

信息窗

免费培训还提供食宿  
“环思智慧”  
加盟IT人才培养

■通讯员钟伟 王秋莉

这几天,永利集团信息系统管理员贺平平总是早早来到柯桥区科技园三楼会议室,参加“环思纺织服装行业信息技术学院”组织的IT学习班。在这里,贺平平将与50多名学员一起,将参加为期6天的免费系统培训。

“当前许多企业在信息化的过程中最缺的是软件人才。”环思智慧公司总经理说,为帮助客户弥补这一“短板”,环思智慧公司特地开办了“环思纺织服装行业信息技术学院”,帮助客户企业培养和提升IT人才技术水平。值得一提的是,此次培训费用及吃住等全部由环思智慧公司“买单”。据悉,该公司今后将每月举办一次这样的培训,授课对象也将从该公司客户企业逐步扩大到非客户企业。

慈溪“以赛促创”  
引领大学生创新创业

■通讯员俞士强

为深入挖掘大学生创业典型,营造鼓励大学生创新创业的浓厚氛围,近日,慈溪成功举办首届大学生创业大赛——中国(宁波)大学生创业大赛慈溪赛区初赛暨2016年“创业人杯”慈溪大学生创业大赛。

本届大赛通过资深创投人“多对一”考核初选、知名创业导师“一对一”结对辅导、参赛选手“一对一”路演畅谈的形式,展现参赛大学生创业项目的发展可塑性,为创业项目与资本实现“才·富”对接提供资源展示平台。此次大赛,先期报名的大学生创业项目达51个,其中,3D打印治疗骨折骨折、儿童智能显微镜、慈溪梅酒众筹等15个高科技创业项目提前锁定比赛奖金及创业贷款等后续服务;能防护膝关节损伤的“西博恩”科技新材料获得金奖,并在宁波赛区的比赛中荣获银奖。

他山之石

广西职业教育  
走向国门

与东盟国家共谋发展之路

■杨秋 严江萍

在广西与东盟的教育交流中,职业教育交流成效显著。结合自身区位优势和国家政策,在中国—东盟职业教育人才培养的基础上,广西职业教育主动走向国门,与东盟国家共谋互惠互利的发展之路。

2015年年初,柳州城市职业技术学院与上汽通用五菱股份有限公司、印尼西爪哇省教育厅达成合作意向,开启了政、校、企三方联合培养学生新模式。该项目将分别在柳州和印尼共同成立汽车学院,联合培养汽车高技术人才。SMKN1职业学校正是三方在印尼共建“印尼中国汽车学院”的当地院校之一。

作为首批“广西华文教育基地”,柳州城市职业技术学院已成为广西招收外国留学生最多的高职院校,与泰国、印尼、马来西亚等国多所院校建立了合作关系。近年来,该校积极响应柳州市职业教育国际化发展行动计划,以深化职业教育国际交流与合作为突破,为上汽通用五菱印尼生产基地培养技术工人和管理人才。

随着中国与东盟国家在职业教育领域的合作日益增多,近年来已有5个国家级东盟人才培训中心落户广西。按照设想,未来或将达到10个。

“中国匠谷”  
亮相曹妃甸

全力打造智慧型职教先导区

北京曹妃甸启动“工匠”培育工程,日前,三所崭新的职业教育院校似乎一夜之间拔地而起,精彩亮相曹妃甸。

在京津冀协同发展、河北沿海产业转型升级大背景下,中国保信集团看到京津冀区域良好的发展前景及将来对技术人才的巨大需求,与曹妃甸发展投资集团共同投资380亿元,准备建设北京曹妃甸国际职教城——“中国匠谷”,打造京津冀区域“职教胜地、工匠摇篮”。

拍卖公告

本公司受委托,定于2016年10月8日下午3时,在本公司拍卖厅,公开拍卖一批报废设备,起拍价:7347元。

一、报名、咨询、展示时间:即日起至2016年10月8日上午11时止。(工作时间)

