

# 把握好中国经济的“时”与“势”

微观点:在高质量发展的道路上笃定前行,把外部压力转化为深化改革、扩大开放的强大动力,集中精力办好自己的事,推动中国经济行稳致远,中国的发展前景就会更加美好。

■毛同辉

一年一度的中央经济工作会议是对一年经济形势的研判,也是为未来一年制定宏观发展规划。刚刚闭幕的中央经济工作会议,总结2019年经济工作,分析当前经济形势,并对2020年经济工作作出部署。

做好2020年经济工作,要牢牢把握好中国经济的“时”与“势”。从“时”上说,2020年是全面建成小康社会和“十三五”规划的收官之年,我们既要确保实现第一个百年奋斗目标,也要为“十四五”发展和实现第二个百年奋斗目标

打好基础。从“势”上看,我国正处在转变发展方式、优化经济结构、转换增长动力的攻关期,结构性、体制性、周期性问题相互交织,“三期叠加”影响持续深化,经济下行压力加大。当前世界经济增长持续放缓,仍处在国际金融危机后的深度调整期,世界大变局加速演变的特征更趋明显,全球动荡源和风险点显著增多。但我国经济稳中向好、长期向好的基本趋势没有改变。

凡是过往,皆为序章。回首2019年,我们看到的是一张来之不易的成绩单,在充分肯定成绩的同时,我们对中国经济也有了更加清醒的认识。

做好2020年经济工作,坚持稳中求进工作总基调,坚持新发展理念,坚持以供给侧结构性改革为主线,坚持以改革开放为动力,推动高质量发展,坚决打赢三大攻坚战,全面做好“六稳”工作,统筹推进稳增长、促改革、调结构、惠民生、防风险、保稳定,保持经济运行在合理区间,确保全面建成小康社会和“十三五”规划圆满收官,得到人民认可、经得起历史检验。

政策取向,经济运行之航标。瞄准企业运行负担重的问题,出台实施约2万亿元规模的减税降费举措;瞄准供给侧出现的结构性问题,大刀阔斧破除无效供给,提高资源利用效率……近年来,咬住高质量发展的目标,我国推出的一系列改革举措加快落地,打通中国经济高质量发展的经脉,助力中国经济向着中高端水平阔步前进。

2020年经济工作部署了坚定不移贯彻新发展理念,坚决打好三大攻坚战,确保民生特别是困难群众基本生活得到有效保障和改善、继续实施积极的财政政策和稳健的货币政策、着力推动高质量发展、深化经济体制改革等六项重点工作,其中贯彻新发展理念被摆在2020年六

大重点工作之首。这其中既富新意,更具深意,它体现的是面对发展的新阶段和社会主要矛盾发生的变化,中央更加注重经济工作的“成色”,更加注重经济发展的可持续性以及人民群众的获得感、幸福感、安全感的提升。

大国经济,气象万千,沧海横流,浩荡前行。当今世界正经历百年未有之大变局,但中国经济发展有着巨大韧性、潜力和回旋余地。在高质量发展的道路上笃定前行,把外部压力转化为深化改革、扩大开放的强大动力,集中精力办好自己的事,推动中国经济行稳致远,中国的发展前景就会更加美好。

## 丝瓜筋卖出6亿元的启示

微观点:有人常叹,如今生意难做。我认为,其关键是缺少发现和创新。日新月异的新时代,人们只要善于发现,敢于创新,与时俱进,就可能带来滚滚财源!

■黄田

据报道,2004年,江西小伙子黄文蒋高中毕业后就跟着父亲在家种丝瓜卖。有一次,他和几个同学去外面旅游时,在宾馆里看到了一种名叫“丝瓜络沐浴片”的产品。这“丝瓜络”只是个文艺的说法,其实就是农村人常用米洗碗的丝瓜老筋。这种沐浴片因为一客一换,所以用量很大,黄文蒋想:“我家就是种丝瓜的,为什么不做这个买卖?”

