

建筑人的一颗匠心四代传承

通讯员项立报道 他们是城市的建设者,却因为行业的特殊性,隐身于繁华之中,面向黄土背朝天;它们是凝固的音符,矗立于云天之下,俯瞰整座城的变迁;它们是它们的缔造者,它们见证了他们的岁月。

踏入浙江省大成建设集团有限公司开垦中的土地,感受这个由四代桩基人合力打造的项目的点点滴滴,请允许我,把他们说给你听……

60后:爱你我会爱到老

见到吴队长的那一刻,他正在联系处理泥浆外运的事情,当班的司机临时有任务,他便当起了协调员。偌大一个工区,吴队长一开嗓,施工员便即刻就位。我知道,他这“金嗓子”,就是杭城阿里巴巴西溪园区二期桩基工程(以下简称阿里巴巴项目)项目的“生产晴雨表”——如果某个时段经常听到吴队长的声音,这一天的生产可能要让你操心不少,反之,则天下太平。幸好,这个项目,他的“亮嗓”机会并不多。很多年轻人都说,有吴队长在,质量、安全、进度,就有保障。

吴旭初,1964年生,1982年进入

“大成”的前身浙江省机械施工公司。2001年,吴队长负责造价2500万元的华基工程,桩基数873根,创下当年最高纪录。项目的完美收工,为集团在华公司打开了市场。2015年底,接到新的任务,吴队长转战阿里巴巴项目。

专业敬业、勤勉务实是吴队长给很多人印象。在现场的每一天,吴旭初就像一根钢钉,坚定地守在自己应有的位置,兢兢业业,朝朝暮暮。30多年来,他的青春、欢笑、泪水、汗水,早已熔铸其中。“大成,爱你我会爱到老。”说话的时候,吴队长的眼里闪烁着光芒。

70后:专业的工程,交给专业的队伍

在我接触过的工程男之中,阿里巴巴项目经理毛武科绝对是一个健谈风趣、思维活跃,还有一点文艺范的人。他是大成集团第一批走上总工岗位的2001届员工。

2001年7月,毛武科到集团的第一个项目在慈溪,工作任务是放样。他经常一出去就是一整天,时常走在无人涉足的偏僻道路上。他说,无论在什么环

境下,一个人最大的敌人,永远是自

己。而他就赢了“自己”。2006年哈尔滨三环立交工程,他成了桩基项目总工。

“把专业的工程,交给专业的队伍。”这是阿里巴巴集团某位部门老总对毛武科这支团队的评价,也是集团2015年被评为阿里集团“优质供应商”之“重剑无锋”奖时的精确注脚。对于向来重格局讲谋略的毛武科来说,今年的目标是要成为阿里集团的“战略供应商”,两字之别,却是业界“顶配”。成之,将是开先河的“首次”,毕竟“每年至少1个项目起步,50%的市场占有率”——这块蛋糕,谁不想要?“市场的话语权,就是一个一个项目,一根一根桩打出来的。我们会一直努力,擦亮这块“金字招牌”。”毛武科自信地说。

80后:从未改变的,是那颗“匠心”

童琪凯,阿里巴巴项目桩基技术负责人,85后。2008年从宁波地铁起步,摸爬滚打,阿里巴巴正好是第10站。外部关系出现矛盾怎么办?设计变更碰到技术壁垒怎么办?施工突发状况如何应对?童琪凯的压力不小,密密麻麻的施工笔记上列满了各种困难

与疑问。

“我总是记得毛经理对我们说的‘工艺品’理论,放到现在,其实就是强调要有‘工匠精神’。”在说到“工艺品”三个字时,童琪凯加重了语气,带着一种工程师的虔诚。

从前,童琪凯是前辈们的徒弟,现在,他又是后辈们的师傅。代代相传的不仅是技艺,更多的是大成桩基人的品质与精神。在这样的团队里,你只需要往前走,往深钻,怀抱一颗匠心。

“工匠精神”,从本质上讲求脚踏实地、精益求精,一步一个脚印的行业态度。到了机械化、电子化和信息化时代的今天,“工匠精神”在阿里巴巴项目被注入了新的生命力——从点滴平凡做起,向专精尖深处努力,对品质的追求从99%提升到99.99%。

