



杭甬运河上,荡漾着——

“跑船人”的别样幸福

■记者张浩呈
通讯员宋兵 晁玉光 文/摄

自从改造后的杭甬运河(以前称浙东运河)正式通航以来,杭甬运河宁波段货运量逐年攀升。宁波港航管理部门的数据显示,虽然受疫情影响,但2020年杭甬运河宁波段货运量仍然达到546.7万吨,通航船舶21858艘次。

在繁忙的水上运输背后,是数以千计“跑船人”的默默奉献。

这其中就包括500吨级“天统10”集散两用船(以下称“天统10”)的高红斌一家三口。高红斌是船长,妻子龚小玲、女儿高静是水手兼帮手。杭甬运河上的跑船人以夫妻档居多。一家三口在一条船上跑运输,在杭甬运河上却是唯一一家。



高红斌一家温暖而幸福的船上生活。

“待在水上比待在岸上舒服”

1月4日上午,“天统10”已在宁波镇海港埠公司码头载满500吨煤炭。和往常一样,这一趟要在杭甬运河上航行2天,途中通过4座船闸,于1月6日到达绍兴滨海电厂卸完煤,再从绍兴港装载20个集装箱返回宁波。一个月跑5个航次。这样的日子周而复始,如同潮涨潮落。

高红斌却很享受这样的水上生活。今年56岁的高红斌是安徽亳州人,打出生起就与船结下不解之缘。家族亲戚多以“跑船”为业。高

红斌的祖父、父亲皆在淮河、洪泽湖一带“跑船”“讨生活”。高红斌记得,“祖父的船是老式的水帆船”。高红斌从十六七岁就上船给父母做帮手,练就一身“水上好功夫”。改革开放后,高红斌家自己打了一条30吨的水泥船,后来这条水泥船到了年限被拆掉了。高红斌开始辗转在湖州、上海一带,给别人“跑船”。2017年10月,他来到宁波,当上了“天统10”的船长。绕来绕去,高红斌始终没离开过船,到今年已在水上生活了40年。

妻子龚小玲出身于“渔船世家”,从小熟悉船熟悉水上生活。后来嫁给高红斌,夫唱妇随,由跟着父母打渔到跟着丈夫跑水上运输,也算有20多年了。

老话说,人生三大苦:打铁、撑船、磨豆腐。高红斌、龚小玲两口子却说,“待在水上比待在岸上舒服”。说的时候,两人都是一脸平静,没见丝毫波澜,看得出来是真喜欢。

当然,现在“跑船”与以前已经大不一样了。“天统10”是500吨级

集散两用船,船上有冰箱有家具,虽然简陋,但相比以前,条件好多了。

龚小玲是个勤快人,把船当家,收拾得干干净净。她爱养花,在“天统10”的天台上,还养了好多盆花草,每天浇水、拔草、施肥,像岸上人家一样伺弄。在她的精心照料下,花草长势喜人,运河风吹来,迎风摆动,让人心情舒畅。

龚小玲还在船上养了一只麻鸭,怕麻鸭“跳水潜逃”,麻鸭被拴在铁桩上。麻鸭吃得饱,长得体肥毛亮。

“每年收入20多万元”

高红斌是“天统10”的船长,船主要由他驾驶,妻子也会驾驶,在高红斌累了或者吃饭时,就由龚小玲换着开一阵。不过,高红斌不敢让龚小玲多开,一是心疼妻子,二是担心安全。

为了节省时间,两人轮流吃饭。高红斌吃饭速度很快。这天中饭,他用了不到10分钟吃完了,放下碗筷,一溜小跑,赶紧替下开船的龚小玲,让她去吃饭。由于常年吃饭速度过快,高红斌的胃落下了毛病。

