

民营企业再立新功正当时

微观点:实践充分证明,我国经济发展能够创造中国奇迹,民营经济功不可没!我国民营经济只能壮大、不能弱化。对一个国家而言,暂时的困难是机遇的风口;对一个企业而言,千锤百炼方能成就好钢。

■新华社记者刘敏

“在全面建成小康社会、进而全面建设社会主义现代化国家的新征程中,我国民营经济只能壮大、不能弱化,不仅不能‘离场’,而且要走向更加广阔的舞台。”在民营企业座谈会上,习近平总书记充分肯定我国民营经济的重要地位,提出大力支持民营企业发展壮大、不能弱化。

只要信心不滑坡,办法总比困难多。减轻企业税费负担,解决民营企业融资难融资贵问题,营造公平竞争环境、完善政策执行方式、构建亲清新型政商关系,保护企业家人身和财产安全等六个方面

的举措,释放出提振信心的强烈信号。我们相信,民营经济一定能够战胜发展中的困难、解决前进中的问题、祛除成长中的烦恼。

信心并非空谈,机遇无处不在。13亿多人口的内需市场令我国拥有巨大的发展韧性、潜力和回旋余地;我国经济发展健康稳定的基本面没有改变,支撑高质量发展的生产要素条件没有改变,长期稳中向好的总体势头没有改变;世界经济整体呈现复苏回暖势头,和平与发展仍是时代潮流,随着共建“一带一路”扎实推进,我国同“一带一路”沿线

国家的投资贸易合作加快推进……一句话,困难挑战不少,发展机遇更多,鼓足干劲抢抓机遇,定能化危为机立于不败。

民营经济迈向更广阔的舞台,一条腿走路走不快。正如一位参加座谈会的企业家所言:“民营企业最大的挑战是民营企业自身”,“民营企业发展离不开政策给定的‘定心丸’,更离不开企业家自身的主观能动性。回顾过往,无数民营企业正是靠着不畏风险迎难而上的果敢勇毅,敢于尝试大胆创新的首创精神,顺风顺水时埋头图发展,困难危急时奋力

求生存,成就了民营经济这‘半壁江山’。中国特色社会主义进入新时代,新一代民营企业企业家更当鼓足干劲,再立新功。

平静的海面锻炼不出优秀的水手,乘风破浪百转千回才能体现技能的高超。对一个国家而言,暂时的困难是机遇的风口;对一个企业而言,千锤百炼方能成就好钢。我们相信,在党中央坚定支持下,民营企业必将增强信心、肩负起新的历史使命,在不断完善中为中国经济转型升级注入不竭动力,助力中国经济航船行稳致远。

求生存,成就了民营经济这‘半壁江山’。中国特色社会主义进入新时代,新一代民营企业企业家更当鼓足干劲,再立新功。

平静的海面锻炼不出优秀的水手,乘风破浪百转千回才能体现技能的高超。对一个国家而言,暂时的困难是机遇的风口;对一个企业而言,千锤百炼方能成就好钢。我们相信,在党中央坚定支持下,民营企业必将增强信心、肩负起新的历史使命,在不断完善中为中国经济转型升级注入不竭动力,助力中国经济航船行稳致远。

企业花巨资买公众号当休矣

微观点:可以说,流量经济、流量企业,使得中国经济在某些时候出现泡沫,也极大地损害了广大投资人和消费者的合法权益。这样的企业,大多难逃昙花一现的命运!

■赵强

据媒体报道,日前,上市公司瀚叶股份有限公司100%的股权,目前,因为资本市场环境及产业政策发生变化,决定终止收购。看到这个信息,一般人不会有任何反应。然而,这个收购可不寻常。因为这个公司不是收购企业实体,而是收购其名下的公众号!

对此我大吃一惊,没有想到,在我们的某些大企业里,还有很多类似的近乎荒唐的举动。没有想到,如今的公众号竟如此值钱!难怪很多人创业其实什么也不干,就是瞄准创办公众号。因为谁都知道,很多号称有影响力的新媒体——微信公众号,成为影响社会的重要舆论力量,还成为自己推销商品的固定客户。

上述的这则消息,实际上在朋友圈里轰动了好半年多。原因是这个收购计划与朋友圈关系非常大:瀚叶股份要收购的是981个微信公众号,而且收购价格是令人咋舌的38亿元!作为A股市场上罕见的巨额收购公众号案列,连一向正襟危坐的上交所都坐不住了,连忙发去问询函,列出十大问题直指合规风险、政策风险、经营风险、交易合理性、盈利模式等市场关注的焦点。是啊,有人收购赫赫有名的《纽约时报》才只要8亿美元。而如此高价的这些公众号真的能换来企业的腾飞吗?

