



庚子年六月初八
2020年7月28日
星期二

电子版:www.zjgrb.com
电子信箱:zjgrxw@163.com
国内统一刊号:CN33-0018
邮发代号:31-2 总第11583号

浙江工人日报

倾情关注劳动群体 全心服务工会组织

浙工之家 掌上娘家



浙江省总工会官方微信公众号

地址:杭州市学院路117号 邮编:310012

避免“多头跑路”做到“只进一门” 温州探索职工维权“工会+仲裁”调裁一体化

记者邹伟峰报道 “没想到跑了一趟,事情就解决了,工会真是帮了大忙,感谢感谢!”日前,来自安徽凤台县的常师傅,在温州市总工会职工法律维权中心工作人员和援助律师的见证下,拿到4.5万元的意外伤害补偿款后连声道谢。

众所周知,劳动关系是否和谐,事关职工群众和企业的切身利益,是构建和谐社会的关键。

近年来,温州市总工会、市劳动人事争议仲裁院积极探索职工维权新方法,形成了“工会+仲裁”一体化维权模式,集“法律援助、纠纷调解、源头预防”三大功能为一体,提供包括业务咨询、法律援助、案件调解、仲裁确认的一站式服务,减少当事人维权成本,避免了职工维权“多头跑路”的烦恼,做到职工劳动维权“只进

“专业化”案前调解,实现三方共赢

2019年12月,在温州某物流公司从事装卸工作的常师傅,不慎摔倒,导致左跟骨骨折,经鉴定为工伤十级,因该物流公司未缴纳工伤保险,常师傅多次要求公司补偿,该公司却避而远之。随后,常师傅来到属地的工会法律维权服务站,请求工会帮忙主张补偿。

“本案事实依据清晰,并不复

杂,在立案前,征求当事人意见,由我们工会职工维权服务中心工作人员和法律援助律师进行了先

行调解。”温州市总工会职工法律维权中心主任孙正义说。所以常师傅只跑了工会一家门,问题就得到了圆满解决,有了文章开头一幕。

“像这类调解成功并立即支付调解款的,将不再进入仲裁程序;调解成功但不能立即支付的,由仲裁委就调解内容进行审查确认;五个工作日内未能达成调解协议的,案件按照流程回转至仲裁程序。”温州市仲裁院副院长柳景珏介绍说,通过案前引调机制,部分案件在初始阶段即被消化,不仅缓解了仲裁委的办案压力,也使得劳动者以最快的速度成功维权,同时也缓解了用人单位的抵触情绪,使纠纷以圆满方式解决,实现劳动者、用人单位和办案单位的三方共赢。

“预警制”提前介入,有效化解纠纷升级

不久前,温州某鞋业公司因解除劳动关系问题引发群体性案件,工会、仲裁迅速启动预警机制,组织精干力量提前介入,提供咨询、调解、确认等综合服务,仅用10天时间,圆满完成调解处理,涉及职工100多人、涉案金额197.7万元。

针对集体性劳动争议,启动联合预警机制,由工会、仲裁、援助律师提前介入,将“无序冲突”的矛盾

通过公开化、正常化、制度化解决方式加以疏导,使劳动者群体的合法权益得到维护,使企业的正常经营秩序也得到了保障。

“多数劳动者的维权专业知识不够,在维权时可能会采取一些过激行为,就容易造成事态严

重,‘预警制’提前介入,有效化解了纠纷升级,更使社会和谐稳定发展。”柳景珏说。

“全链条”一站服务,让职工维权更便捷

那么,如何提高劳动纠纷的处置力度、强度与速度?

