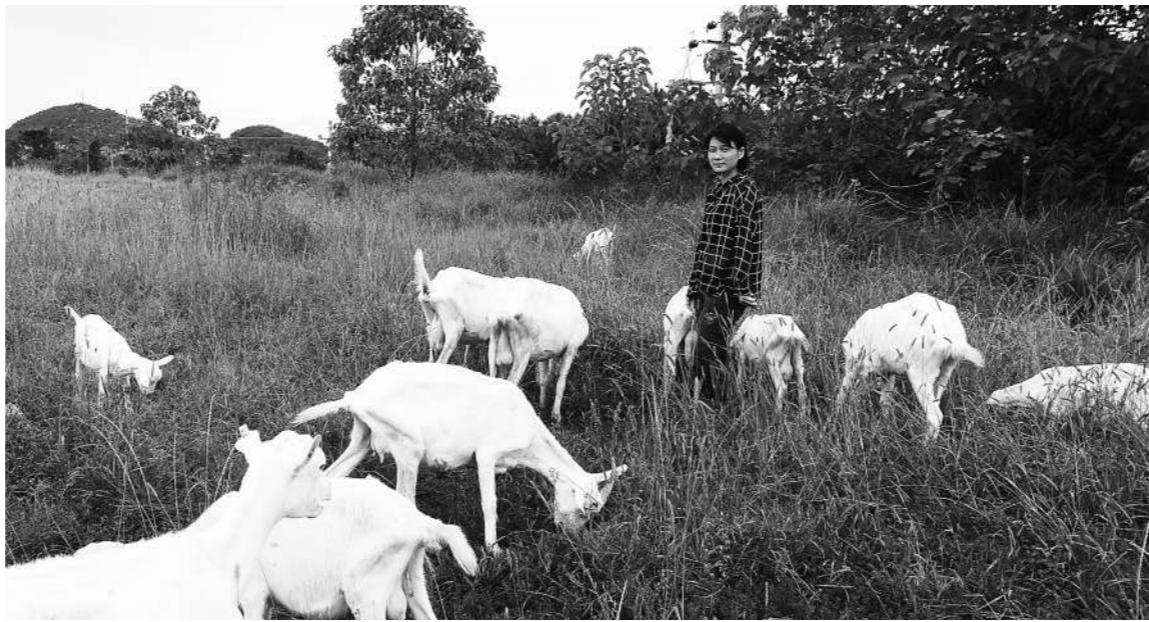


身残志坚的牧羊女毛珍娟



看着成型的羊奶皂，毛珍娟脸上笑开了花。



毛珍娟在山上放羊。

见习记者王艳摄影报道 在江山市清湖镇和睦村沿途打听坞里山羊场，好几位热心的村民给记者指路。从山脚沿着山路步行，10多分钟后，几十只羊啃食青草的画面映入眼帘，一位身材瘦削的“牧羊女”被羊群幸福包围，电影《少林寺》中“牧羊女”的情景，不由地浮现在脑海中。

羊群见到陌生人害怕的表现引起了牧羊女毛珍娟的注意，她转过身才发现记者的到来。记者和她面对面谈话，她总是答非所问。尽管之前就听说她耳朵不好使，但没想到几乎是全聋的状况。后来的采访只能用笔写下文字来进行。

毛珍娟因为小时候生病，听力低于常人，这些年来听力逐年下降，现在属于听力二级残疾的“残疾人”。她平时与外人交流，都需要看别人写字。听力障碍让毛珍娟失去

了很多就业的机会。求职屡屡碰壁在给毛珍娟打击的同时，也更坚定了她自己创业的决心。

2012年，毛珍娟到杭州的一位朋友家中玩，这位朋友家承包了大片山地，养殖了近百只奶山羊。每天和朋友一起放羊、喂羊、挤羊奶，和羊群的接触让她倍感快乐。创业养羊的念头在她心底萌生，也得到了家人的支持。2013年3月，毛珍娟从外地买来4只奶山羊羊羔，在自家的山场里搭建了羊圈，就这样走出了创业的第一步。割草、放羊、喂羊，毛珍娟每天与羊为伴，和羊培养感情，观察羊的习性，积累养羊的经验。在养殖过程中，毛珍娟交到了不少有共同兴趣的朋友，相互学习养殖知识。由于经常到畜牧兽医站请教，那里的兽医也成了她的好朋友。与人交流非常不便，每次学习请教，她都把别人写给她的经验整

