

## 积极打造有爱心的慈孝企业

## 慈溪“嘉利机械”

## 700万元反哺职工和社会

**本报通讯员陈迪 记者王海霞报道** 日前,慈溪市嘉利机械实业有限公司领导一行,看望慰问了因意外脚骨折在家休养的机床工李师傅。接过慰问品和慰问金,老李激动不已:“上次去医院看我,这次又专程来我家,公司这么惦记我,这么重视职工,让我有一种家一样的感觉。”

像这样的事例在嘉利公司常常发生,职工感受到的是一种内心的温暖。为了让优秀的退休职工

晚年生活更幸福,企业还向符合条件者终身发放工资,把部分结余利润反哺给业绩优秀的老职工。对于车间爱厂如家的一些职工,企业以“机器承包”的形式,与他们共享节省下来的资金,增加职工的经济收入。

慈溪市嘉利机械实业有限公司是一家主要生产铁路内燃机车配件和微小型精密轴承的企业,现有职工107名。虽然该企业规模不大,但处处洋溢着企业关爱职

工、职工热爱企业、职工团结友爱、职工热爱企业的和谐氛围。近年来,嘉利公司一直致力于建设以“慈孝、慈善、慈爱”为主要内容的企业文化,深入打造有爱心的慈孝企业,取得了积极成效。

在公司,只要职工遇到什么困难,都能找到对应的“基金”给予帮助:突发事件帮扶基金、扶贫帮扶基金、党员爱心基金……“这些基金接受职工的捐款,但主要来源还要靠企业‘输血’。”该公司工会主

席张潮辉说,“设立基金的主要目的是方便职工求助,同时也是为了在全公司倡导互帮互助的良好风尚。”有时候,遇到需要大额资助的情况,企业还会“急事急办”,第一时间筹集资金缓解困难。有一次,公司一位职工不幸身患癌症,相关基金在向他伸出援手的同时,公司工会还号召企业全体职工共捐款1万余元,减轻了他的医疗费用上的负担。

“建立慈孝企业不仅要做到爱

职工,也要把爱心献给其他的弱势群体。”公司老总陈百亨说:“无论是慈善会的冠名基金资助,还是‘五水共治’专项捐助,我们企业都积极参与、慷慨解囊。”每逢节日来临,嘉利公司都会出资购买物品,慰问孤寡老人和弱势群体。对于个别家庭经济困难的群众,公司还会向他们提供工作岗位,真正让他们能够自食其力、走出困境。据不完全统计,嘉利公司近年来累计反哺职工和社会的资金逾700万元。

千里之外建设项目一目了然

## “精工钢构”自主研发BIM管理平台

**本报通讯员钟伟、王秋莉报道** 远在北京的建设项目,随意扫一扫构件上的二维码,该构件的工程名称、安装位置、规格、重量、底标高“身份”信息就能一目了然,而且其入库、出厂、进场验收、安装完毕等物流“轨迹”也一清二楚。

日前,“浙江制造”品牌建设全省媒体记者走进精工钢构集团,对其构件二维码“身份证”可跟踪追溯的神奇功能纷纷点赞。据了解,构件二维码追踪,仅仅是精工钢构BIM信息化管理平台的一小块功能。

北京新机场旅客航站楼及综合换乘中心工程,从今年6月5日开始建设,到目前进度如何?有多少构件已入库?“建设进度达20.2%,成品构件入

库3304.87吨。”在位于绍兴柯桥鉴湖路的精工钢构集团办公楼,相关管理人员精确地报出工程建设的详细信息,包括进度、材料、成本等一系列内容。

“远在北京的建设项目,在柯桥就能对其上万个构件轨迹了如指掌,这得益于集团自主研发的BIM管理平台。”精工钢构有关管理人员指着电脑屏幕说。据了解,BIM管理平台是精工钢构团队近年来重点研发的一个科技项目,其中9月上线的BIM管理平台V2.0,是集团上下耗时近一年时间研发测试推出的创新升级之作。

当前传统钢结构项目管理,通常采取“计划上墙”,用人工红蓝黄线在图纸上标注工程进度。然而,精工钢构BIM管理平台利用数字化技术、信息化手段,以整合三维模型为基础,不仅能在在建项目所有构件“轨迹”状态了如指掌,而且还把资料管理、精细化成本管理和内部市场化运营等纳入到管理平台。

