

高质量发展如何体现浙江特点

对浙江来说,从高速增长向高质量发展的转变,既是经济社会持续健康发展的内在要求,也是向“两个高水平”迈进的必经阶段。如何探索出一条符合时代要求、具有浙江特点的高质量发展之路?

温医大校长李校堃:自主创新,才是硬实力

有一种神奇的“生长因子”,用在创面上,能够加速创口愈合,减少疤痕的形成。这是我和团队研究取得的众多成果之一,已经为广大下肢溃疡等糖尿病并发症患者带去了福音。

从上世纪90年代开始,我就在生长因子领域进行探索和钻研。近30年间,我和团队成员们经历了无数次的失败,但心中始终有个不变的信念——要在“生长因子”领域做精、做深、做透,最后一定能成功。这个过程中,我们深刻感受到:关键核心技术是要不来、买不来、换不来的,只有自主创新、源头创新的产品,才有硬实力。

就在不久前,我们的项目“我国原创细胞生长因子类蛋白药物关键技术突破、理论创新及产业化”获国家科技进步

奖二等奖,这是对我们求真务实、永无止境探索最大褒奖。目前,我们研制的药物已经推广到全国5500多家医院,治疗患者600多万人次,累计销售额突破百亿元。

浙江民营经济非常发达,浙江人把一件事做深做透的精神令人敬佩,但我们深知,经济的可持续发展需要原创科技。今天的创新,早已不是科学家自己在“象牙塔”闭门造车,而是要和经济、社会、民生紧密结合,科技创新要与社会发展相融合。

近期,我们在谋划以优势学科为龙头拉动地方经济发展,筹建中国眼谷、中国基因药谷等发展大平台,助推温州经济发展。我希望通过产、学、研、资一连串核聚变式的反应,把温州打造成全国“生长因子”基因类药物研发和产业的集群,为温州乃至浙江打造生命健康领域的一张靓丽名片。

衢江区委书记周向军:服务百姓,目标三个“零”

“最多跑一次”改革已经成为浙江改革的“金名片”。衢州通过政府数字化转型,从“一窗受理、集成服务”到“无差别受理”,再到“无证明办理”,我确实感受到百

姓办事更加便利了。今年两会,如何把“最多跑一次”牵引的改革全面深化是我关注的焦点之一。

我们要“共创共享高质量发展、高品质生活”,首先要弄清楚,老百姓心中的“高品质生活”是怎样的?对政府有何期盼?我在基层工作了30年来,归纳了一下,觉得老百姓的需求和对政府的期盼大致可以分三类:实现政务办事“少”跑腿“零”跑腿,共享社会服务“低”门槛“零”门槛,解决难事要事干群关系“近”距离“零”距离。

之前我在常山县工作的时候,有村民反映农村建房审批难,提交申请后需要到村、乡镇、县里逐层审批,涉及公安、国土、规划等多个部门。“最多跑一次”改革后,我们把各个部门数据打通,村民申请建房只需要在手机上提交申请就能完成流程,获得感明显提升。

“最多跑一次”改革就是在这一件件小事中实现老百姓的需求和期盼。我觉得改革的关键就是要打破部门间数据孤岛,变“数据鸿沟”为“信息畅通”。这几年,省里省政府把数字政府作为数据强省和数字浙江的重大标志性、引领性工程来抓,它的关键就是要

树立一个政府的概念,不管哪个地区、哪一级,对老百姓来说就是一个政府,就是要做到“一个政府、一件事情、一次办结”。

未来,我们将通过大数据、互联网、云计算的进一步应用,实现政府理念、政务流程、基层治理的转变,实现“一窗受理、一网通办、一证通办、一事办成”,打造真正意义上的“无证明办事之城”“掌上办事之城”,让老百姓有切切实实的获得感、幸福感。

镇海石化建安公司焊接班长范丽锋:三大变革,就在我身边

我在镇海石化建安工程有限公司工作了18年,从学徒到焊接班长,18年来,我亲眼目睹了公司的变化。从车间一线的生产实践到宏观层面的发展理念,质量变革、效率变革和动力变革就发生在我身边。

我的亲身经历告诉我,质量是企业的生命。这几年,公司对质量的要求越来越高。以我所在的焊接班为例,每一条细小的焊缝都是我们的攻坚目标,工匠精神成为每名工人的追求。改变不仅发生在车间,也发生在客户的评价中,更高的质量要求让产品口碑越来越好,被更多客户认可、

接受。

如果说质量变革聚焦于好,那么效率变革则要求又快又好。近几年,我感受到公司组织的技能培训越来越多,我们的知识和技能不再局限于自己所从事的工作,很多工人们慢慢成长为“工匠”,车间之间的沟通效率提高了,制造流程更加顺畅。

