

矢志不渝追逐现代农业梦

——记玉环“新农人”汪恩锋



省人大代表汪恩锋。

记者孟万成 通讯员郭东灵 摄影报道 汪恩锋，男，1986年9月出生，台州玉环人，2004年毕业于台州科技职业学院，现任玉环县禾裕农民专业合作社联合社

董事长。2012年，汪恩锋被授予浙江省大学生现代农业十佳创业新星，并当选省人大代表，获聘台州科技职业学院客座教授；2013年被授予全国农村致富带头人称号，并获评台州市第二届农技标兵；2014年当选台州市劳动模范，并被台州市委宣传部、共青团台州市委共同推荐为“最美浙江人——2014青春领袖”评选活动候选人。

作为玉环县开启现代农业的新农人，汪恩锋用不断的研发和革新来应对市场变化，实现了现代农业发展上的一个个不可能。日前，趁着汪恩锋在杭州出席省人大会议的间隙，记者采访了这位创业者，聆听了他的创业故事。

2004年，汪恩锋迈出台州科技职业学院的校门，那一年，他20岁。作为农民的儿子，他坚定

地选择了走农业发展的人生道路。“我父亲从事农业生产经营几十年，是一位土生土长的农民，改革开放初期就开始各种水果的种植。我从农技校毕业后，本着成为现代农民的愿望，在玉环漩门二期以低成本承包了1060亩盐碱地，以期将这里改良成适合种植水果的土壤。玉环农商银行得知后，为我发放了30万元的贷款，解决了我生产经营中的资金难题。”汪恩锋回忆起创业初期的艰辛有感而发。

在承包盐碱地后的4年荒滩改良期间，汪恩锋白天开沟、翻土、种棉花，不断淡化盐碱地；晚上则自学市场营销和经营管理方面的知识。通过自身努力，他在现代农业的道路上越走越远，将其父亲原来单纯的农业种植，发展成为浙江省示范性农民专业合作社。用于种植的土地也达到

3800亩，其产业从玉环发展至杭州、慈溪等地，并创立注册了“贵妃牌”玉环文旦；同时，他的水果走进了上海、北京、杭州的超市和农特产品专卖店。

“2013年，我申请的迪顺凉广柑专业合作社土地改良面积将近2500亩，加上财政拨款和自有资金，项目缺口资金仍需200万元左右，项目推进速度较为缓慢。在这个关键时刻，玉环农商银行再一次伸出援手，行领导亲自到试点项目所在地走访、调研。很快，200万元资金到位，项目也得以稳步推进。”汪恩锋说。他创造了众多个第一：第一个实施千亩盐碱地改良，第一个承担全玉环县文旦脱毒苗培育，第一个大面积引种新型绿色保健蔬菜黄秋葵，浙江省第一批在工商部门正式注册登记的农民专业合作社联合社。

汪恩锋为适应现代化农民发展需要，其成立了由18家省市示范性农民专业合作社组成的玉环县禾裕农民专业合作社联合社，经营范围包括组织收购、销售成员社种植、养殖及加工农产品，为成员社提供市场经营、生产管理等各项服务。去年，玉环县禾裕农民专业合作社联合社销售额达3904万元，总利润464万元。

此外，汪恩锋还与浙江农林大学等62位教授建立了合作关系，拥有全省最顶尖的研发团队，合作社每年拨出销售利润的8%用于科研项目。“创业的艰辛与快乐，十几年来我深有体会。作为一个年轻人，我相信，只要心中有梦，敢于创业，无论成败，都将是人生的一大收获。”这既是汪恩锋的创业感言，也是他对青年创业者的寄语。

生态水果现采现卖



开化县音坑乡倾心家庭农场，采用有机肥种植草莓、甜瓜、无花果等四季水果，可供游客现场采摘，并在路边摆摊销售。眼下正是草莓采摘旺季，吸引了周边众多游客前来采摘。仅水果一项，农场年收入达40万元。开化县是首批国家级生态保护与建设示范区和省重点生态功能区示范区，山民们如今越来越重视主打生态牌了。图为游客正在农场大棚内，开心地采摘草莓。

通讯员齐振松、汪祥 摄影报道

创业故事

余姚女汉子徐丽娟白手起家——

十年养虾走上致富路

通讯员王文苗报道 在余姚市小曹娥镇滨海村，有一位名叫徐丽娟的妇女，她十多年前白手起家，创办了一家南美白对虾养殖场，通过艰苦的努力，如今已成了远近闻名的致富带头人。在今年“三八”节前夕，她被小曹娥镇评为“十佳创业女性”，受到了隆重表彰。

今年53岁的徐丽娟修过钟表，也开过副食品商店。2004年，40岁的她获悉养殖南美白对虾很赚钱，就投资50多万元，向当地的宁波久久红农业发展有限公司租赁了204亩土地，创建了“老徐家庭农场”，投身南美白对虾的养殖。徐丽娟说：“2004年的时候，养殖南美白对虾稍微好一点就有1000斤一亩可以收，利润也高的，赚5000元一亩是随便赚了，所以我就想开始养殖南美白对虾了。”