从宁波镇海到绍兴滨海电厂,中途要两三天,要过4座船闸,忙的时候连晚上都不能睡觉,“最大的困难,

还是寂寞”。

高红斌说,以前“跑船”苦,还挣不到钱,现在“跑船”条件好,挣钱比以前多。

高红斌说,目前是按月拿固定工资,算下来,一年20多万元。“这比一般打工的收入强多了吧。”

据天统航运公司总经理李全会介绍,现在杭甬运河航运行情好,公司效益不错,所以员工的收入也相对高一些。

高红斌靠这些钱,供养老人、儿女。如今,他大女儿已经结婚并生了一个儿子。小儿子在安徽六安上大学。



“天统10”行走在杭甬运河上。

最年轻的“跑船人”

唯独二女儿高静跟着夫妻二人“跑船”。

高静17岁高中毕业后就在老家一家服装厂打工。高静没有上大学,是母亲龚小玲心里的一个伤痛。在龚小玲看来,高静是可以读大学的。

“高静出生后,由奶奶抚养。从9个月大到7岁2个月,我都没见过她的面。那个时候,为了生活,真的一点时间都没有。如果我能好好陪她教育她,她是可以考上大学的。”说起往事,龚小玲直抹眼泪,她觉得亏欠了高静。

到宁波后,“天统10”缺少人手,但招不到合适的人上船。现代社会很少人尤其是年轻人愿意到船上工作。无奈之下,2019年2月,龚小玲只得把在老家打工的高静叫到船上工作。

就这样,高静成了杭甬运河上最年轻的“跑船人”。

“刚到船上,不是寂寞,是非常无聊。”高静说,上船快两年了,才看过一场电影,“但现在习惯了。”

出生于1996年的高静是个标准的90后,在船上无聊时,她会刷手机消磨时间,也会上淘宝买买买,最爱买化妆品与衣服。船停靠在绍兴大库船闸,是高静最期待最高兴的时候。这个船闸专为船民设有固定的投递站。上岸取快递包裹是90后高静最为开心的事。

和时下许多年轻人一样,高静也喜欢“撸猫”。她曾在垃圾桶边捡了两只猫,一只送了人,一只自己留着养。“小猫不好养,太小,差不多一

拳头大。”高静比划着说。这只叫“奶茶”的猫,和那只鸭一样,被养得肥毛亮。长年生活在船上,“奶茶”看见陌生人,会把眼睛睁得大大的,好奇地盯很久。

让高红斌和龚小玲两口子宽慰的是,高静恋爱了。经人介绍,高静认识了现在的男朋友,比她小一岁。两人认识一年多,目前关系稳定。

男朋友家有自己的船,在杭州、上海一带从事水上运输。高静与男朋友虽然认识一年多,才见过5次面,这在目前社会是不可想象的事。好在有手机,高静每天都用手机与男朋友视频聊天。

“什么时候结婚?结婚后,还‘跑船’吗?”听到这些问题,高静不说话,脸上掩盖不住内心的憧憬。

原本一家三口的水上生活就这样“也无波澜也无险”地过着,谁曾料到,他们“猝不及防”成了网红。

央视名牌节目《远方的家》特别节目《大运河》栏目组去年上“天统10”跟船采访高红斌一家三口。去年10月27日节目播出后,很多人被这一家三口温暖并感动到。节目导演马齐说:“他们一家的故事也让我们深受感动。观众对这一部分内容的反响也很热烈。”

一家三口瞬间成了亲友身边的“名人”。大女儿、小儿子、亲戚朋友纷纷打来电话祝福他们。高红斌说,“唉呀!能上央视,很骄傲很自豪,值得我一辈子怀念。”

在宽阔的杭甬运河上,“天统10”徐徐前行。这个时候,高红斌、龚小玲会在保证安全驾驶的前提

下,用手机与两岁多的小外孙视频聊天。看到小外孙,两人眼角满是幸福的鱼尾纹。

“还有5年,我就退休了。不过我习惯在船上了,将来我买条船,就



链接

杭甬运河沿线多文化遗迹

传说中,梁山伯寻找同门师妹祝英台便取道于此

杭甬运河又名浙东运河,是京杭大运河的延伸段和大运河与海上丝绸之路联通的通道。杭甬运河西起杭州市滨江区西兴街道,跨曹娥江,经过绍兴市,东至宁波市甬江入海口,全长239公里。

