

# “1亩地当作20亩使用”

——宁波“顺源农业”创始人吴海云构筑绿色循环产业

通讯员俞加北 见习记者杜成敏报道 25亩的土地,用来种水稻,一年也就15吨左右的产量,收入5万元左右。而吴海云却用这些土地,一年种出了3000余吨杏鲍菇,销售收入3290万元。

位于奉化市莼湖镇吴家埠村的宁波顺源农业有限公司成立于2012年,是专业从事工厂化食用菌种植的宁波市级农业龙头企业。从创立之初开始,法人代表吴海云就致力于构建杏鲍菇种植生态循环体系,在他看来,只要每个环节都做到物尽其用,就是一条绿色经济之路。

## 立体栽培提高土地利用率

走进“顺源农业”,却看不到种植大棚。记者正纳闷,吴海云解释

道:他们已经脱离了土地,采用多层立体栽培技术。

在栽培车间,记者看到杏鲍菇整整齐齐地横放在20层的架子上,吴海云告诉记者,这个就是25亩土地一年能种出3000余吨杏鲍菇的秘诀所在。“如此一来,1亩地可以当作20亩地使用。”吴海云说。

据悉,在高效利用土地的同时,此项技术还能控制污染。传统的种植农业,农药、过度使用的化肥等不可避免地会对土地造成污染。而在那里,所有的废料都集中在杏鲍菇尾部的菌棒中。事后,只要将遗留下的废菌棒集中无害化处理,就可以有效地控制污染。

## 毛笋加工剩余物种杏鲍菇

毛笋是奉化市的传统产业,研究所正在攻关该方面研究课

发达的毛笋加工业带来了大量剩余物。据统计,每年毛笋加工剩余物达1万多吨。因无法利用,这些剩余物通常被弃在河道、溪坑和道路两旁,或者被运送到垃圾填埋场。

一天,吴海云看到成堆的毛笋加工剩余物被堆放在路边时,一个念头在他脑海中闪过:“能不能在栽培原料中混入毛笋加工剩余物呢?”传统的杏鲍菇种植采用木屑、棉籽壳等原料制成混合物作为栽培原料,主要利用其中的粗蛋白和粗纤维成分。而在毛笋加工剩余物中,这两种物质的含量并不低,经测算,分别达到12.76%及22.78%。

巧合的是,上海农科院食用菌研究所正在攻关该方面研究课

题。双方一拍即合,由研究所提供技术,“顺源农业”提供实验场地,展开了毛笋加工剩余物再利用技术的研究。

如今,该项技术已经获得初步成功。令吴海云感到高兴的是,在解决毛笋加工剩余物再利用问题的同时,还降低了生产成本。经初步测算,毛竹笋加工剩余物烘干粉碎成本在250元至300元/吨左右,而木屑为600元至700元/吨,棉籽壳为1200元至1300元/吨。效益显而易见。

## 废菌棒成了宝贝疙瘩

在成功使用毛笋加工剩余物栽培杏鲍菇后,吴海云又将目光投入到种植杏鲍菇本身产生的废弃物——废菌棒上。

以前处理废菌棒,要么丢弃,要么当柴火烧,不仅浪费还污染环境。能否将其再次加工成为有用的材料?抱着这样的想法,吴海云毫不犹豫地投入资金开展废菌棒再利用的研究。

不试不知道,一试吓一跳。据初步研究,废菌棒既可以作为锅炉燃烧所用的生物燃料,也可以经过脱袋粉碎并混入畜禽排泄物制成有机肥料,甚至可以再加工成羊饲料或作为种植双孢蘑菇的原材料。

看来废菌棒还真是个宝贝疙瘩,不仅减少了环境污染,还能增加收益,一举两得。而废菌棒的再利用,终于使吴海云的杏鲍菇循环产业构建完整,成为真正的绿色无污染。



## 高山“迷你”小番薯远销沪杭

磐安县丰源蔬菜专业合作社基地在大盘镇高山一带,种植高山“迷你”小番薯有着得天独厚的地理优势,今年该合作社种植高山“迷你”小番薯3000多亩,因施农家有机肥

料、管理到位,产量高且质量好。产品销往上海、杭州等地市场,颇受消费者青睐。图为目前社员在包装高山小番薯的场景。

通讯员孔德宾 摄影报道

兰溪青年电商人才创业园  
“3年零房租”

## “免费午餐”等你来赴宴

本报讯 通讯员于兴勇报道 俗话说世上没有“免费的午餐”。可现如今在兰溪市青年电商人才创业园,入驻园区创客工场可享受3年零房租的政策,这对有创业梦想缺资金的创客来说,无疑是一个实现梦想的摇篮。

10月20日,位于兰溪市兰江街道骛疆黄村的兰溪市青年电商人才创业园开园,5000平方米新办公楼,除入驻中高端电商外,还设置了80个工位的创客工场、大学生村官实践基地。