对很多人来说，南美白对虾是美味，而对于徐丽娟来说，南美白对虾改变了她的人生。挖掘虾塘、采购虾苗、挑选饲料……为了南美白对虾的高额利润，徐丽娟像一个女汉子，干着各种男人干的活。虽说

徐丽娟是1979年毕业的高中生，但对于南美白对虾养殖方面的技术，她却一窍不通。于是她四处讨教养殖技术，但结果还是养多少死多少，头一年就亏了30多万元。

开弓没有回头箭。为了养好对虾，徐丽娟多次到省内外对虾养殖企业考察，经常向附近知名水产养殖专家讨教。同时，她还吃住在海边，所有的活都自己干。检测水质、观察虾苗疫病、开启增氧设施……每当夜晚人们都已经熟睡的时候，徐丽娟还在忙碌，每隔一个半小时去踏看所有虾塘一次，确保虾苗万无一失。

“养虾最关键的是水质。”徐丽娟说，“现在我们养殖的水质全部要测试过的，这一定要相信科学。以前养殖的时候，因为我们没有办法测试，虾苗死的时候就是一大批。现在水质中的PH值、亚硝酸盐，还有氨氮、硫化氢等4种指标都要经过检测。检测出来如果有哪个指标不符合要求，虾就会死掉，不能养殖的。”

如今，说起南美白对虾的养殖技术，徐丽娟是如数家珍。她说，养殖

南美白对虾喂饲料很有讲究，喂得多不行，没有饿死的虾，只有吃死的虾。另外，巡塘也很重要，不管白天还是黑夜，每隔一个半小时要巡塘一次，一旦发现缺氧，要马上进行增氧。即便增氧泵坏了，也要连夜立即修复，否则就会前功尽弃……

功夫不负有心人。从第二年开始，徐丽娟养殖南美白对虾每年都能赚钱了。特别是到了上市的季节，经销商都会上门前来采购。养殖顺利了，销售也不用愁，这让徐丽娟对自己当初的选择更加自信了。目前，徐丽娟的虾塘面积已经扩大到了750亩，她养殖的南美白对虾远销到了上海、杭州、江苏、绍兴、宁波等地，年销售额达到了600多万元。更令人欣喜的是，她还帮扶附近的6户村民开展了南美白对虾养殖，带动100多位村民实现了再就业。

“目前有6户人家我带着，他们平时有需要的东西如设备、饲料等，全部可以到我这里来拿。夜里虾塘出现了什么问题，比如说缺氧了，我会去帮助他们的。我的希望是，大家一起走致富道路。”徐丽娟说。

“万能”风口的成功之源

免税白说

■董柏云

报载，诸暨市中枢科技通风有限公司总经理蒋华锋用了11年时间，“整”出了全球首款“万能”风口，一举登上2016“浙江好项目·中小微企业创新创业大赛”、“十强”的领奖台。

“万能”风口做什么用？如中央空调有风口，卫生间有换气风口，这些都得用风口设备。经蒋华锋多年潜心研究，原先千篇一律的风口产品款式，改成拼插件后，即可组合成无数规格的风口。这款新产品投入市场，如今“中框”销售额增长几近翻番。

蒋华锋抓住“风口，是一个普通得让人很容易忽视的设备”的问题，找准创新坐标，并义无反顾，信心满满地朝前走，终获成功。“万能”风口的成功，再次向从事不同职业的人传递一个信号：实现人生出彩梦，要善于把握机会。

民谚说得好：“诱惑总是捏着门铃不放，机遇往往只敲一次门。”任何人要想事业有成，既要瞪大双眼识别和发现机会，又要张开双手及时逮住并抓牢机会。创新，为的是解决问题。只有立足解决问题而努力探索，才能创造出有针对性、有推广价值的东西。只有不断创新，并不断应用、实践，才能闯出新路，生产出适销对路的产品。

一个人仅有出彩的愿望远远不够，还得积累出彩的能量。蒋华锋虽是初中毕业，却有超强的数学头脑。他的创新，源于勇气加智慧。而勇气和智慧都不是与生俱来的，需要自己用心培育、刻苦学习、不断进取。

“问渠哪得清如许，为有源头活水来。”人的心灵深处一旦有了源源流淌的“活水”，便有了创业创新的不竭源泉。筑就人生美丽梦想，并不是高不可攀的。只要坚持用心投入，人们就有望成功出彩。

助力创业

柯桥实施电商“百企千人”培训计划

通讯员钟伟、陶晓宇报道 吕东是一名初入社会的大学生。前不久，经绍兴柯桥电商企业——绍兴迪聰网络科技有限公司“蒲公英大学”的培训和推荐，他如愿以偿进入当地一家纺织品贸易公司，从事电子商务运营工作。

