

榜样人物

创新·变革·远见

——大咖谈企业家怎样振兴实体经济

新华社长沙5月7日电 经济发展靠企业，企业发展关键是企业家。日前在湖南株洲举办的2017年中国企业家年会上，张瑞敏、宗庆后等多位企业家认为，当前，以制造业为主体的实体经济面临诸多挑战，企业家必须能创新、求变革、有远见，要用大格局把握经济、技术发展大形势，带领企业实现大发展。

宗庆后：以创新引领实体经济发展

具、饮料生产装备和工业机器人能力的企业。

“真正实现实业强国的目标还有很长的路要走，在提高自主产学研能力、提高资源利用效率、优化产业结构、提升制造业信息化水平等诸多方面，我们还需要大批的实体经济企业付出百倍的努力。”宗庆后说。

徐和谊：变革是企业家面临的新命题、新挑战

“新时代企业家需要一种特殊的能力，即人理解和驾驭机器，让机器来扩展延伸手脚和思维、为企业生产经营服务的能力。”北京汽车集团有限公司董事长徐和谊说，面对互联网大潮，要尽快让传统企业转身互联网企业；面对智能化大潮要尽快为产品赋能。

在徐和谊的带领下，北汽集团新变化频现，成立了新技术研究院以储备前瞻技术；发起设立规模达百亿元的安鹏·中国新能

源汽车产业发展基金；和百度公司共同启动制造智能汽车项目；建设基于互联网的研发、采购、营销、服务、金融社会化、网络化平台等。

主动应对变革的北汽近年取得不错的业绩。北京汽车一季报显示，今年一季度，北汽总营收364.2亿元，同比增长47%，净利润同比增长88.4%。2016年年报还显示北汽新能源板块的快速增长，去年北汽新能源乘用车实现销量4.8万辆，同比增长138.7%。

张瑞敏：互联网理念改变管理与制造

“过去的信息不对称，是企业知道的信息比用户多，今天倒过来了，用户知道的信息比企业多。”海尔集团公司董事局主席张瑞敏说，互联网可以实现的是大规模定制，而不是大规模制造；互联网把所有企业带到同样的起跑线上了。

海尔集团自2005年提出“人单合一”管理模式至今12年。这些年里，海尔取消1万多名中层管理岗位，把海尔集团变成一个创业平台；让海尔和用户直连，向大规模定制转型，实现产品下了生产线就到客户的个性化需求，变革力度令业界侧目。

转型创新效果已经在海尔的多个层面显现。如，海尔集团平台上已有200多个团队成功吸引风投进入；在兼并日本三洋后用“人单合一”模式进行改造，使这个亏损8年的企业在8个月内止亏等。

宋志平：企业家是经济发展的活力和动力

中国经济由小到大成为世界第二大经济体，离不开老一辈企业家的变革实践。中国建材集团公司董事长宋志平认为，现阶段企业家面临创新发展、振兴实体经济、“一带一路”走出去三大任务。

“实体经济不存在做不做的问题，而是怎么做好的问题，实体经济转型升级的方向是迈向中高端、绿色化、智能化、国际化。”宋志平说，要实现这些要求，企业家需要提高学习能力，资源整合能力，扩展国际视野，增加自身修养。

他说，我国目前有些技术和装备已经有一定竞争力，以水泥装备为例，“一带一路”上65%的水泥装备由中国建材提供，“实体经济不光是在国内发展，还要在国外发展，从重视国内生产总值，到重视国际上的中国企业生产总值”。

“当前我国面临实体经济结构性供需失衡、虚拟经济和实体经济失衡等问题。”中国企业联合会、中国企业家协会常务副会长朱宏任说，振兴实体经济需要进一步激发企业家精神，发挥企业家才能，增强企业内在活力和创造力，推动企业不断取得更新更好发展。

