

# 金华创新推进乡村人才振兴

## 27位农民获得第一批“农艺师”中级职称

**记者羊荣江 通讯员郎静报道** 近日,金华市创新开展新型职业农民中级职称评定试点工作,27位农民获得该市第一批“农艺师”中级职称。

此次评定突破学历资历限制,突出业绩贡献,进一步拓宽职业农民职称评审通道,助力职业农民获得更多社会认同,力争让乡土大地涌现更多“田秀才”“土专家”。

**评选条件“6选1” 突出业绩贡献“正导向”**

针对新型职业农民实用技能技术突出,专业论文较少的状况,金华放宽准入条件,突出了“工作业绩和实际贡献”这一导向,注重向引领农业农村发展、带动农民就业增收好的申报对象倾斜。

凡是农业生产经营主体中的技术人员以及返乡创业大学生、农创客等职业农民,不再受专业、学历限制,只要从事农业生产和技术推广应用5年及以上或大专学历从事农业相关专业3年及以上,并

在业务能力、取得专利、研发产品设备、技术创新与推广等6个方面条件中满足1个及以上,就可以申报参评农艺(畜牧、兽医)师。

得知自己通过了初审,陈金生非常激动。“我种菌菇28年了,从来没有想过学历低的农民还能评职称,真的非常珍惜这次机会!”尽管只有高中学历,但陈金生在香菇、黑木耳等食用菌栽培方面具有丰富经验,2017年还被选派到新疆阿克苏参加浙江省科技援疆的扶贫项目,为当地扶贫作出了积极贡献,满足申报条件。

“农业生产关键还是要讲技术、看产值。”和陈金生生在同一考核组的海归大学生农创客金美艳认为,参加此次评审让她认识了许多像陈金生这样的职业农民,可以借此机会多多学习取经。

**评价方式“面对面” 比出田间地头“土专家”**

“有机茶园的土壤怎么管理?”“肥料早施和晚施有什么影响?”使

用生物农药,有哪些关键注意点?”……在一垄垄茶树间,54岁的张华沛一会儿蹲下身抓把土,一会儿摘下几片茶叶,就着眼前的实物回答专家们的提问。他与茶叶打了30多年交道,回答起茶山管理、茶叶炒制的技术问题来非常熟稔:“我是初中毕业,考文凭、写论文这些对我来说太难了,现在这样现场考技术,很适合像我这样的农民,也很公平!”

据悉,为选拔出真正接地气的“田秀才”“土专家”,金华市在评价方式上进行了大胆创新,不仅将考场直接设在“田间地头”,改传统的材料评审为现场面试,更针对不同的参评对象每人设置3至5个专项问题,力求评价更精准、更专业。“这是我市首次开展职业农民中级职称评审,专家组都非常慎重。”“茶叶”专家罗文文介绍,此次评定在初审环节就刷掉了近20名申报者。“面试前一天,我们对每一名参评考生都进行了分析讨论,针对他们的技术特点、擅长领域‘定制’问题,最大程度保障评审质量。”

本科毕业后,徐靖进入浙江寿仙谷医药股份有限公司从事研发工作,有11年中药材种植经验。在铁皮石斛种植大棚,专家就土壤基质投入品配比对他进行了系统提问。“土壤条件是铁皮石斛种植的关键,专家这么提问非常专业。”徐靖说。

**保障机制“齐步走” 种出乡土人才“高产田”**

首场新型职业农民中级职称评定最终有27人通过,既有农业公司的董事长、总经理,也有家庭农场场长、合作社负责人,他们都是几十年在田间地头摸爬滚打的农村专业带头人,评上职称让他们感受到了来自“官方”的认可和作为技术专家的自豪。

58岁的徐洪波是武义寺后果蔬专业合作社负责人,中专毕业后种了30多年菜,他带出的几名高学历徒弟已取得高级职称。“现在我也有职称了!”得知自己获得“农艺师”中级职称后,徐洪波非常兴奋。他表示,今后在引进农业项

