

# 红色力量引领绿色发展—— 一个浙南山村的美丽蝶变



■施宇翔 王艳琼 陈祥磊

“联村商贸中心正在规划中，现在已经为企业上门来洽谈租赁业务了，你快把这个好消息告诉茶石村的村支书罗祖华。”刚挂掉电话，泰顺县竹里畲族乡竹里村党支部书记雷圣忠赶紧拿出计算器，对着笔记本上的一组数字按了起来，几分钟后，他面露喜色。雷圣忠的这个电话，打给的是邻村何宅垟村的村支书吴大树。联村商贸中心是竹里村、茶石村和何宅垟村三村联建的一个项目，三村共投入80万元。按照雷圣忠的计算，项目建成后将给每个村的村集体经济增收10万元以上。

竹里村名字中有个“竹”，和竹

子有着千丝万缕的关系，不仅村里竹资源丰富，竹文化也成了当地一绝，带动了经济发展。

说到竹文化，不得不提茶石村的村支书罗祖华，他的另一个身份是泰顺县有名的竹雕工艺大师。

2012年，罗祖华来到竹里村，把废弃竹木加工厂改造成“竹里馆”，办起民宿、百竹园、飞龙竹雕厂和竹雕展示基地等。

“现在我们好的竹子平均卖到100元一支，比过去涨了5倍有余。”对于竹产业的转变，雷圣忠深有体会。

竹里村村民靠山吃山，多以砍伐毛竹为生，以往，村民们从山上砍下毛竹后一次性按均价卖出，利润很低；如今，村民跟着罗祖华学习竹雕工艺后，大家学会了挑拣优良竹

子的方法，大幅提高了收入。

不仅如此，竹里馆将现代毛竹产业与畲乡文化结合，真正建立“工厂+基地+农户”的经营模式，形成一个产业有一个龙头企业带动，一个龙头企业有一个基地支撑，通过租赁承包土地的形式，给予当地村民补偿。

今年，竹里馆在原有建筑面积6000平方米基础上再扩充一半以上，向竹里村村民租赁500亩，又以每亩6万元长期租赁76亩土地，富裕了当地村民，带动了竹里村旅游文化和竹文化产业的发展，实现了双赢。

如今，竹里村还期待着挖掘出畲族文化和竹文化的更多价值，策划丰富多彩的活动；研发衍生的竹产品，种植竹荪、竹燕窝等。撬动乡村

振兴的产业链，让村民们坐在家里把钱赚。

走在竹里村，随处可见一间间由农舍改建的雅致民宿，农家乐栖生于乡村的碧水青山间。

在雷圣忠的眼中，一个村要真正发展好，“村强民富”缺一不可。这几年竹里村的变化，并不仅仅体现于村集体经济壮大。通过着力发展乡村旅游经济，大家创办农家乐、民宿，真正实现了增收致富。

“如今，创办民宿、农家乐的村民占了近一半，但是刚开始的时候，大家更愿意去外乡打工，谁都不敢冒这个险。”雷圣忠说，“如果不转变大家的观念，致富将是一个遥不可及的梦想。”

2008年，竹里村原党支部书记雷圣率先创办了竹里畲族乡第一家农家乐，第一年营业额就达到60多万元，第二年更是翻了5倍，达到了300余万元。

看到他的成功，越来越多的村民加入到创办农家乐的大军中。

几年后，民宿经济在各地风起云涌，雷圣利又深入思考：要留住游客，得让他们住得下来才行。他挨家挨户做村民思想工作，最终联合了9户村民，合开了竹里畲族乡首家畲家民宿，当年就给每户村民带来3多万元的纯收入。

2011年，村级换届后，雷圣忠从雷圣利手中接过了接力棒，成为竹里村新一届村党支部书记。“民宿行业竞争激烈，想要保持行业领先地位，必须提升服务管理水平，打造良

好营商环境。”为此，在雷圣忠的主导下，竹里村先后成立农家乐和民宿管理协会，定期对民宿和农家乐业主进行培训。

承诺节假日不加价、食品安全严把关……通过一系列行之有效的措施，竹里村的农家乐、民宿名头越来越响，仅去年一年，竹里村旅游业直接营业收入就有3000万元，游客量达45余万人次。旅游业已经成为支撑竹里村经济发展的支柱产业。