在这一思路下,温州市总工会与仲裁院就劳动争议“调裁”展开了探索,通过“全链条”一站式服务平台,构建协调联动机制,将“诉”的权威性、“裁”的规范性与“调”的便利性、非对抗性充分结合,有效化解劳动纠纷。

“以往职工维权模式为依靠工会法律工作者的单一调解,现在将工会和仲裁的工作进行对接后,调解不成的案件可以直接转入仲裁程序,省去了重复维权的麻烦。”柳景珏说。

创新研发产品 出口转战内销

双童公司危机之中觅转机

稳就业 促和谐

本报讯 记者羊荣江报道 “我们公司去年4月、5月产品出口欧美、日本占整个销量的70.7%,今年4月、5月国内市场销量占到70.5%,完全调了个个儿,这主要是疫情影响下我们果断转战国内市场的结果。”近日,义乌市双童日用品有限公司(简称“双童”)董事长楼仲平说。

由于全球疫情暴发,欧美市场停顿,导致“双童”外销销量直线下降,但在此次危机下,“双童”通过大力开拓国内市场,提高国内市场的占有率,从而弥补了外销的不足。

“双童”的员工是幸福的。公司除了提供“五星级”就餐环境,还实行员工就餐全免费,专门聘请“五星级”厨师为员工们制作两荤一素的营养菜品,员工家属到餐厅就餐也享受半价优惠。

清凉送给环卫工人



环卫工人起早贪黑,顶着烈日,冒着酷暑,为美化、洁化城市付出了辛勤劳动,值得社会各界的关心与尊重。7月26日下午,台州市自行车运动协会松门分会联合温岭市慈善义工松门服务队,在松门

镇天竺北路举行“关爱马路天使,共建文明松城”活动,为全镇的环卫工人送上清凉。 通讯员江文辉 摄

绿水青山“明码标价”,遂昌大田村GEP达1.6亿元—— 好生态激活亿元身价

走向我们的 小康生活

本报讯 通讯员柳永伟、朱敏报道 天气闷热,遂昌县大柘镇大田村却茶香阵阵,沁人心脾。

周子隆茶厂的老板娘尹莉仙围着制茶机忙前忙后,正在赶一批价值15万元的订单,这批香茶将要发往上海。

大田村几乎家家户户都有茶园,全村共有茶山3000多亩、茶叶加工作坊126家,每年产茶1300余吨,茶产值1.3亿余元。

尹莉仙是村里最早享受制茶生态红利的人之一,她在2000年就开办了茶厂,到2007年就攒足了钱盖了新房。

“20年前,我们夫妻俩在厂里打工,一年也就挣5000元,开了茶叶加工作坊,房子盖起来了,生活也变好了,现在每年都有40多万元的收入。”尹莉仙笑着说。

“叶子”变“票子”,大田的山水很值钱。一片茶山带动村民致富,一片古树引来1500万元投资,大田村的绿水青山领着村民走上小康路。

2009年,汤溪旁小山上一片150多年树龄的古木林吸引了汤沐园森林温泉落户,大田村以山上的古树林为资本入股汤沐园换得7%股份,除分红外每年还能为村集体增收近5万元租金,解决百余就业。

汤沐园森林温泉营业后,大田村也随之热闹起来,来旅游的人络

绎不绝。

如何利用人气资源发展经济?开农家乐!

2010年,时任村委会主任高桂松与村民代表、农家乐户主组成159人观摩团,前往磐安、浦江、云和与松阳等地考察学习。

10年过去了,如今的大田村,楼房林立,农家乐鳞次栉比,全村从事农家乐生意的有30多户,大田成了远近闻名的农家乐村。

“浙里农家”是大田村一家小有名气的农家乐。2015年,老板周志伟带着3万元,贷款40余万元在大田村盖了一幢新房做起了农家乐生意。

“一人学厨,全家脱贫。”周志伟凭着一手好厨艺“煮”出了幸福生活。“我原先是在外面打工的,赚的是辛苦钱,自从开了农家乐生活才好起来,欠账也还完了。”周志伟说,2015年营业以来,农家乐的营业额每年都在往上涨,2019年的营业额已经突破65万元。

村民富了,大田村的生态底气更足了。

2019年5月,由浙江大学、中科院生态环境研究中心、中国(丽水)两山学院共同完成的《遂昌县大田村GEP核算报告》(GEP全称是生态系统生产总值)正式通过专家评审。通过GEP评估,大田村2018年的生态系统生产总值(GEP)达1.6亿元。

