

创业可以从低做起

■陈亦权

2011年,80后的四川宜宾姑娘徐蛟大学毕业回到家乡找工作,别人纷纷往好单位或高档写字楼里挤,可徐蛟却做了一个保姆。做保姆期间她还不怕苦不怕累,利用空余时间去一些家政公司接活儿,扫地、清理垃圾、擦玻璃什么都做,一天也能多赚六七十元钱。经过半年的摸索,她觉得家政行业的回报和前景都挺好,而且启动的资金也不需要太多,干脆就拿出自己所有的积蓄,又向朋友们借了一些钱,在一条不太繁华的街道上租了个店面,创办了佳庆家政服务公司,并印发了数万张公司宣传单,在消费者心中留下了一个初步印象。刚做的时候,徐蛟几乎什么事都一手操办,在日常经营中,她不断想办法提高水平、满足客户需求,业务上也越来越专业,生意更是蒸蒸日上。短短两三年时间,这个80后打工妹已经是一家年盈利额达上百万元的公司老总的。

从低做起,勤勤恳恳,一路走一路高!

无独有偶,大连姑娘冯靖然在2005年大学毕业后,先是在一家外贸公司上班,收入很不错,但时间一长,冯靖然却觉得自己创业更有意义。很多人都把“创业”理解成必须要干大事,她认为创业其实也可以从低处起步。因为曾在外贸公司里上班,冯靖然身边有不少外国朋友,而他们在生活中经常需要找一些素质较高的服务人员,冯靖然很自然就想到了家政行业。相对来说,这是一个比较省本钱的创业项目。冯靖然经过仔细考察,最后决定要创办一家高端的家政服务公司。不久后,冯靖然注册了自己的爱思家政公司。刚开始因为人手不够,她经常自己上门去帮别人洗衣做饭看孩子,工作细致又有责任心,越来越多的人都喜欢找她,生意一好,她手下的人才也越来越多。因为她的服务定位就 在外企高管、私企老板等高端客户上,所以她招聘的员工大多以本科、专科学历为主,很多人还有过在大医院实习的经历,会外语、素质高。这样一来,业务量更是一天好过一天。她还不断尝试开拓新项目,如营养配餐、家庭厨师、私人教师等,远超出了传统家政服务的范畴,也形成了更多的利润增长点。从2008年开始,通过特许连锁经营的方式,她先后在大连、沈阳、吉林、河北等地开设分店,到现在已经拥有了24家连锁店,年营业额达上千万元。

很多人一想到创业就先想到“本钱”和“人脉”等问题,继而望洋兴叹、放弃梦想。其实创业也可以从低做起,徐蛟和冯靖然这两个年轻姑娘的经历,或许能给我们某些参考和启示。

胡重九:致力打造植物组培业名牌

记者王艳摄影报道 2011年,湖北鄂州的80后小伙走出校园后,在激烈的人才市场竞争环境下,毅然选择了创业。从最初的两人,到目前近20人的团队;从踩着脚踏三轮车,到现在的专用拉货汽车;从一间不足30平方米的出租房,到现在1200平方米集办公室、研发实验室、仓库为一体的办公楼,他一路走来的付出可想而知。他就是致力于打造中国植物组培技术实战培训第一品牌的大学生农创客胡重九。

一辆三轮车开启创业历程

“我决定创业的原因就是因为工作不好找,我就想着干一番自己的事业,然后很认真地去干好它。”在谈及自己创业契机的时候,胡重九如是说。

胡重九告诉记者,2011年的酷暑,他怀揣着浙江农林大学硕士学位证书和研究生学历证书穿梭于城市的高楼商厦之间,面对用人单位给出的2000元不等的月薪,心理落差极大。于是毅然选择了在临安,追寻心中早有的创业梦。

一辆三轮,一间不足30平方米的出租房,创业就这样开始了。一开始,胡重九主要给学校供应实验试剂、耗材、设备等,每天都往学校实验室跑。学校师生做实验需要什么,他就供应什么。慢慢地,整个实验楼的人都知道有



胡重九在他的植物组培实验室。

一个叫“胡重九”的骑着一辆三轮车的硕士研究生。随着业务的扩大,2012年3月,胡重九正式注册成立了杭州木木生物科技有限公司。

依靠网络,实现从销售到研发的转型

随着网络的发展,胡重九从中嗅到了商机。2012年 he 把自己的产品放到了网络上,淘宝网、拍拍网、阿里巴巴、百度论坛等等,同时还建立了官方网站,做搜索引擎竞价排名,全面推广。

