



庚子年六月初八
2020年7月28日
星期二

电子版: www.zjgrrb.com
电子信箱: zjgrrb@163.com
国内统一刊号: CN33-0018
邮发代号: 31-2 第11583号

浙江工人日报

倾情关注劳动群体 全心服务工会组织

浙工之家 掌上娘家



浙江省总工会官方微信公众号

社址: 杭州市学院路117号 邮编: 311121

避免“多头跑路” 做到“只进一门”

温州探索职工维权“工会+仲裁”调解一体化

记者邹伟锋报道 “没想到跑了一趟,事情就解决了,工会真是帮了大忙,感谢感谢!”日前,来自安徽凤台县的常师傅,在温州市总工会职工法律维权中心工作人员和援助律师的见证下,拿到4.5万元的意外伤害补偿款后连连道谢。

众所周知,劳动关系是否和谐,事关职工群众和企业的切身利益,是构建和谐社会的关键。近年来,温州市总工会、市劳动人事争议仲裁院积极探索职工维权新方法,形成了“工会+仲裁”一体化维权模式,集“法律援助、纠纷调解、源头预防”三大功能为一体,提供包括业务咨询、法律援助、案件调解、仲裁确认的一站式服务,减少当事人维权成本,避免了职工维权“多头跑路”的烦恼,做到职工劳动维权“只进一门”。

今年上半年,温州市总工会法律援助工作站参与劳动仲裁案前调解324件,调解金额274万,调解成功率达100%。

“专业化”案前调解,实现三方共赢

2019年12月,在温州某物流公司从事装卸工作的常师傅,不慎摔伤,导致左跟骨骨折,经鉴定为工伤十级,因该物流公司未缴纳工伤保险,常师傅多次要求公司赔偿,该公司却避而远之。随后,常师傅来到属地的工会法律援助服务站,请求工会帮忙主张赔偿。

“本案事实依据清晰,并不复杂,在立案前,征求当事人意见,由我们工会职工维权服务中心工作人员和法律援助律师进行了先

行调解。”温州市总工会职工法律维权中心主任孙正义说。所以常师傅只跑了工会一家门,问题就得到了圆满解决,有了文章开头一幕。

“像这类调解成功并立即支付调解款的,将不再进入仲裁程序;调解成功但不能立即支付的,由仲裁委就调解内容进行审查确认;五个工作日内未能达成调解协议的,案件按照流程回转至仲裁程序。”温州市仲裁委副院长柳景珏介绍说,通过案前引调机制,部分案件在初始阶段即被消化,不仅缓解了仲裁委的办案压力,也使劳动者以最快的速度成功维权,同时也缓解了用人单位的抵触情绪,使纠纷以圆满方式解决,实现劳动者、用人单位和办案单位的三方共赢。

“预警制”提前介入,有效化解纠纷升级

不久前,温州某鞋业公司因解除劳动关系问题引发群体性案件,工会、仲裁迅速启动预警机制,组织精干力量提前介入,提供咨询、调解、确认等综合服务,仅用10天时间,圆满完成调解处理,涉及职工100多人、涉案金额197.7万元。

针对集体性劳动争议,启动联合预警机制,由工会、仲裁、援助律师提前介入,将“无序冲突”的矛盾通过公开化、正常化、制度化解决方式加以疏导,使劳动者群体的合法权益得到维护,使企业的正常经营秩序也得到了保障。

“多数劳动者的维权专业知识不够,在维权时可能会采取一些过激行为,就容易造成事态严

重,‘预警制’提前介入,有效化解了纠纷升级,更使社会和谐稳定发展。”柳景珏说。

“全链条”一站服务,让职工维权更便捷

那么,如何提高劳动纠纷的处置力度、强度与速度?在这一思路下,温州市总工会与仲裁院就劳动争议“调解”展开了探索,通过“全链条”一站服务,构建协调联动机制,将“诉”的权威性、“裁”的规范性和“调”的便利性、非对抗性充分结合,有效化解劳动纠纷。