创业园由兰溪市委组织部、兰江街道、团市委共同举办,委托浙江电商信息科技有限公司运营。该园一期由两大部分组成:一是主园租用了5000平方米新办公楼,除了入驻中高端电商外,还设置了80个工位的创客工场以及大学生村官实践基地;二是淘宝园租用了1万平方米的仓库,主要入驻淘宝等传统电商。园区自5月份筹建以来,目前已有翼龙贷、兰溪便民网、企图设计、九畹幽兰等8家电商企业入驻。

该创业园除了对入驻电商实行免房租、免物业、免水电“三免”政策外,还免费提供宽带、桌椅办公设备、会议室、保洁保安等,为青年创客提供贴心实惠的服务。



## 电商业务不学不行了

10月28日,在温岭市新河镇文技校,50多名市民正在学习网店经营知识。随着当地汽车内饰、草帽、羊毛衫、包包等工业消费品领域行业的发展,越来越多的经营户重视电商业务发展,积极通过开网店来拓展销售的渠道。

通讯员林绍禹 摄影报道

## 创业创新

### 疯狂购引入互联网+文胸免费模式

## 王殿武:努力打造女性购物平台

通讯员徐真理报道 义乌一家疯狂购商城在上线运营不到20天,营业额就突破1000万元,疯狂购商城粉丝近20万人。这家疯狂购商城的创业者、运营总经理就是80后的青年才俊王殿武。

王殿武在互联网营销方面具有多年的经验和丰富的阅历,此前王殿武先后在工厂打过工,也创办过自己的拓展公司和培训公司,但终究不能充分彰显自己在

互联网营销方面所具有的特长和优势。

在当下微商和互联网+行业层出不穷的新形势下,一个全新的“互联网+文胸”的创新免费模式在王殿武的脑海里酝酿并形成。

王殿武决定创办一个致力于打造成为国内最大的女性综合购物商城第一平台——疯狂购商城,并通过这个平台带领有志于创业的人创业当老板。

机遇往往垂青于那些早有准

备的人,在国家出台“大众创业、万众创新”的政策后,王殿武如沐春风,积极响应国家政策,与中恒国际集团创始人、董事长吴绍忠成功携手推出了疯狂购商城。

疯狂购商业模式来自界智囊团队全新指导,采用全新的“互联网+文胸”的免费模式,通过免

费文胸引流,获取大量女性客户成为创业粉丝。疯狂购商城对于有志于创业的人来说,是一个赚钱的好项目。

王殿武告诉笔者,疯狂购商城的产品全部选择当下流行的爆款,每一件产品都是精心把关。疯狂购全场商品一键代理,不需要像普通微商一样积压存货,也不需要配货发货,更不需要做售后。王殿武还建立了人才孵化基地,只要成为疯狂购店主,即可享受终身免费领取文胸,同时将对每一位店主进行为期一个月的“互联网创业”免费培训,并且免费提供技术服务。

## 榜样人物

## 一个退伍兵的黑胎青瓷情结

通讯员刘永善、叶炜婷摄影报道 黑胎青瓷的底足自然磨掉火石红的地方可看到灰色胎,薄胎厚釉柔美淡雅,简直太精致了。”“哇!原来在青瓷上还能做出这么漂亮的山水画。”今年国庆期间,游客们走进龙港市查田镇溪口村黑胎哥窑青瓷文化创意基地,处处感到惊喜。

今年59岁黑胎哥窑青瓷文化创意基地创办人余光平,是浙江省高级工艺美术师,他从小热爱青瓷,经过20年坚持不懈,终于完成了从一个青瓷爱好者到青瓷艺人的蜕变。如今,黑胎哥窑青瓷文化创意基地在余光平的悉心经营下,成为当地乡村旅游的金名片,并带动了周边的青瓷旅游产业发展。

余光平曾当过6年兵,退役后到上垟瓷厂跟随老师傅学习青瓷制作工艺,1996年,他下海创业,办起了属于自己的古窑厂,开始潜心钻研青瓷技艺和黑胎青瓷。2014年10月,余光平在家人的支持下,创办黑胎哥

窑青瓷文化创意基地。

“大窑龙泉窑青瓷遗址(溪口片)属于国家级重点

文物保护单位,作为溪口人我感到很自豪。而自己学的就是这门手艺,创办这个创意基地也是想把溪口的黑胎哥窑文化传播出去,让更多的人了解龙泉青瓷除了粉青、梅子青等釉色外,还有独具魅力的黑胎。”余光平心存这个执着的念头,全身心沉浸在创意基地中。

据余光平介绍,因为黑胎青瓷的烧制难度很大,技术要求比普通青瓷更高,所以成品率非常低,目前龙泉市尚无大批量生产黑胎青瓷的企业。

他表示,自己刚开始尝试的时候,经常失败,有时候甚至整窑的产品“全军覆没”。但即使在最困难的时候,他也没想过放弃,“后来,通过不断学习和摸索,成品率逐步提高,现在基本可以达到60%。”或许,正是余光平身上那股子军人不服输的性格,使得他取得了今天的成绩。