离开宾馆时,黄文蒋带了一片回家。黄文蒋说服父亲在田里留了一批丝瓜让其自然老化。当年秋天,他用从宾馆里带回来的沐浴片做样品,请人加工了十几万片沐浴片,挣了4万元的纯利润,远超卖蔬菜丝瓜的利润。后来,产品远销到了北京、上海、广州等地,销售额突破了200万元。

有一次,他在偶然间发现丝瓜络很适合用来做鞋底,它的吸水解湿性能非常强。经过设计,丝瓜络鞋子很快做出来了,生产出了既美观又结实的丝瓜络布鞋。

黄文蒋很快在南昌开设了丝瓜络布鞋专卖店,一双鞋价格在二百到三百元不等。虽然这鞋并不便宜,但这种“纯绿色”的鞋子还是吸引了人们的目光,市场很快就被打开了。产品不仅在全国的20多个省市可见,还出口到了美国、日本等国家,年销售额超过5000万元。截至目前,黄文蒋的美尔丝瓜络有限公司

已经累计卖出了6亿元的产品。

俗话说,处处留心皆学问。套用一句,处处留心也能成就一番事业。黄文蒋从最初在宾馆发现“丝瓜络沐浴片”联想到自家种的丝瓜,然后加工生产,成立美尔丝瓜络有限公司。又由丝瓜络生产出丝瓜络鞋子,再开设丝瓜络布鞋专卖店,一步步将丝瓜络生意做大,结果也成就了自我。

无独有偶。市场上一般A级锁具,由于安全性能太低,一把锁具只需几十元,有些小偷几分钟就可以打开,甚至秒开,给家庭人身和财产带来很大的安全隐患。为此,王力公司进行创新和改进,发明了一种“三防分离”的超C级圆柱体智能锁,能有效保证在前面板和采集系统被小偷破坏的情况下,门锁依然无法打开。这种智能锁单价三四千元,虽然比一扇防盗门还贵很多,但深受消费者喜爱而畅销,给公司创造了良好经济效益,每年上缴税收在门锁行业名列前茅。

有人常叹,如今生意难做。我认为,其关键是缺少发现和创新。如果黄文蒋子承父业,一根筋种丝瓜卖,不去生产丝瓜络沐浴片和丝瓜络布鞋,结果可想而知;如果王力不去下大力气搞研发创新,生产出“三防分离”的智能锁,产品销路肯定不会很好。

看来,善于发现,敢于创新,与时俱进,就会带来滚滚财源!这就是丝瓜筋卖出6亿元给我们的启示。



## 不老的树,动人的情怀

微观点:洗桥阿婆殷桂兰老人以94岁高龄安详而去,也是她老人家的福分吧。斯人已去,后来继往。一座城市需要感动,更需要传承,这是人文的。

■姚崎锋

近日,看了《舟山日报》一篇标题为《“洗桥阿婆”,那个温暖这座城市的人走了》的文章,心痛。不过,细细想来,她经历了这么多,能够以94岁的高龄安详而去,也是她老人家的福分吧。我想,这福分基于她生前一直默默付出,感动了一座城市,也感动了上苍。

前些年,因采访道德模范的事迹,了解过洗桥阿婆殷桂兰老人。让我印象深刻的是,她不仅十几年如一日义务洗桥,而且在自己退休工资并不多、平日里省吃俭用的情况下,将绝大多数的退休金、慰问金都捐了出去。记得当时,我在采访稿的文末写下了小诗《不老的树》:可爱善良的老阿婆/一生做着默默无闻的事/如深深扎根的树/最终站成一地树阴/奉献给了更多的人/变老的是年华/不老的是爱/我们都将记取你纯洁的心灵。

老人出生于1925年,上海浦东人,早年在上海津卫麻纺厂当工人,1956年8月24日入党,1959年从上海调入舟山船厂(扬帆集团前身)工作,1976年退休。

老人出身于贫寒的工人家庭,早年吃过不少苦,对贫困有着深刻的理解。她说:“我挨过饿,知道挨饿的滋味。因此每当我看到生活贫困的人,我都想资助他们。”

这样的感同身受,让她的话语里没

有一星半点的做作,她不是为了名声或作秀,只是内心真情的流露。

老人出身于贫寒的工人家庭,早年吃过不少苦,对贫困有着深刻的理解。她说:“我挨过饿,知道挨饿的滋味。因此每当我看到生活贫困的人,我都想资助他们。”这样的感同身受,让她的话语里没有一星半点的做作,她不是为了名声或作秀,只是内心真情的流露。

老人出身于贫寒的工人家庭,早年吃过不少苦,对贫困有着深刻的理解。她说:“我挨过饿,知道挨饿的滋味。因此每当我看到生活贫困的人,我都想资助他们。”

这样的感同身受,让她的话语里没

有一星半点的做作,她不是为了名声或作秀,只是内心真情的流露。

老人出身于贫寒的工人家庭,早年吃过不少苦,对贫困有着深刻的理解。她说:“我挨过饿,知道挨饿的滋味。因此每当我看到生活贫困的人,我都想资助他们。”