目、开展农技培训方面更有底气、也更有动力。

“下一步,我们还将进一步细化考察标准、完善操作规范,不断推进完善职业农民职称评审工作。”金华市人社保局专技处处长胡银梁表示。近年来,金华市积极推进乡村人才振兴,连续推出了农业技能培训、农村创业补助、农村专家指导等多项优惠政策和服务举措,健全乡村人才引进、培养、评价、管理和保障机制,厚植乡村人才培育土壤,全力强化乡村振兴人才支撑。目前,金华市共有7200余名职业农民,“职业农民中级职称评审”全面推开后,他们都将有机会评上“农艺师”中级职称。

“国内农业基础弱,特别是育种业缺人才。”大学毕业后就一直从事农业研发工作的徐靖认为,“现在当职业农民可以评职称、走专业技术人才发展道路,到农村就就业创业还能享受系列优惠政策,一定会吸引更多大学生毕业后投身农业和乡村振兴。”

# 宁波海曙“资本引才” 打造创业创新强磁场

## 今年已有110个人才项目达成落地意向 吸引民间投资近2亿元

**本报讯 通讯员金鹭、续大治、孙勇报道** 申报海曙“百创汇海计划”人才项目后,短短半年时间,上海交通大学教授谢叡就完成了从一名“星期日工程师”到在甬扎根创业者的转变,获得了近600万元民间资本投资。

“创业,资金是瓶颈。在政府牵线搭桥下,我们公司获得了真金白银的支持,提高了知名度,为今后开拓市场、融资创造了条件。”近日,谢叡告诉笔者,他创立的宁波宏健智能机器人有限公司已顺利在海曙区石碶街道注册落地,首批康复机器人样机已组装完成,进入医疗器械注册审查环节。

据悉,在海曙区人才新政18条激励下,今年已有110个人才项目达成落地意向,其中院士等高端人才领衔的项目10余个,共计吸引民间投资近2亿元。

“对于政府来说,无论是人才政策还是引导基金,起的主要是‘四两拨千斤’的撬动作用,最终的内生力量还在于市场。”海曙区委组织部相关负责人表示。

负责人说。为了让人才与资本高效对接,海曙区级部门联合各镇(乡)、街道建立民间资本常态化对接机制,共建民间资本投资意向清单、人才项目资源库等,实现清单实时更新,双向匹配。

洽谈落地,无缝衔接。“从对接投资到寻找厂房,再到企业注册,我们得到了人才服务专员的‘一对一’服务。”国防新材料领域专家周永江说,在政府牵线搭桥下,他的“隐身材料”项目获得华茂集团投资,顺利创办了浙江华茂航天科技股份有限公司,各项工作有序推进。

人才集聚,高地渐显。今年1月至5月,海曙规模以上工业实现增加值85.82亿元,同比增长7.5%,增速居全市前列。“下一步,我们将探索建立人才综合信息平台,全链条跟踪人才引进、落户和发展动态,提供专家式、店小二式的全程服务,提升人才的归属感和满意度,推动人才强区建设再上新台阶。”海曙区委组织部相关负责人表示。

## 中国椒江数字经济(智能马桶、高端装备)创业创新大赛启动

# 最高可获300万元 创业项目扶持资金

**本报讯 通讯员陈铁男报道** 日前,中国椒江数字经济(智能马桶、高端装备)创业创新大赛正式启动,面向海内外数字经济的创业项目可直接进入数字领域人才和团队发出征集令。

在浙江省数字经济发展的领导小组办公室发布的《2018浙江省数字经济综合评价报告》中,椒江数字经济发展综合指数位列台州市之首。而为了继续加快数字技术创新、产业创新,吸引更多高层次人才和优质项目汇聚椒江,助推椒江经济转型升级,本次大赛应运而生。