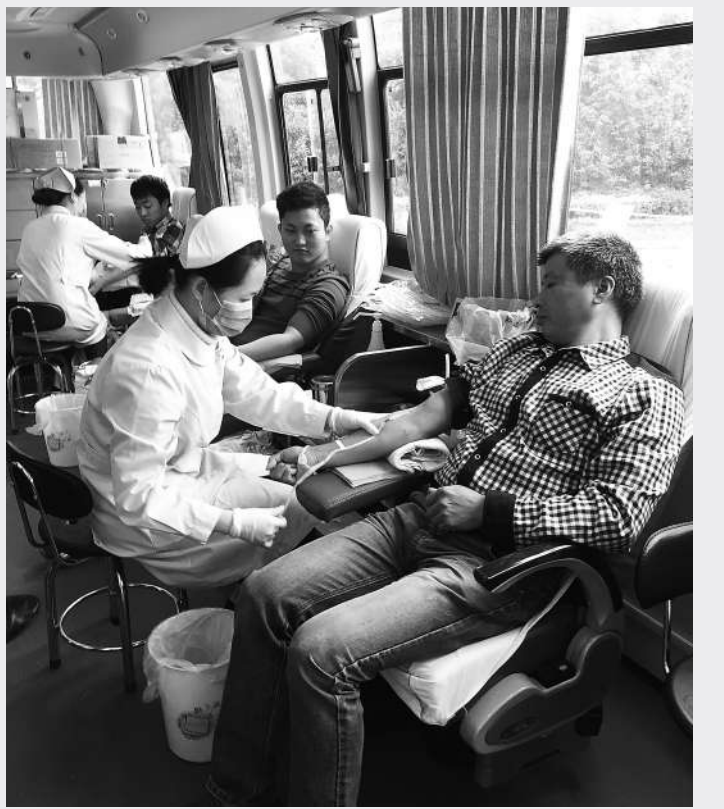
“除电脑终端外,我们还开发了移动APP,即在手机上也可随时随时随地查看集团负责的在建项目。”该集团技术管理中心BIM部负责人王强强介绍说,为提高用户访问平台的运行速度和流畅性,V2.0采用了阿里云服务器,有效解决了偏远地区因网络原因不能正常访问平台的重大弊端。

目前,精工BIM信息化管理平台V2.0已经在北京新机场旅客航站楼及综合换乘中心项目、澳大利亚希尔顿酒店项目、绿色集成建筑科技产业园(一期)项目、梅山江商务区项目中展开应用。“通过BIM平台,正是精工钢构践行信息化与工业化深度融合的成果,在优化资源配置、减少工程浪费、提升企业效益方面发挥积极作用。”精工钢构负责人介绍说,该平台融合了两项省科技奖成果,并成功申报了9项发明专利,有望填补国内多项空白。

## 无偿献血为爱举手

日前,浙江医药股份有限公司昌海生物分公司,组织开展了“无偿献血,为爱举手”为主题的献血活动。活动现场填表、验血、献血,每个环节井然有序,气氛轻松愉快。活动中62名员工,累计献血量达到22160毫升。公司负责人表示,通过举办这样的活动,不仅培养了“昌海人”互助互爱的奉献精神,也充分展现出大家勇担社会责任的良好精神风貌。

记者胡翀 通讯员唐天喆 摄



荣膺“优秀组件企业”称号

## “东磁太阳能”领跑光伏制造企业

**本报 记者羊荣江 通讯员卢香萍报道** 日前,2016“光能杯”CREC年度光伏行业评选活动在北京举行,横店集团东磁股份有限公司荣获“优秀组件企业”称号。

2016“光能杯”年度光伏行业评选活动由Solarbe 索比光伏网、《光能》杂志联合主办,携手行业协会及权威专家、知名研究机构对2016年度光伏行业卓越事件、人物、企业等进行公开评选。此次获奖企业也是对2016中国光伏产业发展做出杰出贡献的企业,对推动中国光伏产