距离遂昌县城23公里、村总面积8.5平方公里的大田村,祖祖辈辈人守护了几十年的绿水青山被打上了“价格标签”,有了实实在在的“身价”,村子变得更有吸引力了。

90后大学生王周敏毕业后返乡创业,注册了“柘里薯香”品牌,在100平方米的家庭作坊里制作、销售生态番薯干。在大田村开展GEP试点后,他进一步扩大了生产,将生产地点迁至汤溪河畔800多平方米的厂房内进行流水线生产,单日产量可达4000公斤,年销售量可达500万元。

在王周敏的带领下,现在村里也有50多户村民一起种植生态番薯。每到番薯丰收之际,村民们会踩着三轮车,把一车车的番薯送到他厂里。

“大田村山好、水好,在这样良好生态环境下做出来的食品也非常受欢迎。”王周敏介绍,下一步,他还会以“柘里薯香”品牌入驻天猫商城,线上线下同时销售,预计2020年将实现销售额800万元。

通过GEP评估,大田村的水也有了“身价”,水源涵养价值5152.19万元。2019年5月,95后杨锵第一次到大田村考察,便盘下了大田村半山腰处的盛华酒厂。

他说:“大田村的水是有价值的,用这山井泉水酿出来的酒肯定差不了。”6个月后,投资千万元的浙江盛华酿造有限公司改造成功,正式投入生产,父亲杨仙水负责酿造,儿子杨锵负责销售。

现在,浙江盛华酿造有限公司两个仓库里的存酒价值已达两千多万元,一坛坛用大田村山井泉水酿造而成的区域特色酒通过线上线下销往各地。

曾经,优质的山水环境藏在山间无人识,现在大田村的绿水青山价值过亿。生态,已成为大田村的经济“转化器”。

步行街上搭“集市” 外贸优品汇商圈

新华社北京7月27日电 款式新颖的服饰、色彩鲜艳的面包机、工艺精美的竹椅……7月25日至27日,在商务部的指导下,浙江、陕西、重庆等地利用步行街和重点商圈,举办“外贸优品汇·扮靓步行街”出口产品转内销“B端(商家端)”批发商直播活动,向批发客户推荐优秀外贸商家,推动外贸企业资源与渠道的对接;在西安大唐不夜城步行街上,网络直播间为各市区商务主管部门和参展外贸企业提供线上展示展销平台,客户可以通过网络直播进行线上购买。

“今天为我们拿出了最优的价格、最畅销的商品参展,上午短短1个多小时就卖出了100多只行李箱,没想到这么受欢迎。”25日,杭州湖滨步行街上参展商杭州维丽杰旅行用品有限公司总经理吕强说。

在展销会上,多家龙头企业在步行街,陕西康市平利县一茗茶叶有限公司展出的绿茶、茯茶、绞股蓝等三款产品,吸引了往来客商品尝、洽谈。该公司西安销售部总经理高虎介绍说,绿茶作为公司的主打产品常年销往欧洲,每年出口额达2000万元人民币,“展销会拓宽了销售渠道,推广了企业品牌,让我们对打开内销市场更有信心。”

今年以来,受全球新冠肺炎疫情影响,不少外贸企业遇到展会停办、订单延期等困难,希望通过拓展内销渠道,解决暂时生产库存问题。在商务部的指导下,多地商务部门利用步行街、重点商圈在品牌集聚、渠道融合、市场人气等方面优势,搭建“集市”,拓宽销对路的出口产品内销渠道。

商务部部长助理任鸿斌在陕西的启动仪式上表示,此次商务部会同市场监管总局,选择西安、杭州、重庆3地的全国示范步行街同步举办活动,主要是发挥步行街的辐射作用,搭建内销渠道和平台,精准对接国内消费需求,满足消费者的高品质生活需要,支持

适销对路的出口产品拓展国内市场。

据了解,此次同步举办的展销会都选择了线上、线下共同销售的形式。阿里巴巴1688平台同期启动浙江出口产品转内销“B端(商家端)”批发商直播活动,向批发客户推荐优秀外贸商家,推动外贸企业资源与渠道的对接;在西安大唐不夜城步行街上,网络直播间为各市区商务主管部门和参展外贸企业提供线上展示展销平台,客户可以通过网络直播进行线上购买。

