

杭州的这个超级团队研发出了“超级高铁”轨道磁钢



冒守栋在检查磁钢。

■王世琪、蔡卡特

在杭州永磁集团的实验室里,放置着一段用于国内首个载人高温超导磁悬浮环形实验的永磁轨道。这段轨道有着神奇的力量,将高温超导体放在轨道上,两者之间便能产生稳定的导向力和悬浮力,让超导体像钉子一样牢牢地扎在永磁轨道上面,不会上下左右摇晃。这枚“悬空的钉子”就是未来时速超千公里“超级高铁”的雏形。

这段非同一般的轨道,出自杭州永磁集团总工程师冒守栋和他的团队之手,在这座浸润了38个春秋的工厂里,国内最先进的“超级高铁”轨道建设用磁钢已走上生产线。“轨道发挥作用全靠这块磁钢。”冒守栋拿起一块磁钢自豪地说。粗粗看上去,这块磁钢与一般钢铁无异,也许是看到笔者的疑惑,冒守栋马上向笔者解释了磁钢“别有洞天”的内部结构。“用于‘超级高铁’的磁钢要求具有高稳定性、高一致性、高性能,这块80毫米×50毫米×30毫米的磁钢里,包含万亿个磁性单元,现在,这万亿个磁性单位就像

持枪的士兵,整齐地排列在一起,指向一个方向源源不断地释放磁力。”他说。

让这万亿个磁性单元“听指挥”按照规律整齐地排列在一起,这是微观世界的大工程,背后的付出和汗水不可估量。2015年,冒守栋从中科院来到永磁集团,随后便一头扎进实验室,和团队成员一起致力于“超级高铁”磁钢的研究。攻关谈何容易,为了眼前这块磁钢,失败了多少次,经历了多少个没合眼的夜晚,他都已经记不清楚,谈到这些,他总是一笑而过:“搞研究,失败是平常事。科学研究是由失败构成的。”

支撑冒守栋的不只是对科研的追求,小小磁钢里的家国情怀更令人感慨。“这块磁钢的意义不仅限于企业,它将是打破国际技术垄断,让中国高铁继续走在国际领先地位的关键一环。”随着人们对轨道交通速度的无限畅想,“超级高铁”的概念被提出,铺设在轨道上的永磁材料正是实现“超高速”梦想的关键和难题。冒守栋告诉笔者,这种高性能的永磁材料,国外已经研制生产多年,但产品技术曾经对我国长期封锁,不要说买不

到,就是想去参观都不行。

引进无门,只能靠自己,信念与责任感鼓励着冒守栋带领团队夜以继日地进行技术攻关。“高铁发展日新月异,我们在高铁新技术上要尽快实现突破,稍不留神就会被其他国家超越,我们不能有丝毫懈怠。”冒守栋说。

三年研发终有成果,磁钢从实验室走向生产线。在永磁集团的车间,专门的生产设备正高速运转,伴着机器轰鸣声,高性能磁钢源源不断地流出生产线。在冒守栋眼中,这些磁钢是中国轨道交通未来发展的希望。

如今,磁钢轨道正在成都的实验室发光发热,“超级高铁”模型正以超高速飞驰在实验室的环形跑道中。冒守栋和永磁团队将继续攻关,提高磁钢性能,他希望能够看到不久的将来,中国的“超级列车”驰骋在祖国的大江南北,永磁生产的磁钢能为中国新时代轨道交通的发展贡献力量。“能在新时代祖国的发展中看到自己的努力和贡献,这大概是我们科研人员最幸福的事情和最大的回报。”冒守栋手中托着磁钢,思绪已飘往梦想中的“超级高铁”上。

砸了“破饭碗”又捧“金饭碗”

2016年,他经营的污染企业被清退
如今,在地方政府扶持下,他又干上了电商买卖

■孙建新

湖州市南浔区旧馆镇三桥村村民李建明日前完成了新年里的第一件大事:他与三桥村小微企业创业创新园签订了意向协议,其淘宝工艺品店将在园区完工后入驻。签约仪式后,李建明望着眼前这片正加班加点施工的火热土地,深情地说:“转型成功,我又回来了。”