业高速发展具有重要意义。

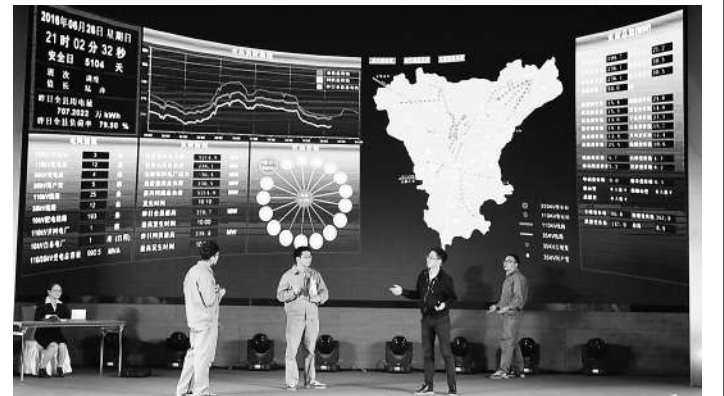
横店集团东磁股份有限公司是一家拥有磁性材料、新能源和器件三大产业的高新技术民营企业。太阳能事业部则专业从事高性能太阳能电池片、组件的设计、研发、生产和销售,目前已形成500MW硅片、1.6GW 电池片、800MW 组件的年生产规模。

目前,该公司通过单晶电池片在常规工艺条件下效率达到20.2%,多晶电池片达18.4%。单晶组件功率达280~285W,多晶

组件功率达265~270W,在行业内知名企业中有非常良好的口碑及信用,处于国际领先水平。

“优秀组件企业”称号是对横店东磁太阳能事业部在组件产品质量和服务方面的高度认可。太阳能事业部始终坚持“技术领先、成本优势”的战略主线,并拥有健全的管控体系和完美的质量管理,组件质保期长达25年。2015年,公司成为国内首批进入国家领跑者计划的光伏制造企业,进一步证明了横店东磁在行业内的领先地位。

## 企业“呼唤”安全生产



近日,国网浙江省电力公司举办“零违章,无隐患”开放式班组安全活动竞赛,23个一线班组围绕杜绝“反复”违章,创建“零违章,无隐患”班组的

主线,用演讲、模拟法庭辩论、舞台剧、多媒体声光等丰富多彩的形式交流展示,营造企业的安全文化氛围。

记者周金友 通讯员张子凡 摄

## “尹家圩经编”注重打响国际品牌 每年五千万顶蚊帐 “走出”国门

**通讯员孙建新、陈健民报道** 日前,笔者来到位于湖州市吴兴区八里店镇的尹家圩村,俨然走进了一个经编工业园区。自2012年“尹家圩经编”集体商标注册成功后,该村走出了品牌国际化发展之路。目前,全村仅从事蚊帐相关产品生产的企业就有86家,年产值18亿元,每年有5000万顶蚊帐“走出”国门,特别是今年里约奥运会期间,该专业村生产的蚊帐成了畅销品。

尹家圩经编产业始于2003年,自2006年成立八里店镇经编专业委员会后,辖区的吴兴区市场监管局针对部分经营户转型升级的迫切要求,将该村作为“个转企”工程的示范点,由局领导带领相关职能部门工作人员到尹家圩村与村两委和经编行业协会进行具体地沟通协调,由政府牵头相关职能部门,为“个转企”开辟绿色通道。

早在2009年4月,我们就制定了《“尹家圩经编”集体商标使用管理规则》,并向国家工商总局商标局提交了“尹家圩经编”集体商标的申报材料,全力打造湖州地区首件经编行业的集体商标——“尹家圩经编”。从吴兴区市场监管局获悉,当年11月,国家工商总局商标局对“尹家圩经编”集体商标作出受理决定,

经审核,于2012年7月核准商标注册,使尹家圩经编形成了自己特殊的知识产权保护。

据了解,“尹家圩经编”集体商标注册成功后,吴兴区市场监管局以此为契机,全面加强后续管理工作,努力推动形成政府、工商(市场监管)、生产村、生产经营户共同保护品牌的合力,加快提升产品质量和信譽度,进一步打响“尹家圩经编”的品牌效应。为进一步推进块状经济区域特色村电子商务发展,该局以普及电子商务知识为重点,借助当地湖州职业技术学院师资力量,在尹家圩经编专业村举办电子商务培训班,从电子商务发展理念、小微企业发展现状、网上经营主要商务平台、尹家圩经编产业定位几个方面进行深入地讲解,引导经编经营业主积极利用阿里巴巴、中国纺织网等第三方平台开展网上经营活动。

目前,该村经编企业销售途径主要为电子商务,通过接洽后的订单进行生产。同时,引导经编企业积极参与跨境电子商务,将产品打入国际市场,如“东仁”“福而美”等针纺企业通过加强设计,增加产品美观度和精细度,提高附加值,开发新产品新式样等,逐步打开欧洲、非洲、南美洲等境外市场。

