

企 业 报  
园 地

助力经济复苏  
浙能集团发挥能源保障主力军作用

浙江能源报卢泓轲报道  
疫情发生以来,浙江省因时因地、因势因事制宜,坚持“两手硬”“两战赢”,全省疫情形势持续明显好转,经济社会发展加快恢复。作为能源供应的主渠道、能源安全保障的主力军,浙能集团党委多次就疫情防控 and 复工复产工作进行研究部署,当前所属企业复工率达100%,日发电量3.35亿千瓦

时。据统计,自春节假期至3月31日,浙能集团完成发电143.48亿千瓦时,省级天然气管网总供气量14.47亿方,其中城市用户供气10.79亿方,电厂用户供气3.68亿方,供应煤炭781万吨,有力地保障了居民生活和复工复产的用气需求,积极助力推动经济社会尽快回归高质量发展的正常轨道。

安全就是效益  
金厦集团成立义务消防队

金厦报蒋嘉璐报道  
一手抓疫情防控,一手抓恢复产能的同时,浙江金厦控股集团有限公司紧抓消防安全工作不放松。近日,为预防和减少事故的发生,确保员工生命财产安全,集团总裁办组织成立了由集团大楼员工参与的义务消防队。

消防队成立后的首要工作就是对本部大楼和宿舍居住区域的消防设施进行了更新和维护,并对区域内存在的安全隐患

进行了排查。对于存在的安全隐患,集团将立刻开展整改工作,同时后续也将增设监控设施,增加安全监控的范围以及时消除隐患。

接下来,集团将把消防安全工作作为一项长期的重要工作来落实,进一步完善消防安全管理制度,制定灭火和应急疏散预案,定期对员工进行消防安全教育和演练,定期进行防火巡查并建立巡查记录。

浙江首个!  
横店设立机场无人机考证中心

横店集团报陈亚君、张艳晓报道  
4月23日上午,浙江横店机场有限公司与杭州智翔航空技术有限公司战略合作签约仪式在横店举行。双方将在无人机培训、无人机行业应用、无人机产品研发生产等方面开展合作,在横店设立浙江首个机场无人机考证培训中心。

近年来,随着信息技术、电子技术等高新技术在航空领域的广泛应用,无人机从小众的、专业性强的产品,逐步成为民用领域、消费领域的热门产品。其应用范围从过去的军事用途延伸至民用级的专业航

拍、应急救援、农业植保、警用安防、电力系统巡检等领域,并逐渐形成行业+无人机的新型发展模式。但无人机应用型人才稀缺,制约着行业发展。

“‘无人机+’未来发展空间巨大。”横店机场负责人表示,无人机培训市场,也为社会传播先进的无人机技术和理念提供重要力量。横店机场顺应市场发展需求,将开设无人机航拍培训班,为横店及周边地区航拍爱好者参加培训、考试提供便利。

“机器换人”显优势  
海盐得胜化工争分夺秒赶订单

通讯员邵祺报道  
疫情影响之下,不少企业面临员工返岗、复工复产等方面考验,而位于海盐县百步经济开发区(百步镇)的海盐得胜化工设备有限公司,在疫情期间一边充分发挥机器换人的先发优势,一边积极争取国外订单,不但顺利实现复工复产,而且生产形势喜人。

得胜化工公司创建于2003年,生产的产品与一种叫做精馏塔有关。精馏塔是进行精馏的一种塔式汽液接触装置,广泛用于石油、化工、冶金等行业。精馏塔内件就包括了得胜化工生产的散堆填料、规整填料和塔盘。

走进公司的车间,各条生产线正开足马力满负荷运转,这里正在生产一批价值4000万元用于石化炼油行业的“精馏塔内件填料”订单。然而忙碌的生产过程中,却几乎不见工人,只见原料从设备的一头进去,不到几秒,成形的填料产品就从另一头“吐出”。

“我们两个车间有50多台自

动化设备,一般每个人管3台,机器都是全自动的,我只要负责加原料,检查产品质量就可以了。”公司员工冯森鑫说。

得胜化工是海盐较早复工的企业之一。企业总经理吴其初介绍:“生产岗位上绝大部分是本地员工,返岗较早,最关键的是得益于生产自动化程度高。我们从2013年就未雨绸缪,开始‘机器换人’,现在86个人就能够完成原先280人的生产任务。”

2019年,得胜化工年销售收入达1.72亿元。今年疫情期间,为确保外贸订单不断,企业通过云端联系,加强与外商沟通,不但保障了原有的订单量,而且还谈下了两个总金额5000万元人民币的订单。下半年,企业还将投资新增塔盘填料生产线,进一步丰富产品种类,提高产品质量。