90后:我行走,我快乐

晒美食、晒恩爱、晒风光、晒自拍,时下的朋友圈又流行起“晒步数”。对于阿里巴巴项目2015届新员工王平来说,每天的“行走”,无关流行,纯属习惯。

2016年春节刚过,项目部上的桩

机还未开工,为了掌握更多的施工技术,王平就跟在老施工员身后学起了旋挖机施工的管理流程。每天他都拿着小本本边记边学,连一个细小的参数也不放过。有几次,因为太专心,还有过“掉进泥坑”的糗事。

项目复工后,他被派去负责三台旋挖机的施工管理。由于旋挖机施工节奏快,三台设备之间的距离又远,从开孔到筑筑混凝土的每一道工序,都需严格把控。为了发挥旋挖机的最高功效,王平大胆创新,启用先进的管理方法,优化管理流程,合理调配各种机械和施工步骤,逐步实现了项目部节本增效的管理初衷。因为工作需要,这每天雷打不动、一丝不苟的3万步,也使王平成为这里“最能跑的人”,为90后树起了一面比学赶超的旗帜。

一个工程四代人,一颗匠心四代传承。60后、70后的传统坚持以及80后、90后的继承创新,正赋予“工匠精神”更多的时代内涵。

让我们向拥有一颗“匠心”的建设者致敬!

信息传递

青年创客领袖共话粤浙双创

本报讯 记者孟万成报道 日前,由共青团浙江省委和共青团广东省委联合主办,浙江省团校和广东省团校共同承办的“聊聊创业 谈谈创新”暨浙青年创客领袖双创交流会在浙江青年创业学院召开。来自广东的92位创客精英与浙江本土的10余位青创精英欢聚一堂,畅聊创业创新,共话粤浙双创。

本次交流会既有创客导师带来的中国创业生态大数据分析和互联网顶层商业模式分享,也有两地优秀创客创业经验探讨。一场别开生面的百人私董会更是开创了私董会模式的先河,让两地创客和导师一起就创业过程中所面临的问题进行深入探讨,碰撞创新思想,寻找解决方案。

两岸大学生举行创业创新座谈会

本报讯 记者孟万成报道 近日,2016年暑假“爱拼会赢,创享未来”台台两地大学生创业创新座谈会在台州市椒江区举行。

据了解,本次座谈会由台州市人民政府台湾事务办公室主办,旨在搭建两岸大学生交流合作的平台,引导大学生学以致用、创业富民,倡导和培育创业创新精神,为创建“浙江省海峡两岸小微金融合作创新试验区”注入新的活力。

在座谈会上,来自台湾台州两地的杰出企业家为学生们传经送宝,现身说法,畅谈创业创新。台州民营企业家石宝集团董事长阮小明的艰苦创业经历让不少学生动容。而优秀台商、台州市500精英创业A类人才、台州安木华电子科技有限公司执行副总洪永和的创业经历,也给学生们如何走好创业创新之路提供了借鉴和启发。

座谈会还邀请专家进行互动点评活动,并向7名大学生创业代表宣布了创业帮扶的优惠政策。

台州众创联盟线上平台正式发布

本报讯 记者孟万成报道 目前,台州市众创空间建设工作现场推进会在天台县召开,会上同时发布了台州众创联盟线上平台。根据规划,台州将在今年年底前,实现县(市、区)众创空间的全覆盖。

台州市在全省率先出台了关于鼓励众创空间发展的政策意见,对众创空间条件建设、服务能力提升和创客发展进行扶持。以天台为例,其推出16个众创空间发展“政策红包”,通过人才引进、投融资补助、税收优惠等17项政策,对众创空间建设进行全面扶持,并每年拿出不少于600万元的专项经费,扶持众创空间建设。

目前,台州全市已建成8家众创空间,成立了台州众创联盟北京、上海、杭州等3个中心,引进了“小怡机器人”、“电动车蓝牙”等多个产业化项目。目前,该市创客经济效应初显成效,创客活动品牌和创业融资生态链基本形成。



残手“养”出人生精彩

开化县志和清水龙虾专业合作社申报的“2015年创建省级清水龙虾精品园”,通过省有关部门验收达标后,业主俞志和兴奋地说:成功创建“清水龙虾精品园”离不开县水利、残联等部门单位的热心扶持!