那个时候胡重九是集美工、程序员、推广员、打包员于一身,自己给产品拍照、上架、营销、发货,任何事情亲力亲为。

2012年7月,胡重九结合自己的专业,把公司产品销售和业务定位在植物组织培养行业,专业销售组培设备、耗材、药品,以及组培相关技术咨询。为了让产品图片更清晰,产品介绍更详细,胡重九买来单反相机,又翻阅了大量专业的书籍,把产品从图片到描述做得非常仔细。半年之后,木木生物组培产品在小类目稳居第一,销售额也是直线上升。

2013年初,胡重九开始组建实验室,开展技术研发工作,为业务销售提供了强大的技术力量。仅用1年多时间就建好拥有多项自主研发知识产权的300平方米组培实验室,100亩种植示范基地,并配备了先进的连栋温室大棚。

胡重九对记者说,创业最需要的就是坚持和不怕苦不怕累。2013年建组培实验室之初,为了节约成本,组培室选在一栋民房的4楼,没有电梯,实验室所需要的设备,合计重量不低于15吨,全是团队里当时仅有的4名成员用肩膀从1楼扛到4楼,再一个个体安装。创业路上的辛酸与不易,只有走过来的人才能体会。

有了专业的实验室,胡重九在母校的支持下继续拜师学艺,最终掌握了一整套植物组培技术。自此,胡重九的公司也开始从单纯的卖各种实验耗材,转型为依靠技术进行组培苗的生产和销售。

公司升级,从卖产品升级为卖技术

胡重九和他的木木生物科技有限公司从最初的2名成员到如今近20人的团队,大部分都是硕士及以上学历,平均年龄不到25岁。公司也从单纯的组培设备销售,到组培技术研发、组培技术培训、组培苗生产,在组培行业赢得了很好的声誉,也开发了一些热门经济效益好的产品。目前,公司成功研发植物的组培技术有:铁皮石斛、蓝莓、金线莲、白芨、月季、香蕉、树莓、百合、南天竹等多种植物。2015年,中药材白芨非常热门,鲜品市场价格从50元每公斤直接飙升到160元1公斤,很大程度上刺激了人工的栽培。由于早期技术研发储备,“木木生物”及时推出了白芨种苗,2015年上半年销售白芨苗合计有350万株,种植面积有350亩。如果1亩按照2吨来计算,预计能到1个亿的产值。

为满足市场需求,“木木”还开设了一对一教学模式的组培技术培训班。开班不到两年的时间里,合计培训了

何大妈包了50年粽子



今年69岁的何文珠大妈有一手包粽子的好手艺,大肉粽、红枣粽、红豆粽、豆沙粽等因为用料好、用料足,尽管价格稍高,依然备受欢迎。何文珠告诉记者,她包粽子已经有50多年了,每年春节、端午前后各忙1个月左右的时间,每天现

包200只粽子依然供不应求。平时也有不少老顾客找到家里来买粽子。自从她的女儿在“觅食”平台上推出后,点名要吃何大妈手工粽子的粉丝很多,甚至还有不少国外粉丝网上预约订购。

记者王艳 摄影报道

助力创业

两个1000万元专项资金破解融资难、发展难等困局 德清小微企业再收成长“大礼包”

通讯员孙建新、胡德轩报道 进入2016年,困扰湖州市德清县小微企业发展的融资难问题或许会随着德清县出台的一系列政策而得到一定程度缓解。“新增2000万元专项资金支持小微企业发展,这样的力度,在全省各县(市、区)中也是屈指可数。”德清县有关领导在向首批进入小微企业重点培育库的481家小微企业鼓励时这样说。

小微企业是地方经济的基本细胞,小微企业不稳,宏观经济难以长期向好。为此,德清县在湖州全市率先出台了《德清县“小微企业三年成长计划”

(2015—2017年)》工作方案,22个部门组成服务办公室,各部门派出200多人次到1000多家小微企业征求意见、排忧解难、开展服务。

通过积极培育,去年德清全县新增小微企业1100家(其中7大产业434家),新增科技型小微企业46家,“个转企”225家,在浙江股权交易中心挂牌小微企业31家;培育87家小微企业成长为“规上、限上”企业,培育4家小微企业成为细分行业的领军企业;推动350家小微企业开展科技、金融对接活动;整治淘汰落后产能企业(作坊)110家;减免小微企业各类税费达

