



外卖小哥用中英双语 发送餐短信 网友:我真要失业了



狮子座流星:有网友表示,前段时间在武汉碰到一位外卖小哥用中英双语发信息和顾客沟通。此举经网络传播后令不少网友纷纷点赞,觉得十分励志。据了解,这位外卖小哥叫张何财,22岁,目前是长江大学大四学生,平时是兼职送外卖。与其他外卖小哥不同的是,他的送餐短信都是中英文双语的。他说,自己曾接到不少外国人订单,于是萌生了双语送餐的想法。现在他所在团队很多人都开始尝试这个方法。有网友表示,连送餐小哥都会中英文双语,看来我真的要失业了。工友圈的各位,你是如何看待这件事的呢?

3小时前

小叮当:送外卖都要有语言技能,小厨厉害了!
MIU:这就是新时代人才,不管在什么岗位,都求新求突破。
皮皮薯:叫快餐的人收到短信也能学个英语,不错啊。
楚格:行行出状元。
柠檬鱼:天哪,英语不好的我难道要失业了吗……
囡哥:励志,每一行只要用心干都能干好。
文卫聪:自惭形秽,好好学习去。
玻璃密码:不要觉得餐饮行业辛苦,现在肯吃苦的人一大把呢,而且大学学历的也越来越多,千万别落于人后了哦。
马特:多会一门技术总是不吃亏的嘛。
Susan:喜欢看这种新闻,可以激励自己,让人能看到希望。
鸡毛换糖:哈哈,没有两把刷子都不敢送外卖了。
兔子:证明时代在进步,人的思想也在进步,跟国际接轨。
坐看云起:服务行业,有服务意识,会为不同客人群体着想,赞。
风:相信这样的人,不管从事什么行业,都能做好。
哈鲁:大学生出来做兼职,肯靠自己努力赚钱,很棒!送外卖还能创新,更棒!
千山鸟飞林:文化自信,社会需要的是这样的网红。



圈内主持人:吴晓静
话题征集邮箱:226711377@qq.com

让职工 快乐健康每一天



连日来,浙江新光物业服务有限公司分批对1000多名职工开展免费体检活动,并为每个员工建立了体检档案。每年为职工进行健

康体检,旨在完善职工福利保障,确保职工身体健康、工作快乐。

通讯员安大志 记者周金友
摄影报道

温州银行股份有限公司信贷资产债权转让招标公告

温州银行股份有限公司拟对信贷资产债权进行公开转让,现特发出本转让公告,对有关事项说明如下:

一、拟转让信贷资产有关情况

本次拟转让信贷资产共2户,本金合计8,798,000.00元,利息2,654,210.26元(截止2017年10月24日)。

二、受让单位资格和条件

具有完全民事行为能力、支付能力的法人、组织或自然人。

三、招标组织安排

转让方配合符合条件的意向受让方对拟转让信贷资产进行现场尽职调查。

四、转让方式

本次转让为公开招标,报价日定于2017年10月31日。如果只产生一家符合条件的意向受让方时,拟采取协议转让方式。

五、有效期限

本次招标公告有效期截止2017年10月31日。

让“美丽秘籍”越传越远

党的十九大代表周明娟要做顾客最贴心的“美丽顾问”

记者王海霞 通讯员张晓燕报道 “你穿上她挑选的衣服,立刻会感觉自己光彩照人。” “明明是第一次见面,她挑选的衣服件件符合我的身材、肤色、购买能力和消费需求。”

……

这位似乎具有“特殊能力”的营业员就是党的十九大代表、全国劳模、杭州解百商贸集团有限公司营运部助理、周明娟工作室负责人周明娟。这段时间,周明娟作为党的十九大代表在北京开大会,微信群的朋友们纷纷为她点赞。

她是解百商贸一块响当当的“金字招牌”。多年来,凭借过硬的专业知识、搭配技巧等业务素养,周明娟赢得了许多顾客的信任。2008年周明娟开辟了女装工作室,她自学美学、色彩学、心理学等理论知识,为顾客提供一对一的专

享服务,还建立了专门的客户资料库。自成立以来,工作室共计接待至尊客户5500余人,成交服装18050余件,销售额达到3858万元,建立顾客档案6098份。她总结出“二四六全程服务操作法”,被省财贸工会命名为“品牌服务操作法”,并在全省推广运用。

