

“三服务”在一线

温州近半企业贷款不需要抵押 不良贷款率破“1”

本报讯 通讯员邹雯雯报道 推动“融资畅通”工程,发展无抵押贷款是重要抓手。近年来,温州针对民营企业全生命周期的融资特点,全面深化“无抵押贷款”试点,取得扎实成效。来自温州市金融办数据显示,截至6月末,温州各项贷款余额12882亿元,同比增长18.4%;企业“无抵押贷款”额近2800亿元,占企业贷款的49%;不良贷款率降至0.84%,比全省平均低0.08个百分点。

据介绍,温州目前建立了金融财政协同的“愿贷”机制,出台

财政、金融双“12条”,每年统筹安排财政专项扶持资金3亿元,在金融业考核、竞争性存放、贴息补助等方面形成对“无抵押贷款”试点的联动支持。在疫情期间设置专项财政奖励,对银行新增信用贷款给予0.25%的补助,对企业知识产权质押贷款分别给予10%的利息补助和90%的中介评估费补贴。同时,温州建立了线上平台支撑的“快贷”机制,与省平台形成“融资对接+风险防范”的双查询联动机制,确保每笔融资申请不脱管,已为6567户企业贷款169亿元。

对于温州企业来说,一个最明显的变化是可以选择的“无抵押”贷款产品越来越多了。不久前,梧田街道一家要搬进小微园区的“老鞋企”申请了小微企业资产受托贷款业务,3天之内270万元的贷款就到账了。据悉,温州在“农民资产受托代管融资”试点基础上,创新推广升级版的“小微企业资产受托代管融资”,将企业存货、机器设备、无形资产、拆迁指标等近30种不属于传统抵(质)押担保物范畴的资产以受托方式盘活为可贷资产。截至6月末,全市小微企业资产受托代管

贷款余额达20余亿元。

同时“信用+”融资产品也让温州企业主将信用迅速变现。温州银行机构运用科技手段,充分挖掘政务、支付、商务等维度的企业信用数据,创新推广“信易贷”“税易贷”“绿金贷”“环融贷”等线上线下“信用+”融资产品,相关信用贷款快申快贷和规模翻倍增长。针对轻资产的科技型中小企业,温州大力拓展“三单一权”(仓单、订单、保单和知识产权)质押融资覆盖面,全力促成国家商标权质押登记窗口落地温州,帮助企业将“单证类”资产转

化为信贷资金。1~6月,全市知识产权质押贷款余额新增9.4亿元,贷款余额24.8亿元,占全省份额30%以上。

令人欣喜的是,不仅无抵押的范围大了,温州还试点整批推进无抵押贷款。不久前瓯海区推出“整园授信”“入园即贷”,首批为4大园区1277户企业授信22亿元。同时,温州创新推出“龙头企业+融资者”产业链融资模式,有效解决供应链上下游无资产抵押企业融资难题。1~6月,温州成交799笔,融资金额219亿元。



海外订单多 车间生产忙

日前,位于湖州市德清县乾元镇的浙江大川空分设备有限公司车间,乾元镇人大代表潘慧根、章美丽正在了解销往海外的空分设备生产情况。该公司占地97亩,200多名工人,与墨西哥、土耳其以及伊朗等国家签订的销售合同已经排到年底,预计年销售额达3亿多元。

今年以来,德清县乾元镇人大深入开展“三进三服务”活动,组织各级人大代表成立“助企服务队”,走访107家企业,推动解决42个问题,助力企业生产。目前,当地许多企业的海外订单纷至沓来,车间一派繁忙景象。

通讯员张燕 小绍兴 摄

圆梦“桃花源” ——浙江联通精准扶贫对山村记事

记者羊荣江 通讯员吴佳丽报道 “联通用实际行动让村里感受到了‘扶真贫、真扶贫’”……前不久,台州市仙居县大战乡党委书记陈旭辉、对山村党支部书记郑明学一行来到中国联通浙江分公司(简称浙江联通),对浙江联通的结对帮扶工作一再表示感谢。

一年多前,浙江联通结对帮扶仙居县大战乡对山村。一年多后,这个地处海拔550米的小山村在浙江联通的帮扶下,成为了现代版的“桃花源”,走出了一条以桃产业为主线的致富路。

