

她们是美的使者

“九姐妹”把花艺送进百姓家



本报讯 记者王海霞通讯员江浩波、白银飞摄影报道 日前,在宁波市总工会“甬工惠”职工服务平台上多了一项服务项目——“九姐妹花艺组合”义务献艺。

2008年3月17日,宁波市园林局工会将9名擅长插花技艺的女职工组成了一个为社会义务献艺的群体,名叫“九姐妹花艺组合”。

组合刚成立的时候,九姐妹中只有薛慧萍、赵阳与钱圣雅此前有插花基础。薛慧萍告诉记者,九姐妹多次在业余时间抽空聚在一起练习,互相切磋技艺。薛慧萍她们3个“老师”,总是鼓励其他6位没有多少插花经验的姐妹,先凭各自的感觉大胆地插,然后再对她们的作品进行点评;不同花材的位置摆放应该如何修正;初学者不宜使用过于复杂的色彩,而应该尽量清淡一些……

九姐妹的插花水平通过互帮互学得到了较快提高,她们开始在公众面前“登台

亮相”。在浙江省暨宁波市首届职工科技周中,“九姐妹花艺组合”的现场表演荣获特别贡献奖。当时,九姐妹是分组表演的,在一旁欣赏的市民一边看一边拍照,还有人甚至向九姐妹:这插花作品这么漂亮,能不能送给我们呀,卖不卖呀?

2011年,局工会又组织了“九姐妹直通车”,使“九姐妹花艺组合”很快走向城市的每个角落。在每一次走进市民中,九姐妹都有一个固定不变的环节,就是与市民一起互动,向市民热情地传授插花技艺,用心灵巧手不断向市民传授插花花艺知识及技巧,将艺术的种子送进普通百姓家里。

几年来,九姐妹的身影已走进社区、企业,为成千上万的市民提供了插花技艺表演,“九姐妹花艺组合”的队伍也不断扩大,九姐妹优雅美妙的花艺和她们的创业创新精神一同得到市民的认可,先后被评为宁波市工人先锋号、宁波市青年文明号和宁波市巾帼文明示范岗称号。

苦夏百业系列报道(六)

朴实地坚守那一颗业界良心

中介小妹:夜空中最亮的星,请照亮我前行

■记者阮向民

第一次见到许琳,是一年前一次陪朋友看房的经历,这位24岁的安徽姑娘,给人的第一感觉是口无遮拦。当得知我的记者身份之后,嘻笑着问,“什么时候也采访下我呀,让我也见见报,豆腐干也行,嗨嗨。”

许琳工作的房产中介离记者居住的小区不远,但之后却从未再见过面,直到最近一个周末,在边上一个快餐店,再次见到了这个圆脸短发的女孩。她早已忘记了前年的那番话,说起采访,一个劲地摇头。不过很快,她又改变了主意,“最近正烦着呢,说说也好,只要你不嫌唠叨。”

如果成天坐在空调间里,那就该为房租发愁了。

许琳大学里读的是工商管理,“这个专业最心塞了,感觉什么也没学到,所以找工作四处碰壁,想想也是,哪家公司会找个女生来管

理他们这些大人物。”许琳依旧是快人快语,碰了无数次壁之后,捡了如今这个房产中介的活儿。“当时想也不错,坐着打打电话,夏天冬天还有空调,舒服。不过后来才知道,如果成天坐在空调房里,那就该为房租发愁了。”

而这个夏天,她正经历着成天坐在空调间里的愁苦。“可能是我真的不适合做这一行吧,后面来的弟弟妹妹都比我做得好,我的业绩,唉,别提了。”

许琳的男朋友也是安徽老家那边的,现在两个人都在杭州。男朋友做IT行业,今年公司效益也不好,两个人的收入加到一块,每月也就五六千元钱,除去1000元的房租、一日三餐和其他必不可少的开支,就成了“月光族”。

“其实,暑假这时候房产交易是旺季,起码随着毕业季的到来,租房这一块会比较红火。另外,楼市也开始走出低谷,但现在中介也多,内部竞争激烈。”许琳说,8月份都过去一半了,她才完