在此之前,也有一桩类似的奇闻。就在半个月前,一桩同样的生意黄了。利欧股份10月12日公告表示,终止收购微信自媒体内容营销公司苏州梦嘉。此前,利欧股份曾发布公告,拟以逾23亿元收购苏州梦嘉75%股权。

看来这些新型的上市企业,随着资本的壮大,股民的极力追捧,不思如何在企业经营上扎扎实实地突破,反而“逆向思维”,去尝试本来和自己八竿子打不着的新媒体,想以此作为突破口,实现撬动自己企业的一个巨大的杠杆,来拉动市值,让更多的股民追捧。

如果我们仔细回想一下,很多异军突起的企业,不都是在一夜之间迅速走红并在股市上大显身手吗?这些企业本来都没有更多的资金储备和产品影响力,但是因为某种机缘成为网红企业之后,就会引来巨额的投资。在空对空的交易中,快速成为某一行业的翘楚。如在前些日子共享经济红遍大江南北之时,某些新兴企业几乎就是在一夜之间成为网红,进而引来巨额投资后,在吸引了全国消费者巨额的押金后,迅速离去。这样的企业,终究会是昙花一现的命运!

可以说,流量经济、流量企业,不但使得中国的经济在某些时候出现了泡沫,还极大地损害了广大投资人和消费者的合法权益。这样的企业,说的好听点是集资,说的不好听点,就是利用新媒体骗取公众的信任。

此时,我想起了上个世纪90年代,在深圳举办的一次文化产品拍卖会上,某家企业花费100多万元的巨资,买了当时炙手可热的一个女明星还没有写的自传的书名,当时叫《书稿》。事后证明,这个女明星的所谓自传并没有产生轰动,很快就在图书市场上销声匿迹。这家买稿的企业无疑就成了冤大头。好在它还不是上市公司,如果是的话,等于就把众多的股民坑惨了。

因此,上市公司花巨资买公众号,不但令人匪夷所思,还是一种奇葩的思维。因为就是再有影响力的公众号,也不能将一个企业振兴;也不可能让公众和投资方因为某些人听说的公众号推送,就贸然决定自己的重要决策。做企业,没有搞演唱会那样的浪漫,需要扎扎实实的艰苦努力,才能最终赢得市场、赢得消费者的青睐。流量经济只能是昙花一现,最终吃亏的还是企业!

年轻得志切莫忘乎所以

微观点:自古至今,年轻人脱颖而出的例子不胜枚举。有人一生功成名就,也有人价值观扭曲未修成正果。值得警醒的是,年轻得志还要牢记做好人、做好事。

■春长

日前,媒体报道了浙江省金融控股有限公司原党委书记、董事长钱巨炎严重违纪违法案剖析,其中有一段话发人深思:1998年春天,当钱巨炎被提拔为省财政厅副厅长时,他才35岁,是当时浙江省政府最年轻的副厅长。

无独有偶,就在前几天,笔者所在区域有一个受到处分的处级干部,听说10多年前该干部提拔时,是全市最年轻的处级干部。

这两件事看似偶然,其实有其必然。问题或许出自“当时是最年轻的”。

自古至今,无论是政界还是学界、商界,年轻人脱颖而出的例子不胜枚举。很多人年轻有为,且一生顺利过来了;也有一部分人,年轻气盛又骄狂,最终无法修成正果,甚至身陷囹圄。以钱巨炎为例,因为年轻得志,顺风顺水,乃至2004年被选派到国家行政学院参加任职资格班学习,还有点不太高兴。他在私下场合曾表示,“对于我这个已任职6年的老资格副厅长来说,这次学习实在没有多大意思”,言语间隐隐流露出几丝失意。