杭甬运河最初开凿的部分为位于绍兴市境内的山阴故水道,始建于春秋时期。西晋时,开挖西兴运河,此后与曹娥江以东运河形成西起钱塘江,东到东海的完整运河。南宋建都杭州,杭甬运河成为当时重要的航运河道。元代至清代,杭甬运河重要性有所下降,但仍然保持畅通。

杭甬运河沿线保留了大量相

关文化遗产。其中包含全国重点文物保护单位3处,省级文物保护单位近20处,市县级文物保护单位众多,主要为水利设施、桥梁及其他相关设施。此外,运河沿岸也分布着一些受运河影响的古镇。

在梁祝传说中,梁山伯寻找同门师妹祝英台便是取道杭甬运河。杭甬运河西段由于李白、杜甫、贺知章、王维等四十余位唐代著名诗人造访,而与曹娥江、剡溪、天姥山、天台山等构成“浙东唐诗之路”。唐代之后,一直到近代,陆游、范成大、秦观、朱彝尊、鲁迅等著名文人途经杭甬运河,留下不少传世作品。

(雷虹整理)

岁末年初特别报道

“在危机中育新机,于变局中开新局”
这所高校这样做——

携手本土企业 布局中东欧

■通讯员王国海

2020年是一个极其特殊的年份,新冠肺炎疫情蔓延全球,全球经济生态发生着急骤的变化,如何在危机中育新机,在变局中开新局?浙江纺织服

装职业技术学院(以下简称“浙纺服院”)选择出手布局中东欧,以高校的技术、人才优势,携手本土企业参与“一带一路”建设。

浙纺服院的一波波操作引来中央媒体关注。

刮起中东欧17国文化风潮

如果说,2003年是中国电商元年,那么,2020年或将成为全球电商元年。

作为与宁波区域经济相融共生的高校,浙纺服院敏锐察觉到,后疫情时代的商业发展有了新变化:外贸直播、跨境电商直播火了!尤其是2020年6月,“2020中东欧商品云上展”期间,中东欧外交官轮番上场变身“全球好货推荐官”,在手机屏幕前,50多万中国网友围观了外交官们的“直播首秀”。

2020年7月,宁波吹响了打造外贸直播名城的号角。

对商业感知最敏锐的往往是两类人,一类是商人,一类是研究商业的人。

宁波中东欧青年创业创新中心(以下简称“中东欧青创中心”)总经理陈威君与中东欧企业打了多年交道,“他们的商业还是B2B(企业对企业)模式,只管收集集装箱订单,不重视品牌营销,结果就是中东欧商品

‘酒香藏于深巷’,爆款不多,知名度低,销量上不去。”

陈威君参与“中东欧商品云上展”,看到了直播带货的潜力。2020年7月16日,中东欧品牌直播运营中心落户中东欧青创中心。

与此同时,浙纺服院正在筹划直播学院。“如今的直播带货,就像十几年前的网购,是一种新零售新业态,我们要提前谋划,培养跨界复合型人才。”浙纺服院校长郑卫东说。

一个要做中东欧品牌直播运营,急需人才,一个要办直播学院,培养人才,双方一拍即合。

2020年7月27日,“17+1中东欧文化商贸之旅”系列直播在浙纺服院商学院启动。第一场走进塞尔维亚;8月28日,第二场走进捷克;10月14日,第三场走进罗马尼亚……

