进取人生

一家三代见证邮政巨变

方文安一家。左起:外孙方国阳、女儿方群芝、方文安、女婿方起发、小儿子方群辉。

通讯员高海伟、高正达摄影报道 书信,自古以来就是亲朋之间情感连结的纽带。杭州方文安之家三代投递员的进取人生,见证了新中国邮政的巨变。

父亲方文安:拉着板车走1078步

1952年12月8日,时年21岁的方文安被组织上安排进杭州邮政局工作。如今已经86岁高龄的他,说起自己的邮政之家,一般人插不上话。

老人记得,当时邮件的运输方式比较落后,城际间的邮件运输基本靠火车,而与火车站交接的运输工具是大板车。每天用板车把到站的邮件运到邮政分拣车间,是他进入邮政局后的第一份工作。老方清楚地记得,从火车站到邮件分拣处,一共要走1078步。

在运输组工作3个月后,方文安被抽调到平邮组做分拣员。再后来,方文安当了配量员。下午上班一直到深夜,负责给分拣工分配任务,晚饭就吃自带的盒饭。由于邮件要赶火车,劳动强度很大,每个人身上都是湿了干,干了湿,可没有一个人叫苦的。

女婿方起发:坐专列到北京

"邮政小方",是当时杭州郊区半山一带农民叫刚参加工作的方起发的昵称。70年代初,方起发被分到半山邮政局工作,当天就领到了一辆自行车。他每天骑着那辆绿色的"宝马"跑近百里路投信报。农村的路况差,差不多早上5时多出门,到了傍晚才能回到单位,苦是苦点,但很快乐。

"邮政小方"后来有了对象,是邮政局包裹印刷品分拣中心的工人方群芝。方群芝是方文安的女儿,方起发就这样成了老方的"毛脚女婿"。杭州邮政局开通直达北京的邮运列车专线,方起发被选中担任首批进京火车的邮件押运员。

事实上早期的邮政押运工作是份"苦差",夏天没有空调,车厢内温度常常高达四五十摄氏度。寒冬腊月,车厢里则是滴水成冰。

时代的高速发展,让他感受到邮政事业的变化:过去把《人民日报》、《浙江日报》等报纸投递到淳安山区,邮车至少需要跑2天的时间;高速开通后,专用邮政车只需要3个多小时就能到,偏远山区的老百姓当天就能看到党报了。

儿子方群辉:家庭里的大文人

"我那小个儿子,可是我们家里的大文人,邮政文化的事儿,他可是没少操心。"方文安的小儿子方群辉,17岁初中毕业就进了杭州市邮政局工作。他最早是做一线投递员。后因师从杭州西泠印社名家王京甫老先生学习篆刻、书法,于是,在杭州邮票公司成立之后,他被调去做集邮工作。每次新邮票发行,他都是用浙江的青田石手工雕刻首日戳。他雕刻的首日戳细腻、流畅,又有传统的金石味,获集邮界好评。

方群辉对画墨竹有独到之处,被中国美院老师赞为"钱塘一枝竹"。2013年,浙江省邮政分公司还特意把方群辉画的竹子别出心裁地印在竹片制作的明信片上,受到市场热捧。

方文安很是为儿子的艺术成就和个人修为感到自豪。他说:"我们一家都是吃邮政饭的,贡献邮政那是我们应该做的。"

外孙方国阳:于"无路"处觅新路

学建筑设计的方国阳最终抵挡不住绿色的诱惑,2006年考入杭州邮政局工作。

在基层邮政所实习了半年,全面熟悉业务后,他被安排从事邮政营销工作。这是一个全新的邮政岗位,直白地说,就是推销邮政新业务,开拓新市场。

当他兴冲冲地回家告诉外公自己定岗的事后,方文安感触很深:"过去邮政局坐等业务都忙不过来了,现在时代不一样了,一个电话、一封电邮,通信的渠道太畅通了。"事实上进入电子化时代的杭州邮政局,普通平信逐年减少,包裹邮件随着快递业的遍地开花和物流业的异军突起,竞争越加激烈。"如果还像以前那样坐等业务上门,邮政可能没饭吃了。"方国阳的观点外公也很赞同,那就是要开辟新市场。