“互联网+扶贫”,甜蜜的负担变成甜蜜的事业

对山村地处大战乡西部山区,山高路陡。村里水蜜桃产量不错,但没有销路。郑明学说,由于山高路远,又缺乏营销,每年对山村都有许多桃子生烂在树上,年轻人不愿倒拐,砍了又舍不得,满山桃树便成了甜蜜的负担。

为了解决产销不对称的问题,浙江联通党委书记、总经理胡行正多次对对山村开展实地调研,积极与当地政府及对山村村委商讨扶贫举措。最终,浙江联通为对山村精心策划了水蜜桃线上直播活动,并投入20余万元,为对山村铺设光缆专线至水蜜桃园。

为了确保直播活动顺利进行,扶贫干部加班加点,细抠桃子直播活动的协调、品控、广告、包装等环节;技术人员更是自带干粮,上山作业,争分夺秒完成光缆专线的铺设。

短短4天,一条2公里左右的光缆专线从联通的基站一直铺设

到了对山村桃园的的中心区域,真正打通了信息化扶贫之路。

功夫不负有心人,直播活动“一炮而红”。短短两小时的直播,“围观”总人数达83.81万,点赞量超过455.4万次,在线售出桃子3080箱,后续带动爱心购买4226箱,直接推动村集体经济收入从原先的11万元到40余万元。

一系列帮扶措施,让村民的生活有奔头

授人以鱼不如授人以渔。以此次直播活动为契机,浙江联通搭建了一间属于对山村村民自己的直播间,帮助对山村开设淘宝网,

手把手教村民淘宝店铺的运营和售后服务技巧,让“村民”变“店主”。

此外,浙江联通与村两委干部精心谋划,通过扩大水蜜桃种植规模、引进水蜜桃新品种、酿造水蜜桃酒、举办桃花节、水蜜桃节等一系列的帮扶措施,助力对山村形成了一条以桃为主题,农业种植、鲜果销售、深度加工、品牌建设、乡村旅游等紧密结合、协同推进的致富之路,点燃了村民脱贫致富的信心和希望。

“去年,我家里种了10亩水蜜桃,赚了三四万,今年打算再扩种150多株。”村民郑三林干劲十

足。和郑三林有一样想法的村民不在少数,据统计,目前全村已有10多户进行扩种,40多户新加入种桃队伍。

水蜜桃带来的辐射效应也在显现。随着对山村“醉美桃源”名气的提升,越来越多游客到对山村来赏花、品果、游乐,从事农家乐、民宿、小吃经营的农户收入也水涨船高。

村民林荷凤做手擀面手艺呱呱,在首届桃花节,她的面铺营业额每天都超过千元,真正是“守着家门赚钱”。

在做大做强水蜜桃种植业的基础上,浙江联通继续探索新的发展路径,致力于帮助对山村形成桃产业为主线,多种农产品齐发展的格局。

在浙江联通驻村第一书记徐凯敏的对接下,可以卖到5元/斤小香薯正在该村试种推广、适宜的水稻试验、全新的蔬菜种植方案等都在推进……

危机中育新机 变局中开新局

从“来之不易”中,读懂“千军万马” 639.3亿元! 宁波出口创下单月历史新高

通讯员单玉紫枫、孙佳丽报道 “7月份,宁波的进口、出口双双创下了单月历史新高。这样的成绩,事先谁也没有想到!”看着最新出炉的海关数据,宁波市商务局负责人连连感慨。

大伙的“没想到”,其实是“不敢想”——去年7月,宁波出口实现了历史性的624亿元。今年的疫情影响前所未有,全球经济面临严峻挑战,业内预计,达成持平已属万幸。

谁知,宁波却愈战愈勇。7月实现出口额639.3亿元,同比增长2.4%,进口额319.6亿元,增长21.5%,双双刷新历史记录。在此带动下,1月至7月,宁波的进口、出口、进出口三项数据集体翻红,今年首次累计实现全面正增长。出口、进出口总额分别高出全国平均1.6%、2.6%。