据了解,大赛为期4个月,以“产业数字化、数字产业化”为导向,在全球范围内面向数字经济、智能制造领域征集不少于100个项目。随后,初评出40个重点项目,并通过“走出去+引进来”赛程,组织前往重点项目所在城市(高校)实地考察,邀请他们到椒江深入对接。

大赛设立一等奖2名、二等奖4名、三等奖4名。其中,根据获奖及落地情况,相关项目将获得大赛直通车政策:获奖的创业项目可直接进入数字领域人才和团队发出征集令。在浙江省数字经济发展的领导小组办公室发布的《2018浙江省数字经济综合评价报告》中,椒江数字经济发展综合指数位列台州市之首。而为了继续加快数字技术创新、产业创新,吸引更多高层次人才和优质项目汇聚椒江,助推椒江经济转型升级,本次大赛应运而生。

据了解,大赛为期4个月,以“产业数字化、数字产业化”为导向,在全球范围内面向数字经济、智能制造领域征集不少于100个项目。随后,初评出40个重点项目,并通过“走出去+引进来”赛程,组织前往重点项目所在城市(高校)实地考察,邀请他们到椒江深入对接。

# 中小微企业 创新创业大赛 永康海选赛举行

## “步阳智能云门”项目获一等奖

**本报讯 通讯员翁倩报道** 日前,2019年“创客中国”浙江好项目·中小微企业创新创业大赛永康海选赛举行。今年海选项目涵盖高端设备制造、新材料研发、智能家居等多个领域。

海选现场,8支参赛队伍的选手们分别从项目特色、优势、市场价值及发展规划等方面全方位、多角度陈述项目。包括浙江理工大学博士生导师史伟民在内的7位专业评委,对每个项目进行精彩点评。最后,根据评委现场打分,“步阳智能云门”项目获一等奖,“基于类皮肤柔性电子的人体健康监测系统”“涂装VOCs废气智能化高效处理”项目获二等奖,“保温杯全自动金工线项目”“智慧养老照护系统”“微纳米气泡清洗机”获三等奖。获得一、二等奖的三个优秀项目,将推荐参加金华市复赛。

本次大赛在省经济和信息化厅、金华市经济和信息化局的指导下,由永康市经济和信息化局主办、永康五金产业集群窗口服务平台承办。据了解,永康已连续三年组织浙江好项目·中小微企业创新创业大赛永康海选赛。2018年,永康国科康复工程技术有限公司的“智能胎儿监测带”项目,代表永康在金华总决赛上获得优秀奖。

“连续举办赛事,是为了进一步优化永康的创新创业生态环境,支持中小微企业推进全面创新,在资金、技术等各方面为实体经济提供新动能。”承办方永康五金产业集群窗口服务平台负责人程凤秀表示。据了解,该服务平台是省第一批产业集群窗口服务平台之一,旨在为企业技术创新、创业服务、知识产权等转型升级所需的公共服务资源。

# “唤醒”百年陶文化



六十四岁的曾三满凝神制坯。

7月5日,大雨刚歇。在衢州市柯城区沟溪乡碗窑村的陶艺体验中心内,73岁的巫宏龙和64岁的曾三满将备好的泥料放在圆盘上,开关一开,圆盘飞转,手在泥料间有节奏地律动,没多久,便拉出一个个碗形……在他们身后的木架上,摆满了各式各样的陶坯。

碗窑村,因制碗烧窑得名。1957年,该村全年产碗360万只,上世纪70年代末,烧窑制碗业逐渐衰落。2018年,在乡政府的大力支持下,耐不住清闲,做了数十年碗的巫宏龙和祖上就做碗、年轻时进入土碗社的曾三满一起,带领着村民又开始拉坯、烧窑,制出了一只只别具特色的陶器。传承350多年的土法制碗工艺终于得以重现,古老的碗窑村就此名副其实。