让方文安自豪的是,杭州市开展"三评西湖十景",他连夜写出策划书,推出个性化邮票册,通过邮票特有的"国家名片"功能,将西湖的美展示于方寸之间。方国阳参与设计的这套邮册一炮打响,成为杭州市政府对外宣传的重要礼物。

2010年,方国阳调入杭州邮政函件局工作,用他的话说,这是离创新型业务最近的地方。果不其然,到了函件局没多久,方国阳所在的团队通过市场调查,发现银行、保险行业出于节约营销成本的考虑,纷纷将主要的营销精力放在线上销售上。为了更大限度拓展车险市场,提高市场占有率,必须在理赔速度上有所提升。而电话销售(线上)的最终环节需要实物传递(线下)来实现,这就催生了电销保单配送市场。并且,近几年随着购置税下调、汽车下乡、节能补贴等政策的引导,车险市场成为一块肥沃的待开垦账单市场。

通过与平安财险相关部门的沟通,方国阳将邮政投递队伍专业化、个性化的特点向平安财险负责人作了介绍,建议客户尝试与邮政合作。配送保单第一天,方国阳陪同投递人员逐单跟进,动态监控,平安公司对邮政的配送质量和速度给予了肯定,表示日后将加强与邮政在电销保单以及其他方面的合作,预计全年将产生200万元的业务收入。目前,已有数家保险公司和杭州邮政签约。

方文安老先生乐呵呵地说:"现在的邮政啊,发展的都有点让我看不懂啦,可是瞅着越来越现代化,我心里特别高兴!"

即兴采访

电商创业:"做你没想到的"

热爱生活和自然的郑裕琴。

记者孟万成 通讯员张纪美摄影报道 衢州俊轩信息咨询服务有限公司老板郑裕琴是个低调的人,约访多次均因故推延。总算聊起来了,又是点点滴滴,采访持续了多日,其创业故事方露出"庐山真面目"。

2013年9月,郑裕琴加盟百世汇通开始做快递业务。2014年5月,成立衢州俊轩信息咨询服务有限公司。郑裕琴说,从创业之初到现在,因为得到百世汇通公司和政府部门的支持,公司发展整体上还比较顺利,但是做服务这一行,是累并快乐着。

从一个小小的快递点做到现在覆盖衢江区和柯城区的一部分;从专门做快递业务到现在为电商提供综合服务业务,公司一步步在成长,业务一步步在扩大。这背后不仅仅是因为郑裕琴有商业头脑,还有的是她以及整个团队的付出。

因为郑裕琴经营的快递业务量慢慢变大,就租到了现在的厂房。在2014年的"双十一"期间,明显感到收件很累,后来她就考虑,能否把电商集中起来,一是自己业务好做,二是能够为电商提供更好的服务。和杭州、义乌等城市相比,在衢州做电商还是有一定的优势,有很多电商回乡创业。截至目前,入驻郑裕琴公司的店铺已有40多家。

虽然有店家入驻,但是在快递业务方面还是存在竞争,郑裕琴开始积极挖掘自身电商比较集中、发货中间环节少、人力物力方面的优势,对于入驻本公司的商户,以快递数量来抵房租,如果发件量达到一定数量,房租基本上是不用交的,这样一来深受租户的欢迎。郑裕琴说:"其实也没有想着挣很多钱,就这样大家都能过得去就挺好的。"

对于公司进一步的发展,郑裕琴说,下一步计划向农副产品电商发展,服务农村。

信息传递

"浙江制造"在"双创"大赛中竞风流

本报讯 记者孟万成报道 由省科技厅和科技部火炬高科技产业开发中心主办的第五届中国创新创业大赛(浙江赛区)暨第三届浙江省"火炬杯"创新创业大赛先进制造领域决赛,日前在杭州大江东产业集聚区举行。

如果你是泊车"菜鸟",只需两分钟,一款"停车机器人"将帮你轻松搞定。在比赛现场,这款科技界的"泊车网红"一亮相就引来一片赞叹。来自全省各地的30强智能制造企业现场比拼,争夺最终进入全国创新创业大赛的名额。

