

# 温大中文系毕业生倪雷震“不给自己留退路”—— 把“微电影”拍出“大场面”



倪雷震在给演员导戏。

见习记者邹霏霏报道 12年前,一台DV机,一台电脑,睡着沙发吃着泡面,他开始创业。如今依然是校园里的热议人物,他的创业故事被编入温大必修课教材《大学生职业生涯发展指导》中。他叫倪雷震,“不要给自己留退路”,是他对自己的创业总结。

## 从一台电脑、一部DV开始创业

1985年出生的倪雷震,是温

州大学中文系的毕业生。说起拍视频的缘由,那得归功于大二时的《电视节目制作技术》选修课,这让他爱上了视频拍摄。那时学校有很多活动,也有拍摄的市场需求,倪雷震想到为何不在校园创业呢?

没有资金创业怎么办?一台DV机,一台电脑,还都是借来的,这就是他创业的所有“家底”。刚开始时很顺利,接了不少

业务,比如学校的晚会、会议记录的拍摄,一单就有几百元。这对于学生来说是笔不菲的收入。

2007年,倪雷震遭遇了第一个坎,他的一个合作伙伴退出了,学长因毕业要收回电脑,这就意味着接到的业务不能进行了。最后倪雷震找到学校负责新闻宣传的老师,“允许借用学校的机房,但能使用的时间是每天晚上9点之后的时间。”

“整天吃泡面、睡机房,可以说是废寝忘食。那段时间非常辛苦,但把视频制作出来还是很有成就感的。”就这样,倪雷震在大学期间接了上万个晚会、会议的视频业务,赚到了创业的第一桶金50万元。

## 不断跌倒再爬起来

2008年,倪雷震成立了公司。只有15平方米的空间,一台电脑,一张沙发,一张桌子,一年的时间他都睡沙发上。除了工作,其余的时间倪雷震都花在学习上,学技术、学管理、学心理学等。

“管理一个公司需要全能型选手,我必须不断地学习。”

2012年的时候,很多业务都上了轨道,良好的形势让倪雷震

有了更大的期望,这让他做出了有些冒进的决策,将分部开到了杭州等地。“显然步子迈得太快了”,扩张以后没有收到预期的效果反成拖累。团队出现了服务不到位、作品质量不佳的情况,加上大的经济环境不理想,他把前几笔赚的钱基本都赔了进去。他最终决定收拢战线,以政府和企业文化宣传为主,做精微电影这一项业务。

“我觉得最大的困难就是要不断否定自认为很英明的决策。”倪雷震说,当初他自创了“圆锥管理模式”,以导演为圆锥最高点,管理如客服、市场、策划、拍摄、后期等各个环节,通过招募大量人员,实现流水线作业。但随着业务增长,这个成本过高的模式有些不适应环境。后来他改变了管理方式,开始跟外部机构合作,跟摄影师、演员经纪公司合作,自己则主抓导演和策划。

## “抗拒”的细节控

用作品说话是倪雷震一直秉持的原则,他尤其注重细节,用镜头语言表达影片的主旨。前几年拍摄的《特警危情》,展现警匪打斗的激烈场景,倪雷震在片场整

整三天三夜没合眼,拍出了特警生死时速的枪战镜头。因为是晚上拍摄,为此他“请”来了巨大吊车将电影镝灯吊到30米处的高空中,“邀”来了一辆400千瓦的大型发电车,布置了很多电影灯,还特地制造大量烟雾效果,弥漫整个废墟。

此前为温州电力局反腐倡廉拍摄的《婚礼照常举行》,最后一场戏是主角步入婚礼殿堂。很多人建议倪雷震,随便去哪个婚礼现场拍摄一下镜头就可以了,但是有着“细节洁癖”的他怎么可能将就,他花大价钱布置了一个户外婚礼的场地,给影片制作了一个完美浪漫的结尾。

倪雷震在微电影的拍摄上进行了创新,将人物和情节融合到微电影里,这样可看性更强。“剧本的策划很重要,要运用有限的镜头来表达想说的。”倪雷震说,只有故事曲折动人,才能吸引观众的眼球。像为农行温州分行拍摄的《你的梦想我的梦想》、为丽水市旅游局拍摄的《追寻》等都获得了很好的口碑。他为温州鹿城区委组织部拍摄的《凝聚》,更是获得省微电影大赛一等奖。