7100万元,这些做法得到市委主要领导的批示肯定。面对小微企业面临的融资难、发展难等困局,去年9月,德清县出台了《关于进一步扶持小微企业加快发展的若干意见》,重点解决当前小微企业突出存在的资金和空间两大问题,从而极大地鼓舞了小微企业发展的信心与决心。

两个月后,德清县再度出台了《德清县小微企业信贷引导资金实施办法》和《德清县小微企业创业园补助资金实施办法》。两个“办法”各1000万元的“大礼包”,让这个冬天里的小微企业感到阵阵暖意。

很多小微企业想贷款发展,但抵押物不足,担保机构不愿冒险,银行也无法授信。总规模1000万元的小微企业信贷引导资金,解决了这一问题,提高了融资性担保机构为小微企业贷款担保的积极性。县市场监管局相关负责人介绍道。

而总规模1000万元的小微园补助资金,主要是提高乡镇建设小微企业园区的积极性,切实解决小微企业发展的空间问题,推动小微企业的集聚发展。同时,为降低小微企业的入园成本,各乡镇(开发区)对入园的重点小微企业第一年租金全免,第二、第三年减半收取,县小微园补助资金按实际已出租给小微企业使用面积每月每平方米3元补助小微园所在乡镇(开发区)。

笔者了解到,为了使政策的落实更加有针对性、更加到位,通过乡镇的深入排摸及有关职能部门的审核,目前德清县已确定了首批481家小微企业重点培育库名单,2000万元将重点向它们倾斜。目前该县洛舍、乾元等乡镇纷纷制定本地区的小微企业园区建设计划,担保公司已为25家重点小微企业提供贷款担保,贷款总额达2100万元。

信息传递

三门新添大学生创业园

预计4月份投入使用,目前正接受入园项目申报

本报讯 记者孟万成 通讯员包斌斌报道 场地免费、100%小额信用贷款贴息、政策咨询、创业指导……近日,记者从台州市三门县大学生创业服务中心了解到,该县将新添一个大学生创业园(新园区),目前正处于入园项目申报阶段,预计今年4月份正式投入使用。

据三门县大学生创业服务中心副主任章丹莺介绍,新的大学生创业园位于繁华路2号,投资300万元左右,总面积超9500平方米,可容纳创业项目60个,同时提供1500平方米的仓储中心;园区内设服务中心、创业孵化基地、培训中心、交流中心和仓储物流等功能区。

“创业园最大的特点是办公场地和仓储中心等配套设施都免费,同时

进取人生

十年前“触网”抢得先机

“老创客”吕瑞宝打造轻纺原料交易平台

通讯员钟伟、王秋莉报道 日前,绍兴易企信息科技有限公司总经理吕瑞宝携他的团队及最新开发的“易丽纺”移动端平台,在杭州举行的全省电子商务服务展上正式亮相。

10多年前,已步入中年的吕瑞宝义无反顾地辞去担当了25年的村干部职务,揣着全部家当——4万元钱,来到钱清原料市场寻找商机。当时,除去5000元的房租费后,仅剩3.5万元资金,即便采购最便宜的丝线也买不下2吨。怎么办?万事开头难,吕瑞宝和一起创业的妻子,一边跑纺织厂,一边跑纱线生产企业,把双方需求对接无误后,再精确下单……凭借着精确无误的需求对接,以及诚信经营,吕瑞宝的生意积少成多。

随着轻纺原料市场竞争日趋激烈,吕瑞宝独辟蹊径,将自己经营产品定位在特种丝上。在吕瑞宝看来,特种丝是轻纺原料贸易中的“蓝海”。事实证明,吕瑞宝当时的定位是正确的。现如今,其经营的华宝商贸公司年销售额在中国轻纺市场钱清原料城2000多家经营户中位居前30强。

在原料生意做得红红火火之时,吕瑞宝却干了一件当时让许多人跌眼镜的事。2005年,他注册成立“中

国轻纺城原料网”,还高薪聘请杭州科技公司进行专门打理,实现了首次“触网”。当时,他的行为被认为是“傻子”行为。然而,善于学习思考的吕瑞宝早就意识到,“互联网”将会是轻纺原料贸易的有力推手。

2009年,年近百百的吕瑞宝放下贸易公司,招募了一群充满创业激情的年轻人,一头扎进了“互联网”,在柯桥创办起绍兴易企信息科技有限公司,全心全意地扑在了轻纺原料网上贸易的平台建设中。