在现场,国家千人计划人才、海归人士、外籍专家陆续登场,带来超算芯片、人工智能机器人、3D打印、机器视觉等项目,让台下评委和观众目不暇接,充分领略了浙江"智造"的精彩。

长兴泗安 创花木产业强镇

本报讯 记者夏晓茵报道 目前,长兴花木总面积达到28.3万亩,从业人员达到3万多人,年销售额超过27亿元,已经成为长兴农业重要特色产业。而长兴泗安镇就是一个通过花木产业富民强镇的典型。如今,泗安镇农民60%的人均收入都来自花木产业,可谓当地农民的"绿色银行"。

记者走进泗安镇的中国长兴花木城,映入眼帘的是花木城主干道两侧姿态古朴雅致、修剪精致的大型罗汉松盆景。据了解,中国长兴花木大会自2011年创始就得到了花木界的热烈响应,已成为花木业者的盛会、泗安旅游的引擎。

今年的花木大会参会嘉宾从长兴周边拓展到了广东、河南等13个省份,交易意向订单量攀升到1.6亿元,当地正通过花木产业富民强镇。

异地办证 方便创业务工人员

本报讯 通讯员刘永善、钟伟伟报道 10月16日是星期日,在龙泉市创业经商的湖南省怀化籍人士方黄意,在龙泉市公安窗口通过"全国身份证异地受理系统"补办并领取了居民身份证。对此,方黄意高兴地说:"我的身份证马上就到期,过去的话要跑回老家办理,现在户政服务真是做到人心坎上了。"

异地办证,可为在异地创业经商人员省去往返奔波的时间和财力,可谓是贴心的便民服务。龙泉市行政服务中心公安窗口为方便异地人员办理身份证,落实人员双休日和晚上坚守窗口服务,深受群众好评。

自10月8日异地办证便民措施开展以来,该窗口利用休息天和晚上为43名外省群众办理了身份证,从受理到领证,最短仅需8个工作日。

杭州华媒科创园盛大开园

日前,由浙江文创集团和华媒控股共同打造的华媒科创园举行隆重而热烈的预开园仪式。

华媒科创园地处杭州经济技术开发区一号大街68号,园区由原摩托罗拉厂房改造,总建筑面积5万平方米。园区将以跨境电商、科技创新、文化创意、企业孵化为主导产业,主要业态包括创意办公、跨境O2O展示、孵化器和其他商务配套,立志用一流的环境吸引一流企业,为入驻企业提供更多自主创意空间,让企业拥有更多表现个性的可能。

华媒科创园作为开发区推进创新创业、产业转型的重要平台,已经吸引了一批优质企业入驻,华媒科创园的开园将为开发区创新发展注入强劲动力。目前,科创园招商工作正在火热进行中。

记者孟万成 摄影报道

创业路上

经营3家网店,笑称:"这只是第一步"——

"小"电商有大志向

通讯员王国海 记者杜成敏摄影报道 王政,浙江纺织服装职业技术学院商学院2013级学生。初次见面,那爽朗的笑声拉近了我们彼此的距离。看似瘦小身板的他却藏着大大的能量:经营着两家淘宝店和一家阿里巴巴网店。他笑称:"这只是我的第一步。"

8岁就赚得"第一桶金"

出生在四口之家的他,有个可爱的弟弟。小时候由于弟弟贪吃,零花钱总是不够花。开始他总是从父母那索取,渐渐发现一味地索要只会引起大人的不满和唠叨。于是,8岁的小屁孩背着双肩包到小商品批发市场购买了牙刷、牙杯等生活必需品,再高价卖给周遭的邻居。亲戚们调侃道:"真是人小鬼大!"