成了3笔租房业务,“想想就发愁。”

一句真话,黄了一单交易,淋了一身雨

业务为什么上不去?许琳说,她也一直在琢磨这个事。“也许是我的性格造成的吧。”

就在前些日子,许琳几乎撮合成功一桩大面积房子的交易,然而最终却因为一句话,黄了。

这是一套170多方的房子,谈了几轮之后,买卖双方对于价格的分歧最多也就一两万元钱,对于这个面积的房子来说,这点分歧几乎就不是个事,两边说服一下,各退一步就完事了。许琳信心十足。

8月初,买卖双方约好最后一次看房,把价格最终敲定下来。

然而就在看房的前两天,许琳得知了一件事:这套房子之前曾有过群租经历,其中一名租客因煤气中毒而猝死。这件事,许琳是从小区物业那了解到的,房

东从来没有提起过。“其实我也完全可以装作不知道,就算是事后新房东知道了,也怪不责我们,房子里有死过人这样的事,就算他要打官司也赢不了。”

到了看房那天,买卖双方很快谈拢了价格,就等着签合同了。但许琳悄悄把买房的叫到一边,说了这个事。这下可好,对眼看着就要成为新房东的夫妇破口大骂,认为中介有意隐瞒。房东也责怪许琳狗拿耗子多管闲事。最终,交易黄了,大家不欢而散。

从小区出来,正逢上雷阵雨,买房的卖房的根本不理睬许琳,开着车各自离去,留下许琳一个人在大雨中不知所措。

“这一路雨中走来,脑子里就像真空了一样。”不过,许琳马上恢复了她天生的乐观,“是他们失态,不说怜香惜玉吧,就连一点点的绅士风度也没有。”

寻找夜空中最亮的星
虽然因为一句“多嘴”丢了一

单交易,但许琳并不后悔。“买房子这么大的事,这么多的钱,也许就是一辈子的事,当然要慎重了,我们做中介的不能因为考虑自己能不能做成这个案子而故意隐瞒些什么,所以,宁愿一时被人家骂几句,也不要被人家骂你一辈子。”许琳的这番话,看似朴实,却说出了业界良心。

许琳最喜欢那首“逃跑计划”创作的“夜空中最亮的星”。“每当我找不到存在的意义,每当我迷失在黑夜里,夜空中最亮的星,请照亮我前行……”夜空中最亮的星是什么呢?许琳说,“我也不知道,这应该是一种信念吧。”

一个人有了底线,有了职业操守,有着一颗“透明的心灵”,就是一个有信念的人,许琳就是其中的一个。她说,这个夏天,对于她和她男朋友来说,就好比是最黑暗的时候,但她不会放弃寻找夜空中最亮的星。“坚持走下去,直到黎明来临。”这是夏日里,一个女孩纯真的憧憬。

金融学堂

近日,中国(上海)自由贸易试验区大宗商品现货市场启动仪式在洋山保税港区正式举行。交易平台试运行期间,首批上线的两家交易平台客户均通过浦发银行完成代理清算;浦发银行境外客户ARC通过上海有色网金属交易中心卖出200余吨电解铜现货,通过FT自由贸易账户完成约666万跨境人民币结

算;浦发银行境外客户香港懂济通过上海钢联金属矿产国际交易中心向境内的浦发区外客户澜腾实业公司购买24吨余冷轧板,成交金额约为6.5万元人民币。浦发银行因此成为自贸区跨境人民币大宗商品现货交易启动后唯一一家完成多品种、多平台代理清算的商业银行。

言莺成

码,无法查找。通过调阅监控,发现失主只是在机器上办理了一笔业务没成功,便匆匆离开了,手机却忘拿走了。一时间无法联系上失主,突然大堂经理想到将手机卡拆下,然后安装到自己的手机上,查看是否有通话记录。功夫不负有心人,终于找到了线索,顺利地联系上了在市区开出租车的王先生。

