价值。整体来看,黄龙盛觉得竹鼠的经济价值非常高。

发现了商机的黄龙盛义无反顾要放弃超市,投身竹鼠事业。父母的反应和预想的一样,坚决反对。父母反对的原因主要是投入高、风险大。另外,父亲也不相信一个刚20出头未下过地的毛头小伙子,能把老农户都不敢碰的养殖产业做好。

黄龙盛自知抗争无果,就退了一步,和父亲商量一起去福建、广西、云南等地的养殖场进行考察。待考察回来后,如果父亲还坚持原来的看法,他就放弃。

信心满满的黄龙盛下对了这招棋。考察回来后,父亲沉思了许久回答说:“试试吧。”就这样,黄龙盛拿着借来的200多万元,开始了他的“鼠王”之路。

**摸着石头过河的初次创业**  
从全国来看,竹鼠人工饲养的经验也不过20年。因为罕见,所以机遇的背后藏着危机。黄龙盛要养竹鼠,首先要面临的是无经验可借鉴的局面,只能摸着石头过河,一不小心就是“头破血流”。

第一次“跌倒”很快发生了。2013年2月,黄龙盛花了18万元从广西购买了300对种鼠,由于长途颠簸,性子急躁的竹鼠在途中或是闷死、或是相互撕咬致死,运到家里已经损失了一部分。

但是厄运还没有停止,运到养殖基地的竹鼠并没有幸运地生存下来。很多竹鼠出现了腹泻、不吃不喝的现象。手足无措的黄龙盛想尽了办法,喂药、换食,但是都没有效果,两个月过去,竹鼠死亡率达到了70%以上。万般无奈之下,黄龙盛找到了浙江农

林大学的专家前来救援。经过检查,原来是广西的竹鼠到了浙江出现了“水土不服”现象,加上饲料太过单一,导致大量死亡。在专家的指导下,黄龙盛为竹鼠调配了“营养餐”,竹鼠的病情得以缓解。通过专家的指点,黄龙盛得知,竹鼠是一种很娇气的动物,之前运输过程中的死亡原因是由于温度过高,必须选择天凉的时间或是加入冰块运输,才能保证存活。

竹鼠的样子毛茸茸、胖乎乎的,看起来很“萌”,但是却生性凶残。人们要捉它们时,必须抓住尾巴往空中提,不然它能把人的手指咬断。而且哺乳期的母鼠奶水不足时,会吃新生的幼鼠。因此,每天除了喂食,黄龙盛还得特别注意观察它们的情绪变化,发现有怀孕的母鼠马上加强营养。他平生第一次单独住进了深山竹林里,早上5点就要起床,半夜里也要起来给竹鼠喂食。放弃了安逸的开超市选择现在的生活,黄龙盛说他从来没后悔过:“我的性格就是,决定了的事情一定要把他做好。所以虽然碰到了不少困难,但我从来没想过放弃。”

如今的黄龙盛可以算半个竹鼠专家了:观察粪便、看几眼身体,一般的病因就能马上查出来。如今,他的竹鼠养殖规模已扩大到了2000多只。

**仅肉鼠年销售额达百万元**

养殖技术成熟后,黄龙盛开始忙着打开竹鼠销售渠道。虽然竹鼠的肉质特别鲜美,且有较高的营养价值,不过大家对于竹鼠了解太少,甚至没有吃竹鼠的习惯。想要打开销路,还得动一番脑筋。

黄龙盛首先申请建立了首个浙江竹鼠网站,把竹鼠的营养价值和养殖过程全部张贴上网。同时通过托人介绍、上门自荐,还有本地政府部门的扶持帮助,目前渐渐也打开了销路,不少试吃过的饭店已开始爽快地下单。随着黄龙盛养殖竹鼠的名气变大,媒体也开始关注黄龙盛的创业经历。

