

培育神奇果树，富裕一方百姓



■周克瑜、谢善东

在浙江庆元，有一种独特的水果，兼具橘和柚的优点，人们称它为“庆元甜橘柚”。对于浙江果业来说，“庆元甜橘柚”是个新品种。这个新品种怎么来的？这跟一个

苗全冻死了，只剩下了12株“甜春”苗没被冻死。“那时十几万元打了水漂，其他合股人纷纷放弃一走了之，我搞了大半辈子蜜橘栽培不甘心，于是决定继续把试验管下去，亏的钱由我来还。”朱志东说。

1999年开春，朱志东发现这12株“甜春”苗竟奇迹般地活了，这让他激动万分。他决定再次培育这个生命力顽强的品种，并突发奇想将它们嫁接到了200余株蜜橘树上。

2001年，奇迹出现了。蜜橘与柚类育化获得成功，竟产出了2000多公斤“甜春”，由于果实既像橘子，又像缩小版的柚子，味道还特别香甜爽口，朱志东便给这个新品种起了个名字：甜橘柚。从此，庆元有了自己的水果新品种——庆元甜橘柚。

据了解，庆元甜橘柚属于杂柑类品种，11月中下旬成熟，果实扁圆形，色泽艳丽，橙红色有光泽，大小适中，单果重约200~280克，酸甜适口，风味浓，清凉不上火，果肉质地柔软，而且化渣性好，丰产稳产性好，能存放到次年5月份无变味。优良的品

种，再加上中国生态环境第一县的生态优势，形成了庆元甜橘柚独特甜蜜的味道。

为了让甜橘柚能够打开市场，让庆元以外的人都知道好吃的甜橘柚，庆元农业部门积极引导生产主体参加省内外各种展示展销会议，拓展销售市场；在沪杭高速两侧设立庆元甜橘柚高炮广告，让“庆元甜橘柚”深入人心；通过淘宝、微信等电商渠道进行销售，大力发展电子商务……

庆元有句玩笑话说，“种植甜橘柚，最差也能开‘Q5’”。一个甜橘柚可以卖到五六元钱，一株果树就能卖八九百块钱，并且还供不应求。村民腰包鼓了，脸上笑容增多了，更激发了庆元果农发展甜橘柚产业的热情。

2016年，县里发布“十三五”农业发展规划，对甜橘柚产业布局进行科学规划，大力开发甜橘柚种植基地，整合提升甜橘柚生产主体，加强“庆元甜橘柚”品牌建设，构建全方位、多层次营销网络，拓展产品市场，提高产业效益和竞争力。

现如今，甜橘柚已在庆元遍地

开花：从最初的12株苗发展到种植面积1.2万亩（其中投产7000亩）；从1家果业公司发展至规模生产主体20家；从名不见经传发展到飘香国内市场，培育了8个品牌，并先后荣获全国名特优新农产品、浙江名牌农产品、丽水市著名商标、名牌产品等称号，连续11届荣获浙江省农博会金奖；从年产2000公斤发展到年产9800吨，产值10780万元；从传统市场销售发展到“传统市场+网络市场”齐头并进……

竹口镇黄坛村以前是个破旧的小村庄，自引种甜橘柚以来，全村473户农户有260户从事甜橘柚生产，占总农户数的55%，甜橘柚产业成为该村的主导产业。2018年7月，农业农村部公布了第八批全国一村一品示范村镇名单，该村以甜橘柚成功入选全国一村一品示范村，成为该县水果产业规模化、市场化、品牌化、组织化发展的样板。

一种神奇果树，富裕一方百姓。庆元甜橘柚让绿水青山变成了金山银山，让人民群众有了更多的获得感和幸福感。

市场主体增量全市第一

湖州吴兴商事登记制度改革 激发创业活力

■孙建新、吴市轩

以审批手续的“减法”，换取群众满意度的“加法”。今年以来，湖州市吴兴区市场监管局继续深化商事登记制度改革，加快推进“最多跑一次”向基层窗口延伸，全区营商环境得到进一步改善，大众创业活力迸发。截至目前，全区新增市场主体6714家，同比增长23.1%，市场主体总量为79331家，新增量和总量均为全市第一。

“自‘最多跑一次’改革开展以来，我们共梳理办事事项133项，其中‘零上门’事项达78项，‘最多跑一次’实现率达100%。”笔者从吴兴区市场监管局获悉，该局在全区设置6个商事登记综合窗口，对133项办事事项进行综合无差别全科受理，简化程序、一窗通办，加快推进同城通办、证照联办、“最多跑一次”向基层延伸等工作。