“以往职工维权模式为依靠工会法律工作者的单一调解,现在将工会和仲裁的工作进行对接后,调解不成的案件可以直接转入仲裁程序,省去了重复维权的麻烦。”柳景珏说。

步行街上搭“集市” 外贸优品汇商圈

新华社北京7月27日电 款式新颖的服饰、色彩鲜艳的包机、工艺精美的竹椅……7月25日至27日,在商务部的指导下,浙江、陕西、重庆等地利用步行街和重点商圈,举办“外贸优品汇 扮靓步行街”出口产品转内销系列活动,推出的“集市”吸引了当地不少市民驻足购买。

“今天我们拿出了最优的价格,最畅销的商品参展,上午短短1个多小时就卖出了100多只行李箱,没想到这么受欢迎。”25日,杭州湖滨步行街上海客商杭州维丽杰旅行用品有限公司总经理吕强说。

在展销会上,多家龙头企业带来了高“含金量”的打产品,展现出“中国智造”和“企业匠心”,包括浙江春风动力股份有限公司展出刚开发的山地车新品、西安住邦无纺布制品有限公司带来的高品质防疫物资产品、浙江省粮油食品进出口股份有限公司带来的塔牌绍兴黄酒等。

此次活动不仅集合了丰富多元的产品,也为外贸企业提供各类贴心服务。在杭州湖滨步行街的展销会现场,记者看到展会设有中国质量认证中心和杭州外贸知识产权及综合服务点,为活动现场外贸企业提供免费注册国内商标。

杭州市商务局对外贸易发展处处长冯怡晖说:“我们在前期调研外贸企业中发现,他们很需要拓展内销的咨询服务,通过设立服务点,可为企业提供国内品牌组织保护、线上线下知识产权保护咨询以及‘数字外贸’应用辅导等服务。”

陕西省副省长徐大为说,借助全国示范步行街开展外贸产品出口转内销活动,是助力外贸企业拓展国内市场、缓解压力、解决需求的有效手段。

抗击疫情复工复产中发挥突出作用的优秀劳动者 有机会加入“绍兴工匠人才库”

记者胡翀报道 “如果能够入库,就可以和更多优秀的人才为伴,向他们学习,也提升了自己。”震元堂医保柜组长叶韦在得知自己也有机会入选“绍兴工匠人才库”时兴奋地说。

2020年“绍兴工匠人才库”入库遴选工作于日前启动,记者从绍兴市总工会了解到,今年除了对专业技术型人才进行遴选,各地在疫情防控复工复产中发挥突出作用的优秀劳动者,也将有机会被吸纳入库,而叶韦正是满足“扩招”条件的其中一位普通劳动者。

“绍兴工匠人才库”遴选活动从2018年开展至今,已汇聚各行各业优秀劳动者1500余名。与往年不同的是,今年申请入库的相关条件中新增了一条——在疫情防控复工复产中发挥突出作用的优秀劳动者。

年初的这场特殊的战役让广大职工的爱国情怀和责任感得到了进一步升华和增强,不少优秀的劳动者从中涌现。他们可能在岗位年限或者技能等级方面还没有达到入库的要求,但他们热爱祖国、甘于奉献的精神却在“实战”中得到了检验。“绍兴市总工会经济工作部相关负责人介绍,正是出于这样的考虑,市总工会在今年工匠人才遴选入库条件中增加了一条。

叶韦在疫情期间一直坚守在自己的岗位上,从1月20日到2月1日,连续工作13天没有休息。除了每天做好相关医

适销对路的出口产品拓展国内市场。

据了解,此次同步举办的展销会都选择了线上、线下共同销售的形式。阿里巴巴1688平台同期启动浙江出口产品转内销“B端(商家端)”批发商直播活动,向批发客户推荐优秀外贸商家,推动外贸企业资源与渠道的对接;在西安大唐不夜城步行街上,网络直播间为各市区商务主管部门和参展外贸企业提供线上展示展销平台,客户可以通过网络直播进行线上购买。