黄龙盛说,虽然竹鼠难养,但经济效益确实可观,一只体重2.5公斤的竹鼠可卖到400元左右。一只母鼠每年可以繁殖仔鼠10只以上。幼鼠饲养6~8个月即可销售。目前,他的竹鼠主要供应江浙沪地区。2014年,仅肉鼠销售金额就接近100万元,还吸引了不少像来自安徽的胡宏国这样的养殖户,前来参观、购买种鼠。

**筹建研究所提升养育技术**

“竹鼠人工饲养技术还没有完全成熟。而且养殖户多是自己摸门道,没有专业的知识,意外死亡率高,繁殖率较低。因此,眼下最重要的是提升养殖技术。”黄龙盛透露,他已经和浙江农林大学达成合作协议,接下来,将在他的养殖基地建立竹鼠研究所,把养殖场做成一个具有科研、示范、深加工为一体的大型基地,并建立自己的品牌。“既然养了,就一定要把它养好!等时机成熟以后,我还准备带着村里人一起养。”黄龙盛信心满满地说。

经过这次创业,黄龙盛最大的收获在于对父母辈辛苦的理解。黄龙盛通过自己的创业经历,充分认识到投身农业是需要付出耐心和汗水的,这也是对一个人意志的磨练。“它不是一夜暴富的神话,它的投入和产出是要有一个过程的。如果太过于急功近利,我觉得你不适合在农村创业。”黄龙盛说。

创业信息

## 打造跨境电子商务引领者 第一届速卖通创业竞技大赛在北京落下帷幕

**本报讯 通讯员徐真理、江翔报道** 近日,由义乌阿曼达跨境电子商务协会主办、义乌阿曼达跨境电商事业部和北京阿曼达教育科技有限公司协办的,以“成就大学生创业梦想,赢在速卖通”为主题的第一届速卖通创业竞技大赛在北京阿曼达教育科技有限公司圆满落幕。

在为期三个月的速卖通创业竞技大赛中,约有1000人报名参加,大赛共设奖金35万元。经过大赛组委会评委认真的评选,来自服装配件行业的任晓伟以单月销售额突破100110美金一举夺冠,捧走了20万元大奖;饰品行业的唐卿

以单月累计销售额突破61364美金,获得了亚军;箱包行业的任想以单月销售额突破32921美金,获得了季军。亚军、季军选手分别获得了10万元和5万元奖金。

据主办方阿曼达国际集团董事长陶兴全介绍,阿曼达集团举办这次速卖通创业竞技大赛旨在鼓励、扶持、促进大学生以创业带动就业,继而深入推进跨境电子商务产业链发展,打造跨境电子商务的引领者。

据了解,在本届速卖通竞技大赛中一举夺魁的任晓伟,2014年毕业于青海大学昆仑学

院。任晓伟起初做速卖通创业时,店铺月销售额仅2万多美金,后通过北京阿曼达教育老师“一对一”的培训学习与实践后,店铺月销售额突破100110美金。目前任晓伟已成为北京阿曼达教育的合作伙伴,重点扶持对象,阿曼达教育将为他提供跨境电商产业供应链、团队搭建和金融服务等一系列配套服务。

据悉,北京阿曼达教育将在三年内培育孵化100万名跨境电商创业者,为他们提供更完善的创业平台。而第二届速卖通创业竞技大赛,计划届时将在义乌举行。

## 这个树木支架可抗10级台风



近日,宁波市鄞州区惠风东路的111棵新移植的香樟树全部用上咖啡色树木防护支架。这些支架与树木的颜色相得益彰,以柔美的姿态融入人们视野中。晚上,支架顶端的LED七彩射灯亮起,给两側行道树增添了绚丽的色彩。

这些支架由宁波宇邦环境科技有限公司生产。设计这些支架的是该公司的副总经理李家洋。平时,他经常看到一些移植树木需要支撑。材料五花八门,有木头、铁杆等,有的树“皮开肉绽”,不仅不利于树木生长,还有损市容。