41岁副厅级已有6年,没在短期内提拔正厅就感觉不好,这似乎与当年是最年轻副厅长有关。年轻得志的官员,

往往会有这种现象,好像该上的台阶就要迅速上,不上就意志消沉,心理失衡,甚至干起违法乱纪的事情。

年轻人有锐气,要求上进,精力旺盛,适应能力相对较强,但也有学养不够、阅历较浅、经验不足等短板。一些人如果官欲过大、贪欲过多、攀比心理过重,其心理一旦把握不好,便会价值观扭曲,一系列问题接踵而至。

明代万历首辅张居正,23岁中进士,当朝主考官认为他是难得的人才,为了磨砺他的意志,曾故意不让他中榜。挫折和打击对张居正日后成长果然有利,使他终成一代政治家、改革家。

年轻得志是好事,但如果因为年轻得志就可以飞扬跋扈,就可以颐指气使,那往往是要出问题的。一些人如果自以为设计期望理当获得,而不时掂掂自己的分量,没有一种感恩敬畏心理,学习上不加倍努力,工作上不辛勤付出,无论是做事还是做人,没有处处如履薄冰的状态,那出事或许是早晚罢了。

当然,作为单位、组织,对于年轻得志的官员,要给予一定的关注,注意腐败苗头;在晋级上,要给予客观公正对待,并时时给他们打预防针,不要等到危情出现,才感觉晚了一步。



提振信心 高晓建画

谁是导致雪崩的雪花?

微观点:每当有重大事件发生时,总有部分自媒体极速爆冷门,不管事实真相,无视法律法规和道德规范,荒诞不经,大放厥词,只求在激愤的群情中显得扎眼。

■王珍

10月28日,重庆市万州区一辆22路公交车坠入江中,造成13人遇难,2人失联。

经公安机关深入细致的调查核实,及对打捞出水黑匣子(车载行车记录仪)和SD卡数据的成功恢复,通报了事故的原因:当天9时35分,乘客刘某在龙都广场四季花城站上车,目的地为壹号家居馆站。由于道路维修改造,22路公交车不再行经壹号家居馆站。当车行至南滨公园站时,驾驶员冉某提醒到壹号家居馆的乘客在此站下车,刘某未下车。在车继续行驶途中,刘某发现车辆已过自己的目的地站,要求下车,但该处无公交车站,驾驶员冉某未停车。10时3分32秒,刘某从座位起身走到正在驾驶的冉某右侧,靠在冉某旁边的扶手立柱上指责冉某,冉某多次转头与刘某解释、争辩,双方争执逐步升级,并相互有攻击性语言。10时8分49秒,当车行驶至万州长江二桥南桥头348米处时,刘某右手持手机击向冉某头部右侧,10时8

分50秒,冉某右手放开方向盘还击,侧身挥拳击中刘某颈部。随后,刘某再次用手机击打冉某肩部,冉某用右手抵挡并抓住刘某右手臂。10时8分51秒,冉某收回右手并用右手往左侧急打方向(车辆时速为51公里),导致车辆失控向左偏离越过中心线,与对向正常行驶的红色小轿车(车辆时速为58公里)相撞后,冲上路沿、撞断护栏坠入江中。

因为一名没有公德、不守法规的乘客的胡搅蛮缠和一名不守职业操守、无视乘客安危的司机的任性,剥夺了十余名无辜的生命。乘客刘某和驾驶员冉某可谓这是这起事故的罪人。

可是,有人在朋友圈里大转什么“22路公交车上,没有一个屈死的鬼”,直接将罪孽平摊给车上的每一个人,说什么车上只有三个人:司机、刘某和其他乘客。明明是刘某的任性,瞬间变成了该死的同犯?此文的重锤重责其他乘客为什么冷眼旁观做看客?所以,这十余名无辜的生命只是为他们的冷漠买单?

我就奇怪了,他为什么会这

么说敢这么说?莫非此人是一群死者中逃生出来的?不然他怎么知道这车上没有人劝解、发声,阻止事态的发展呢?就凭一个公交车的黑匣子,看得清、听得见车上的每个角落、每个人的言行举止吗?如果他真的是死里逃生者,我倒想问问,他当时为什么不站出来发出正义之声?为什么不见义勇为?为什么不仗义执言?却在事后振振有词高谈阔论,假装正义感爆棚,刻意煽动集体高潮。如果真的是这样,他就是明知故犯,他才是最该死的陪葬人。

再进一步说,即使是当时其他乘客一片寂静,你知道那些乘客的实际情况吗?至少在被采集到的数据中,已确认乘客中有救援队员周小波的父亲76岁的周大观、有80多岁的龙承秀老太太、有一位外婆和一位妈妈带着两个不足3岁的小朋友等。不知道这个作者有没有用脑子想过,面对此类突如其来灾难,那些妇孺老弱者在几分钟之内认清局势,做得到身手敏捷该出手时就出手,从而制止事态的发展吗?