二、报名、咨询地点:温州市将军桥兴海路45号三本公司。

三、展示地点:标的物现场。

有意竞买者,单位凭营业执照、法定代表人身份证及公章,个人凭身份证,及竞买保证金2000元到本公司办理登记手续。保证金不计息,以报名截止时间之前到达本公司账户为准。(户名:温州市佳得拍卖有限公司,开户行:瓯海农商银行将军支行,账号:201000019826794)

联系电话:0577—88528852 88534603

公司网址:www.jiadeauction.com

工商监督电话:0577—88618259

温州市佳得拍卖有限公司  
2016年9月2日

去企业实习的学生与老师傅同台竞技勇夺第一

杭州技师学院“宝马班”真牛

■记者杜成敏 通讯员宋佳君

前不久,杭州技师学院收到一封来自杭州金昌辰宝汽车销售服务有限公司的一封信,信中说,杭州技师学院宝马班的实习生董鑫驰,在公司刚结束的首届售后机电组基础技能大赛中,以综合成绩95.4的优异成绩名列第一,感谢杭州技师学院为公司培养了这么优秀的人才,感谢学校多年来为公司发

展壮大提供的人才支撑。公司决定破格提前将董鑫驰转为试用员工。

那时,董鑫驰到杭州金昌辰宝汽车销售服务有限公司实习还不到一个月,正赶上公司要举办首届售后机电组基础技能大赛,董鑫驰懵懵懂懂报了名,想不到,在众多经验丰富的老师傅中脱颖而出,一举夺得冠军。这让董鑫驰的班主任李琦既惊喜又欣慰——我们的“宝马班”果然经得起考验。

明年7月,董鑫驰才正式毕业,但他已被杭州金昌辰宝汽车销售服务有限公司提前锁定,而董鑫驰的20多位“宝马班”同学,也早在3月份的宝马专场招聘会上被一抢而空。

杭州技师学院的宝马班,官方正式名称为宝马售后英才教育项目(BEST项目),是宝马中国培训学院联合中国职业院校,为优秀的学生提供最高端的专业培训,教授最尖端的技术,并为他们创造最佳的就业机会。

2010年,杭州技师学院与华晨宝马汽车有限公司建立校企合作关系,设立宝马班,双方合作项目拥有实训面积达3200平方米,建有宝马培训单元9个,项目拥有宝马认证培训师23人。

“宝马班”成立后,杭州技师学院教师可获取到宝马公司最优质的课程资源和教学素材。而学生兼有学员身份,享受最好的硬件设

备、实习平台的同时,还具有与宝马员工一样的培训资格,并得到宝马中国培训学院的资格认证。

董鑫驰说,“在校期间,我就学习了机油保养、制动液保养、四轮定位、车轮更新与动平衡等一系列的技能知识,在进入企业实习后,便不觉得陌生,很快就能上手”。

学生上课即上班,下班即下课,因此,同学们在实习时即展现出良好的职业素养。

开学第一课:  
一声“早安”  
满满正能量

■通讯员包晓明

迎着清晨的阳光,8月31日,宁波镇海职教中心的学生开始了新学期第一天的校园生活。

“同学,早上好!”刚到校门口,就听见一声亲切的问候。抬头,原来是来自校门口一位和蔼可亲的老师问候。

她是镇海职教中心校长兼书记徐雪群,她正面带微笑地向每一位进校门的同学们问好。

“以前,我总以为只有学生向老师问好,没有老师主动向同学问好的,可是镇海职教不一样,早晨都会有老师主动向我们问好,听到这一声‘早上好’,我一整天都感觉正能量满满的。”一位自认为中考失利“无奈”进入职教中心的新同学说。他发现学哥学姐们都会跟老师或客人热情地打招呼,阳光悄悄溢进他此前多少有些“受伤”的心里。

“事虽小,勿擅为,苟擅为,子道亏……”