科学有效的规划，在扮靓山乡的同时，也唤回了游子。竹里村村民陈海波三兄妹将家中那幢满载童年记忆的小楼，改造成了精品民宿。陈海波三兄妹曾离开竹里村去温州打拼，“当时觉得家乡和城市脱轨太严重，很难让我们实现梦想，我们想去城市里找找机会。”陈海波说。

如今，竹里村环境越来越美，民宿产业蓬勃发展，也牵动着他们的心。陈海波说，正是竹里村的美丽蜕变，让他们萌生了回家乡做民宿的想法，将泥土的芳香和竹林晚溪美景带给更多的人。

“现在，越来越多在外打拼的竹里村人回到了村子，创办了民宿、农家乐，家乡有更好的平台、更多的机遇，谁不愿结束漂泊、回归故土？”雷圣忠说。

“竹里村地处泰顺旅游三角地带，周边有乌岩岭、铜铃山、飞云湖等旅游风景名胜，自身的旅游资源也很丰富，创办农家乐、民宿就像是找到了发展的‘钥匙’。”竹里畲族乡副乡长仇叶剑说。

## 湖州政府发“服务券”扶持小微企业

■孙建新

“有了这张小小的服务券，给我们企业发展带来了真金白银的实惠。”地处湖州市的浙江龙驰科技发展有限公司董事长叶忠龙这两天心情不错，在该市中小企业公共服务平台工作人员的帮助下，顺利申请了小微企业创新创业服务券，审核成功后，企业将获得万元的使用额度。

小微企业创新创业服务券是湖州市政府为引导、支持工业小微企业创业创新和上规升级而发放的电子化支付凭证。去年底，湖州市出台了《湖州市工业小微企业创业创新服务券使用管理办法》，从2017年至2019年，每年安排1000万元的小微企业创业创新服务券，促进全市工业小微企业创新发展、转型发展和绿色发展。

据了解，该服务券主要用于湖州市本级工业小微企业向专业化服务机构购买人才引进、技术创新、财务指导、法律维权、市场拓展、管理咨询、检验检测、知识产权保护、创业辅导和信息化等服务。“小微企业成千上万，在我们实际接触过程中发现，购买服务的形式往往能更有针对性地帮助企业，去年底推出后，短短两个月时间就完成了80多项的申请，深受小微企业欢迎。”湖州市中小企业公共服务平台相关负责人说。

据介绍，湖州市的小微企业创业创新服务券面向市本级工业小微企业发放，有需求的企业可在“湖州市工业小微企业创业创新服务券管理平台”网站注册申请，但列入“四无”和“散乱污”的问题企业不在发放范围之内。“按照《办法》的相关规定，每家工业小微企业年度使用服务券额度不高于1万元，且每笔服务券抵用额按照不高于实际发生额的50%取整计算。”湖州市市场监管局相关负责人表示，为鼓励全市工业小微企业做大做强和创新发展，对于“小升规”企业中运行监测数据报送有效的企业入围“浙江好项目·创新创业大赛”市级决赛的企业，服务券的使用额度将分别增至2万元和5万元。

除了给小微企业带来实惠，对于服务机构而言，湖州市的服务券政策也实现了服务机构与企业的直接串联。浙江度衍信息技术有限公司运营总监汤颖娟告诉笔者，现在市场上的服务机构层次不齐，小微企业并不具备鉴别能力，而要成为服务券的签约服务机构，必须向中小企业服务平台申请并获得审核通过，这对于企业获得服务的质量提供了实实在在的保证。

## 柯桥小麦喜丰收



这些天，在柯桥区柯岩街道路南村的小麦田里，风吹麦浪，麦香阵阵，收割机穿梭在金色的麦田中，一派丰收景象。路南村种植小麦500多亩，亩产预计300公斤以上。

面对弃粮抛荒现象，路南村于2014年向农户回租200多亩口粮田，加上村级责任田，合计约600亩农田，成立路南粮油专业合作社，统一经营，重新走集体合作之路。4年来，合作社不但保障了2000多名村民的粮食供应，每年还有约30万元的毛利。