## 探索小贷公司可持续发展新模式 “德华”试水“互联网+产业链金融”

**本报 通讯员王海霞 记者何悦报道** 消费者购买兔宝宝产品,可申请分期付款,兔宝宝供应商和经销商也可在德华小贷公司直接贷款。日前,德清德华小额贷款有限公司正式获批开展金融创新业务试点,标志着德华集团继“普金会”上线后,进一步深化金融创新,布局“互联网+产业链金融”,有效整合产业链上下游资源,引领行业探索小贷公司可持续发展新模式。

据介绍,“德华小贷”今年调整了组织架构,引进具有银行高管资质的金融人才作为产业链金融项目负责人,还开发了互联网智能化业务系统,并与多家征信机构合作,对消费者信用进行评估,确保贷款安全。

“德华小贷”的创新基于和兔宝宝的战略合作,将兔宝宝的上下游供应商、下游经销商及终端消费者全部纳入到自身产业链金融服务中,成为兔宝宝产业链升级的参与者、支持者及服务商。合作双方通过系统对接,组织建立、沟通机制等层面建立信息共享机制,为借贷双方提供了一个“响应及时、服务精准、风控透明”的资金供需对接平台。“德华小贷

公司董事长翁天方介绍说。据了解,“德华小贷”自上半年推出“互联网+产业链金融”试点以来,已有不少成功案例。第三季度时,与兔宝宝合作有限公司正式获批开展金融创新业务试点,标志着德华集团继“普金会”上线后,进一步深化金融创新,布局“互联网+产业链金融”,有效整合产业链上下游资源,引领行业探索小贷公司可持续发展新模式。

针对产业链融资的创新,“德华小贷”在担保方式上,更多运用了“应收账款融资”的方式,既简化手续、提高效率,还赢得了用户的好口碑。对于全国2000多家经销商,“德华小贷”创新订单融资方式,大大激发了经销商开拓对公业务的底气和积极性。

截至目前,“德华小贷”贷款规模已超4.8亿元,比年初新增规模超1亿元,预计2016年年底,贷款规模将达5亿元。12月开始,“德华小贷”还将把产业链金融拓展到终端消费者,向兔宝宝消费者提供分期付款合作。通过近两年的“造血”式帮扶,在我们2000多家实体店购买产品,可以选择分期付款,缓解消费者装修期间的资金困难,也是公司践行“普惠金融”的重要举措。”翁天方说。

## 为工作探寻更多新“套路”

——记省电力建设有限公司甬台温管网项目部

“两美”浙江建设者风采

**记者孟万成报道** “套路”,乃时下流行的网络语言,大意为一套精心策划的计划,作出的对策,简言之就是“战术”。就浙江省电力建设有限公司甬台温管网项目部(以下简称省管网项目部)来说,走对套路,脚下生风,加速度前进。

在甬台温天然气管道工程政策处理工作上,省管网项目部从配角转变为主角:线路、场站工程政策处理工作均以省网管理人员为主力,政策处理技术已成为省网所有工程管理人员的必备技能,政策处理“套路”逐

步兼具灵活性和精细化。截至目前累计解决政策处理问题40余个。

**套路一:依靠沿线政府,形成合力**

为了使政策处理工作上下联动有序进行,省管网项目部充分依靠沿线政府及有关部门,发挥政府职务效能,与乡、镇、街道签订政策处理工作包干责任书,不定期组织召开有关村干部分参与的政策处理工作推进会,提高政策处理工作透明度,实现思想统一、上下一致,共同

做好各项政策处理工作。在省管网项目部的主动沟通下,沿线政府从关心、支持工程建设逐渐转变为积极帮助工程建设,工程建设氛围日趋和谐向上。

**套路二:灵活建立工作组,集中攻坚**

每一处政策处理难点都是一块“坚冰”,必须借鉴项目管理模式,分解落实到“条”“块”结合和统分结合的工作组来破解。省管网项目部根据政策处理的类型,灵活建立由项目部领导班子、标段人员组成的专项工作组,与所在

村、镇分管负责人积极对接,掌握第一手资料,直面老百姓反映强烈的热点问题和矛盾暴露集中的焦点问题,及时召开办公会议、攻坚专题会、难点讨论会等专题会议,商讨工作策略。

**套路三:踏实苦干,日夜奔走做协调**

政策处理工作难,但难不倒一群一门心思奋战的“拼命三郎”。省管网项目部经理张利杰承担着甬台温工程全局管理的同时,对任何一个政策处理难点的进展情况一清二楚,并及时向上