来到教室,同学们正在上早读课,大家都在朗诵《弟子规》。

这里的老生说,每天早读课,他们都会诵读和学习《弟子规》及其他国学经典。

近年来,机械组的陈海女老师专

门面向全校学生开设了国学选修课程,每周定期开展国学经典《弟子规》的教学。通过加强对学生的日常生活细节和道德质量的教育,促进学生养成合理的学习与生活习惯,帮助学生树立“为人子女、为人学生、为人朋友”该有的积极的世界观和行为习惯。

滴水穿石,厚积薄发,在这些浅近通俗的文字里,同学们用心感悟着为人处事的礼仪之道。也正是这种将品德教育渗透于日常点滴的学习氛围,使镇海职教的学生们于举手投足间都散发着镇海职教烙印的文明风采。

中职生是一个特殊的群体,很多人在过去的九年学习中由于种种原因“丧失”了一部分自信心,属于升学“独木桥”上的“落水者”,不少同学带着“失败”和“失意”的阴影,不太情愿地来到职校,在学业上有较强的自卑感,有的甚至产生“混日子”的念头,并迁移到他对对自己的整体否定。自信乐观是一种积极的情感,是获得成功的保证。因此,开学第一课,从“早安”开始,让他们昂着头走进校园,努力培育他们的自信,让孩子健康阳光地成长,是镇海职教中心最想传达给新生的。人生之路有千万条,只要你阳光健康向上,成功之路其实就在脚下。

运动会落幕  
中日韩青少



由中华全国体育总会主办,浙江省体育局、宁波市人民政府承办的第24届中日韩青少年运动会日前在宁波落幕。

中日韩青少年运动会每年8月轮流在三国举行,参赛运动员都是18岁以下(含18岁)的青少年学生。本届中日韩青少年运动会为时7天,作为承办城市,宁波也单独组队参加比赛。其中田径比赛8月24日~27日在镇海职教中心举行。

包晓明 摄影报道



我来自 职校



有羡慕别人的时间  
还不如亲自去实践

学营销的阮杨杨三年修成园艺高手“绿拇指”

■通讯员钟伟 陶晓宇

“绿拇指”是指拥有高超园艺技术的人。法国有一本著名的小说叫《绿拇指男孩》,写的就是“绿拇指男孩”让花草起死回生、创造美好生活的故事。

在绍兴柯桥,也有这样一位“绿拇指”,他叫阮杨杨,三年前,阮杨杨从绍兴财经学校市场营销专业毕业,思前想后,他决定从事自己喜欢的园艺工作。

记得第一次进货,他共采购了1500元的花木,当时适逢国庆节,他摆了个小摊售卖花草。铁兰每棵进价2.5元,有人前来询价时,他老实实在地报了低价,并经不住对方讨价还价,以进价卖给了对方。整个晚上,一共赚了63元。虽然算上油费,自己并没有赚钱,但阮杨杨却从中收获了信心:原来有很多人喜欢花木!

他拜柯桥区民协盆景分会会长陈铁汉为师,开始潜心学习花草养护。

阮杨杨发现,当自己真正把花木当成事业去做时,需要付出大

量的时间和汗水。他不怕流汗,他说,如果说绍兴财经学校教会了他什么,那就是踏实做事、踏实做人,他的大多数同学做事也都非常踏实。

阮杨杨身上有不怕吃苦的创业精神。阮杨杨在自己的大棚里种植了数百棵花木,一个冬日的下午,他在日常巡查中发现,其中有100多棵花的花瓣枯萎,好像随时都有可能死亡。他请教师傅,得知这是冻伤现象。为此,阮杨杨仔细查看大棚各个角落,发现大棚并无破损。为了查明真相,那天凌晨,他早早起床后来到大棚,突然,他看到屋顶横梁上有水滴落下来,正好落到一些花的花瓣上。他恍然大悟,原来,由于几天下雪,冰雪混合物沿着大棚的横梁流落下来,刚好落到花上面,冻伤了花朵。于是,当天他就拆掉了大棚内的横梁……这之后,这些花草重新焕发了生机。