就这样,他赚到了人生的第一桶金。说到自己的经商头脑,王政笑道:"先天优势是遗传了经商的爸爸,再者就是脸皮厚。"

触及电商便痴迷其中

王政读初中时,一到夏天,没有空调的教室里,蚊虫总是肆意围绕在学生周围,不仅遭其叮咬,还妨碍学习。

当时,网络购物开始兴起,王政在一次无意中逛淘宝、阿里巴巴等购物网站时,发现了一款"驱蚊手环",聪明的他发现了商机。于是,他立刻以0.4元的价格进了一批货,并以3元高价出售,竟然供不应求,一天销空。

上高中后,王政开始全面了解电商平台,因为之前的经历,他对这个行业充满了期待。在前辈的带领下,他开了第一家网店———美若利服饰。为了让店铺更加美观,他还学习了制图的PS、做网页的DW、动画的Flash……到了大学,有了一定基础和实践经验以后,他开始系统化地学习技能。在专业老师的帮助下,他开始分析各类销售数据变化,使店铺一直保持不断发展。其间,王政还参加电商比赛,在高手云集的赛场中获取经验,并参观电商"E淘园",向电商大佬请教运营技巧,努力成为专业人才。

成功道路上需要伙伴

俗话说:"三个臭皮匠,顶个诸葛亮。"王政成功的道路上拥有许多给予他帮助的朋友。他强调,因为朋友,电商之路才没有走太多弯路。

在开店前,他一直纠结卖什么好,想出售与众不同的商品,又害怕没有市场。他父亲的朋友提出建议,可以尝试冬日的保暖内衣,市场占有率不高,进价便宜。后来通过朋友介绍,他找到一家物美价廉的供应商,并且建立长期战略合作关系。

开店中期,他发现商品的介绍太过简略和单一,想美化商品详情页。这时,一位精于摄影和PS的学长伸出援手。在学长的带领下,他学会了拍照,并对图片进行剪辑,为店铺商品增添色彩。

开店后期,为了扩张店铺需要工作伙伴。于是,他在学院里物色对象。最终他锁定学市场营销的叶敏亮为工作伙伴,因为其接触电商时间长,在客服方面有着丰富的经验。"叶敏亮成稳干练,我机灵开朗,正好互补。"长期接触下来,两人成为了挚友。

"我要拥有自己的品牌"

自2012年开了第一家淘宝店后,王政又开了第二家淘宝店。每日营业额从50元到100元,从100元到1000元,如今是2000元打底了。他们一路走来,劳累中夹杂着喜悦,喜悦中夹杂着期望。

王政表示,现如今电商行业蓬勃发展,许多商家通过互联网平台,创造了属于自己的线下品牌,得到了大众的认可。他希望创造出属于自己的童装内衣品牌。

现在,他开始瞄准粉丝互动的市场,计划以用户、粉丝为基础,提供个性化的商品,走出一条独特的品牌之路。

王政说,自己是幸运的,创业后,身边的家人、朋友对他更多的是鼓励。

王政父亲表示,从小这孩子就跟着我四处奔波,在创业方面有一定的天分。只要他肯吃苦,脸皮厚,是金子总会发光的。

合作伙伴叶敏亮表示,王政是个天马行空的人,许多店铺活动都是他先提出框架我再进行细化,往往都有不错的收益。

正在进行产品售后服务的王政。

衢州举办道路运输从业人员技能赛

近日,由衢州市交通运输局、市总工会、市人力资源和社会保障局联合主办的汽车维修职业技能比赛开幕。全市一、二类机动车维修企业、汽车4S店维修企业共派出100名维修精英参加比赛。

比赛内容包括了车身水性漆涂装、汽车美容与装潢、汽车维修服务概述、维修接待员业务知识、汽车维修接待流程、顾客服务技巧等。本次技能比武分为理论考试和实际操作技能竞赛等两项内容,总成绩按理论100分、操作100分计算。最终,衢州明通汽车服务有限公司徐志宏、衢州市柯城佳美汽车装饰公司范文卿、衢州市广大汽车服务有限公司尹海英以娴熟的业务知识和稳定的专业技能分别摘得本次技能比武的前三名,并被市总工会、市人力社保局分别授予"衢州市金牌职工"、"衢州市技术能手"等荣誉称号。

汪诚

衢江联社:吹响全员练兵"集结号"