说起动力变革,不得不提两个关键词:创新和绿色。石化行业闷着头挖石油、做炼化的时代已经一去不复返,取而代之的是创新发展和绿色发展。创新发展是高质量发展的第一动力驱动,在我身边,工人是专家,专家也是工人,理论创新与实践创新相辅相成,小到焊接难点的攻关,大到炼化工艺的突破,厂区的每个角落都迸发出创新的火花。

绿色发展的体现更为直观。我们以节约优先、保护优先的发展理念为指导,形成节约资源和保护环境的生产方式。厂区的扬尘和浓烟早就不见了踪影,一批清洁能源技术、节能低碳技术的应用让我们离花园式厂区的目标越来越近。同时,我们的设备能够提高油品质量,从源头上为打赢蓝天保卫战拴上了保险带。

陆悦琪 整理

全力打造“民营经济发展环境第一区” 杭州江干与企业共画“同心圆”

最近,国务院扶贫办发布《典型案例汇编》,贝店一县一品帮扶“恩施土豆”热销案例入选,成为电商精准扶贫中国样本。贝贝集团创始人兼CEO张良伦不无感慨,“多亏了杭州市江干区委区政府的牵线搭桥。”创业8年,其公司从无到有,从弱到强,除了自身对消费需求的洞察及商业模式的理

解,“更离不开江干这片土壤。”

去年夏天,他们搬进了自己的总部大楼。值得一提的是,为了

让员工上下班更方便,钱塘智慧城还定制地铁站到企业的“凤凰巴士”,这也是杭州首个为拟上市企业打造的接驳巴士。与清华大学联合成立首个“人工智能联合实践基地”,试图用AI技术助力企业快速发展……这也是江干帮忙对接的。

感念于政府“贴心式的服务”,去年以来,企业依托江干“同心圆”工程,把党建工作与精准扶贫工作相结合,旗下社交电商贝店积极发挥企业脱贫攻坚主力军作用,以区域化党建带动区域化共建,实现精准扶贫。

成效非常显著,贝店相继签约和帮扶了全国10多个省区的20多个贫困县,为贫困地区农民创富增收数10亿元。仅去年11月份,在贝店平台上销售的农产品总重就达到了1亿斤。

从线上到线下

盒马鲜生: 新零售一体化服务

说,从早上9点到晚上8点,一天下来平均可以跑40—60单左右。“工资都是按单计算的,跑得多就赚得多,如果实在累了,派单系统上点个‘小休’就可以稍微放松一会儿。”虽然不能回家过年,但他表示,等假期过了自己就会回家休息几天,好好陪陪家人。

除了配送员在大街小巷间的驰骋,“盒马”最快30分钟送达的背后,还依托于智慧物流的参与。走进解百店,仔细留意,就能看到顶端不停运作的悬挂链系统,挂着一些不同颜色的购物袋。物流主管方嘉俊提到,选用不同的颜色主要是用来区别货品类别,以绿色为例,代表的就是蔬果类商品。“通过传送带将商场内的货品送到后仓中心,再由其他员工做简单打包后,通过输送线给到配送中心,这样才算完成一个流程。”他解释道。

走进后仓,则是另一番繁忙景象。顶端,悬挂链系统有条不紊地运行,将货物有序运到输送线;货架间,拿着购物袋的员工来回穿梭,将零散商品打包装袋。正走着,突然听到广播里传来一句,“12号窗口,批次作业已经11分28秒,请尽快打包。”

方嘉俊介绍,这是智慧物流系统的自动检测预报功能,“提醒我们这笔订单时间需要抓紧,不然可能就会迟到了。”除此之外,强大的计算能力还会将一个方向的订单自动归入一个道口,方便后续的打包和传送。人力资源部经理唐智娟说,春节期间整个门店100多名员工都坚守在自己的岗位上,为的就是保障更好的服务。从线上到线下,盒马鲜生的布局是实体零售走向新业态、走进日常生活的缩影,这中间固然有科技加持的“功效”,但更离不开像毛洁、黄真这样一线员工的坚守与付出。

赵明杰

奋战浙石化 鱼山过大年

浙江安装开展浙江石化项目先锋突击队成立仪式暨春节慰问活动



2月2日(腊月廿八),浙江省工业设备安装集团有限公司还有许多建设者坚守在工程一线。冬日舟山岱山县的鱼山岛,寒风凛冽,但丝毫没有阻挡“浙安人”在国家重点工程建设中的热情。在浙江石化4000万吨/年炼化一体化项目,随着一台台大型设备相继吊装,一个个重要节点顺利完成,一座世界级的大型石化基地高塔逐渐成林,一步步将蓝图化为现实,向世人展示了“中国建造”和“中国工业”雄姿。为了工程建设的需要,还有许多员工没有回家过年,他们吃得怎么样?穿得怎么样?住得怎么样?过得怎么样?这都牵动着浙江安装集团领导的心。