在展销会上,多家龙头企业带来了高“含金量”的打产品,展现出“中国智造”和“企业匠心”,包括浙江春风动力股份有限公司展出刚开发的山地车新品、西安住邦无纺布制品有限公司带来的高品质防疫物资产品、浙江省粮油食品进出口股份有限公司带来的塔牌绍兴黄酒等。

此次活动不仅集合了丰富多元的产品,也为外贸企业提供各类贴心服务。在杭州湖滨步行街的展销会现场,记者看到展会设有中国质量认证中心和杭州外贸知识产权及综合服务点,为活动现场外贸企业提供免费注册国内商标。

杭州市商务局对外贸易发展处处长冯怡晖说:“我们在前期调研外贸企业中发现,他们很需要拓展内销的咨询服务,通过设立服务点,可为企业提供国内品牌组织保护、线上线下知识产权保护咨询以及‘数字外贸’应用辅导等服务。”

陕西省副省长徐大为说,借助全国示范步行街开展外贸产品出口转内销活动,是助力外贸企业拓展国内市场、缓解压力、解决需求的有效手段。

清凉送给环卫工人



环卫工人起早贪黑,顶着烈日,冒着酷暑,为美化、洁化城市付出了辛勤劳动,值得社会各界的关心与尊重。7月26日下午,台州市自行车运动协会松门分会联合温岭市慈善义工松门服务队,在松门镇天竺北路举行“关爱马路天使,共建文明松城”活动,为全线的环卫工人送上清凉。 通讯员江文辉 摄

绿水青山“明码标价”,遂昌大田村GEP达1.6亿元——

好生态激活亿元身价

走向我们的 小康生活

本报讯 通讯员柳永伟、朱敏报道 天气闷热,遂昌县大柘镇大田村却茶香阵阵,沁人心脾。

周子隆茶厂的老板娘尹莉仙围着制茶机忙前忙后,正在赶一批价值15万元的订单,这批香茶将要发往上海。

大田村几乎家家户户都有茶园,全村共有茶山3000多亩,茶叶加工作坊126家,每年产茶1300余吨,茶产值1.3亿元。

尹莉仙是村里最早享受制茶生态红利的人之一,她在2000年就开办了茶厂,到2007年就攒足了钱盖了新房。

“20年前,我们夫妻俩在厂里打工,一年也就挣5000元,开了茶叶加工作坊,房子盖起来了,生活也变好了,现在每年都有40多万元的收入。”尹莉仙笑着说。

“叶子”变“票子”,大田的山水很值钱。一片茶叶带动村民致富,一片古树引来1500万元投资,大田村的绿水青山领着村民走上小康路。

2009年,汤溪旁小山上的一片150多年树龄的古木林吸引了汤沐园森林温泉落户,大田村以山上的古树林为资本入股汤沐园获得7%股份,除分红外每年还能获得村集体增收近5万元租金,解决百余人就业。

汤沐园森林温泉营业后,大田村也随之热闹起来,来旅游的人络绎不绝。

如何利用人气资源发展经济?开农家乐!

2010年,时任村委会主任高桂松与村民代表、农家乐户主组成159人观摩团,前往磐安、浦江、云和与松阳等地考察学习。

10年过去了,如今的大田村,楼房林立,农家乐鳞次栉比,全村从事农家乐生意的有30多户,大田成了远近闻名的农家乐村。

“浙里农家”是大田村一家小有名气的农家乐。2015年,老板周志伟带着3万元,贷款40余万元在大田村盖了一幢新房做起了农家乐生意。

“一人学厨,全家脱贫。”周志伟凭着一手好厨艺“煮”出了幸福生活。“我原先是在外面打工的,赚的是辛苦钱,自从开了农家乐生活才好起来,欠账也还完了。”周志伟说,2015年营业以来,农家乐的营业额每年都在往上涨,2019年的营业额已经突破65万元。