一句“我又回来了”,道尽了近两年来李建明的事业从波峰到谷底,再峰回路转、柳暗花明的迂回历程,而这份经历源自于2016年旧馆镇的一场产业大整治。

2016年4月下旬,旧馆镇针对三桥村有机玻璃企业污染问题进行了大刀阔斧的整改。两个月后,该村所有有机玻璃污染企业全部被关停并拆除。其中,有9家位于目前的小微企业创业创新园上,李建明的有机玻璃厂正是其中之一。“那时,国家对环保的要求越来越高,也知道自己的企业前景不长了,想过要转型,但又下不了决心。”李建明坦言,当时是抱着“能多做一天就多

“饭碗”被端,李建明对此是有些愤愤不平的。不过现在,他很想道一声谢谢。“要不是那次整治,我哪来破釜沉舟的勇气去转型?”李建明告诉笔者,原来守着有机玻璃厂,因污染问题经常会被村民们戳脊梁骨。如今,他与妻子一起,将秸秆藤条编织成工艺品在线上销售,收入还不菲,且越做越大,与村民们的关系也越来越和睦,“我这是砸了‘破饭碗’,换了‘金饭碗’。”

让李建明道声感谢的原因还不止于此。去年4月,三桥村小微企业创业创新园破土动工,产业区包括就地转产创业园、小微企业创业园、跨村物业创业园3大片区,总占地面积300亩。目前,标志性建筑物——电商大楼已经顺利结顶,预计今年三季度全部完工。“要感谢镇上规划了这么好一个平台,各类配套设施非常齐全,就像是给创业者量身定制的一样。很多人都排着队想进这园区,我比较幸运,成了第一个签约的企业主。”看着产业园一天天地建起来,李建明心里比谁都高兴,早日搬进小微企业创业创新园成了李建明新春最大的愿望。

“九艺纺织”网上直播卖面料

■钟伟、许益萍

“玻璃瓶里有三种颜色的棉花,除了常见的白色,还有棕色和绿色的天然彩棉,这是我们公司制作婴童面料的原材料,纯天然无需染色,妈妈可以完全放心……”手机直播界面内,绍兴市九艺纺织品有限公司主播“老赵”,正在聚精会神地直播。

“这是我们公司的第二次直播,属于阿里巴巴的内部直播,之前我们在微信朋友圈分享了直播地址,也邀请了客户前来围观。”九艺纺织品公司创始人王顺钢对直播卖面料的效果非常满意。他说,有山东客户通过直播,对公司的彩棉产品产生很大的兴趣,一直在咨询,并索取了样品。

王顺钢属于纺城中“触网”较早的一批布商。目前,“九艺

纺织”在阿里巴巴上已是全国纺织板块前十,并拥有5家店铺,其中一家还属于阿里巴巴国际站。而直播卖面料的灵感来源于一组数据,“有媒体报道,直播卖服装最高纪录是5小时创造了7000万元销量。”王顺钢说,“直播”对他们来说,是一次挑战,也是一次机遇。

如何让直播更有趣?这是王顺钢和“老赵”在思考的问题,“虽然我们卖的是面料,但在直播过程中会直接展示原材料和成衣。其次,直播的节奏很重要,介绍产品时要注意站在客户的角度,直播的语言也需要故事化、趣味性……”主播“老赵”侃侃而谈,为了让客户能更直观地看到该公司的产品,王顺钢和“老赵”还把作为直播间的展厅重新进行了布置,并推出了“满减”、“下单包邮”等优惠活动。

杭州举办2018年星级讲解员大赛



高华伟摄影报道 日前,杭州市星级讲解员大赛在西湖博物馆学术报告厅举行。讲解员大赛一年一度,今年已经是第十届了。今年的讲解员大赛虽然形式不变,还是采用初赛、复赛两场淘汰制。