通讯员吴铁鸣、冯健 摄

## 风景这边独好

### 80后小伙黄兆忠：

# 用互联网思维助推中小企业营销升级

**人物素描**

**姓名:**黄兆忠  
**出生年份:**1983年  
**职务:**总经理  
**单位:**湖州永拓信息技术有限公司  
**爱好:**摄影

**通讯员孙建新、郭亚丽报道** 黄兆忠是湖州市长兴县和平镇人,是湖州永拓信息技术有限公司的总经理。这个来自农村的小伙子并没有在学校里接受过互联网方面的专业知识,但是他好学、愿意吃苦的精神让他慢慢地跟互联网结下了不解之缘。从2014年创办湖州永拓信息技术有限公司至今,他为上千家企业解决了网络销售难题,让越来越多的中小微企业走出了销售困境。

**努力工作遇到伯乐**

“我从来没有想到过有一天自

己会跟互联网结下不解之缘,但是很多事情就是这么不可思议,机遇来了,就要牢牢抓住。”在永拓信息技术有限公司的办公室,黄兆忠向笔者袒露心声。谁也不曾想到,10年之前,这个身高1.80米,一脸憨厚的80后小伙子还只是杭州某银行的一名保安。高中毕业后,由于几分之差与大学失之交臂,为减轻家庭负担,这个从农村出来的小伙子决定先工作。

那时,杭州一家银行刚好在招保安,他顺利通过面试。在很多人看来,当保安社会地位低,收入也不高,但对黄兆忠来说,任何一份工作如果用心去做了,就会有收获。他很珍惜这份工作,每天尽心尽责地做好自己的本职工作,他认真负责的态度给不少前来办业务的客户留下了印象,当时百度在浙江的总代理——浙江鑫石信息技术有限公司的负责人就对黄兆忠印象不错。并主动推荐他到公司工作。

尽管当时黄兆忠从来没有接触过互联网,但是从小就不怕苦不怕累的他觉得只要自己愿意学习,

一切都可以改变。于是,他辞掉了保安的工作,顺利进入鑫石公司,成为一名业务员。

白天跑业务,晚上自学互联网相关知识,“那段时间真的很忙,每天像个陀螺一样转个不停。但是我觉得特别充实,老总时常鼓励我,给了我很大的信心。”在黄兆忠看来,困难是对自己的一种磨练。功夫不负有心人,半年之后,他掌握了互联网的相关知识,成为公司一名优秀的营销员,销售业绩一直排在前列。

### 受到启发回乡创业

在鑫石公司的那几年,黄兆忠对互联网有了较为深刻的认识,但他也发现,很多企业尤其是小微企业对互联网的认识不到位,导致其无法充分享受互联网带来的红利。他从中看到商机,并于2014年回到家乡,创办湖州永拓信息技术有限公司。主要为中小企业制作网站、指导中小企业运用“互联网+”提升自己企业的知名度。

虽然有在互联网行业的工作

经验,但是真的当自己去创业时,黄兆忠发现,创业远没有想象中那么简单,第一道坎便是资金压力。得益于家人的大力支持,历经半年,公司才得以正式运营。

作为一家新成立的公司,如何说服客户是横亘在黄兆忠面前的第二道坎。“没有捷径,只有用心服务。”他说,只有站在客户角度为其做出符合客户实际及需求的方案,才能打动客户。公司的第一个客户是德清县的“德安邦木业”,在与客户正式见面洽谈前,黄兆忠做了大量“功课”,分析客户目前现状以及今后发展方向。第一通电话,他客观深刻的分析赢得了“德安邦木业”姚总的认可,第一次见面,就落实了合同。在他的用心服务下,第一年“德安邦木业”通过互联网合作的客户就增加了500万左右的订单。慢慢地,有了第二个、第三个客户……前来找他合作的客户越来越多。黄兆忠认真地指导客户用“互联网+”升级营销模式,很多企业切实体会到了互联网带来的好处。