在全面实现“简便办”的同时，加快实现“网络办”。“今年3月，我们新采购了2台‘最多跑一次’自助终端服务机，实现了申请人名称申报、设立申报、执照出具等自助服务功能。”据了解，今年以来，吴兴区市场监管局加大了“最多跑一次”信息化设备的投入力度，已累计投入资金20余万元，用于设备网络更新等服务。

除了启用自助服务终端机，吴兴区市场监管局还大力推广使用浙江省工商全程电

叫朱志东的人有关。

朱志东是该县培育种植蜜橘的科技人员。1998年，搭乘改革开放的东风，他所在的志东杂柑试验场引进了11个新水果品种，其中就包括从日本引进的“甜春”。后来，一场大雪，其他新水果品种

子化登记及浙江政务服务手机APP等网络服务平台，完善或新添加了企业登记、名称核准、名称查询、个体工商户申报等10余项网络电子化服务项目，全面推进全流程网上办理，今年1至5月份，吴兴区新设企业中网上申报率达89.73%。

居所一体、同城通办，全面实现“就近办”，同样是激发市场活力的有力之举。“我们梳理出第一批向基层延伸的办事事项36项，以基层所为单位，充分授权13个分中心，做到涉民事项不出村（社区），涉企事项不出乡镇（街道）。”据悉，截至目前吴兴区市场监管局已实现同城通办各类事项15623件，第二批向基层延伸办事事项目前正在梳理，近期即将公布，进一步方便群众办事。

此外，吴兴区市场监管局还通过审核合一、一人通办，全面实现“全程办”。如对公司设立登记等62个事项的企业登记全程均由首次受理的第一登记人员负责全程的受理、审查、核准等各环节业务，除容缺受理、疑难、重大登记类型外，全部实现当场办结，当场办结率达93.15%。另一方面，政银协作、网点通办，推动实现“免代办”。目前全区可代办工商登记银行网点有11个，满足了部分企业和群众就近办的需求，今年以来，已由银行免费代办800余件，为企业节约经费成本50万元以上。

热点聚焦

■余建文、陈光曙

象山石浦渔港古镇，十里长街，船桅如林，游人如织。但在渔港的东北角，沙塘湾渔村是一处别样的安静所在。渔港北路往东，有座小山。穿过山下一条400余米长的隧道，豁然开朗，一个依山而建、面朝大海的小村出现在眼前。这两年，沙塘湾村通过盘活闲置民宅，致力打造“宁波第一民宿村”，推动渔村从传统渔业向旅游业态转型，焕发新的活力。

象山唯一“说”闽南话的村庄

沙塘湾村东南为海湾，有长约500米、宽约200米的弧形沙滩。潮水涨落形成的一条浪花条纹，轻柔地拥抱着村落。村庄不大，走在

逼仄的巷道里，斑驳的石板路、长着青苔蔽草的院墙，仿佛置身于20世纪八九十年代。

根据《石浦镇志》记载，清康熙年间，闽南大批渔民北上，其中一部分在沙塘湾垒石建屋，定居下来。村委员会主任李志龙说，村庄至今有近400年的历史，先人是从福建同安迁过来的，村民以陈、李、刘三姓居多，以前要翻过岭才能到石浦，1994年修通隧道后，村庄的交通才方便了。

独居一隅的地理位置，使得沙塘湾村保留了独特的闽南文化遗风。现在村中60岁以上的老人平时都用闽南语交流。村里有座“狄池王爷庙”，始建于清嘉庆八年，2002年重建，供奉的是北宋大将狄青，纪念他平定南天国之乱，为明

共创智慧新动能

——2018世界机器人大会见闻



观众在2018世界机器人大会上参观一款工业机器人。 张晨霖 摄

■阳娜、胡喆、陈旭

2018世界机器人大会刚刚落下帷幕。从“量”到“质”，机器人市场有哪些新变化、新趋势？“智能加持”，机器人会给人类生活带来哪些新影响？

2018平昌冬奥会闭幕式上，24块“冰屏”的精彩表演让人记忆犹新，它们和24个舞蹈演员合力完成的“北京8分钟”表演，引发了全球观众的惊叹。它们的真实身份是由沈阳新松机器人自动化股份有限公司开发的24台移动机器人。在2018世界机器人大会的展厅里，人们有幸能当面领略这些“冰屏”的风采。

沈阳新松机器人自动化股份有限公司总裁曲道奎表示，“冰屏”拥有多项创新技术，其同时具备激光、视觉、自然轮廓三种导航方式，定位精度能达到正负0.01毫米，因而能在舞台上完成直线、侧移、曲线、旋转等