入党14载,周明娟孜孜以求的就是在平凡的岗位上将服务做到极致。“我很热爱这份将‘美’带给他人的职业。但光是服务还不够。还要创新。”周明娟说,十九大报告中20多处提到创新,这说明现在创新已经被提到了一个很重要的地位,她的工作室也将在“服务+创新”“服务+传承”“服务+互联网”方面做更多的尝试。比如“服务+互联网”,周明娟工作室利用互联网和人工智能等新技术,采用了O2O模式,致力于给顾客提

供足不出户的“一站式服务”。“要从极致的产品设计感、极高的性价比、极好的购物体验来赢得消费者。”周明娟说,现在40%的成交量来自于线上。

周明娟还深知“服务+传承”对企业和行业发展的至关重要性。她依托工作室,做好传帮带,把多年的服务销售经验,特别是创新理念、创新举措,毫无保留地传授给更多的人。除了对公司本部职工组织多轮服务培训,她还带队携“徒弟”等优秀职工赴义乌、兰溪分店进行传经送宝;除了面对面地传帮带,她还建立起“微信群”分享工作经验和服务心得。近年来,周明娟先后开展了300多次技能培训,带了60多名来自全国零售行业的徒弟。尤其是最近两个月,她开展了20多场有关热爱、奉献、



创新的分享课,以自己的“不忘初心”感染了一群爱岗敬业、积极进取的商贸人。

“我的工作就是做顾客最贴心的美丽顾问,我会将多年总结的服务销售经验传授给更多的营业员

们,让‘美丽秘籍’越传越远、越传越广。”在周明娟看来,十九大报告提到的“要弘扬劳模精神和工匠精神,营造劳动光荣的社会风尚和精益求精的敬业风气”无疑为自己今后的工作指明了方向。

35载,为戏痴狂

——越剧演员王莲琴和她的戏曲人生



一个从小追随的梦想。”从初中毕业义无反顾入了越剧表演这一行起,35载,她为戏痴狂。

两次逃学后的约法三章

在嵊州长大的女孩子,多多少少会哼上几段越剧。哼着哼着,她就入了迷。一个梦想在王莲琴心里悄悄萌芽了。

上初一时,王莲琴的一个堂姐进了剧团科班,当时心里就像被猫爪子挠了一般。她逃学了,跑到剧团偷偷学戏。结果没几天,被家里发现,父亲生拉硬扯地把她带回了学校。到了第二年,她故伎重演,再一次溜出学校,也再一次被父亲“请”了回去。

王莲琴的父亲是个地地道道的农民,但也是个越剧爱好者,放下锄头,能拉得一手好琴,而且还能自己动手制作胡琴,就连给女儿起名,也带着一个琴字。这一次,父亲不再简单粗暴地训斥,他决定得好好和女儿谈谈了。

知女莫如父。父亲知道女儿性格倔强,想阻止她学戏怕是难过了,但他又深知戏曲之路的艰难,所以必须给女儿立下规矩。就这样父女俩约法三章:第一,同意女儿学戏,但必须先完成初中学业,不再逃课;第二,既然选择了这条路,就好好学戏,不要让自己后悔,也不要给家里丢脸;第三,要作风正派,不能投机取巧,不能走歪门邪道。王莲琴点头得像鸡啄米似的,一概应允。

迟到的童子功练就花武旦

初中毕业,王莲琴如愿进入了当地剧团科班。16岁,在父母眼里还是个孩子,可对于越剧演员来说,却已经错过了练童子功的最佳年龄。演好一个花旦,唱腔和功夫缺一不可,不仅能在台上还原轻盈出岫的林妹妹,还得展现飒爽英姿的穆桂英。这让王莲琴始料不及,引以为傲的一副好嗓子,原来并不是一切。

要花枪,翻跟斗,这些本来都是戏里看到的场景,如今需要自己一招一式地练习,王莲琴开始觉得戏曲这条路,并没有想象中那么顺畅。

每天天没亮就起床练嗓子,学功夫,王莲琴挺下来了。科班学员中,王莲琴样样都是第一。学什么像什么,这让老师倍感欣慰,王莲琴离上台越来越近了。然而,一个意想不到的难题横亘在她的面前,让她和老师一筹莫展。

这难题就是这一堆的彩粉。王莲琴一化妆,皮肤就出现强烈的过敏,常规的脱敏方案对于她来说根本不管用。这可咋整?倔强的女孩也没辙了。

看了西医看中医,服了正方服偏方。至今,王莲琴都不知道是哪味药最终治了她的过敏症,但她都不重要了,重要的是她可以登台了,无论是林妹妹,还是穆桂英;无论是花旦、彩旦,还是花武旦,她都得心应手。