村民富了,大田村的生态底气更足了。

2019年5月,由浙江大学、中科院生态环境研究中心、中国(丽水)两山学院共同完成的《遂昌县大田村GEP核算报告》(GEP全称是生态系统生产总值)正式通过专家评审。通过GEP评估,大田村2018年的生态系统生产总值(GEP)达1.6亿元。

距离遂昌县城23公里,村总面积8.5平方公里的大田村,祖祖辈辈人守护了几十年的绿水青山被打上了“价格标签”,有了实实在在的“身价”,村子变得更有吸引力了。

90后大学生王周敏毕业后返乡创业,注册了“柘里薯香”品牌,在100平方米的家庭作坊里制作、销售生态番薯干。在大田村开展GEP试点后,他进一步扩大了生产,将生产地点迁至汤溪河畔800多平方米的厂房内进行流水线生产,单日产量可达4000公斤,年销量可达500万元。

在王周敏的带动下,现在村里也有50多户村民一起种植生态番薯。每到番薯丰收之际,村民们踩着三轮车,把一车车的番薯送到他厂里。

“大田村山好,水好,在这样良好生态环境下做出来的食品也非常受欢迎。”王周敏介绍,下一步,他还会以“柘里薯香”品牌入驻天猫商城,线上线下同时销售,预计2020年将实现销售额800万元。

通过GEP评估,大田村的水也有了“身价”,水源涵养价值5152.19万元。2019年5月,95后杨锦第一次到大田村考察,便盘下了大田村半山腰处的盛华酒厂。他说:“大田村的水是有价值的,用这山泉水酿出来的酒肯定差不了。”6个月后,投资千万元的浙江盛华酿造有限公司改造成功,正式投入生产,父亲杨山水负责酿造,儿子杨锦负责销售。

现在,浙江盛华酿造有限公司两个仓库里的存酒价值已达两千多万元,一坛坛用大田村山泉水酿造而成的区域特色酒通过线上线下销往各地。

曾经,优质的山水环境藏在山间无人识,现在大田村的绿水青山价值过亿。生态,已成为大田村的经济“转化器”。

创新研发产品 出口转战内销

双童公司危机之中觅转机

稳就业 促和谐

本报讯 记者羊荣江报道 “我们公司去年4月、5月产品出口欧美、日本占整个销量的70.7%,今年4月、5月国内市场销量占到70.5%,完全调了个个儿,这主要是疫情影响下我们果断转战国内市场的结果。”近日,义乌市双童日用品有限公司(简称“双童”)董事长楼仲平说。

由于全球疫情暴发,欧美市场停顿,导致“双童”外销销量直线下降,但在此次危机下,“双童”通过大力开拓国内市场,提高国内市场的占有率,从而弥补了外销的不足。

“为拜访客户争取时间,广州打‘飞的’一天来回;为早上8点前赶到宁波客户的公司门口,凌晨4点多就起床,从义乌出发,一天内拜访5家客户……这么做,只为了获取更多订单,能让企业正常运转下去。”楼仲平说。

疫情危机下,“双童”一边是努力争取订单,另一边是不裁员反而加薪。

眼下,降薪裁员企业不少,而“双童”却宣布了加薪决定:所有车间管理岗位加薪30%。这一举措吸引了更多的优秀人才前来,目前,“双童”在原有22名研发人员的基础上又增加了5人,以加大新产品的研发。

村播入职业技能大赛



日前,衢州市柯城区人社局、总工会等联合举办了第十届职工职业技能大赛,来自全区各企业的数百名选手参加了农村电商销售(村播)、电工、茶艺师、美发师、中式面点师、育婴员等6个工种的比赛。其

中,农村电商销售(村播)首次列入到区职工职业技能比赛当中。参赛选手通过直播开展、粉丝维护等“实战”比拼,最终有3名村播获“柯城区技术能手”称号。

通讯员吴铁鸣 江建祥 摄

88851111
新闻服务热线

ETC
就找中国银行

中国农业银行
大行德广 伴您成长
客服热线: 95599 www.abchina.com

中国建设银行
China Construction Bank
浙江省分行
客户服务热线: 95533 网址: www.ccb.com