“植迷先生”的多肉情缘



厉宇航设计的多肉捧花。

的财富一个夏天就功亏一篑。他一边总结经验，一边咬牙坚持，千方百计向银行申请了贷款，才把多肉事业持续了下来。

但最艰难的时刻还在等着厉宇航。2016年1月份，一场突如其来的寒潮，差点将他浇个透心凉。因为气温实在太低，做过几层保温的水管还是突然结冰，尝试了各种方法之后只能选择关闭锅炉。开了浴霸灯和小钢炮，锅炉关了之后大棚气温明显下降，眼睁睁看着温度跌至冰点，厉宇航的心也碎了。他说，大棚里是他的全部家当，而且很多精品都是他的至爱。

因为接连4夜守着大棚，每天只能眯个三四个小时，黑白颠倒。好在天道酬勤，厉宇航自己培育的多肉冻死了一批，但精品多肉全保住了，也算是不幸中的大幸。

“多肉情缘”开出幸福之花

吸取前面的经验教训，他改变了经营模式。以往厉宇航是实体精品销售为主，这两年，自己培育的多肉数量增多，他开始转型在淘宝上销售和批发。

现在，厉宇航组建了一支8个年轻人的管理团队，都是90后。公司职员，也扩张到20多人了。

值得一提的是，厉宇航能与自己的娇妻结缘，“多肉”功不可没。早前，厉宇航与现在的“丈母娘”同为“花友”，也由此结识了新娘吴筱恬。厉宇航的朴实性格和钻研品行，很快得到“丈母娘”的认可，小两口也顺利成章修成正果，真可谓千里姻缘“多肉”牵。

未来，厉宇航还是想在多肉上再继续精耕，扩充产品线。现在，他们公司培养的一款名为“谷土”的配方土很是畅销，已经有20多个代理，一个月能卖近6000包！厉宇航说，接下来淘宝店铺就做小而美的“萌肉肉”及延伸产品。另外，还准备进军天猫，做一些多肉捧花、多肉花盒等原创加创意类的多肉产品，让多肉以美的姿态展现在消费者面前。

进取人生

市场监管助力农场品牌兴业

近日，龙游县溪口市场监管所干部来到龙南山区庙下乡八角殿村百果家庭农场，上门为其办理“艾莓粒”白草莓商标注册相关手续，助其走上商标富农、品牌兴业之路。

据悉，该农场主林延丰，去年专程到北京拜访了白草莓代表品种“小白”的育成人李健老师，做足了技术与资金准备，流转了20亩土地作为白草莓种植试验园区，使用有机肥进行无土栽培。今年白草莓供不应求，自助采摘游每公斤80元，而网上精品销售价更是达到每公斤160元。

接下来，农场准备扩大种植面积200亩，向集采摘游、休闲垂钓、农家乐为一体的综合型家庭农场发展。

通讯员江友富、黄晓晨 摄影报道



创业创新

“资深八卦粉”将爱好做成事业

记者许瑞英 通讯员陈华飞 摄影报道 现代人对娱乐、明星八卦等内容的关注热情之高，刷屏率之快，令人瞠目。无论是前几年文章、马伊琍的“周一见”，还是近期白百合、陈羽凡的“离婚门”，无一例外，都最大限度地调动了大众的“猎奇”心理。

广州八拉扒拉文化传播公司（简称八拉扒拉娱乐）CEO杨林，就是一位娱乐八卦重度发烧友。杨林不仅自己“八卦”，还将“娱乐八卦”做成了事业。2015年下半年，杨林开设了一个名叫“八卦会死星人”的微信公众号，开始试水娱乐八卦，并陆续在头条号、网易自媒体、腾讯企鹅号等平台上发布。

2016年1月，一篇名为《她是香港平民女子，偶遇王子闪婚成欧洲王妃，两次离婚依然潇洒！》的原创文章被多家媒体转载，阅读量瞬间突破了百万。至此，“八卦会死星人”自媒体账号一举成名。