理成笔记，对于自己不懂的，她总虚心请教。很多人被她身残志坚的创业精神感动，都乐于给她真诚的帮助和指导。

试养了9个多月，积累了一定养殖经验后，毛珍娟决定扩大养羊规模。2014年年初，她投入所有的积蓄又贷款10多万元，租用了和睦村坞里山场，建设了百余平方米的羊圈，种植了玉米、红薯、牧草等“羊粮”。一切准备妥当后，她从陕西买来20只奶山羊，养羊致富的梦想正式开启。每天早上5点，毛珍娟就起床开始一天的工作，喂羊、放羊、割草、清理羊圈，同时做好山羊的疾病预防和接生工作。尽管和人们语言交流困难，但是那些羊因为朝夕相处，似乎都能听懂毛珍娟的语言：毛珍娟对着羊圈喊几声，那些羊就知道该和主人去山坡上吃草了；

毛珍娟再一呼唤，那些羊又乖乖跟着主人回到羊圈。毛珍娟一个人几乎包揽了所有的养羊工作，艰辛劳累，但她却乐在其中，脸上始终荡漾着笑容。

去年底，在到其他羊场取经的过程中，朋友送给毛珍娟几块羊奶皂。她试用后感觉效果很好。通过网络查询和向朋友请教，她得知手工羊奶皂有市场，于是购置了挤奶器、消毒柜、冷藏柜、搅拌机等设备，自己也开始了研制羊奶皂。羊奶皂由当天现挤的鲜羊奶，经过消毒杀菌，再用优质橄榄油、山茶油、葡萄籽油等，按比例调和，经过搅拌、入模、皂化而成。没有经验可循，全靠自己摸索，经历了多次的尝试和失败，但毛珍娟始终不放弃。第一批像样的羊奶皂做成了是几个月以后的事，毛珍娟和家人先试用，

温和无刺激，美容护肤效果很好。于是她又研发了沐浴的、洗头的等不同品种，并在朋友圈邀请试用，没想到大受欢迎，赢得了良好的口碑。大家口口相传，朋友圈互相推荐，不添加任何化学品，全部都是纯天然原料的羊奶皂很快打开了市场。

毛珍娟的养羊道路越走越顺，经济效益也从当初的收支不抵，逐渐过渡到有所盈余，再到每年收入10多万元。但是她还有更长远的打算：“正准备另找一个环境好、发展空间更大的山场。目前选址已经基本确定，正在商谈承包价格。新牧场建成后，要增加能够让客户体验包括放羊、挤奶、做羊奶皂、品尝鲜奶等‘原生态’的活动，让更多的客户体验放羊的乐趣、品味纯正的羊奶，体验羊奶皂的美容功效。”

畅想未来，毛珍娟信心满满！

榜样人物

敢想敢干能吃苦

睡过桥洞的“破烂王”逆袭成大事



↑中国再生资源协会秘书长唐艳菊(中)来到陈志强企业调研。
←陈志强完成了从“睡桥洞”到老总的逆袭。

晚上，一身酸痛地躺在床上，他不停地给自己打气，我不会永远这样。

陈志强的住处是一片废墟，他们用捡来的砖头铺在空地上，就变成了地砖。再用木头和雨布搭起一个简易帐篷，里面铺上席子，就可以睡觉了。夏天太热，陈志强就跑到奉化江上的中山桥，天晴时睡桥墩，下雨天就搬到桥下……

没想到，这个睡桥洞的人有一天会成功逆袭。

每天存100元

辛苦打拼的那段时期，陈志强给自己定下了一个目标：每天都要存100元钱。

一天傍晚，陈志强拿着一堆零钱走进银行：“我存100元。”

“啊？”银行柜员一时没回过神来。

“对，就是存100元。”陈志强很

坚定地说。无论手头多么拮据，他每天下午都要去一趟银行，存100元钱。如果当天没挣够100元，他就向朋友借钱凑齐，第二天提醒自己努力干活。

那时候赚的钱大多是零币，有的硬币还沾有泥巴。也有老乡数落他：借钱存银行，打肿脸充胖子。他不理会，我行我素。

银行工作人员刚开始很好奇，甚至有点不屑，可时间长了，反而对这位年轻人生出几分敬意。

终于，来奉化两年后，他存的这笔钱凑成了创业的启动资金。

不是肯吃苦就能成功

一幢幢高楼拔地而起，砖头生意开始冷清，陈志强便把眼光投向废品回收上。虽然只上过一年高中，他却肯动脑筋，在别人数着砖、计划着每天收入的时候，他已经在想几年后的事。

在捡砖头的时候，他看到奉化街头有很多收废纸的人，一些人还是他的老乡。于是，他脑海里产生一个计划：设立一个废纸回收站，专门收购老乡手上的资源。2002年，陈志强用此前存的钱，建立了他的废品回收站，这就是强鸿再生资源公司的前身。陈志强的妻子丢下襁褓中的儿子来奉化同丈夫一起创业。