包括国家“千人计划”人才29名、省级“千人计划”19名。

## 柯桥82家企业对接“国干”专家

通讯员钟伟、冯娣报道 日前,浙江“千人计划”绍兴产业园授牌仪式在柯桥区举行。同时,国家“千人计划”专家创新创业对接活动也热闹开场。专家们带着当今全球一些先进的科技项目,与现场的82家柯桥企业进行项目对接。

对接活动现场的座位安排得特别用心,20多张小方桌,每桌都安排了企业代表与“千人计划”专家,大家围坐一桌,轻松惬意,对接活动还未正式开始,企业代表与专家就聊开了。现场一位企业代表竖起了大拇指点赞:“专家就坐在我身边,零距离接触,就像小组讨论一样,交流沟通非常方便。”

近年来,柯桥区坚持人才强区战略,完善的人才新政和良好的引才环境,为企业技术创新和人才引进增强了信心。据统计,绍兴市千人计划产业园自去年8月挂牌以来,已入驻高层次人才创业创新企业、科技型成长型企业、创意设计企业390家,集聚各类人才4500余名,海外人才项目105个,引进国家、省“千人计划”人才48名,现场分发的对接活动《企业需求汇编》小册中,印染废水处理、新材料、纺织机械等技术领域的人才,是企业需求中提到最多的词。对接现场,亚太药业、杭一电器等多家本土企业的企业代表,纷纷根据企业自身发展、人才需求项目等,抓住机会与相关专家进行了对接交流。

## 信息传递

### 侨界创业投资 国际高峰论坛在杭举行

本报讯 记者孟万成报  
道 日前,为服务好海外侨胞  
和国际友人来杭创业,杭州市归国华侨联合会、杭州市上城区人民政府联合主办了“2017侨界创业投资国际高峰论坛”。

据悉,杭州拥有30万海外华侨华人,当天活动的重点是建立海归驿站。据相关负责人介绍,海归驿站是以一种灵活而又温情的民间方式,吸引侨胞回国发展。

### 第二届“钱塘之星” 双创大赛启幕

本报讯 记者孟万成报  
道 日前,“钱塘之星·2017  
(第二届)创新创业大赛”开  
幕,落地项目最高可获1500  
万元政府资助。除了巨额政  
府资助外,主办方还承诺给予  
获奖者更多重磅扶持政策。

据了解,此次大赛是杭州市江干区第二次举办的面向全球创新创业人才的大型赛事。去年首届大赛共向全球征集到1091个优质项目,历经5个月的层层选拔,最终有

### “挑战杯”浙江大学生 科技作品竞赛落幕

本报讯 记者孟万成报  
道 近日,以助力我省青年创  
业为主旨的第十五届“挑战  
杯·富阳”大学生课外学术科  
技作品竞赛决赛在浙江工业  
大学落幕。浙江大学生学生以  
《基于便携3D打印的小型皮  
肤创口治疗方案》创新发明  
斩获特等奖。

据悉,随着“大众创业万  
众创新”的全民“双创热潮”  
奔涌而来,创新创业已然成  
为这个时代的主题。而针对  
不同类别的青年创业群体所  
开展的“挑战杯”赛事,因助  
力青年实现创业梦而在青年  
人中享有盛誉。

## 即兴采访

## 美丽女子凭智慧成就“美丽事业”

记者许瑞英报道 再次见到侯舒婕,是在她位于杭州钱江新城的工作室里。拥有台湾仁术医美(杭州)执行董事、美学设计师、健康医疗投资顾问等光环的她,跟4年前我刚认识她时一样,还是那么青春靓丽。若非要在她身上找不同的话,只是嘴角上扬的弧度和眼角眉梢显露出的自信,更多了几分。

侯舒婕写得一手好字,只要一有空,她就会泼墨挥毫。工作再忙,侯舒婕也会督促自己看书。她坚信,女人姣好的脸庞,藏着读过的书和走过的路。积极、健康的三观,是这个美丽女子最引人注目的地方。生活中,瑜伽、绘画、旅行、写作,仿佛没有一样事情能难倒这个聪慧的女子。

这年头,美丽的女生很多。而既美丽又勤奋的侯舒婕,总是让身边的人为之侧目。只身一人从异乡来到浙江,在医疗美容行业里驰骋,不管是业务能力上的提升,还是自身内涵上的修炼,她