当年3月，该账号成为了今日头条“千人万元”扶持计划的对象，杨林拿到了一张进入新媒体行业的“门票”，这对于她来说是一种莫大的动力。

怀着“在你无聊的时候带来

一点点”的创业初衷，2016年6月，杨林开始组建团队——八拉扒拉娱乐正式成立。

精耕细作“八卦”文章

八拉扒拉娱乐旗下目前有“八卦会死星人”、“八老师聊八卦”两个账号，定位不同用户，针对各个平台进行“多账号、多平台”八卦领域深耕细作。截至2017年3月份，这两大账号已成为企鹅（天天快报·腾讯新闻）、今日头条、网易新闻、一点资讯、百度百家号、UC订阅等平台的核心娱乐自媒体，并获得了今日头条“千人万元”计划、企鹅“芒种计划”、一点资讯“点金计划”、UC订阅“量子计划”等支持，成为一些主要资讯平台的扶持对象。截至目前，其两大账号累计总阅读量超5亿，单篇最高阅读接近1000万。

此外，八拉扒拉娱乐目前已从文章进阶到短视频领域。制作多个栏目，包括明星八卦、影视热剧、怀旧老片等。已推出的“娱乐追追看”、“怀旧看啥片”等视频已累计播放达2500万，单个视频最高播放量287万；“搞笑真人秀”，则以90后用户为主，用快节奏、开脑洞、吐槽的方式吸引观众。接下来，公司正积极筹备以校园玄幻题

材为主的网络大电影，力图吸引年轻用户，让自媒体流量变现。

“深度粉”开拓娱乐八卦新领域

当大部分人还在看动画片的时候，10岁的杨林便已是娱乐八卦“深度粉”。小小年纪的她，经常会跑到报刊亭用攒下来的零花钱，买些娱乐八卦的报刊。不仅仅是翻看，她还专门准备了一本软面抄，把看到的明星按照姓氏分类，如数家珍。杨林的“八卦”功底，就这样日积月累了起来。而在学习上，杨林可不是人们想像中的差生，每次考试都排在班级前三。之后，杨林以优异的成绩考上了华中科技大学营销专业，并攻读了武汉大学市场营销硕士。杨林用实力证明了娱乐学习可以两不误。

毕业后，杨林曾任网易游戏战略研究部经理，是资深用户研究专家。当了20年娱乐八卦深度粉，杨林在辞职后开始尝试拓展自己热爱的娱乐文化领域，发掘内容多样性、形式多样性，以吸引更多粉丝。

洞察敏感热点创新发展

初“入行”时，对于杨林而言，最难的是找“选题”。这需要广泛

多元阅读，敏感洞察现实热点。如果没有花时间下去，是很难写出令人满意的文章。

八拉扒拉娱乐团队现已扩建至10人，团队成员在娱乐文化各个不同领域均有丰富经验。在网易工作期间，杨林对用户的需求探究十分深入透彻，尤其是对年轻人的需求了如指掌。团队成员中的总导演兼商务总监姚建丞，则是资深视频制作人，曾在网易游戏、搜狐畅游、第一视频任职导演、影音主管、重点项目支

持部主管，在影视、视频行业沉浸十余年之久。

如何面对其他竞争对手，杨林坦然地说：“我一直保持的理念就是，听用户的心声，满足市场需求。我们这个团队成员都是互联网出身，在学习其他竞争对手时我们会保持创新。”

现阶段，八拉扒拉娱乐盈利主要来自平台广告分成+自接广告，且在2016下半年已稳定增长。未来，八拉扒拉娱乐会重视在短视频方面发展，并试水影视内容制作。



八拉扒拉娱乐CEO兼总编辑杨林。

信息传递

我省第四届创新创业大赛擂响战鼓

本报讯 记者孟万成报道

日前，第四届浙江省“火炬杯”创新创业大赛暨2017年第六届中国创新创业大赛鸣哨，这意味着新一轮“双创”大赛又将擂响战鼓。

今年大赛参赛主体为“初创企业组”和“成长企业组”。赛事将采用先地方

赛、再行业总决赛的方式进行。成长企业组每个领域的前两名和初创企业组每个领域的第一名进入浙江赛区总决赛。

根据我省新兴产业发展特色，浙江赛区在国家赛六大行业领域基础上，增设文化创意领域。

文化产业扶持计划项目在义乌展出

本报讯 记者夏晓茵报

道 由中央文化产业发展专项资金资助的文化产业创业创意人才扶持计划项目日前在义乌展出。该计划在义乌的展出，可以为义乌及周边的生产制造企业提供优质的创意设计，还可以提供市场“新蓝海”。