在陈志强眼里，妻子是他坚强的后盾。刚创业时，妻子也只有24岁。城里的女孩子，这还是个做梦的年龄，而她却裹着头巾，跟着他们这群男人，走街串巷，收购废品。

刚开始，陈志强没多少钱，靠着捡砖头时积累的人脉和信誉，收购废纸都打的是白条，老乡也相信他。当他的承诺是：“你什么时候要用钱，拿条子来找我就行。”因为没食言过，这种“打白条”式的经营

帮助他渡过了资金短缺的困境。

后来公司渐渐壮大，陈志强一直坚守诚信。2006年的时候，一家造纸企业欠了他80万元货款，眼看快过春节了，很多手里攥着“白条”的老乡要回家过年，陈志强毅然贱卖掉他那辆刚买不久的别克车，为的就是信誉二字。

奉化最大的再生资源公司

走进宁波腾头强鸿再生资源有限公司厂区，两套国内最先进的废纸打包机正不停地运转着。小山一般的废弃黄板纸进入打包机后，出来就变成一个长方体压缩包，每个重达1.3吨以上。经过这样初步处理，废纸的体积大大缩小，节约了运输成本，还减少了运输途中的二次污染。而这套打包设备，是根据陈志强的要求量身定做的，全自动加遥控。

而厂区内的废纸回收只不过是公司业务的一小部分而已。2013年，陈志强将十几台自动打包设备安装到了企业，将废纸回收的服务前移，成为奉化第一家驻厂打包的再生资源公司。

驻厂打包的优势很明显：第一时间为厂家处理废品；节省运输成本，提高废纸的回收利用率；减少二次污染……如今，跟陈志强企业合作的员工达到了300多人、100多辆运输车，公司每个月的产值超过300万元。然而比经济效益更重要的是它的社会效益。陈志强算了一笔帐：“我们每回收1吨纸，就可以保护17棵10年以上的树木。我们一年的回收量大概5万吨左右，大家推算一下，我们保护了多少森林。”

在北京的研讨会上，陈志强提出了四点建议，他称作“新四化”：“目前我国的废纸回收行业还停留在小、散、乱阶段，而它们最终应该往规模化、规范化、企业化、标准化方向发展。”

分立公告

经2015年9月1日宁波罗蒙环球商业广场有限公司股东决定，宁波罗蒙环球商业广场有限公司(以下简称“本公司”)拟进行派生分立，分立为存续的宁波罗蒙环球商业广场有限公司(以下简称“存续公司”)及新设的宁波罗蒙乐园有限公司(最终以工商核准名称为准，以下简称“新设公司”)，分立前本公司注册资本及实收资本为119000.00万元人民币，分立后存续公司的注册资本及实收资本为60000万元人民币，新设公司的注册资本及实收资本为59000万元人民币，分立前后各公司股东及股权比例均保持不变。分立前本公司的债务由分立后的存续公司承担，分立后新设公司承担连带责任，或由宁波罗蒙环球商业广场有限公司与债权人另行签订债务清偿协议。

根据公司法和相关法律法规的规定，请债权人自接到通知之日起30日内，未接到通知的自本次公告之日起45日内，对自己是否要求本公司清偿债务或者提供相应的担保作出决定。并于该期间内以书面形式函告本公司，否则，本公司将视其为没有提出要求。特此公告！

本公司地址:宁波市鄞州区天童南路575号

邮政编码:315000

联系人:顾贤芬 任秀芳

联系电话:13586659115,13566534639

宁波罗蒙环球商业广场有限公司

2015年9月10日

杭州红鼎味餐饮管理有限公司注销清算公告

杭州红鼎味餐饮管理有限公司注销清算公告:本公司股东已决定解散本公司,请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,向公司清算组申报债权登记,逾期不申报的视其为没有提出要求。

安吉六合工艺品有限公司遗失中华人民共和国外商投资企业批准证书正本一份,批准号:商外资浙府资湖字[2005]00271号,声明作废。