今年的初赛内容别出心裁,109位参赛选手精心备赛8个月,针对300处没有讲解词的文保点,讲述109个杭州冷门故事。两天的大比拼将争夺最后决赛的45张入场券。虽说西湖、大运河的故事耳熟能详,但是背后的故事却不为人所知。除了西湖、大运河,杭州的重量级文保点还有哪些?决赛现场,就是一场智慧与美貌并存,博学与机变智斗的比拼。

讲解员是民俗文化、传统特色的传播者。作为一名优秀的讲解员,首先要做到讲得清楚,用通俗易懂的语言深入浅出地将景点特色清晰、准确地传递给旅游者。其次要讲得动听,用丰富的形体动作、起承转合的语音语调、恰到好处的讲解节奏,使解说词富有感染力。再者需要感动游客,让

人听后过耳不忘,这需要讲解员懂得钻研,不断提升自我知识储备。

吴山景区的崔栋是2017年“中国故事——全国博物馆优秀讲解案例展示推介活动”的冠军,这是他第八次参加杭州市星级讲解员大赛,今年又蝉联了杭州市的冠军。他说:“讲解员,讲是一方面,更重要的是解。要成为一名优秀的讲解员,不仅仅是为游客介绍文物本身,更重要的是阐述文物背后的故事。这就需要我们平时不断积累,钻研历史书籍,观看大咖访谈,把这些文史知识融会贯通,在讲解中传达传统文化。”

“随着科技发展,博物馆除了比较单一的收藏展示场所,还增添了教育功能。随之讲解员也从传播者的角色转换为社会教育工作者。举办讲解员大赛,也是希望能够培养讲解员的专业能力,提升他们也希望素养以助力创新创业。”杭州市园林文物局文物处副处长郎旭峰说。

义乌金融机构放大招——

年内将拿出5亿元支持“小微园”

■金淑娟

日前,中国人民银行义乌市支行和义乌市经信委联合下文《关于加强小微企业创业园建设金融服务的通知》(以下简称《通知》),将从银行信贷、金融产品、授信管理等五方面入手,引导金融机构优化小微园建设金融服务,进一步提升金融服务实体经济水平。

《通知》要求银行信贷优先支

持小微园建设及入园企业,力争

今年内金融支持小微园8家以上,累计资金支持5亿元以上。“各金融机构将把小微园及入园企业作为信贷支持重点对象,单列信贷规模,对小微园项目开发建设、入园企业购买厂房、入园企业生产经营等提供全流程的金融支持。同时加强对各小微园建设和融资情况的调查与对接,既避免过度竞争,又消除服务盲区。”义乌市

经信委相关工作人员说。

为缓解小微企业融资难题,各金融机构还将创新针对小微园的金融产品与服务方式。如开发适合小微园发展的信贷产品;对经营情况、盈利能力较强的入园企业,延长厂房购置贷款期限,提高贷款成数(最高可至七成),减轻企业资金压力等。

相关部门表示,金融机构的服务将是更深入和细致的,在风

险可控的前提下,对已办理厂房购置贷款的入园企业,将根据企业资金流、生产销售等情况,发放厂房购置价款与已抵押贷款差额部分的信用贷款。同时,开展小额贷款保证保险业务等,发挥政策性担保的作用,为入园企业提

供信用增级,并为符合条件的入园企业发放租金贷、排污权抵押贷款、数据质押贷款、专利权质押贷款、应收账款质押贷款等新型

抵质押融资产品。

“此外,各金融机构还将通过降低小微园建设及入园企业的融资成本,将小微园开发建设贷款纳入工业项目授信管理,强化货币政策工具定向支持等方面推出系列举措,进一步优化相关金融服务。”该工作人员表示,各金融机构将合理确定对小微园和入园企业的贷款利率水平,切实规范各项收费,以减轻小微企业财务负担。

供应链金融创新惠民生 光大银行重磅推出“阳光融e链”

紧贴客户需求,拥抱业务变革,随着国家加大对供应链金融的投入力度,核心企业整合、强化供应链意识增强,光大银行推出了“阳光融e链”产品体系。阳光融e链在线供应链平台是对互联网金融产品的有力探索,即契合国家支持服务实体经济和加大供应链创新的国家战略,又有效提升了业务处理效率,为客户带来更好的体验。