“我想在同行业中,将散堆填料、规整填料和塔盘产品做到规模较大,目标是未来3到5年,公司的年销售收入达到5个亿。”吴其初信心满满地说。

杭州绕城西复线杭绍段  
按下“快进键”



4月26日,记者在省交通集团杭州绕城高速公路西复线杭绍段施工现场看到,复工的工人们头戴安全帽、佩戴口罩,操作着摊铺机、压路机等机械设备,有条不紊地进行沥青施工。

目前,杭州绕城西复线杭绍段全线进场人员超过7000人,是原计划的2倍。截至4月底,累计完成投资232.80亿元,累计完成总体形象进度87.39%。该项目计划年内建成通车。

记者羊荣江 摄

以责任心追求效益 以公德心回报社会

明康汇用心服务“菜篮子、米袋子”

通讯员李晓、王政报道  
2020年新冠肺炎疫情的暴发,让民以食为天的百姓突然担心起了“买菜”的难题。作为社区生鲜势力品牌代表的明康汇,在疫情的挑战中迎来逆势增长,为广大消费者解决了日常三餐的买菜难题,稳住了市民的“菜篮子”和“米袋子”。

秉初心 担使命

8年前,考虑到教育集团旗下数万名中小學生吃饭安全,海亮集团高层毅然决定投资农业,成立明康汇生态农业集团,打造“安全的、健康的、好口感”生鲜产品品牌。

众所周知,生鲜之所以难做,在于产业链长、流通环节多。为了打通全产业链,从2012年开始,明康汇陆续投入30亿元,建立15个种植、养殖和水产基地,6个物流仓储中心、1个检测中心和科研机构,通过自控源头基地、自主标准生产、自有质量检测、自配冷链物流、连锁经营终端构建起了

一个完整的生态农业全产业链运营体系,用重资产构建起了生鲜安全护城河。

经过3年的积累和筹备,2015年明康汇开始向海亮教育集团5万名师生供应食材。由于过硬的实力和良好的口碑,明康汇的“食堂事业”迅速开花,截至2019年,已与滨江教育、余杭教育、海亮教育等131家学校合作,年供应1000吨蔬菜、600吨肉类、2万箱鸡蛋,确保各大学校师生吃到健康、安全的食物。

做社区 供生鲜

2015年,明康汇首家社区店——西溪诚园一店开业,此后深耕社区生鲜便利店,形成了标准化、品牌化的连锁店运营模式。2018年,明康汇社区生鲜店完成了第三代形象升级,同时将开店触角伸向苏州,开启了长三角区域化连锁扩张的步伐。2019年,明康汇在自营门店基础上拓展加盟门店新模式,双向驱动提速发展。

2020年,明康汇重磅启动全新加盟招商,不仅给予商家大力度补贴,还欢迎进驻已经经营的成熟门店,区域渗透全面铺开。

对于做好社区店,一方面,明康汇自有基地生产的生鲜农产品能直接配送到城市社区,实现最后一公里的打通;另一方面,能通过大数据采集市场需求,然后根据数据反推配置农产品,做到针对性满足消费者需求,减少不必要的产品囤积和损耗。

随着食品安全问题的广泛重视,明康汇前端农业的优势也获得众多零售渠道的青睐,2017年大举部署商超渠道。目前已与世纪联华、物美、三江、盒马等形成战略合作,每天供应需求量已突破150吨。另外,杭州本土餐饮巨头外婆家、全国餐饮领军企业海底捞等均与明康汇长期战略合作伙伴。

保民生 担大事

2016年9月,G20峰会在

杭州开幕,会议期间,明康汇成为峰会3万余人的“菜盘子”:峰会期间承担着23个品种、130余吨的供应任务,占据整个峰会蔬菜用量的近半壁江山。

今年疫情期期间,由于社区封闭式管理和消费者焦虑式“囤货”,导致门店和大客户对生鲜的需求量猛增。为了应对难题,公司多方统筹,调整部署,自1月25日开始,明康汇各大种植基地和养殖基地加大生产,员工加班加点备货。物流方面,100多名员工坚守岗位,保障群众所需的蔬果、肉禽蛋等供应链畅通。

2月1日,明康汇首批34家门店复工开业;2月9日,明康汇生鲜菜市场小程序推出线上生鲜套餐业务,打造无接触购物场景;2月10日,明康汇发布“员工共享”计划,接纳社会闲置员工……2月23日,明康汇在各地已捐献65万元资金基础上,追加50万元生活物资,驰援武汉……

中铁十四局送上“节日大礼”  
嘉善三座休闲观光生态公园  
亮丽开放



市民毅行在花红柳绿的公园里。 记者邹伟锋 摄

本报讯 记者阮向民报道  
小桥流水,亭台楼阁,一派江南园林的秀丽风光。昨天上午,由中国铁建十四局集团有限公司承建的嘉善县白水塘滨河公园以及其他两座休闲观光生态公园亮丽开放。五一假期,嘉善百姓又多了一道家门口的风景。