都倾注十二分的努力。

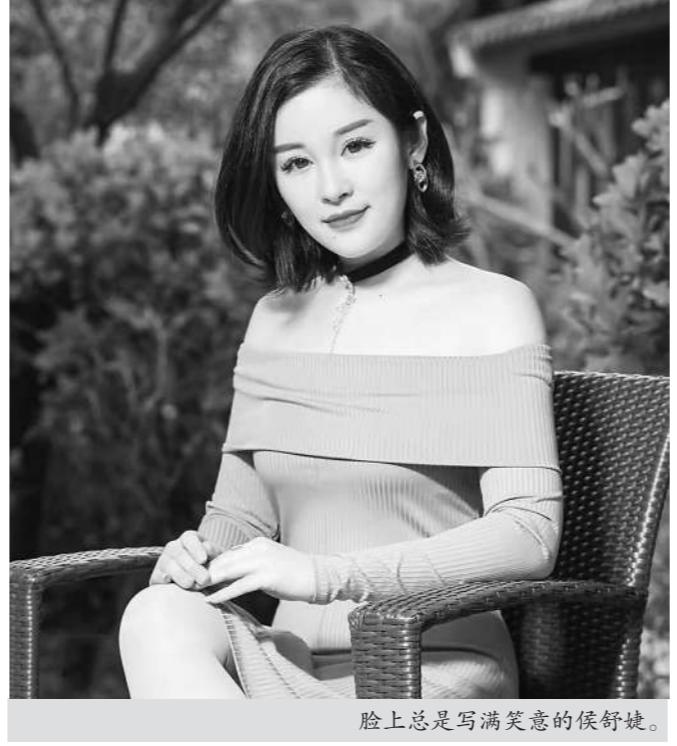
从踏入美容行业开始,她就不停地学习。小到一项韩式纹眉的技艺,大到行业发展趋势的剖析,她都会认真去实践和研究。为了学习设计符合个人容貌的眉形,她拜访行业名师,前前后后画过几百张图稿,直到自己了然于心甚至能教授他人。为了了解健康医疗投资的态势,她遍访美国各大医院,向国内外的专家老师摸底取经。她清楚地认识到,医美行业的技术革新一日千里,唯有保持饱满的学习热情,才能让自己始终站在行业的潮头。

创业经历中,遇到的坎不计其数,但每一次都能被她逐个击破、化险为夷。哪怕是当年在宁波与人合伙开美容会所的时候,面对合伙入撤资、店经理和技术骨干突然跳槽这样致命的打击,她也没有显露出一丝疲态。她甚至说,自己的人生字典里找不到“六神无主”这样消极的字眼。创业路上,应付“四面楚歌”的状况,

她唯一的秘诀就是:兵来将挡,水来土掩。

现在侯舒婕的事业重心在杭州,除了医疗美容这块主业,其公司正在着手健康医疗投资方面的开拓,前景可期。她早就开设了自己的微信公众号,分享各种微整形及美容方面的知识和动态。她也经常参加各种美容方面的公益沙龙和讲座,用自己的所学所得影响身边的人。

脸上总是写满笑意的侯舒婕,在自己的医美领域里游刃有余。她说,自己从事的是服务性行业,顾客上门不是来看“冰雕美人”的。或许是因为爱笑的女生运气不会太差吧,侯舒婕一路走来,总是能遇到“贵人”相助,不管是生意上的伙伴还是顾客,与她相处沟通以后,彼此都能成为好朋友。现在她公司里经常光顾的客户,既有影视模特界的明星,也有不少成功的商界精英。她说,公司在医美领域的口碑,和其为人品行也是密不可分的。



脸上总是写满笑意的侯舒婕。

## 大众创业

## 爱动脑的老汉自研“半自动扫帚机”



老人正忙于扎扫帚。

通讯员吴达夫摄影报道 扫帚不到,灰尘照例不会自己跑掉的。的确,扫帚是家家户户必不可少的生活用具,单位清洁的必备工具。在玉环市楚门镇筠岗村,就有这么一个扫帚制作家庭作坊。

近日,笔者来到筠岗村一小房屋里,李宗寿老人在机械的助力下,动作利索地正在制作一把扫帚。只见他将扫帚柄夹在夹头中,扳动开关,逆时针地机械转动起来;接着,老李又将一小把一小把梢枝添合在扫柄一端,白色包装带一圈圈推进扎紧,再用小锤子敲打着包装带,最后将包装带头插入把柄的小洞中打梢扎实;老伴则在一旁锯去参差不齐的梢头。就那么简单的一些工序,一把扫帚很快就制作成功。