随着技艺不断提高,阮杨杨在业内的知名度不断提升,常有人向他请教园艺方面的专业技术,还有不少朋友干脆把养不好的植物,送到他这里寄养。阮杨杨受此启发,

建起了一个租吧,向社会出租花木。

一开始,租赁业务仅局限于自己的几个朋友。后来,前来租赁花木的人越来越多。他用心经营,现在租摆花木月收入为6000元左右。

前些年,绍兴的花木市场上,开始兴起多肉植物。从小喜欢花草的阮杨杨看到这可爱的萌物,也分外喜欢,只不过,与普通市民买多肉植物不同的是,他每一次买的都是“母本”。如今,他家里有上千盆不同的多肉,全部是他亲手培育的。

“植物和人一样,有灵性,你要把它当孩子一样去培养,它必然会生长得很好。”阮杨杨说。

花草得病后,大多数人可能就置之不顾,小部分人可能会给它们施药,挽救花草的生命,而阮杨杨却是先查明病因,再深入了解感染具体发生在哪个部位,然后,再针对这个部位进行针剂注射或棉签涂液杀菌。

有人把阮杨杨称为“绿拇指”。阮杨杨说,每个人都有不同的潜能,有羡慕别人的时间,不如亲自去实践,努力超越过去的自己,让自己成为“绿拇指”,这样的生活才有趣。

浦发银行:财富管理有绝活,理财产品出“明星”

数据显示,浦发银行近年来投资和风险管理水平不断提升,资产管理业务发展迅速,近十年管理资产规模复合增长率86.16%,2015年资产管理规模同比增长80%。在资产管理规模迅速发展的同时,浦发银行始终致力于金融创新,陆续推出了“惠盈理财计划”、“先机理财”实物支付型理财产品,深受市场好评。

财富管理能力突出

浦发银行始终秉承“笃守诚信,创造卓越”的核心价值观,以打造“全市场、全币种”为核心竞

争优势的资产管理业务为目标,逐步形成其独特的资产管理服务模式,展现出突出的财富管理能

力。浦发银行凭借资产交易的专业化运作,实现了投资资产便捷化、品种多元化、收益层次化,覆盖了资本、货币市场等各大投资领域。凭借多年的投资管理经

验、严谨的投资风格、专业的投资人才队伍及投研分析,浦发银行构建起资产管理业务三大投资机制——即以交易委托驱动资产交

易的主动投资决策机制、以债券市场收益率曲线为参考的市场化

推陈出新赢得口碑

资产管理规模迅速扩张的同时,浦发银行始终致力于各类金融创新:2015年以来,浦发银行与中国移动进行跨界战略合作,整合双方优势资源创新设计、推出实物支

期现金收益全部转变为中国移动提供的实物手机、话费等实物收益,且相应实物收益于产品成立后约定时间内提前兑付给客户,产品到期后返还客户本金。

该系列产品一经推出便引爆市场热点,同时凭借其支付方式的创新、营销及购买渠道的创新、跨界合作模式的创新,引起投资者高度关注。

做大做强明星产品

银行理财业务整体正处于向实质代客理财回归的转型期,净值型产品已经成为突破口。

2014年12月,浦发银行正式推出首款标准化净值型理财产品——“浦发银行惠盈理财计划”,该产品一经推出,便凭借其高流动性(T+1确认申赎)、稳健的盈利能力等优势受到投资者的青睐。在此基础上,浦发银行研发了“睿盈利”、“星辰”等系列的净值型产品,市场反响良好。未来,浦发银行将继续探索产品的转型和创新,在稳健与收益之间求得平衡,进一步向净值型产品体系拓展。

凭借以上优势,浦发银行斩获“2016中国最佳创新银行理财产品”、“2016中国最佳开放式银行理财产品”等大奖,体现了浦发银行财富管理方面卓越的创新能

王莹