钟伟、沈清 摄影报道

助力创业

## 宁海剑指市场，打造便捷的创业环境

■陈云松 蒋攀

创业需要良好的环境，宁波宁海县按照国务院“简政放权、放管结合、优化服务”和浙江省委、省政府“四张清单一张网”改革，特别是浙江省委、省政府提出的“最多跑一次”部署要求，创新推行了“工作十跑法”一体化服务体系，跑出了“最多跑一次”改革的宁海创新亮点。

日前，宁海物流园区古建筑文化创意园项目正式完成注册落户，进入土地招拍挂牌程序。而就在几个月前，这个占地30亩意向投资3亿元的大项目，还卡在“注册地址”这个投资项目落户的前置条件上。直到当地取消了66类项目的场所证明要求，才得以落户。

这66类项目的审批前置项取消是宁海“最多跑一次”改革的重大创新突破。

宁海“最多跑一次”改革启动以来，投资项目审批前置条件的“瘦身”，均由职能部门各自清理，但随着改革的深入，部分行政审批事项中前置条件“过多、过杂、过随意”“理不清、法理不足”等现象，已成为“中梗阻”。

对此，宁海县紧扣重点环节深化“最多跑一次”改革，于去年6月底成立“审批裁决工作组”，向部门利益格局亮剑，推动改革提质增效。

“审批裁决工作组”设在县政府办公室，由县法制办、编委办、审管办、司法局等部门抽调精通法律法规和审批流程的精干人员组成，按照

“事前收集问题抓督办”“事中开庭裁决促清理”“事后监管执行防反弹”议题式一体化流水线运作，对法律、法规无规定的审批前置条件一律予以取消。

截至目前，“审批裁决工作组”共对31个部门的300多项行政权力事项进行了“裁决”。清理49条事项的前置条件99项，精简196条事项的申请材料604份，取消兼并审批事项50多项，取消各类证明30余项，让投资项目报建审批事项再“瘦身”。

宁海县委主要负责人表示，设立“审批裁决工作组”打破了一批审批怪圈，有力改善了宁海的投资环境。通过清理审批前置项，投资项目进程加速。该县投资2.5亿元、年产能3000万套、原计划2017年10月开工的铜制阀门项目于7月28日已开建，整个审批流程只用72个工作日。今年上半年该县固定资产投资增长14.1%，已连续54个月位居宁波市前三。

紧扣“四减”推进“最多跑一次”，宁海还在省内率先创设市场监管“事联网”平台，按照“一事一码”的形式，将申请事项信息编制成“二维码”放到网上，实现审批事项“码”上办，另外开设“视频工作站”，方便在外企业审批等。据了解，宁海已向社会公布县级部门“最多跑一次”事项1155项，98.13%事项实现“最多跑一次”，第三方测评群众满意度达99.8%。

政府在改革中归位，市场活力在改革创新中迸发，一年来市场主体新增48.8%，是往年的两倍多。



改革要激活创业市场，关键是打通产业通往市场的桥梁。

民宿是宁海蓬勃发展的产业，目前在营业的民宿（农家乐）共有318家，床位6470余张。2017年，实现民宿数量、营业收入、带动农产品销售“三个翻番”。可是，民宿自带“硬

伤”，它的主体建筑往往跟不上商业消防的标准，一张“消防许可证”让大部分民宿见不得光，同时也因监管缺失，存在安全隐患，可能影响行业的可持续发展。

面对民宿审批难导致的“不能创”问题，今年，宁海推动出台民宿治安消防规定，改消防部门单兵作

战为消防、属地和相关部门“1+1+X”联动监管，制订出台了《宁海县民宿（农家乐）治安消防管理暂行规定》，破解了民宿行业“准入难、管理难”问题，让宁海民宿有了“身份证”。今年上半年，全县民宿营业额已超亿元，带动农副产品销售超过4.5亿元。