何彩菊

常山农信联社
打好“清雷防险”开局战

近日来,常山农信联社扎实推进“清雷防险”专项行动,着力提升风险管理能力,进一步有效防范各类风险事件,保障该社平稳安全运行。一是重视自查,以员工行为、营业场所管理为两大重点,认真贯彻上级精神,周密部署,整体推进,开展全方位、全覆盖自查,确保风险隐患“无处藏身”。二是注重实效,结合“四类业务”发展、法治规范年建设和流程隐患建设,推进制度梳理、岗位梳理、流程再造、风险点梳理等流程隐患建设。三是聚焦整改,做到风险隐患排查、问题整改和监督检查落实到位,形成一级抓一级,层层抓落实的良好局面。

自贸区大宗商品现货交易启动人民币跨境结算
浦发银行率先完成首批代理清算

近日,中国(上海)自由贸易试验区大宗商品现货市场启动仪式在洋山保税港区正式举行。交易平台试运行期间,首批上线的两家交易平台客户均通过浦发银行完成代理清算;浦发银行境外客户ARC通过上海有色网金属交易中心卖出200余吨电解铜现货,通过FT自由贸易账户完成约666万跨境人民币结

江山农商银行:真情服务受点赞

“真是太谢谢你了,大热天的,把我手机找回来,你们的服务真是没话说,给你们点个赞!”近日,在市区开出租车的王先生拿着失而复得的苹果手机,感激之情溢于言表。

开化联社“员工行为教育”
明确红线、底线和界线

日前,开化农信联社开展“员工行为教育”专题培训,特邀开化银监办主任柴平坤授课。联社管理层、部室相关负责人及全体客户经理共120多人参加了培训。

培训中,柴主任从当前风险状况提示、人防、物防、技防等方面入手,列举财务、信贷方面多个案例,分析该如何进行员工行为的防范与排

查等多个方面进行了详实的阐述,并与信用社主任就如何开展员工行为管理与排查等问题进行了交流。

通过此次培训旨在进一步加强客户经理的自律,明确红线、底线、界线意识,促使各管理部加强员工行为方面的管理,提高员工业务办理的规范性,全面规避道德风险等。

林卫珍

杭州市西湖区艾菲尔橱柜商行遗失国税发票一份,发票号码:00277162,特此声明作废。

创新路上,那一串坚实的脚印

——记2015年省“五一”劳动奖章获得者陈钢

任实习教师机会,进入“海天”当了一名钳工,随后几经换岗,先后从事检验、生产调度、车间主任等工作,直至2005年公司导入精益生产模式,由其担任推行组副组长,在塑机分厂推行MES系统、人才育成、团队建设、6S管理和提案改善等管理工作。

陈钢告诉记者,一线的操作经历让他明白做任何事都应稳扎稳打,一步一个脚印,不可急于求成。也正是其踏实的工作态度和刻苦的学习精神,让他走上了管理岗位。

精益生产模式的引进和推广能优化生产流程、提升设备效益,这是公司走向规范化管理并转型升级必不可少的一步。“原先我们车间内报工及流程追溯都用纸制表单进行记录,现在系统会实现自

动报工,工资结算更加精准,并且减少了浪费,实现了无纸化办公。”说起精益生产模式带来的转变,陈钢深有感触。

精益生产模式在他以及团队的努力下成效日益显现,办公效率提高了,运作成本降低了,生产中不必要的浪费减少了。让他颇为自豪的是,代表公司在中国制造周“新格局、新趋势、新战略”会议中向国内顶尖制造业同行分享了“海天”推进精益生产的经验和体会。

“驱创”劳模工作室的引领者

2012年,陈钢牵头成立了“驱创”劳模工作室,该团队主要为伺服电机生产车间解决多项技术难题,在提高装配精度和产品质量、节能提效中发挥重要作用。目前,

团队共有8名成员,均为高级工以上水准。

今年1~6月,我们刚刚完成电机负载测试系统优化项目,该系统能使油液清洁度达到NAS≤8级,而5级相当于食用油。”陈钢解释道,如果动力单元(电机和泵动系统)负载测试油液清洁度超过8级就会影响阀、油缸等原件的控制精度,从而有可能导致控制系统失控,之前也发生过注塑机锁膜、动作失效等问题,但是现在基本不存在。