据悉,阳光融e链在线供应链产品,是在光大银行网银端在线保理产品基础上整合升级的创新金融产品,将服务由保理业务延伸到供应链各类产品,可满足各类企业的标准化、个性化、平台化需求,并推出包含“e网赢”“e企赢”“e共赢”三种

模式,通过网银、第三方供应链平台或银企直连等电子手段,直接或间接参与到交易中,交互债权转让数据,为客户提供全流程电子化保理金融服务。

政策红利频出 供应链金融勃发 2017年3月,《关于金融支持制造强国建设的指导意见》再次提及要大力发展产业链金融产品和服务,鼓励金融机构依托核心企业积极开展仓单质押贷款、应收账款质押贷款、票据贴现、保理等各种形式的产业链金融服务。

2017年10月,国务院发布《关于积极推进供应链创新于应用的指导意见》,首次将供应链的创新与应用上升为国家战略。《指导意见》鼓励银行及供

应链核心企业等共享信息,通过建立供应链金融服务平台,为供应链上下游中小企业提供高效便捷的融资渠道。

十九大报告更是首次提出了“现代供应链”的概念,要培育新增长点、形成新动能,重视程度前所未有。

需求催生动能 实力成就融e链

据相关数据统计,2016年末中国企业互联网使用比例首次接近九成,开展在线采购的企业占比31.50%,开展在线销售的企业占比32.60%,47.40%的企业布置了信息化管理系统。

光大银行是国内最早开办保理业务的银行之一,拥有立体交叉的阳光保理产品体系,覆盖诸如标准保理、池融资、

国际保理等诸多业务产品。2014年,光大银行推出了在线保理产品。客户在线提交各项业务申请,银行进行业务审批后实时传输与展现业务处理进度与结果,通过在线保理平台完成所有操作。2017年,光大银行在线保理业务覆盖了10多个行业,与众多行业龙头企业深度合作,全年合计转让光大银行应收账款近百亿元,较去年同期增长50%。

正是在此背景和光大银行业务发展的基础上,阳光融e链应运而生。

搭平台助企业 银企共赢惠民生

阳光融e链在线供应链产品出世,是传统营销模式的有机补充,具有独特的市场领先优势,为光大银行批量获客提供了新工具。中企云链、银企链通等供应链平台已与该行进行洽谈合作,探讨深度对接。

为了更好地破解中小企业融资难、

融资贵的难题,光大银行积极探讨以“e共赢”模式与第三方平台对接,嵌入核心企业信用,帮助中小企业融资,一些优质制造业核心企业项下的供应链平台都是这一理念的生动演绎。例如,某供应链平台是一家直接对接三甲医院以及医药供应商。买卖双方注册平台,经CPCA认证后,通过平台进行应收账款的转让、确权,并由医药供应商向光大银行提出业务申请,该行在线进行业务审批。通过与“银企链通”平台电子化系统对接,核心买方在线确权,有效把握贸易背景真实性,嵌入医药行业场景,不仅满足了核心买方多样化确权需求,更重要的是为中小企业融资开辟了新的通道。通过嵌入核心企业的信用,中小企业可以将应收账款转让给光大银行,有效解决了担保抵押质押不足,实现了资金融通,在线完成了融资。黄欢

衢州移动：喜庆游园迎新春

近日,中国移动衢州分公司举办了“助力促成长”庆元宵游园活动。吸引了300多名职工及家属积极参与,现场一片欢声笑语,热闹非凡。为增加活动的趣味性,此次游园活动共分为家庭合影、游园游戏、乐品元宵三大环节。其中游戏环节中设置了猜灯谜、年年有余、幸福套圈、掷沙包、跳房子5个项目。喜庆的灯谜装扮着活动现场,营造了浓浓的节日氛围。

徐慧

杭州传承文化策划有限公司遗失开户许可证,核准号:J3310032212901,开户银行为农行之江支行,机构信用代码证,代码G1033010503221290E,声明作废。