在展销会上,多家龙头企业在步行街,陕西康市平利县一茗茶叶有限公司展出的绿茶、茯茶、绞股蓝等三款产品,吸引了往来客商品尝、洽谈。该公司西安销售部总经理高虎介绍说,绿茶作为公司的主打产品常年销往欧洲,每年出口额达2000万元人民币,“展销会拓宽了销售渠道,推广了企业品牌,让我们对打开内销市场更有信心。”

今年以来,受全球新冠肺炎疫情影响,不少外贸企业遇到展会停办、订单延期等困难,希望通过拓展内销渠道,解决暂时生产库存问题。在商务部的指导下,多地商务部门利用步行街、重点商圈在品牌集聚、渠道融合、市场人气等方面优势,搭建“集市”,拓宽销对路的出口产品内销渠道。

商务部部长助理任鸿斌在陕西的启动仪式上表示,此次商务部会同市场监管总局,选择西安、杭州、重庆3地的全国示范步行街同步举办活动,主要是发挥步行街的辐射作用,搭建内销渠道和平台,精准对接国内消费需求,满足消费者的高品质生活需要,支持

抗击疫情复工复产中发挥突出作用的优秀劳动者

有机会加入 “绍兴工匠人才库”

记者胡翀报道 “如果能够入库,就可以和更多优秀的人才为伴,向他们学习,也提升自己。”震元堂医保柜组组长叶韦在得知自己也有机会入选“绍兴工匠人才库”时兴奋地表示。

2020年“绍兴工匠人才库”入库遴选工作于日前启动,记者从绍兴市总工会了解到,今年除了对专业技术人才进行遴选,各地在疫情防控和复工复产中发挥突出作用的优秀劳动者,也将有机会被吸纳入库,而叶韦正是满足“扩招”条件的其中一位普通劳动者。

“绍兴工匠人才库”入库遴选面向全市各行各业的在职职工,不受名额限制,它包括:具有中国国籍,在绍兴市内工作,从事工种(岗位)工作满8年,目前仍在企业一线岗位上直接从事生产工作,并具有以下条件之一的均可报名,即:具有丰富的实践经验和理论知识,并持有相应的技师及以上职业资格(技能等级)证书的;有高超的技能技艺,在本单位、本行业、本领域处于领先水平,或在技能岗位上创造了行业公认的新操作法,达到同行业领先水平,并应用于生产的;获得过市级及以上技术方面的荣誉称号或在市级及以上技能大赛获得过三等奖以上奖励的;在传授技艺、培养青年工人方面贡献突出,善于向职工传授技艺、传承精神,所带徒弟参加市级以上技能大赛取得前三名的;在技术上有重大创造或革新,为本单位、本行业、本系统做出卓越贡献的;具有县级及以上“非物质文化遗产传承人”称号的。

经遴选的入库人员,将由市总工会、市人社局颁发入库证书,优先安排参与由市总工会组织的工匠交流、教育培训和职工免费疗休养等活动。

叶韦在疫情期间一直坚守在自己的岗位上,从1月20日到2月1日,连续工作13天没有休息。除了每天做好相关医

村播入职业技能大赛



日前,衢州市柯城区人社局、总工会等联合举办了第十届职工职业技能大赛,来自全区各企业的数百名选手参加了农村电商销售(村播)、电工、茶艺师、美发师、中式面点师、育婴员等6个工种的比赛。其

中,农村电商销售(村播)首次列入到区职工职业技能比赛当中。参赛选手通过直播开展、粉丝维护等“实战”比拼,最终有3名村播获“柯城区技术能手”称号。

通讯员吴铁鸣 江建祥 摄

88851111

ETC
就找中国银行

新闻服务热线

中国农业银行
大行漫广 伴您成长

客户服务热线:95599 网址:www.abchina.com

中国建设银行
China Construction Bank

浙江省分行
客户服务热线:95533 网址:www.ccb.com