李家洋设计的支架有4条支撑腿,通过螺栓连接树木保护卡,使其紧紧锁住树干;树干之间加橡胶垫片,树干直径一旦增加可松懈螺丝,树生长过程中可免受紧缚伤害。支架采用高分子环保材料制造,可重复利用。

“产品经过海边试验,至少能经受得住10级台风。”李家洋说。日前,该产品就经受了台风“灿鸿”的洗礼。鄞州公园和日湖公园分别有40棵和48棵树使用该公司的防护支架,结果一棵树也没有倒下! **通讯员张文胜 摄影报道**

转型升级

# 拨开乌云才能见“天晴” 长兴一家小微纺织企业的成长记录

得更大,成了叶国红重点思考的问题。

2013年,恰逢当时长兴县工商局(2014年后为长兴县市场监管局)工作人员上门宣传“个转企”政策,叶国红意识到这就是一个很好的发展机会。于是,在当地工商局工作人员的帮助下,叶国红很快就拿到了“长兴天晴纺织厂”的个人独资企业执照。

从多年的个体户变身为企业,叶国红感觉自己“真正前进了一大步”。可这种喜悦感并没有持续多久,他又意识到一个新的问题,那就是个人独资企业除了具有对公开票资格,其余各方面跟自己原来的个体户没什么区别。在跟客户洽谈合同的时候,很多人一看到他的营业执照就表示,他们更愿意跟实力强、有更多保证的公司合作。这让叶国红很不解:为什么“天晴”已经是企业了,还是缺少那么一点竞争力?

思量再三后,叶国红决定还是从转型升级中找出路。2013年8月29日,“长兴天晴纺织有限公司”正式核准成

立,算起来,其前身“长兴天晴纺织厂”只存在了4个月11天。

**小微升级,还有一段路要走**

长兴天晴纺织有限公司成立以后,叶国红发现有一个明显的变化,那就是订单合同大大增加了。2014年,企业销售额较之前提升了20%左右。不过,尽管发展势头不错,公司成立这一年多来,有一个问题始终深深困扰着他,那就是用地问题。原来,公司现有的600多平方米厂房,已经不能满足企业的发展需求。叶国红一直想添置两台加弹机,但苦于厂房面积限制,始终没法实现。

了解到叶国红的诉求后,长兴县市场监督管理局工作人员通过实地察看,发现厂房后面还有一块空地,且不是农耕地。紧接着,长兴县市场监督管理局的工作人员就把这一问题向夹浦当地政府和国土部门进行了反映,目前,解决办法已经在积极协商当中。还不仅仅是用地。据了解,当得知



## 消防安全这根弦不能松

为营造良好创业环境,确保辖区来料加工基地消防安全,连日来,龙泉市安仁派出所民警对辖区来料加工企业进行了消防安全专项检查。

在安仁集镇的来料加工企业里,民警现场查看了所存放的货物,仔细检查是否存在易燃易爆物品。民警还对消防设施是否完备,消防器是否过期,是否张贴醒目的防火标志等进行了检查。通过专项检查,企业员工消防安全防范意识有了显著提高。

**通讯员刘永善、刘丽君、刘国华 摄影报道**

经营有方

## “布一样”的陈颖 就是不一样

**通讯员钟伟、冯娣报道**

这两天,位于绍兴市柯桥区杨汛桥镇南岙工业园区的“布一样”窗帘布艺工作室主人陈颖,正忙着处理一宗又一宗订单。说起陈颖,附近的经营户都交口称赞:“年纪轻轻的,很会做生意。”

走进“布一样”窗帘布艺工作室,只见田园风、简欧式、中国风等各种风格的窗帘布样款,整齐地码在工作室的两面墙上,陈颖正老练地向几个客户介绍窗帘布的款式、材质和色彩搭配。“我觉得每一款窗帘布都是有市场的,关键看你怎么发现它的美,怎么去经营。”27岁的陈颖聊起窗帘布,便打开了话匣子。