“谢谢,谢谢!你们真是及时雨啊,给我们解决了燃眉之急。”12月1日,在常山县招贤镇卫生院手术室外,招贤卫生院党支部书记危志盛紧紧握着县人民医院副主任医师毛水清的双手,激动万分。

原来,几天前,危志盛得知招贤镇村民陈某需要手术,虽然他也进行了精心准备,但还是心里感到没底,正想找有关专家把把关、指导指导。恰巧,今年县人民医院对招贤卫生院外科重点帮扶,报着试试看的心情,他在电话中说出了自己的想法和要求,没想到,第二天上午专家来了,顾不得喝口水,几位专家就开始了忙碌,为住院疑难病患者会诊,进行临床诊断技术示范、制定规范有关规章制度、医疗、护理文书,一直到下班才结束……这是县人民医院今年启动的新一轮乡镇卫生院

**“走下去”帮教,“请上来”培养,“全天候”指导,“互动式”交流**

帮扶活动中出现的一幕。县级医疗机构重点托管乡镇卫生院是省委省政府关于优质医疗资源“双下沉、两提升”工作的延伸,是实施分级诊疗的组合拳之一,也是医改的一项重要内容。作为全县规模最大、实力最强的综合医疗机构,如何充分抓住新医改政策为医院带来的契机,在实现快速发展的同时,也引领乡、镇、村基层医院又快又好发展,如何发挥好“老大哥”的帮扶作用,常山县人民医院进行了不断地探索和实践。

为此,今年6月,县人民医院在继续加强原托管乡镇卫生院的托管力度

上,启动新一轮结对帮扶机制,根据乡镇卫生院业务开展情况、人员结构状况、群众就医习惯等方面,扩大托管范围,优化了托管形式,建立了长效机制;通过全面开展“走下去”帮教,“请上来”培养,“全天候”指导,“互动式”交流,把好的医生沉下去,把群众的满意度提上来,逐步实现“基层首诊、分级医疗、双向转诊、急慢分治”的格局;在帮扶中,医院始终本着“帮扶带教、授人以渔”的思想,密切结合被帮扶医院的实际情况,着力培养乡镇卫生院自身造血功能,不断提高乡镇卫生院的业务能力和水平,争取到2020年基层卫

生院门诊人次占全县总门诊人次达到60%以上,50%以上的乡镇卫生院完成市级乡镇卫生院特色专科创建工作,其中1至2个特色专科在全市范围内有一定知名度。芳村中心卫生院自2014年开始,利用县级优质医疗资源下沉机会,加强与县人民医院外科的合作,采用“送出去、请进来”的方法,在县人民医院外科主任江四平、骨科主任徐礼华等5位专家的帮助下,重点培养专业技术人员。

“多亏了县人民医院的帮扶,今年9月25日,我们首次全麻手术得以成

功开展,这不仅是芳村中心卫生院手术水平的一次大飞跃,更标志着芳村中心卫生院已经具备独立开展全麻手术的能力!”这是11月4日芳村卫生院院长罗时军赴西安领奖时所说的一段话。“成熟的麻醉科极大地提升了卫生院抢救能力,增加的不仅是当地百姓的安全感,对于这里的医生而言,带来更多的则是治病扶伤的自信与荣誉。”

由于卫生院的快速发展,罗时军获得了2016年全国乡镇卫生院优秀院长的荣誉称号。“在管理上,我们也学习借鉴了县人民医院的先进模式,将学科建设纳入考核,以制度规范奖惩,以奖励绩效刺激学科建设,所有人都积极肯干,所有人的价值都可以得到体现。”罗时军还通过数字证明:依托县人民医院大力帮扶大外科建设的契机,2015年,芳村卫生院在取消主要

科室妇产科后,门诊人次同比增长了35%。罗时军表示,下一步,芳村卫生院还将通过人民医院协助帮扶,增强自身“造血”能力,进一步提高业务及服务水平。

据了解,自2014年以来,医院启动“双下沉、两提升”工作以来,先后为乡镇和村诊所医务人员举办院前急救、常见病诊疗等培训班50多次,培训人员1200多人次,会诊、手术300多次,免费接收医、护、技人员进修学习36人次。通过近两年的“造血”式帮扶,医院为乡镇医院留下了一支“不走”的医疗队,全面提高了乡镇卫生院的技术服务水平,村诊所医生的诊疗能力,使农村患者小病不出村、常见病不出乡,就近享受到便利、优质、实惠的医疗服务,受到了广大人民群众的好评!

卢斌