百加斤易,千加两难。数读宁波外贸,看的不仅仅是快速反应、稳步复苏,更是总体向好的来

之不易和面向未来的决胜信心。

应变:锚定新需求,创造新增长

“世界这么大,总会留个窗。”2月中旬,当很多企业还在疲于应对“订单荒”时,宁波博闻进出口有限公司总经理邬军听早已嗅到了商机:疫情之下,很多产品订单“清零”,但这并不意味着需求消失了。作为全市外贸百强企业,博闻原本主营日用百货、工艺礼品的出口。一场疫情,却让博闻在防疫物资的进口商、出口商,甚至供应链中间人之间无缝切换,从最初“全球购”支援国内,到后来盘活上下游产能回馈国外。

防疫物资开始成为外贸出口的新增长点。据统计显示,上半年宁波市包括口罩在内的纺织品、医疗仪器及设备、医药材料及药品,出口额分别增长57%、35.2%、43.8%,增幅远超全国均值。

疫情“催”热的不仅有健康生意,还有“宅经济”。比如,全球“家

里蹲”时,不少人开始修炼厨艺,杯盘碗碟成了刚需。“和吃有关的厨房类产品生意还不错。”利时日用品有限公司总经理金亚雪说。

“从过去接什么订单做什么产品,到如今主动应对市场需求,进行生产调整、供应链整合,宁波企业率先响应,也率先突围。”市商务局贸管处处长李旭君指出,这么多年开放型经济的积淀,让宁波的外贸企业练就了快速接轨国际市场需求的能力。

把传统的“订单经济”转变为“需求经济”,为宁波外贸稳步复苏和长远发展打下坚实基础。

求变:新业态引领,模范生答题

10日晚上10时半,宁波如意股份有限公司的线上办公区仍灯火通明。销售副总魏春红和十多名外贸员化身又车“主播”,在镜头前侃侃而谈,向全球客户介绍新产品特性、解答高频问题。如意董事长储江说,相比线

下,云上直播“海阔天空”,不仅大大提升了疫情防控下商务对接的效率,也帮助企业获得了实实在在的订单。

今年以来,从最初搭建线下直播间、培训业务员“主播”,到设立“3D云展厅”,参展“云广交”……不少外贸企业的“云端”技能,早已实现快速迭代。

云上交易逆势增长,有效对冲了疫情冲击。

然而,新机遇也带来了新挑战。放眼全市,有进出口实绩的企业多达20328家。大多数中小企业此前从未接触过外贸直播,更别谈专门投资一个直播间。

在市商务局的积极动员下,一个个“方舱展厅”、共享直播间开门迎客。

在政府租赁的公共空间里,不仅免费提供高速网络,各式直播设备也一应俱全,甚至给企业备好了外语主播,供外贸企业分时段使用。同时,邀请有经验的

头部企业,如中基集团、华茂集团、贝发集团等人驻直播,进行现场教学,带领宁波中小微企业云端拓市。

“最近,我们又在美国特拉华州拿了个新海外仓。”宁波发现国际物流有限公司常务副总周文海相告,目前,仅在美国,该公司的公共海外仓面积就达4万平方米,有力地助推了跨境电商发展。

作为外贸新业态,跨境电商就像在“千军万马”中提前设下的一支“轻骑兵”。疫情之下,凭借其线上交易、非接触式交货和交易链条短等优势,瞄准市场空白处发力,实现了逆势增长。

7月8日,2020年浙江省级公共海外仓结束公示,仅有的5席名单中,宁波独占2席。统计显示,目前,宁波市认定的跨境电商试点企业已达2250家,其中出口908家、进口1342家。跨境电商占全市外贸比重达17%,较疫情之前的2019年底,提高了3个百分点。

金华开出全省首份 “智能审单”原产地证书

本报讯 通讯员罗奕报道 日前,金华海关上线“智能审单”系统,浙江普莱德电器有限公司便拿到全省首份“智能审单”原产地证书。

“我们刚发送申请,就收到‘审核通过’的回执信息,公司可以马上打印出证,真是太方便了。”普莱德外贸专员小方说。

据了解,“智能审单”系统是指在原产地证书审核过程中,利用原产地签证大数据,制定证书审核规则,建立智能审单规则库,由智能审单系统进行自动审核,企业原产地证书的电子信息从“接收”到“审核通过”以秒计

算,几秒钟完成审核,从而实现缩短签证时长,缩短企业办证时限。

对于需人工审核确认的证书,系统将自动转为“人审”。此外,“智能审单”系统在证书审签标准判定方面执行统一的规则,有效避免以往人工签证时,因签证标准宽严尺度不同造成的证书质量问题。