本次“双创”扶持展区以“∞”无限符号为灵感，由项目推介和路演区、创意生活展示区、创意人才优秀作品展示区、数字创意展示区等四个区域组成，呈现创意无限。

“最多跑一次”感动龙泉市创业青年

本报讯 通讯员刘永善、钟伟伟报道 5月1日，龙泉市龙渊街道青年小徐拿到刚刚分户的户口本，感动地对工作人员说：“真没想到，这么快就把事情给办好了。”

原来，小徐常年在广东省中山市工作，想在当地买商铺创业，但是贷款必须要有本人的户口簿。可小徐的户口一直跟父母、兄弟在一起，将户口簿带到外地，家里人又可能随时要用。于是，小徐当日抱着试试看的心情，来到龙泉市行政服务中心公安窗口。没想到值班民警得知小徐的情况后，不到20分钟就把小徐的户口手续办妥了。

文化暖家 书香长电

近日，长兴县2017年全民读书节在该县行政会议中心隆重举行。国网长兴县供电公司相关负责人出席会议并作题为《文化暖家 书香长电》企业文化经验交流。该供电公司职工尹奇峰创作的儿童文学《大鹏奇遇记》也在交流会上首发。

近年来，长兴供电公司以“文化暖家 书香长电”为主题，全力开展“知识员工 书香长电”学习型企业建设，坚持人文特色与企业文化建设相结合，进一步充实和丰富企业文化与企业精神的内涵，推进企业文化共建、成果共享，为公司改革发展提供坚强的智力支持。在文化建设实践中，长兴供电公司不断涌现先进典型、精英骨干，不断创新载体平台、系列活动，不断提升硬件设备、基层建设，上下联动，凝聚聚力，结合企业文化任务，贴近实际、贴近基层、贴近员工，充实精神文明内涵，促进员工与企业的共同成长。

永康：完善公路“三防”保安畅



为最大限度减少台风、洪涝、汛期等各类极端天气、自然灾害对公路交通安全造成的影响，今年永康市在公路“三防”防御保障工作中提前做好应急预案，在4月15日汛期来临之前，人员、组织、设备已做到三落实。

永康公路抢险应急队伍成员为160人，应急装备则配备了装载机、挖掘机、吊车、工程车、发电机组等大中型机具，以及小型机具共计21台（套）。截至目前，投入资金已达450多万元。

林加强 丰慧莹 摄

柯城农商力拓“手机银行”

柯城农商银行顺应互联网金融的发展趋势，通过“三到位”力拓手机银行，推动电子银行业务快速健康发展。

该行宣传到位。利用宣传折栏、

中国体育彩票排列3第17119期开奖公告

开奖日期：2017年5月6日

本期销售金额：1,207,636元

本期开奖号码：5 2 2

本期中奖情况

投注方式 中奖注数 单注奖金 总奖金合计

直选 40注 1,040元 50,000元

组选3 236注 346元 81,316元

组选6 10注 173元 1,730元

复式 725注 —— 59,019元

1,811,072.64元奖金滚入下期奖池。

本期兑奖截止日为2017年7月5日，逾期作弃奖处理。

LED显示屏及大堂经理“一对一”介绍等方式进行宣传，向客户介绍手机银行的转账、缴费等功能，激发客户对电子银行的使用兴趣。营销到位。开展

中奖情况

投注方式 中奖注数 单注奖金 总奖金合计

一等奖 7注 100,000元 700,000元

二等奖 7注 —— 700,000元

三等奖 263,168,840.08元奖金滚入下期奖池。

本期兑奖截止日为2017年7月5日，逾期作弃奖处理。

进校园、进社区、进商圈外拓营销活动，依托转账汇款、话费缴费等功能来提高手机银行的使用率。服务到位。对于已经开通手机银行的客户，积极引导客户通过手机银行办理转账汇款、缴费、查询等业务，使手机银行业务发展实现“量质并举”。

徐芬

中国体育彩票浙江省2015第17119期开奖公告

开奖日期：2017年5月6日

本期销售金额：176,665元

本期开奖号码：02 08 10 14 16