多变路径运动，并且通过增强现实技术，实现了移动机器人与人之间的交互与协作。

华数机械臂犹如“雕刻师”，可定制雕刻纪念章；中国航天科技集团研制的空间机械臂变身“奶茶机器人”，1~2分钟制出一杯个性化奶茶；德国费斯托公司研制的仿生水母有8根触手，可应用于航空领域；新一代达芬奇手术机器人实现了术中成像的画中画技术，帮助医生更精确、安全、高效地完成微创手术……那些让人耳目一新的机器人正在到来。

中国电子学会发布的《中国机器人产业发展报告2018》指出，工程材料、计算机、生命科学等全球机器人基础与前沿技术正迅猛发展，大量学科相互交融促进，人机协作、人工智能和仿生结构等成为技术创新趋势。

身长约2米、重量约40千克，可潜至300米左右的水下……作为新

一代水下机器人，博雅工道（北京）机器人科技有限公司研发的水下仿生机器人，具有鲨鱼的外形以及视觉传感器、声呐传感器、压力传感器，使其更好地融入周围的生态环境，能够识别、躲避海底礁石和生物，调节潜水深度，制定返回路线等，目前正承担着海洋测绘、海岸线地图扫描、水下科考等任务。

近年来，我国传统机器人用户企业纷纷通过自主研发、投资并购等手段介入机器人行业，并通过综合应用人工智能等技术打造智能服务机器人，涌现出大疆、科沃斯、小i机器人等一批创新创业型企业。

作为科技变革的重要领域之一，机器人对人类社会的生产模式和生活方式将产生深刻影响。《中国机器人产业发展报告2018》显示，2017年全球机器人产业规模已超过250亿美元，预计2018年将达到近300亿美元。

象山石浦沙塘湾：

400年“闽南村”打造民宿村

村中的“沙塘静湾”是象山第一家民宿。两年前，主人叶红辞掉上海公司白领的工作，跑到村里，租了6户村民的房屋，建起了这处面朝大海、春暖花开的民宿。“我是石浦人，之前不知道还有沙塘湾这么美的村子，可以体验纯正的渔家风情”。目前，“沙塘静湾”有20间客房，客人来自长三角各地，生意红火，前不久还被评为省“银宿”级民宿。

与喧闹的东门渔村、金山渔村相比，沙塘湾静怡的美，令每位来访者怦然心动。李志龙说，现在捕鱼越来越难，渔民要转型，办民宿搞旅游是个不错的选择。去年年底，村里制定新的规划，以打造“宁波第一民宿村”为目标，鼓励渔民海的宁静渔村，成了城里人假日休闲的一处福地。

采取统一流转、招商引资的方式，把村民合法房屋的使用权，通过租赁的方式流转至集体，再由集体成立旅游管理公司对外招商。”李志龙说，目前村里已经流转了30多栋民宅在实施招租开发。

沿着千米长堤前行，靠海一侧，多处造型别致的度假别墅已初露面容。李志龙说，今年14户村民领取了20来栋住宅，改造成民宿，进度快的，今年秋天就能开业，“租约到期后，这些房子再还给村民使用”。如此一来，不仅闲置老屋焕新颜，村民通过房租或直接参与民宿服务管理，可获得一定的经济收益。民宿经济引来游客，还能延伸出海上垂钓、渔家乐等多种休闲旅游业态，推进渔村产业转型，帮助村民增收。

温商回乡投资乡村振兴

“私田定制” 激活山村茶园

■刘伟、章舒漪

从温州市区启程前往平阳县顺溪镇维新社区，大约3小时后，沿着蜿蜒曲折的盘山公路一直往上走，未及山顶，在半山腰上便看见杨光村生态有机茶园基地。

这里是由宿迁温商回乡投资的“私田定制”茶园项目，2015年启动项目后，首期已种植茶叶300亩。“私田定制”模式通过农村土地流转，种植农产品，振兴乡村经济，让偏远山区村民们的生活焕发新的生机。

“私田定制”落地杨光村

茶园里的茶苗已经长到差不多1米高。“等到今年农历八月十五以后，天气凉快些，我们会组织村民把茶苗的顶部摘掉一部分。”走在杨光村生态有机茶园基地，该村的村支书王邦汉一边拔掉茶苗旁的杂草，一边对笔者说，限制茶树的高度，让茶树长出更多的枝条，这样就能提高茶叶的产量。

这片还在培育期的300亩茶园，是由包括李中波在内的4名宿迁温州商会会员集资200多万元，于2015年打造的“私田定制”项目。由商会流转零散土地，建立生态茶园，自产自销，统一出售茶叶，发展茶产业，以此带动杨光村的经济发