“我这里还有日本客户呢,他们对

我的黑胎哥窑手工产品很满意,打算建立长期的合作关系。”余光平认为黑胎青瓷的市场需求非常大,这个阶段要尽快打响品牌,抢占中高端市场。

去年,黑胎哥窑青瓷文化创意基地一开放,就被杭州西子画院确定为青瓷创作基地,至今已有几十批画家来到美丽的溪口,开始他们全新的青瓷创作之旅。在青瓷上刻画上惟妙惟肖的花鸟、人物、山水,瓷印国画相得益彰,使青瓷作品平添了几分动人姿色。多年来,余光平的青瓷作品分别获得国家和省级工艺美术评比金奖、银奖、铜奖共计有10多个;“青瓷玉壁哥窑、青瓷玉壁弟窑、青瓷工艺品(世博杯)”3件作品还获得国家专利;先后有7个作品被省、市博物馆永久性收藏。

如今,余光平除了继续潜心制作黑胎青瓷精品外,还与那些以书画入瓷的艺术家们进行探索,使龙泉青瓷创作更快发展,从而也推动龙泉青瓷产业更好发展。



余光平正在小心地进行青瓷手工拉坯。

## 温州市佳得拍卖有限公司拍卖公告

本公司受委托,定于2015年11月30日下午3时,在本公司拍卖厅,对以下标的进行公开拍卖,现将有关事项公告如下:

### 一、标的:

1.一批报废空调,起拍价:13200元。(保证金5000元)

2.电脑显示器,起拍价:40元/台。(保证金1000元)

3.电脑主机,起拍价:60元/台。(保证金5000元)

4.杂牌笔记本电脑,起拍价:300元/台。(保证金1000元)

二、报名、咨询、展示时间:即日起至2015年11月30日上午11时止。(工作时间)

三、报名、咨询地点:温州市将军桥兴海路45号三楼本公司

四、展示地点:标的物现场。

有意竞买者,单位凭营业执照、法定代表人身份证及公章,个人凭身份证,及竞买保证金到本公司办理报名手续。保证金不计息,以报名截止时间之前到达本公司账户为准。(户名:温州市佳得拍卖有限公司,开户行:瓯海农商银行将军支行,账号:20100019826794)

联系电话:0577-88528852 88534603 88587603

公司网址:www.jiadeauction.com

工商监督电话:0577-88618259

2015年11月2日

## 分立公告

经宁波罗蒙环球商业广场有限公司股东决定,宁波罗蒙环球商业广场有限公司(以下简称“本公司”)拟进行派生分立,分立为存续的宁波罗蒙环球商业广场有限公司(以下简称“存续公司”)及新设的宁波罗蒙乐园有限公司(以下简称“新设公司”),分立前本公司注册资本及实收资本为119000.00万元人民币,分立后存续公司的注册资本及实收资本为60000万元人民币,新设公司的注册资本及实收资本为59000万元人民币,分立后前后各公司股东及股权比例均保持不变。分立前本公司的债务由分立后的存续公司和分立后新设公司共同承担,或与债权人另行签订债务清偿协议。

根据公司法和相关法律法规的规定,请债权人自接到通知之日起30日内,未接到通知的自本次公告之日起45日内,对自己是否要求本公司清偿债务或者提供相应的担保作出决定,并于该期间内以书面形式函告本公司,否则,本公司将视其为没有提出要求。特此公告!

本公司地址:宁波市鄞州区天童南路575号罗蒙大厦1506室,邮政编码:315000

联系人:顾贤芬、任秀芳 联系电话:13586659115 13566534693

宁波罗蒙环球商业广场有限公司

2015年11月1日

## 拍卖公告

受个人委托,兹定于2015年11月11日10:00时在杭州市省府路9号浙江省人民大会堂公开拍卖江西省南昌市上坊路87号4幢3单元501室,房产面积:108.59平方米,起拍价:63.7万元。

一、展示时间:2015年11月9-10日9:30至16:00在标的所在地展示。

标的看样前请电话预约。

二、报名时间:即日起至11月10日16:00止,报名须提供有效身份证件及

相关材料,经审核后签置相关文件、缴纳相应竞买保证金5万元/套(保证金缴入账户:浙江省省直拍卖行,开户银行:中国工商银行杭州曙光路支行,账号:1202024519900060326)。

保证金须于报名截止时间前到达上述账户。竞买人须以本人名义缴纳竞买保证金。

三、报名咨询地点:杭州市省府路9号人民大会堂中四楼。

四、联系电话:87010127

浙江省省直拍卖行

## 杭州腾易展贸易有限公司

### 注销清算公告

杭州腾易展贸易有限公司注

销清算公告:本公司出

资人已决定解散本公

司,请债权人自接

到本公司书面通知

书之日起三十日

内,未接到通知的

债权人可向本公

司清算组申报

债权登记,逾期不申

报的视其为没

有提出要求。

## 桐庐昱昕塑料制品有限公司注销清算公告

桐庐昱昕塑料制品有限公司注销清算公告:本公司股东已决定解散本公司,请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,向公司清算组申报债权登记,逾期不申报的视其为没有提出要求。

公告:杭州开元之江度假村有限公司于2014年11月11日在浙江工人日报刊登了注销清算公告,现经股东(出资人)决定,撤销原注销清算公告,及取消清算组备案,公司将继续经营。特此公告。