台前幕后的心语心愿

尽管是天赋不俗,尽管也足够用功,但王莲琴的从艺生涯却并非是一路坦途。剧团间的竞争,最终的结果是从“等观众”演变为“找观众”,王莲琴和她的剧团开始走出户外,寻找自己的立足空间。

浙江的近百个县市,王莲琴走了个遍,而在家的日子,却越来越少了。女人都恋家,王莲琴何尝不是,但她一直不敢忘记当初和父亲的约法三章,自己选择的路,必须一步步走下去。

这两年,王莲琴除了上台演戏,还承担了许多幕后的任务,为剧团创作新戏。“越剧不能总是讲述才子佳人的故事,也应该传递更有意义的正能量。”王莲琴开始有些后悔当初为学戏荒废了学业。

梁红玉、樊梨花,这些巾帼英雄的折子戏,是王莲琴最喜欢的创作素材。恪守“糟糠之妻不下堂”的宋弘更给了她创作的欲望。王莲琴说,“现在很多年轻人对于婚姻太轻率,缺乏责任感,希望通过这部戏,让大家珍惜家庭,珍惜身边人。”这是她想传递给观众的心语心愿。在她的朋友圈里,都是舞文弄墨的学词人。写了新戏,第一时间让他们挑挑毛病。王莲琴说,跟他们在一起,总觉得自己缺了点什么;但她的朋友却说,她比我们都要了一份执着。

演戏,写戏,王莲琴延续着她的初心。尽管日子一天天过去,面容一天天老去。

原价386,现价498?

“双十一”来了,你准备好买买买了么?

工粉:一定要理性、理性、再理性!

记者何悦报道 “双十一”大战已打响,你准备好“剁手”了吗?面对今年这么多眼花缭乱的预售规则,到底该怎么下手才能买到心仪之物?近日,省总工会微信公众号“浙工之家”粉丝热议“双十一”,不少职工网友结合往年的经验发出了“理性购物”的建议。

囤货时间到,准备“大干一场”

今年的“双十一”预热来得较早,“订金膨胀”“火炬红包”“群战队红包”等新型促销方式在吸引眼球的同时,也因为过多规则的叠加让人有些头晕目眩。

虽然不少工粉在弄懂预售规则的过程中直呼“太难”“考验智商”,但这并没有阻挡囤货的热情,从生活用品到家电,无论是给自己、爸妈、另一半,还是子女买,不少工粉已经做好了“剁手”准备:

“月笑星河”说:“我已想好要‘大剁特剁’了,要为儿子、老公各买一套衣服,给自己买一个漂亮的包包,凌晨12点准备就绪。”

“周”打算买些大件家电,“都是国货,适当拉动一下内需,其他物件看需求买,费用控制在目标内。”

“李苗”“双十一”想买的东西都是些日用品,还有看看护肤品官方旗舰店有没有优惠。他说,买预售商品需谨慎,去年因为预售商品不可以用券,明明可以省100多的,因为没看清规则,结果啥便宜也没得着。规则需要仔细研读。

“俊俏优雅”的购物车里全是小姐的纸尿裤和奶粉,还有各种付定金抵现产品,“就等‘双十一’付尾款了!”“双十一”来了能省就省,做个精打细算的宝妈。”

“心若初晴”打算给父母买套保暖内衣,以报答父母的养育之

恩,“父母的身体健康才是我们做儿女的这辈子最大的快乐!”

拒接套路,理性购物

也有工粉似乎已经看穿了一切“套路”,反复强调一定要理性!理性!再理性!

“T”告诉记者她的真实经历:“我之前想买个汽车脚垫,7月份开始看,386元,想着等‘双十一’降价再买,结果现在变成498元了,就是同一家店,气死我了!”