展。近年来，出于市场对健康、安全茶叶的需求，“私田定制”茶叶项目应运而生。它是让有需要的人，租用原由村民持有经营权的土地，村民再按照他们的需求来种植茶树，从而保证产出的每一片茶叶都是放心茶。“筹建项目之初，我们就了解到杨光村所在的地理位置很适合茶叶的生长。”李中波说，杨光村地处山区，空气清新，土壤生态环境等各种自然条件均适宜茶树的生长。

李中波出生于平阳县，早年外出经商，2015年通过家乡朋友介绍，开始接触杨光村的“私田定制”项目。茶园基地的牌显示，该项目的投资企业有江苏力引建材科技股份有限公司、华晖实业有限公司、江苏奇纳新材料科技有限公司、温州市璇雷茶业股份有限公司一共4家。其中，前3家均为在宿迁的温商创办的企业。此次温商回归支持山区发展的“私田定制”项目，计划通过分期投资种植茶园1500亩。

2015年12月，“私田定制”项目启动后，经过土地流转，杨光村集中了20多位村民共300亩土地，由温商出资从杭州萧山购入首批茶苗，包括乌牛早茶、龙井等三个品种，由村民种植。

温商出资金，村民来管理

日前，李中波说，作为在外温商，他一直关注自己家乡经济的发展情况，希望通过自己的行为为家乡做些实事。“全国知名的平阳县汤茶叶能卖到2万元每公斤，我们”也计划打造出一批高档的茶叶。”他表示，宿迁温州商会的日常接待，包括一些企业举办活动需要采购的赠品等，茶叶是深受大家喜爱的必需品。

地处平阳县西部山区的顺溪镇杨光村，平均海拔400多米，距离县城68公里，位置偏远。“私田定制”项目落地前，村里部分年轻村民主要以外出经商，或到温州的服

装、制鞋企业务工的方式获取收入。在村里的则多为留守老人，他们主要以种植水稻、红薯，喂养鸡鸭为主要收入来源。

“留守村民们平时几乎没有收入，村里很多地甚至已经抛荒。”顺溪镇维新社区党委书记陈善栋对笔者说，相对于水稻和红薯，种植茶树更轻松，让村民管理茶树，不仅能盘活闲置土地，充分利用杨光村的剩余劳动力，还能给村民带来相当不错的收入，让偏远山区经济重拾活力。

2015年12月，杨光村成立平阳县和顺茶叶有限公司，其引进的“私田定制”项目需要3年左右的培育期。虽然还未到收获期，但留守村民们已经收获一大笔“管理费”。目前，参与首期“私田定制”项目的杨光村村民主要负责田间管理，由平阳县和顺茶叶有限公司支付男性村民每天180元，女性村民每天100元的工资。

“我是2016年年初开始参加这个项目的。”今年70多岁的村民王帮威向笔者介绍自己的收入变化，在茶园需要的时候，他就做一些耕田、除草、施肥等工作，一年总收入大约1.2万元，跟以前相比每年增加了7000元左右。

“私田定制”茶园2018年3月份已经施了一次肥，“每一次田间管理都能为村民带来切实的收入。”王邦汉表示，他准备在下半年组织村民再施一次肥。目前，该村有20多位村民参与茶园的田间管理工作。

茶叶长势良好后期将加大投资

从自己家乡生产出来的茶叶，流通至自己乃至商会会员企业，在外奔波多年的李中波认为，其拥有更深刻的乡愁文化、纪念价值以及更多的文化元素。

宿迁温州商会目前有会员企业150多家，在宿迁地区的温商达2万人。以“私田定制”的方式，将杨光村的土地“打包”集中起来，由商会会员企业自行“定制”并投资购买茶苗，请村民代为管理，再通过会员企业打通销售环节，彻底免除了村民们种植茶叶的后顾之忧。

种植茶树是项技术活，杨光村还专门请来温州市璇雷茶业股份有限公司为他们村的茶园做技术支持。“我们不担心种植的技术和茶叶的销路，只要做好茶苗的田间管理就可以了。”走在间或缺管的茶园里，王邦汉表示将再购进一批茶苗，补充目前茶园里茶苗植株间缺少的茶苗。

7月28日，李中波及商会会员一行20多人来到杨光村有机茶园基地，考察“私田定制”项目的进展。“茶叶的长势很不错，我们感到很高兴，商会的会员企业对茶叶的需求量很大。”望着漫山遍野绿油油的茶苗，李中波表示，待到2019年部分茶叶采摘制成成品后，他将动员商会会员加大投资力度，再定制几百亩土地用来种植茶叶。

“杨光村现有1000多亩适合种植茶叶的土地，往后将腾出更多的土地，加入到‘私田定制’的项目当中。”王邦汉对项目的后续发展表示很期待。



图为杨光村生态有机茶园基地。 刘伟 摄