今日视点

## 蹲点乡村问创业 ——来自永康的农创客发展现状调查

■钱祎 陆海旻 谭孝军

说不清什么原因，对于脚下的土地，永康人孙灵娟总有着深沉的眷恋。

3年前，35岁的她放弃城市企业高管的职位，回到阔别已久的家乡——永康市芝英镇王上店村。在这里，她建起了500余亩的农业基地，期待着春播秋实的收获。

但刚过去的这个春天，孙灵娟深切地感到了作为一名农创客的艰辛：想扩大种植规模，但融资难、贷款慢；想走农旅融合道路，土地空间却有限；想引进高新技术和设备，却招不到人才。

孙灵娟的创业选择，映射着当下农业领域的新趋势：截至2017年底，浙江已有农创客1600

余人，其中80后、90后占88%，本科及以上学历占56%。而她的苦恼，同样也是农创客们普遍面临的问题。

### 创业如何持续

不久前，作为浙江省农创客联合会常务副会长的孙灵娟，参加了一场交流活动，80多名来自各地的农创客齐聚一堂，讲述奔走田野的故事，也探讨当下的期盼。其中，许多人提到了资金的难题。

为此，孙灵娟为我们算了一笔账：500亩藏红花基地，购买种球每亩6万元，建设大棚投入百万元，架设物联网系统投入300多万元，总耗费近3500万元。这是一笔不小的资金。然而，藏红花、香榧、铁皮石斛等作物有一定的自然生长周期，许

多农业基地要过两三年才能产生效益。

**前期创业、后续建设，钱从哪儿来？**

“大部分靠自己的积蓄和银行贷款。”孙灵娟说，今年她想扩大种植规模，购买新种球，但两个半月前向银行申请的贷款，到现在资金也没下来，“过了春天，就错过了最佳播种期。”

尽管近年来永康农商银行、农商银行等陆续出台了一些惠农贷款产品，农户可凭借自身信用或资产抵押等，获取10万元至30万元不等的贷款，但这样的额度对于大部分农创客来说远远不够。同时，对于藏红花种植等新兴产业，因为收益不定、风险较大，“一个种球种下去，好

的一个芽能开七八朵花，差的颗粒

庆元、云和等7个县（市、区）入选全国返乡创业试点地区。一项调查数据显示，2017年底，我省66.5%的在校大学生表示毕业后可能选择返乡创业，而2008年这一比例仅为43.9%。

在永康，2015年方园农业公司初创时，当地农业部门和银行就曾主动与孙灵娟对接，及时为其注入资金。永康农商银行零售业务部总经理应滔滔说，近年来，他们推出了“创易贷”等惠农金融产品，2017年，该银行涉农贷款达155.51亿元，占总贷款资金比为94.87%，“接下来，我们还将推出‘农创贷’、‘优农贷’等新产品，为返乡创业人员提供资金支持，缓解他们的融资压力。”

## 宁波杭州湾国际双创大赛揭幕

本报讯 记者孟万成报道 日前，2018宁波杭州湾国际创新创业大赛在复旦杭州湾科创园揭幕。此前，该赛事已成功举办两届，先后吸引了50多个国家和地区的1000多个项目报名参赛。

据了解，本次大赛聚焦智能制造、卫生健康、绿色科技三大产业领域，分六个阶段进行优质项目的选拔。比赛按“地区赛+总决赛”方式，复赛分圣地亚哥、新加坡、以色列等海外赛区和香港、上海、深圳、武汉、长沙、重庆、杭州、成都、宁波、苏州、天津、兰州等国内赛区，在全球范围内广泛挖掘具有创新能力和高成长潜力的团队、企业和创业项目。通过各分赛场项目角逐，最终筛选出的优质项目将晋级10月下旬的总决赛。

总决赛将以现场路演加答辩的方式，在智能制造、生命健康、绿色科技三大产业领域中各评选出一二三等奖与优秀奖。优胜者可获得最高1000万元的创新创业基金投资，以及各类资金、政策的支持和高效专业的孵化服务支持。此外，优质项目还将获得复旦大学宁波研究院旗下“能创空间”孵化器集群的支持。