据了解,李宗寿老人现年已

72岁,扎系扫帚有11年的历史。

李宗寿告诉笔者,以前他是加工挂面的,在生产加工过程中,一年使用的扫帚需得十来把。这些扫帚是用竹枝制作成的,在打扫中避免不了竹叶、竹小枝遗落在麦面碎中,无意间给面碎分拣增加了工作量。老李想,他见过晒盐坦上用观音梢扎扫帚,这种植物耐碱,在晒盐坦的堤塘上、小径中随处可见,为什么不采拾一些扎上几把试试。

结果,观音梢扎系的扫帚比竹制的强得多,细枝不但耐用,上端用包装带扎系又不易松散。就这样,老李一扎不可收,把加工麦面这项技术活交给了儿子,自己却开辟出当年扎扫帚、卖扫帚的致富新门路。

近年来,玉环企业像雨后春笋蓬勃发展,厂房的打扫、村庄道路的清洁,扫帚的需求量也越来越大。于是,老李租地种

植原材料观音梢,从10多亩种到150亩。他将收割的观音梢晒干堆叠储藏起来,制作前进行脱籽去叶。

当初几年,老李扎系扫帚全靠手工,如果扎得不紧,梢枝易掉下,质量很受影响。所以,扎系全过程,双手使劲和体力消耗特别大。有什么方法能减轻劳动强度呢?老李突然想到了以机械代替人的新方法。老李把设想画成草图后,马上购置变速箱、轴承、夹具、链条等配套组件,邀请电焊工焊焊拆拆,不断加以改进,最后还真制作成了一台满意的“半自动扫帚机”。

有了这台助力机,日加工的数量多了,质量也有了更好的保证,销售面遍及全市;有了这台助力机,老李加班加点赶定单。他说,机械助了我一臂之力,我要一直干下去。

## 拍卖公告

定于2017年7月3日下午2时30分在杭州体育场路221号浙江国际大酒店5楼影厅举行拍卖会。

1. 中国东方资产管理股份有限公司浙江省分公司对浙江省义乌市水仙花服饰有限公司享有的债权及其从属之担保权利,债权本金70000000.00元,利息人民币120832.64元,本息合计人民币7120832.64元(截止到2015年12月31日)。

2. 中国东方资产管理股份有限公司浙江省分公司对武义五圣电动车有限公司享有的债权及其从属之担保权利,债权本金10182786.32元,利息人民币47050.83元,本息合计人民币10653294.7元(截止至2015年6月21日)。

以上标的竞买保证金为56万元/户,竞买人须于2017年6月30日12时前将竞买保证金交入本公司指定账户。

展示、报名:即日起至2017年6月30日

## 中国华融资产管理股份有限公司与永康市浪尖电动工具制造有限公司债权转让通知暨债务催收联合公告

根据中国华融资产管理股份有限公司与永康市浪尖电动工具制造有限公司签署的《债权转让协议》,中国华融资产管理股份有限公司已将其对下列债务人及担保人享有的主债权及担保合同项下的全部债权(包括但不限于担保债权、违约金债权、损失赔偿权、利息债权及转让方已经缴纳的诉讼费、保全费等)依法转让给永康市浪尖电动工具制造有限公司。中国华融资产管理股份有限公司与永康市浪尖电动工具制造有限公司联合公告通知各债务人及担保人以及其他相关各方。

永康市浪尖电动工具制造有限公司作为上述债权的受让方,现公告要求下列债务人及担保人,从公告之日起立即向永康市浪尖电动工具制造有限公司履行主债权合同及担保合同约定的偿付义务或相应的担保责任。

特此公告  
中国华融资产管理股份有限公司  
永康市浪尖电动工具制造有限公司  
2017年6月26日

## 附:转让清单

序号	借款人	借款合同编号	担保人	担保合同编号	截至2017年3月6日债权本金额(单位:人民币)
1	浙江新动力工贸有限公司	14210215200810	永康市益远机电制造有限公司、陈胜、章晶晶、陈根丰、王丽娟、陈仕刚、徐子健、胡芳芳、武义启工贸有限公司、永康市启力装饰工程有限公司	ZB1421021400000141 ZB1421021400000245 ZB1421021400000246 ZB1421021400000247	15997808.16