浙江安装集团党委工作部有关负责人,二分和空分工程分公司、三分公司、五分公司有关领导班子成员,项目管理人和班组长等参加先锋突击队成立仪式暨春节慰问活动。

李鹏 摄

2月2日(腊月廿八),浙江省工业设备安装集团有限公司还有许多建设者坚守在工程一线。冬日舟山岱山县的鱼山岛,寒风凛冽,但丝毫没有阻挡“浙安人”在国家重点工程建设中的热情。在浙江石化4000万吨/年炼化一体化项目一期工程建设,集团所属的二分和空分工程分公司、第三分公司、第五分公司等三家单位分别承建了浙江石化4000万吨/年炼化一体化项目一期工程的重整装置、芳烃装置等多个标段工程。浙江安装在石油化工装置建设领域精湛的施工技术和安全优质高效的铁军品牌受到业主等单位的高度评价。

玉环上栈头村支书: 我们有了“金饽饽”



正月初五清晨5时,海上漂来的薄雾笼罩着玉环市上栈头村。天未亮,村子一片宁静,“啪嗒”一声,亮起一盏灯,这是村党支部书记黄松土准时醒来了。

一件棉夹克、一条休闲裤、一双旧运动鞋,这是黄松土的标配。“这样干起活儿来能撑得开手脚。我这

件看干干净净像是新砌的,却是四五十年的老房子啦,我们村都保护下来了。下一步,我们准备引进外来资本,把这些老房子集中开发。”他寻思着,村里现在有了不少活动项目,但引得来客人、留不住客人,仍是个难题,开发民宿,就是解决这一难题的“金钥匙”。

100多米的玻璃栈桥、悬空的自行车骑行等,这些对外经营不足两个月的项目,已带来近两百万元的收入,成了村里的“金饽饽”。“光春节期间这几天,就迎来了5万多名游客,仅门票收入就有100多万元。”黄松土说。

投入700多万元建成的“空中玻璃栈桥”项目,采取村集体占股51%、村民占股49%的方式运作,带动全村致富的同时,也让村民的家家户户享受村子发展的红利。黄松土笑呵呵地说:“预计最快2019年下半年就能回本了,之后赚的钱,就等着给村民们分红了!”

这儿看看,那儿敲敲,每天早上,黄松土都会在大家还未起床之

前先检查设备的安全情况,同时也跟进督促村里正在建设的游客中心、党群服务中心等项目。

“过年停了几天,过完年马上就要重新动工了,进度还要再赶一赶。”黄松土说,原来村里是守着海景、大山,却没收入。随着美丽乡村建设的推进,村里环境越来越好,村民的致富梦越来越强烈,作为村支书的他再不好好带着大家发展,“要丢人呐!”

从2013年起,上栈头村一年一个模样。一起变“样”的还有黄松土,脸更黑了,手更糙了,在家的时间更少了。

检查完设备,天已经大亮,走到了村口的小卖部,阿公陈仕芳拉着黄松土悄悄地说:“松土啊,你知道我这几天收入有多少吗?比往年多了好几倍哦,村里的玻璃栈桥真是太好了!”说着说着,老人咧开嘴笑了。

忙完村里的事儿,黄松土总要去农家乐聚贤山庄看一看,“庄主夫妻俩去年8月份才回来的,就冲

着村里的好环境。他们家也不容易,有一位身体不便,我们总要多照顾些。”

“黄书记,你来了啊!快点快点,午饭在我家吃吧。这几日客人多,我们都备着好菜呢,请你尝尝个见!”男主人詹根善与黄松土热情地打着招呼。

“下次下次,我还要去看看村口的交通,千万不能让车子堵着了。”正月这些天,黄松土天天忙个不停,每天充满电的手机,回家都自动没电机关了。

12时多了,黄松土回到家,妻子还温着饭等他,“这年都快过完了,你还一天天忙活得没完没了,什么时候才能和家里人出去走走?说要去温州玩的打算都好几年了,你倒是兑现一下。”

面对妻子的“抱怨”,黄松土含糊着说:“今年的项目刚上路,走不开,明年吧……”

说完,往嘴里拨了几口饭,碗一放,他又出门去忙了……

潘玲惠