此次“智能审单”系统上线,真正实现“足不出户”“立等可取”的申领模式,是原产地签证业务流程的重大变革,也实现了原产地签证的智能化、标准化和规范化。

常山县千万元 重奖科创“功臣”

本报讯 通讯员陈建平报道 日前,在常山县召开的科技创新和人才大会上,45家研发投入之星企业收到了政府奖补资金,共计1300余万元。重奖的背后,是政府对企业科技创新的重视与支持。

“我们企业享受到了70余万元的奖补资金,将用于新一轮研发投入。”浙江先导精密机械有限公司副董事长王伊钧手捧奖牌,难掩喜悦。

从2014年的一家纯代加工企业,到如今年产值将突破5亿元的国家级高新技术企业,先导精密以科技创新实现了跨越式发展,也为地方经济发展增添了活力。

浙江哲新新材料有限公司2019年投入6300多万元用于产品研发,其中2000多万元用于

低定量格拉辛纸的研发。低定量格拉辛纸作为一种新型材料,由于具有强度高、韧性好、抗水、抗油性好的特点,因此被广泛应用于食品、医药、物流等行业。目前已投产一条生产线,为企业新增年产值2亿元,8月中旬,第二条生产线将投产。

近年来,常山县坚持以“创新强县”为引领,大力推进科技创新,相继出台“人才新政十八条”“工业新政二十八条”等各类惠企、人才保障政策,聚焦创新驱动,每年安排科技创新人才等各类奖励资金6980万元,大手笔引育科技人才,培育科技企业。在今年1~6月份浙江科技创新评价指数排名中,常山位居全省90个县(市、区)第三。

企业报 园地

升华云峰百名技工参加自主评价考核 98名职工获评高级工

升华报张世国报道 日前,升华集团所属企业升华云峰举行了为期一天的企业技能人才自主评价考核。最终有98名职工获评高级工、1名职工获评中级工。

升华云峰历来重视人才的培养,特别是处于上市关键期和“十三五”规划收官之年,对人才队伍的培养越发重视。通过这种人才考评机制,充分挖掘一线技术人才,从而激发员工的荣誉感和责任感,进一步推动企业高质量发展。

企业开展技能人才自主

评价考核,旨在通过培训,让更多人争取获得手工木工技能证书,进一步提高操作技能,提升产品质量。对个人而言,通过职业能力、工作业绩、职业道德和工匠精神等多维度评审,在职业发展上将获得更大的平台和更多的机会。对升华云峰而言,开展企业技能人才自主评价,能够结合生产一线实际,从多个维度,科学、精准评价技能人才,选拔出技术能力过关、综合实力超群的技能型人才,最大化地实现人岗相适,最终推动企业高质量发展。

26名学员脱颖而出 金成学院首期内训师训练营圆满结营

金成报贾琳报道 近期,在金成学院的组织中,历时38天的学习,通过层层考核与筛选,26名优秀学员脱颖而出,成为金成学院的首批内训师。金成学院内训师队伍的正式建立,意味着金成学院在内部培训体系的建设上又跨出新的第一步。

据介绍,今年金成学院创新了教学模式。借助云学院平台,培训前期采用云端教学模式,学员可以更自由地选择学习时间和空间,老师也可以有效实现线上沟通与教学指导。后期则针对线上

总结的疑点、难点,线下进行针对性的训练和辅导,最后通过演讲的模式进行风采展示。这是金成学院在培训模式上的首次尝试。从培训成效上看,通过线上、线下相结合,让大家从知到行:学习、讨论、开发、设计、模拟……层层递进,效果更佳。从培训成本上看,起到了一定的降本增效作用。未来金成学院将进一步总结经验,争取在教学内容以及方式方法上有更多的创新和优化,促进集团在培训学习方面更好地发展。

研讨技术方案



日前,在位于杭州未来科技城衢州海创园的浙江锐文科技有限公司,公司CTO闫燕正与员工研讨技术方案。据悉,锐文科技专注于基于FPGA的智能网卡,可以将网络功能提

速几个数量级。其高性能计算解决方案,可将现有数据中心机架内服务器之间的延迟降低1/18,并将服务器CPU利用率提升30%。

通讯员姜闪闪 舒煜超 摄