9年前的一次意外事故使原本身体健康俞志和成为了一名肢体残疾三级的残疾人。双手臂留下屡屡伤痕。然而身体的残疾并没有让他的世界暗淡无光,他选择了自主创业,要让自己的生命活得精彩。

因养殖清水龙虾成绩突出,俞志和创办的合作社和家庭农场先后获得开化县十佳专业合作社、开化县十佳家庭农场,2012年通过浙江省无公害养殖认证和场地产品认证。2014年达到相关创建标准和要求,被认定为省级示范性家庭农场。

图为俞志和(中)正在捕捞清水龙虾。

通讯员齐振松 方瑜芬 摄影报道

创业路上

“爱一行做一行”

90后女大学生和下岗妈妈创建月子会所

2012年,在养路站工作五六年后下岗的童美琴被月嫂的高薪所吸引,深入了解后,发现这个行业市场庞大,却相当的不规范。“能不能办一家规范的、科学的月子中心,让产妇们享受到专业规范的服务呢?”童美琴决心做点什么。

2012年下半年开始,童美琴离开老家温岭,在上海开始了育婴师、母婴护理师的各种专业学习。花费了半年时间,考取了相关的专业资格证书以后,童美琴回到温岭。

在众多没有经过专业训练的月嫂中,童美琴脱颖而出,成为温岭母婴护理行业颇有名气的专业人士,并受聘为温岭市社区学院的老师,做月嫂专业知识培训。

女儿大学毕业后放弃原专业,学习母婴护理。

2013年,大学服装设计专业毕业的蔡安妮辞去原有的服装面料管理工作,赴韩国学习医学美容。在学习过程中,蔡安妮无意中接触到了产后修复的内容。

2014年11月,椒江一家连锁月子

“教学的老师提到,有两台机器,除了可用于常规美容,对产妇的皮肤修复、身材修复更有效果。”韩国的老师告诉蔡安妮,在韩国和日本,坐月子的理念已经很不同,在注重产妇和宝宝身体健康的同时,帮助产妇重拾美丽的产后修复也相当普及。

“原来坐月子也可以坐得这么美好。”蔡安妮第一次对“月嫂”工作有了不同的认识,“国内对月嫂工作的认识还很狭隘,月嫂并不是随便抱抱孩子伺候伺候产妇就好,孩子和产妇的身心健康,都是月嫂要护理的内容。月嫂是可以切实为女人带来幸福感的工作。”

从韩国回来后,蔡安妮并没有遵循原计划开展医学美容业,而是奔赴杭州,考取了育婴师四级资格证,并和母亲一起注册了公司,立志从事母婴护理行业。

2014年8月,蔡安妮来到温岭一家婴儿洗浴会所工作。自己所学的婴儿护理理论知识开始与实践结合起来。

2014年11月,椒江一家连锁月子

会所的总经理找到蔡安妮母女,请她们出山,共同打造一家专业化、规范化的月子会所。双方一拍即合。

“因为喜好才做这行,让更多女性受益”

2015年,蔡安妮和母亲来到椒江,埋头打造月子会所。

蔡安妮告诉记者:“我们可谓是是从零开始做,凭借规范化管理和专业化服务,业绩稳步发展,去年全年共接待客户70余人,并赢得了好口碑。越来越多的产妇从好奇观望,到慕名而来。”

然而,因为与原会所运营者理念不同,蔡安妮和妈妈分别于今年5月1日和6月6日正式离职,并于6月初正式成为翁氏会所股东,开始另辟创业蹊径。

对记者“你是未婚女子,整天与产妇打交道有啥想法?”的提问,蔡安妮答道:“因为喜好才做这行,想带给现代女性一个好的理念才坚持做这行,想做更多有意义的事情才与志同道合的人一起做母婴护理。我想把坐月子的新理念普及开来,让更多女性受益。”