此外,通过专用软件进行远程控制,测试效率也大大提高。“我们人员没有增加,产能翻了一番。”陈钢说,“研发这个系统主要是为了跟进口产品竞争,通过自己找资料、找设备研究,最后成功了。”在

陈钢的眼中,工作室的主要作用就是为一线员工提供帮助,解决疑难杂症。

陈钢告诉记者,“驱创”劳模工作室一年较大的创新项目有二三十项,小项目不计其数,仅去年一年就为公司实现经济价值500万元。

“目前,公司更多需要的是技能型人才,普通的操作工已经能够用机器人来代替,我们的新车间就已经引进了3台机器人,节省了不少人力成本。”陈钢带着记者参观了新车间,他说,“我们必须精益求精,解决各种难题,这样才不会被时代淘汰。”

创新是企业永恒的主题,这条路上,陈钢和他的团队留下了一串坚实的脚印。

工人笔谈

“一元钱擦鞋”的正能量

■张绪才

己的良心。

事实上,类似于“一元钱擦鞋”这样不以利益为唯一判断,而是先要“拍良心”做人做事的“奇人异事”,仍然还能时不时地见诸报端:上门看病,诊疗费只要1元钱的重庆市潼南县的村医们;根据病情对症下药,坚持开出“1元钱药方”的滨海仁慈医院老医生季云天;“一元钱理发”,25年来始终不变成店规的焦作高博爱县柏山镇下期城村王成俭……他们的背后都大写着两个词——“坚守”和“良心”。

“良心”本来就是中国社会伦理中的重要一环,“凭良心”“有良心”“说良心话”“拍良心做事”,然而事实是,不为利益所动,坚守业界良心绝非易事。也正因为如此,“一元钱擦鞋”的坚守,显得愈加可贵。

“一元钱擦鞋”夫妻有一句点睛之语——“人生不只是为了钱”。这更像是一种提醒:“不忘初心,方得始终”。做人做事,需要坚守一份良心,一份值得传承的精神。

一个社会应该更多思考良性发展,为子孙后代留下一个值得向往、值得尊崇的价值标杆。这一出发点,一定会给这个社会以及后代人带来源源不断的正能量。

面对跳河的八旬阿婆,“新玉环人”纵身一跃

阿婆得救了
而他选择悄悄离去

本报讯 通讯员詹智报道 昨天中午,玉环县龙溪镇塘厂河边,83岁的林贤满阿公直握着湖北蕲春籍务工者查曙明的手几度哽咽。就在两天前的夜晚,正是身边这位新玉环人,奋身救起了他落水的老伴。

8月15日晚上,天不时下着小雨,平素喜欢钓鱼的查曙明来到塘厂河边享受这垂钓的乐趣,约摸8点10分,突然听到河中不远处有拍水、呻吟的声音,他连忙掏出随身带的手电筒循声而去,隐约看见有人在河中挣扎。不好!有人掉进河里了。查曙明一边迅速用手机拨打报警电话,一边急忙奔向河对岸,纵身一跃跳进两三米深的河水里,快速朝着落水者方向游去。借着村子外反射过来的微弱亮光,他看到了落水者在深水里沉浮的身影,查曙明奋力冲刺,终于抓到了落水者的后背,用尽全身力气将落水者托向了岸边。

这时,消防、民警、急救医生闻讯赶来,在家人的帮忙下,落水的阿婆被转移到安全地点,医生检查,幸亏抢救及时,老人只是喝了几口河水,身体无大碍。医生说,要是再晚上一两分钟,年过八旬的阿婆肯定就支撑不住了。

方便完后的林阿公没看见老伴,以为赌气的老伴走得快,便径直朝着女儿家方向追过去,可是一直赶到女儿家,还是没有看到老伴,却等来了村里人打来王阿婆跳河的电话。于是,惊慌的林阿公又折回了塘厂河,领回了轻生的老伴。

事后,林贤满阿公从村干部口中得知老伴的救命恩人是一位住在塘厂附近钓鱼的外来务工人员,最终找到了见义勇为的查曙明。

据了解,查曙明今年43岁,是龙溪百思达水暖有限公司的一名职工,曾经于2005年夏天以一己之力救起两名落水青年。