吕东是蒲公英大学的受益者。去年8月，蒲公英大学实施“百企千人”战略培训计划，对一些求职困难的学生免费培训并介绍工作，计划3年为百家企业输送千名电商人才。

位于柯桥纺都大厦的绍兴迪聰科技有限公司，是浙江省电子商务实践基地，也是阿里巴巴商学院精品课程第一批入驻机构，目前服务纺织企业近2000家。

在和柯桥企业接触中，公司发现大凡每年在线业务量能达到50万元以上的企业，约95%具有专业的电商人才。相反，很多纺织企业虽然迫切希望做强电子商务，但苦于缺乏电商技术人员，很难展开拳脚。

据不完全统计，仅中国轻纺城就缺口数万电商人才。柯桥许多企业急需有操作能力和一定协调能力的电商运营人才，而大多数求职的大学生因为缺少实践经验，难以满足企业需求。

为了有效接轨企业，一边却是求职无门。在绍兴E网上，平均每天在线求职人员约有2万人，到春节过后的高峰期，在线求职者逾3万人。这种结构性短缺制约了传统企业的转型升级。迪聰科技子公司看到这一现象，希望能充分利用自身实践基地的有利条件，为求职者和企业牵线搭桥，免费为求职人员提供内贸、外贸及跨境电商的培训服务，并介绍给有需求的企业。

为了有效接轨企业，经阿里巴巴授权，迪聰科技公司的蒲公英大学主动上门服务，和越秀、元培、之江、工业职业技术学院等本地院校及E网达成合作，开展针对性的电商人才千人培训计划。对院校即将毕业的学生和E网上求职者，免费进行岗前培训，这样既能满足电商企业需求，又可以提高学生就业率。

迪聰科技公司相关负责人表示，院校相关的课程以理论知识为主，而社会需求多样化，尤其是电子商务领域更是日新月异，内贸、外贸方面知识的新陈代谢非常快，专业性又很强，院校里哪怕是相关专业毕业的学生，也不一定马上能满足企业需求。蒲公英大学在电子商务领域积累了丰富的经验，能够帮助学生提高对企业的适应能力，并通过这些学生把电商的理论和实践能力输送到企业。

据了解，“百企千人”培训计划实施以来，已经开展培训5期，培训学生百余人。公司负责人表示，这些培训全部免费，主要是为了营造良好的电商环境，最终惠及各方。

浙江省满意品牌单位展示

<p>浙江炬都装饰工程有限公司</p> <p>电话:0571-82728309 地址:杭州市萧山区经济技术开发区通惠北路12号柏丽轩1902室。</p>	<p>杭州鹏然机械有限公司</p> <p>服务热线:0571-88750390 地址:杭州市余杭区临平商贸城内望梅路580号。</p>	<p>杭州汉马物流有限公司</p> <p>电话:0571-88780399 地址:杭州市余杭区良渚街道勾运路46号。</p>
<p>杭州梅杭门业有限公司</p> <p>电话:0571-83780986 地址:杭州市萧山区所前镇孔湖村大路张235号。</p>	<p>杭州望家欢农副产品有限公司</p> <p>电话:0571-88765670 地址:浙江省杭州市萧山区鸿达路352号。</p>	<p>杭州博朗客运有限公司</p> <p>电话:0571-88869666 地址:杭州江干区下沙高沙南苑前排五号下沙一小旁边。</p>

交通银行股份有限公司宁波分行受托处置资产转让公告

交通银行股份有限公司宁波分行(以下简称“交通银行宁波分行”)拟对受托处置的9户不良资产本金及相应利息(宁海县大和水产养殖有限公司2194万元本金及相应利息、宁波广宏工程塑料有限公司650万元本金及相应利息、宁波俱建建材塑料有限公司6921万元本金及相应利息、宁海县千汇水利施工有限公司1000万元本金及相应利息、浙江九鼎长街水产有限公司1696万元本金及相应利息、宁海县长发供销有限公司563万元本金及相应利息、宁海县俱进排水板安装工程队794万元本金及相应利息、宁海县长街建飞塑料加工厂950万元本金及相应利息)予以公开转让,受让方应为财务状况良好,具有足够支付能力的法人、自然人、其他组织等,国

家有关法律、法规限制的除外。

公告有效期:自本公告发布之日起20天
受理征询或异议有效期:20天,如对本次债权转让有任何疑问或异议请与交通银行宁波分行联系
联系人:吴鹏飞
联系电话:0574-87255417
电子邮件:wu_pf@bankcomm.com
联系地址:宁波市海曙区中山东路55号
特别提示:以上资产信息仅供参考,交通银行宁波分行不对其承担任何法律责任。
特此公告。

交通银行股份有限公司宁波分行
2017年3月10日