每日忙碌的蔡安妮目前尚待字闺中,有空她就做瑜伽,喝喝茶,练练书法,对另一半她连声说“随缘随缘”。

采访结束,记者对蔡安妮笑言:“谁要你有福啦,你以后生娃根本不会怀孕了。”蔡安妮自豪地声称:“我不怕生产,我有团队服务,明星要花88万元做月子恢复,我不花钱。”她表示,下一步将会和妈妈回温岭开月子会所,继续创业之路。

记者孟万成 通讯员慕容梦漪报道 25岁的未婚姑娘蔡安妮,已经是台州翁氏养生月子会所的客户总监。在月嫂行业里,大学毕业的她显得格外扎眼。

三年前,蔡安妮和母亲童美琴一起,看准了月嫂行业前景,开始了自己的创业路。

下岗的妈妈看准了月嫂行业

短短的蔡安妮初见很文静,聊起专业来立马滔滔不绝。

“我有两台韩国带回来的机器,用月子会所里产妇们的产后修复。”蔡安妮说,这两台机器是她在2013年回国的,那时全国仅有4台,台州绝无仅有。

在这家位于椒江区解放南路



蔡安妮和妈妈童美琴。记者孟万成 摄

上虞烟草:“两学一做”看实效

近日,上虞区烟草专卖局(分公司)党总支督查“两学一做”学习教育推进情况,重点查阅了活动台账资料,抽查了一个党支部的台账资料,并抽查了部分机关干部对于“两学一做”学习教育知识宣传卡内容的了解程度,开展了“两学一做”学习教育知识测试。

据悉,“两学一做”学习教育开展以来,上虞烟草党组织迅速行动、层层发动,有序开展了各项规定动作。制定下发了《实施方案》,排定学习教育集中学习方案及计划表、党员固定活动日计划表,先后组织开展了各类专题讲座及推荐先进标兵。活动开展扎实有序,全体党员积极参与,台帐资料完整,呈现出发动早、部署快、结合好、有绩效的良好态势。接下来,上虞烟草将继续切实抓好党员固定活动日、“三会一课”等制度的全面落实,补齐短板,担当实效,从严规范,推动基层党建全面进步、全面过硬。

董淑莉

开化联社积极应对“营改增”

金融服务业全面实施营改增后,开化农信联社迎来营改增第一位增值税发票开票客户,客户为中国人寿财产保险股份有限公司衢州中心支公司。开票

操作员和复核员经过前期充分准备,在核对开票信息后,成功开具内容为代理保险手续费的增值税普通发票一张,金额为20750.98元。

柯城农商行:丰收信用卡财付通上线

为更好地服务丰收信用卡持卡人,全面拓宽支付渠道,近日,柯城农商银行在省农信联社与腾讯财付通合作下,推出“丰收信用卡财付通快捷支付”业务功能。财付通快捷支付是指用户

订购商品时,无需开通网银,只要提供信用卡卡号、预留银行手机号码等信息,经过身份验证后,即可完成交易的支付方式。此次推出“丰收信用卡财付通快捷支付业务”,不仅能及时满足持卡人对多渠道支付的迫切需

自全面实施营改增以来,该联社组织业务人员参加省联社及县国税部门开展的营改增业务操作培训。同时主动与国税部门对接,做好营改增业务开办的实施工作,提前熟悉开票系统的操作,确保业务的顺利开展。

董莉莉 汪丽华

求,而且可以借助财付通品牌优势交叉营销,增强丰收信用卡的市场竞争能力,对浙江农信丰收信用卡品牌的推广及营销具有重要的意义。

上线仅仅几天,财付通业务深受好评,客户们评价说:“今后出门再也不用带卡了,只要有手机,就可以畅游天下啦。”徐芬

体彩20选5

浙江第16205期 总投注额:151426元

中奖号码:03 09 13 15 17

中奖简单:无隔排

开奖日期:2016-08-01

开奖号码:14 20 22 24 26

奖金:145200元

兑奖地点:浙江省体育彩票管理中心

兑奖期限:2016-08-07

兑奖办法:凭彩票和身份证件兑奖

兑奖机构:浙江省体育彩票管理中心

兑奖时间:2016-08-07