随着平台建设的不断升级,原料价格发布、产品供应需求等信息内容不断得到充实,现如今已成为轻纺原料网上贸易的权威交易平台。注册会员超2万人,汇集了钱清、萧山及苏州等全国各地会员。在“互联网”建设大潮中,不前进就是退步,年过半百的吕瑞宝又一次“出征”,把轻纺原料贸易“移到”互联网移动端中,集中精力开发了“易丽纺”。即将上线的“易丽纺”平台,可通过手机下载“易丽纺”APP,然后点击进入,通过查看、搜索、发布等一系列功能,在手机上做成轻纺面料生意。

“我的创业活力刚被激活。”不久后,吕瑞宝及其团队将正式入驻柯桥纺都大厦的“众创小镇”。

诸暨烟草:市场监管不畏寒潮

近日,浙江全省大范围受到寒流和暴雪等恶劣天气影响,诸暨市烟草专卖局不畏寒潮侵袭,针对雨雪天不法分子心存侥幸、妄图借机进行涉烟违法行为的情况进行重点打击,维护节前旺季市场稳定。

强化物流监管。根据相关情报冒

江山农商行:“迎春接福”微信粉丝破3万

为了丰富微信活动,最大限度地粘连和回馈客户,近日,江山农商银行开展“迎春送福”活动。

此次活动只要是江山农商银行微信粉丝,在江山农商银行公众号中回复“迎春送福”就可以进入领取核销码界面,客户凭收到的核销码到各营业网点

销号,并获取对联两副,如果将活动界面发送给朋友并成功邀请两位新粉,即可再获得新春福包(内有大中小对联各1副+3个福字+10个红包),邀请5位新粉即可再次将礼品升级为新春福袋(内有大中小对联各2副+6个福字+10个红包+纸杯1包+扑克2盒)。邀请

时候。该局结合当前投放量较大的工作实际,加强对进货量超千条零售大户的执法检查,有力震慑了不法行为。

强化毗邻地区监管。将“APCD”工作法与市场监管工作实践相结合,充分利用专卖市场监管“大数据”,对易外流的零售户实施突击检查,核查卷烟落地销售情况,切实强化毗邻地区监管效果。

丁宏斌

10位新粉即可领到至尊福包(大中对联10副+小对联5副+纸杯2包+塑料袋5扎+扑克4盒+纸巾2盒+打火机5个)。

活动现场异常火爆,一天下来17000个核销码就送完了。通过本次活动,不仅回馈了广大群众,同时江山农商银行一天下来净增关注人数20370,微信粉丝人数突破了3万!

郑然琪

2015浙江旅游总评榜揭晓 江山获两项大奖

近日,2015浙江旅游总评榜在杭州揭晓,围绕打造全国一流休闲旅游目的地目标,依托山水资源优势和美乡村旅游建设品牌,江山市荣获两大奖项分别是:2015年度之旅游发展十佳县、2015年度之十佳旅游微信号。

2015年,江山市国内游客量突破1000万人次,旅游总收入突破60亿元,均同比增长超20%。在产品业态、内涵品质、综合功能、设施配套、管理服务、生

态环境等方面提升显著,积极推动转型升级,提升精品化、国际化、品质化水平。

“江山旅游”是由江山旅游局运营,承担江山各大景区形象宣传和营销图文发布,同时传递最新旅游咨询和景区信息的新媒体平台。目前粉丝数达17540名,阅读量超600万人次。每周推送江山旅游景点详细介绍,本地乡村旅游活动,以及相关旅游实时政事,图文形式多种多样,文字、图片、视频等,对旅游新

媒体运营具有借鉴意义和推动作用。

据了解,“2015浙江旅游总评榜”是在浙江省旅游联合会、浙江日报报业集团指导下,由浙江日报、钱江晚报、浙江在线和江南游报联合开展的,旨在鼓励和推动我省旅游业转型升级、科学发展,加快打造旅游万亿产业,积极扩大旅游消费,推进旅游改革创新,着力提升旅游行业品质。

柴伟芳 雷丹

杭州漾河汽车用品有限公司减资公告

经本公司股东会决定:本公司认缴出资额从100万元减至10万元。请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,有权要求本公司清偿债务或者提供相应的担保,逾期不提出的视其为没有提出要求。

杭州萧山中小企业信用担保股份有限公司减资公告

经本公司股东会决定:本公司认缴出资额从5288万元减至4288万元。请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,有权要求本公司清偿债务或者提供相应的担保,逾期不提出的视其为没有提出要求。