“安吉拉”表示每到“双十一”就头痛,商品界面花里胡哨看得人眼花缭乱,各种秒杀优惠券金券整不明白,希望马云爸爸明年能好好改善下。

“篱晓墙”表示:还是要理智购物吧,买了又不用的话再便宜也是浪费钱啊。研究规则太累,这两天还看到有品牌做虚假宣传的,客服

前后说法不一致的情况。“所以如果是常买的东西就可以看价格到底优惠了没,合适就入手。一定要理智。”

“马果叶”奉劝大家:不凭感觉买买买。“根据以往买过的经验,也便宜不了多少,反而为了凑几百块才能减点零头的优惠券,最终买来一堆没多大用处的东西,得不偿失。再说便宜没好货,打折的商品买到过时或有瑕疵的概率也相对来得大。”

工粉趣谈:省钱有妙招

就这几天,不知不觉不少人的购物车还是满了,纷纷喊着“已经吃土啦”。来看看机智工粉给出的省钱大法:

“雅玉”告诫大家商家套路太多,什么订金翻倍抵、领优惠券、抢红包、限时限量抢,这些都是诱惑,

一定要头脑清醒,给自己定下购买原则:

1. 确实需要的在看好品牌和质量的前提下必买;2. 近期需要的如果品牌质量都还满意也可以买;3. 不知什么时候需要的再好也不买,买回来不仅闲置、占空间,一旦过时看着还闹心;4. 如果手头钱比较紧张,一定要量需购买、量力而行,否则劳民伤财,得不偿失。

“董伟”建议:“双十一”购物请牢记三原则:你喜欢,你需要,你适合。

还有幽默的工粉“韩脚印”调侃道:“‘双十一’大战,我准备先把手机停机,毕竟手机离手,收不到验证码,那就买不了,买不了就不会显得我又穷又傻。”

“小白杨”说:“默默地,我把某宝、某东、某购、某美等购物APP都卸了,11月12日再装!”

缴纳出资催告函

陈骥、刘小帆、朱春雷、江靖:

杭州弘晟投资合伙企业(有限合伙)(简称弘晟)是依法设立的有限合伙企业,陈骥、刘小帆、朱春雷、江靖是杭州弘晟投资合伙企业(有限合伙)的合伙人(其份额由执行事务合伙人许林伟代持)。根据合伙协议及对外投资协议,陈骥、刘小帆、朱春雷、江靖(执行事务合伙人许林伟代持)应当于2017年11月30日前履行出资352万元,其中刘小帆份额由陈骥代持,该资金用于对杭州云算信达数据技术有限公司项目的投资,时至今日,您(含被代持人)均未能履行出资义务,致使杭州弘晟投资合伙企业未能履行对外投资的出资义务。《公司法》规定,合伙企业合伙人应当按期足额缴纳合伙协议中规定的认缴出资额,是合伙企业合伙人的法定义务。现催告,应当于本催告函登报公告之日起5日内全面履行出资义务,将认缴的出资足额存入杭州弘晟投资合伙企业在银行开设的基本账户,逾期则依法解除公司的股东及合伙人资格。

催告人:杭州弘晟投资合伙企业(有限合伙)
2017年10月27日

缴纳出资催告函

杭州弘晟投资合伙企业(有限合伙):

杭州云算信达数据技术有限公司(简称云算信达)是依法设立的具有独立法人资格的有限责任公司,杭州弘晟投资合伙企业(有限合伙)是云算信达的股东。根据公司章程,杭州弘晟投资合伙企业(有限合伙)应当于2017年11月30日前履行出资352万元,其中开业认缴出资20万元,2015年5月增资认缴出资220万元(公司注册资本增至600万元),2016年11月增资认缴出资112万元(公司注册资本增至1000万元)。时至今日,均未履行出资义务。《公司法》规定,股东应当按期足额缴纳公司章程中规定的认缴出资额,是公司股东的法定义务。现催告,应当于本催告函登报公告之日起5日内全面履行出资义务,将认缴的出资足额存入云算信达公司在银行开设的基本账户,逾期则依法解除公司的股东资格。

催告人:杭州云算信达数据技术有限公司
2017年10月27日

衢州金财务咨询有限公司减资公告

经本公司2017年10月25日股东会(出资产人)决定:本公司认缴注册资本为50万元,现予以公告。请债权人自接到本公司书面通知书之日起三十日内,未接到通知书的自本公告之日起四十五日内,有权要求本公司清偿债务或者提供相应的担保,逾期不提出的视为没有提出要求。

衢州金财务咨询有限公司
2017年10月27日

绍兴纸善美装饰设计有限公司解散清算公告

绍兴纸善美装饰设计有限公司股东会于2017年10月25日决议解散,并于同日成立了公司清算组,请公司债权人于本公告发布之日起45日内,向本公司清算组申报债权。

联系人:章建华 联系电话:13957502439 邮编:312000
地址:绍兴市越西路801号金德隆商业中心15幢202、203、302、303室
绍兴纸善美装饰设计有限公司清算组
2017年10月25日