作为一个土生土长的绍兴人,陈颖从小就对布很感兴趣。“我父母在镇上开了家服装店,还请了一名裁缝师傅。这位师傅做了二十多年裁缝,走线特别棒,但不懂设计。”2012年,学工艺设计的陈颖大学毕业,由于对布艺的热爱,她和裁缝一拍即合,做起了窗

帘生意。一人设计图纸,另一人负责裁剪,生意红火。

2013年,恰好有一个亲戚要转让一个窗帘布艺店,陈颖知道这个消息后,便盘下了这个店面。“杨汛桥做窗帘布的企业很多,但大都档次比较低,能自主设计的少之又少。”陈颖将亲戚原来经营的低档次产品全部淘汰,专门经营自主设计的中高档窗帘。

事实证明,陈颖的这一步棋走对了。很快陈颖便有了一批固定的客户,生意越来越好。今年,她把原本不足30平方米的小店扩大到100余平方米的工作室,不仅销售成品窗帘,还经常根据客户要求,自己设计花型。

“做生意陈颖真是一把好手。她会根据客户家里的装修风格推荐窗帘布,有时候还要到客户家里实地观察。没有现成的款式,她就自己设计,面料也会根据客户需求去跑市场挑选,就算很费事,也不额外收费。”一位客户说,正是因为这样,陈颖的回头客特别多。

天晴纺织还没有创立自己的品牌时,市场监管部门的工作人员根据企业本身产品质量好、经营诚信度高的优势,指导其注册一个商标。“原来商标就是产品的名字,给我产的布起个名字,让别人都来认我的布,确实是个不错的主意。如果不是市场监管部门的指导,我还真不知道该怎么操作呢。”叶国红说。

其实,叶国红面临的问题也是目前夹浦轻纺行业小微企业发展所面临的普遍问题。比如用地。笔者了解得知,由于厂房限制,当地很多有实力的企业只能把生产的某些环节外包给别人,不仅降低了对质量的掌控,而且提高了生产成本,阻碍了企业做大做强。

眼下,正是考虑到上述现实状况,长兴县市场监管局已启动了服务小微企业专项行动,以期为小微企业发展增添新动力。而相对应地,也有越来越多的小微企业像“天晴纺织”一样,在一度陷入转型困境后,最终得以拨开乌云,迎来灿烂天晴。

## 浙江省满意品牌单位展示

金华浙蒙生物科技有限公司



品牌:即舒堂颈肩腰腿痛养护馆  
地址:金华市李渔路766号  
电话:0579-83210766

永康市贝亲工贸有限公司

地址:永康市古山大道19-1  
电话:0579-87115800

诸暨市振阳装饰工程有限公司

地址:诸暨市力凯路10号  
李国军:13806768018

浦江壹品家居有限公司

地址:浦江县前方大道168-23-1  
电话:0579-84101310

温州恒资眼镜有限公司

地址:温州市瓯海区郭溪街道河头村富阳北路49号第4层  
电话:0577-86192787

苍南县吴联杯水稻专业合作社

地址:苍南县钱库镇三东村74号  
电话:4008678997

杭州红鼎味餐饮管理有限公司  
注销清算公告

杭州红鼎味餐饮管理有限公司注销清算公告:本公司股东已决定解散本公司,请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,向公司清算组申报债权登记,逾期不申报的视其为没有提出要求。

绍兴市柯桥区柯桥米亚快餐店遗失税务登记证正本,税号:330621L83655362,声明作废。

遗失浙江丽景房地产开发有限公司浙江地税销售不动产统一发票四份,发票代码233001390145,发票号码分别为171486、792862;发票代码233001190145,发票号码分别为1196691、1022041。遗失浙江省统一收款收据一份,发票代码233001100723,收据号码18054447。声明作废。