建设6座现代化城市公园,营造市民生态绿洲,是今年嘉善县的民生工程。擅长于修桥铺路等基础设施建设的中铁

十四局,第一次承接60余万平方米超大体量的园林工程,而且要面对区域内地下各种管线密布、建筑物拆迁周期长、河流水系密、跨河景观桥梁等多种困难,“国字号”铁军发扬“不畏艰险、勇攀高峰”的企业精神,全力以赴,迎难而上。

今年年初,面对突如其来的新冠肺炎疫情,中铁十四局在做好疫情防控的前提下,加紧复工复产,建设者加班加点,

挑灯夜战,春寒料峭的白水塘河畔,变成了热火朝天的施工现场。一路快马加鞭,终于把疫情耽搁的时间抢了回来,如期完成了一期3座公园的建设任务,另3座公园也在紧张建设中。

开园当天,一场市民毅行活动在公园展开,在明媚春光中,行走在花红柳绿的游步道,市民们心中洋溢着暖暖的幸福。

生物医学高科技企业转产医用口罩

美库生物投身抗疫“要做就做最好”

通讯员董铃灵、沈文娟、戚戴敏报道  
“我们自加压力,力争把产品做到最优,赢得客户和市场的认可。”自从今年2月计划转产口罩,杭州美库生物医药有限公司(以下简称“美库生物”)董事长陈学军一直为此忙碌,迅速派出专业团队,采购设备,准备国际认证的材料……3月中旬,建成目前西湖区唯一按照医用标准建设的口罩生产线,公司成为西湖区首家医用口罩生产企业。

转产医用口罩,优势得天独厚  
美库生物原本是一家专注玻尿酸类仿生型护肤品领域的生物医药高科技企业,要说转产医用口罩的缘故,还得从年前送口罩说起。“刚开始我觉得口罩不贵也好买,所以给属地街道和紫金港科技城管委会、自家小区门卫等都送了口罩,一下子消耗了几千只。”陈学军说,随着疫情形势日益严峻,公

司仓库的1万只口罩看似蛮多,用起来却还是捉襟见肘。另一边,西湖区市场监督管理局正焦急地寻找具备转产条件的企业。

2月7日,陈学军与区市场监管局取得联系,询问是否缺为此忙碌,迅速派出专业团队,采购设备,准备国际认证的材料……3月中旬,建成目前西湖区唯一按照医用标准建设的口罩生产线,公司成为西湖区首家医用口罩生产企业。

于是,区市场监管局立即深入调查,经过反复考虑,指定药械科专门负责落实帮扶指导工作。药械科结合医用口罩生产技术要求对企业基础条件进行初步评估,传递西湖区经济优惠扶持政策,使企业通过厂房改造、新增设备、委托灭菌等方式,尽快转向医用口罩生产。

2月20日决定生产医用口罩后,陈学军立即订购一台机

器,带领团队日追夜赶做准备工作。

高标准严要求,规范生产环境

医用口罩属于二类医疗器械,需要符合20多项标准,对原材料、环境和生产流程都要要求非常高,产品可追溯系统更加严密。

为符合生产要求,区市场监管局派出专人助企专业服务组,帮助企业进行厂房设施改造。经过改造,原来的化妆品生产区变成口罩生产区。除了生产空间,还设置原辅料库、留样室、检测室、货物存储间、清洗空间等,严格规范空间设置,尤其是设置人流出入口、物流出入口、废物出入口,实现微生物限度合格。

“区市场监管局贴心的指导和帮助,让我们少走了很多弯路。”陈学军说,为保证口罩质量,区市场监管局还结合相关文件要求,指导企业在准备过程中逐步完善各项体系管理

制度,做到从原材料供应商到下游销售客户,全过程信息真实可追溯。

要做就做最好,为全球防疫贡献力量

同步进行的还有原材料的准备。美库生物迅速投入资金购买全自动医用口罩生产线和优质熔喷布原料,第一时间将原材料送检,以确认生物相容性和过滤效率两个重要指标达到质量要求,确保口罩质量。

“疫情正紧那段时间,为寻找优质原材料,我们前期光买样品就花了好几万元。”美库生物商务部胡女士介绍,挑选材料阶段,她几乎每天都在收快递,搜集熔喷布、防水无纺布、耳带等原材料样品,一一测试对比,挑选最优款。“就说耳带,考虑到舒适度、肌肤敏感度,最终我们选择全棉的,现在市场反应很好。”

为延长口罩使用寿命,美库生物决定生产双面防水的医用口罩,而这无疑会提高成本,