浙纺服院刮起了中东欧17国文化风潮。

量身打造推广中东欧商品的新零售人才

郑贻瑜是浙纺服院商学院的老师,她参与了两场直播。

“暑期专门去杭州知名MCN学习过,但做主播还是第一次,光直播脚本写了两三天,要查中东欧国家的资料,要结合00后的兴趣点,要找图片和视频素材。做到引人入胜,并不容易。”郑贻瑜说。最重要的是,郑老师把直播经验作为案例用到了课堂上。

“17+1中东欧文化商贸之旅”系列直播,对浙纺服院的师生来说,既学习了中东欧文化,也为开设直播学院练兵。而对陈威君来说,除了推广中东欧文化,也给他带来销量上的提升。

与此同时,一个振奋人心的消息传来:宁波将积极构建中东欧商品内销体系,做强中东欧商品常设馆等专业贸易平台,培育若干个销售规模上亿元的中东欧特色商品品类,推动建设中东欧商品综合展示交易中心,争取到2025年,中东欧商品全国直销中心达100

个,中东欧进口商品销售额达到200亿元。

2020年9月6日,作为疫情防控常态化以后的首场重要外事经贸活动,2020年“中东欧17+1筑梦未来”高峰论坛在宁波举行。会上,浙纺服院商学院院长张芝萍与中东欧各国驻华人员,以及宁波市商务局相关负责人作了深入交流,确定中东欧品牌运营中心孵化基地和宁波国际直播人才精英库运营中心将落户浙纺服院,为推广中东欧商品培养稀缺的直播人才和新零售营销人才。

2020年10月20日,浙纺服院校长郑卫东和宁波市商务局党组副书记、副局长陈利珍为直播学院及宁波市跨境电商直播研究中心揭牌。在高峰论坛上敲定的“一个基地、一个中心”就此落地。这意味着以此为载体,浙纺服院在参与中国中东欧国家、乃至“一带一路”沿线国家的交流合作中,将有更多的机会、更大的空间,更有影响力。

筹建“中东欧商贸文化交流中心”

放到大背景下,不难理解浙纺服院布局中东欧的良苦用心。

宁波是全国首个“17+1中东欧经贸合作示范区”。2020年2月,宁波市委、市政府出台《关于建设宁波中国—中东欧国家经贸合作示范区的总体方案》。根据方案,力争到2025年,宁波与中东欧国家贸易额实现100亿美元,占全国比重提高到6%;引进中东欧国家先进制造业和新兴产业项目100个,总投资超过200亿元;集聚中东欧等国家各类人才1万名。

浙纺服院与宁波区域经济相融共生,形成“时尚纺织服装+”“一体多元”的专业学科建设群。

在国际化办学方面,浙纺服院也积累了丰富的经验,2019年,浙纺服院在罗马尼亚成立“中罗丝路工匠学院”,首批开设时装设计、美妆和工业机器人等三个专业。

眼下,学校商学院正在筹建“中东欧商贸文化交流中心”,该中心将打造成为集中中东欧文化商贸推广、人才培养、产

教协同为一体的平台。通过线上直播、线下讲座,推广中东欧文化及品牌;联合中东欧青创中心及“一带一路”产教协同联盟,搭建中国—中东欧大学生创业孵化平台,培养更多的中外年轻一代,致力于推动中东欧文化商贸融合交流;发挥高校牵线搭桥作用,校企“抱团出海”,通过“专业+产业、人才+就业”服务更多企业走出去;加强与中东欧国家知名高校的合作,通过合作办学、师生互派、举办国际论坛等方式,让合作更紧密。

校长郑卫东表示,高校在推动中国—中东欧交流合作中要起到基础性和先导性的作用,浙纺服院将致力于成为宁波高校中开展中国—中东欧文化商贸交流的繁盛之地。

“我们将继续以中东欧商贸文化交流中心为载体,以新零售为支撑,立足时尚纺织服装特色,发挥校企合作优势,帮助更多本土企业与中东欧国家,包括‘一带一路’沿线国家开展合作,以期在危机中育新机,在变局中开新局。”校长郑卫东说。