为深入推动全员岗位练兵活动开展,在全联社营造"比业务、比技能、比服务、比贡献"的良好氛围,展示干部员工良好的精神风貌和服务能力,打造复合型和专业型人才队伍,衢江农信联社2016年度综合柜员业务操作和业务技能全员PK大赛将于11月上旬举行。

多年来,衢江联社高度重视业务技能全员大练兵工作,要求辖内各信用社积极开展技能培训,聘请业务技能尖子选手任技能内训师,进行系统性的技能经验交流和讲授。该联社将以综合柜员业务操作和业务技能全员PK大赛为契机,以群众性大练兵、技能竞赛等多种比赛形式,促进辖内员工全面、系统提升业务技能水平,为一线窗口服务树立高效服务的新标杆。

徐燕燕

常山农信:"红马甲"情暖敬老院

为弘扬尊老、敬老、助老传统美德,10月20日上午,常山农信联社"红马甲"服务队来到常山县招贤镇敬老院开展爱心慰问活动,志愿者们为30余位老人送去牛奶、水果和生活用品,并邀请体检中心工作人员为老人测量血压及讲解健康养生、疾病预防等知识,并针对每位老人的具体情况提供建议。

在敬老院,志愿者们参观了该院的食堂、宿舍,与老人们亲切交谈、拉起家常,并主动为他们打扫卫生、整理房间,细心嘱咐老人注意保暖和饮食起居。"红马甲"用实际行动给老人们送去关心和温暖,让老人们感受到了浓浓的亲情与关爱,受到老人们的一致点赞。

李琦婧

体彩超级大乐透 第16124期 全国总投注额:191410193元

前区号码 04 13 24 26 29 后区号码 08 11

奖项		全国中奖注数	每注奖金	中奖条件
一等奖	基本投注	0	0	●●●●●+○○
	追加投注	0	0	
二等奖	基本投注	36	23316	●●●●●+○
	追加投注	11	139029	
三等奖	基本投注	497	6568	●●●●●或●●●●●+○○
	追加投注	152	39040	
四等奖	基本投注	26668	200	●●●●+○或●●●+○○
	追加投注	8097	100	
五等奖	基本投注	508539	10	●●●●●或●●●●+○或●●+○○
	追加投注	173772	5	
六等奖		5280970	5	●●●或●●+○或●+○○或○○

兑奖有效期:自10月23日起60个自然日。

本期累积奖金总额369317.4707万元全额滚入下期。本信息如与公证开奖结果不符,以后者为准。更多信息查询:浙江体育彩票网 http://www.zjlottery.com 2016年10月22日

体彩20选5 浙江第16289期 总投注额:161324元

中奖号码 03 07 15 18 19 中奖简单 无需排序 ●代表中奖号码

奖项	中奖注数	每注奖金(元)	中奖条件
一等奖	8	3931	●●●●●
二等奖	383	50	●●●●
三等奖	5689	5	●●●

兑奖有效期:自10月23日起60个自然日。

本信息如与公证开奖结果不符,以后者为准。更多信息查询:浙江体彩网 http://www.zjlottery.com 2016年10月22日

体彩 排列3 排列5 第16289期

浙江排列3总投注额:1180168
全国排列5总投注额:8297976
排3滚入下期奖池:647.779万元
排5滚入下期奖池:27734.8831万元

中奖号码(前三位为排列3) 73612

奖项	中奖注数	每注奖金(元)
排列3直选	433注	1040
排列3组选3	0注	346
排列3组选6	1087注	173
排列5(全国)	137注	100000

兑奖有效期:自10月23日起60个自然日。

本信息如与公证开奖结果不符,以后者为准。更多信息查询:浙江体彩网 http://www.zjlottery.com 2016年10月22日

柯城农商行:光伏绿能贷照亮新产业

近日,柯城农商银行在全辖首推光伏绿能贷。该贷款以安装光伏产业为主,最长贷款期限可达8年,具有首付低、可办理按揭还款、利率低、手续简便快捷等特点。该产品一经推出,即受到辖内广大农户的青睐,有效解决了农户投资光伏的资金困难,对辖内农户的新型产业发展又添新助力。

徐芬