当人们在愤怒谴责那些不

守规则和公德的魔鬼恶行时,却有人跳出来,标新立异地将视线转向受害者,不去指责施暴凶手,反而责怪受害者反抗不力。那些本该得到同情和救助的弱者,却被某些假模假式地站在正义方的人自以为是地审判着,对那些无辜的遇难者一个都不肯放过,骇人听闻地说“没有一个屈死的鬼”,这不啻是对屈死亡灵的二度加害。

诚然,事后反思,唤醒人们的正义感是很有必要。但无限夸大冷漠的恶果,甚至直接让其他乘客背上三分之一罪责的黑锅,将他们付出的生命轻飘飘地定义为“没有屈服”,这种不分青红皂白地各打五十大板,无疑是给无辜的受害者雪上加霜,往遇难者亲属的伤口上撒盐。其实,这也是在替真正的罪人开脱啊!你摸着良心扪心自问一下,如果那些遇难者是你的父母、兄弟姐妹、孩子呢?你也会说他们“该死”吗?

每当有重大事件发生时,总有部分自媒体极速爆冷门,不管事实真相,无视法律法规和道德规范,荒诞不经,大放厥词,只求在激愤的群情中显得扎眼。最可

恶的是在事故刚出还没有调查结果时,就有人迫不及待地恶语凌迟对向的小车女司机。当事情有了结果时,这些人不仅没有收敛又直接把枪口对准遇难乘客,胡说什么把他们死因归结于冷漠。还煞有介事地利用启蒙思想家伏尔泰的名言“雪崩时,没有一片雪花是无辜的”,颠倒黑白地把无辜受害者的生命划归为肇事者的雪花,来混淆视听、蛊惑人心。

如果当时有人站出来制止,也许可以力挽狂澜让事态出现转机。其实,这只是一厢情愿的设想。设想的结果当然不会只有一种,如果那个站出来的人热血沸腾、言语不当而导致事态加速恶化,也不是没有可能的。而生命中没有如果。但有人却用假设来对其他十余名乘客判刑,这不是滥杀无辜吗?这才是对生命最大的冷漠!

真不知道那些口出恶言,诅咒无辜的受害者是自作自受活该的居心何在?只是为博取眼球、提高点击量、赚取更多的赞赏,故意出卖良心和灵魂吗?这类网络暴民的戾气,才是真正导致雪崩的雪花。

永康公路:路面整治保安畅



近日,在330国道永康市城区路段,养护施工人员进行路面龟裂与坑洞进行修复“治疗”,确保道路安全通畅。

林加强

中行绍兴分行精准投放支持“小微”发展

“没想到每月按时纳税不延误,在中行还能获得专属融资便利!”今年,绍兴柯桥地区一家服饰生产加工企业因纳税申报良好,在中国银行绍兴市分行成功叙做“中银税务通宝”产品,抵押率放大到72%,远高于目前银行平均抵押率,为企业进一步扩大生产注入了动力。

“中银税务通宝”是中行绍兴分行精准服务小微企业十大重点产品的其中一款,分行依据税务部门提供的纳税数据、行内信贷数据等,为纳税申报良好的小微企业提供一定比例的信用授信,或在抵押物基础上给予一定比例的信用放大,信贷政策倾斜纳税申报良好的小微企业,鼓励赋

现,真正做到普惠金融以市场和客户需求为导向。分行先后创新推出了柯桥“轻纺城经营贷”、诸暨“袜业贷”、上虞“企业贷”、高新“黄酒供销贷”等多款具有区域特色的经营类贷款,有效提高了对薄弱环节的金融支持力度。在打好支持小微创业“组合拳”的同时,分行还大力响应国家精准扶贫政策,深耕农村“蓝海”,提升三农服务能力,持续加大对农业市场的金融资源投入力度。其中,面向农村市场创业者推出了“农户贷”、“茶商贷”等多款农村特色贷款,累计为300余位农村创业者提供了创业资金达4000余万元。

李莎