

守好钱袋子 安心过春节

# 投资“内幕消息”别信

## 台州一女子炒“比特币”被骗300万元

☆春节期间是各类金融欺诈案件的高发期,尤其是针对务工人员及学生的诈骗案件明显增多。许多人抱着过年“人闲钱不闲”的想法进行投资理财,一些不法分子也恰恰瞄准了这一心理。需要注意的是,涉及到金钱的相关交易,一定要提高警惕。

本报讯 通讯员何文斌、鲍盛旭、李依梦报道 “警察同志,我在一个网络平台进行比特币投资,投入了300万元,现在根本无法提现,这下怎么办才好?”前不久,台州市公安局椒江分局椒江派出所接到了市民林女士的报警求助。

据林女士介绍,2020年12月24日,她在微信上认识了一个自

称有比特币“内幕消息”的网友,问其要不要做点比特币投资。林女士抱着试一试的心态,在这名网友提供的网站上注册了账号并先后充值5000元和4万元。果然,林女士前后投入的小额资金都产生了颇丰的收益,回报率超过15%。

尝到甜头后,林女士觉得“捡到了宝”,对该网友的话深信不疑,决定继续追加资金,前后分

60次共投入300万元。眼看账户上的收益越来越多,林女士心里乐开了花。但当她打算从账户提现时,却发现无论怎么操作,钱都不能像前两次那样顺利到账,询问客服后被告知需要再充值88万元成为VIP客户才可以,此时林女士还未发觉被骗。

得知林女士手头只有40万元后,该网友自称可帮她支付余

款,此时,林女士惊觉所谓的网友其实是骗子的同伙,于是立即报警。

接警后,民警在调查资金流向时发现,林女士的资金进入福建一男子账户后,很快分流进入其他账户中,并被迅速取出。通过精准研判,民警迅速锁定4名有重大作案嫌疑的人员,发现该团伙长期在福建活动。

台州警方随即组织民警赶赴福建,并在当地警方的配合下,成功将4名涉案嫌疑人抓获。目前,案件还在进一步深挖中。

警方提醒大家,千万不可轻易相信所谓的“内幕消息”“专家”等,对于在微信上或者QQ上认识的网友一定要谨慎。一旦发现被骗,要及时报案,以便警方及时开展侦破,抓获犯罪嫌疑人。

# 遇到这种“对象”快跑

## 东阳务工女子网恋落入“理财圈套”

☆每逢春节,都会出现单身男、女青年的相亲热潮。一些不法分子也伺机蠢蠢欲动,以“相亲”为名义,通过社交网络等方式,骗取受害人财物。需要注意的是,遇到“网恋+投资”,网络诈骗的概率极高!

本报讯 通讯员朱一宏报道 近日,在东阳务工的一名中年女子在网上认识了一名“侦查科长”后,动了真情,她本以为是一段感情的开始,没想到“男友”却让她陷进了投资理财骗局,被骗光自己的积蓄不说,还背负了一身的债务。

一个多月前,在东阳做护肤品销售的河南女子张玲(化名)通过一款社交软件,结识了一名网友。“他说自己叫陈勇杰,广东深圳人,在部队服役,职务是侦查科的科长。”张玲说。

随着聊天的深入,张玲的心里激起了感情的涟漪:“我们比较投缘,他各方面的条件都不错,而且遭遇和我差不多,我就跟他以男女朋友的关系进行聊天了。”

刚开始的几天,两人聊的都是日常生活方面的事情,后来,“陈科长”经常有意无意提及有个同学在上海通过一款软件卖红酒,可以利用内部消息带张玲一起赚钱。

“当时我确实很信任对方,他说要带我一起赚钱,我就按照他的说法进入了一个网站,并在该

平台注册开户。”张玲按照男友“陈科长”的吩咐,联系了“客服”,转账1.5万元做起“红酒生意”。

这1.5万元转账给“客服”没几分钟,张玲马上就看到账户中多了200元钱,并成功提现,这让她更加确信“红酒生意”是件挣钱的事。

“他让我追加投资,说投资越大得到的回报也越大,我又充值了1.9万元,当时我也想要提现,但他还是叫我继续充值。”此后,张玲还追加“投资”了1.8万元。

3.4万元、5000元、2万元……积蓄用完了,张玲在“陈科长”的花言巧语下,开始四处凑钱“投资”。“我说那些都是借的钱,他说没关系,很快就能回本的。我又相信了。”这当中有2万元还是张玲留给孩子的读书钱。

当这位“陈科长”得知张玲没法再借到钱后,逐渐开始冷淡,当张玲发现这些钱根本无法提现时,“陈科长”也彻底联系不上了。

“我询问客服,客服说要提现的话就得充值4万多元,我感觉自己被骗了。”张玲向警方报警时

说,除了第一次提现的200元,她累计被骗11.08万元。

“缘分这东西,强求不来,如果太急切,极易被不法分子盯上。”警方提醒,感情“骗局”难防,大家首先要提高防范心理,对于网络上刚认识的“高富帅”“白富美”等“优质”网友一定要警惕,不要相信所谓的“快速致富”“系统漏洞”“内部消息”等说辞。在网络上各大交友、聊天软件,遇到私聊要求加微信的情况,请谨慎添加好友,更不要转账汇款,以免上当受骗。

## 越来越鼓

民生大于天。据《经济日报》报道,经济发展是否真正亮丽,关键体现在百姓获得感上。这其中,收入能否持续增长是衡量获得感的重要指标之一。2020年,在以习近平总书记为核心的党中央坚强领导下,统筹新冠肺炎疫情防控和经济社会发展取得重大成果,居民收入增长好于预期,实现了与经济增长的基本同步。

毕传国 作



# 基金“抢钱”记:滚滚“钱潮”从哪来

■张凌之、戴安琪

“当前市场波动加大,不推荐您买基金了。”投资者李想的银行理财经理如是说。就在一周前,这位理财经理还强烈建议李想用数百万元资金参与一款混合型基金的发行认购。

多位银行高管表示,在中国经济转型大背景下,居民大类资产向资本市场配置的趋势无法逆转。短期内公募爆款基金迭出导致“卖理财买基金”、银行不见“增量”的情形,与银行需要的均衡财富管理结构相悖。据悉,部分银行已下调理财经理销售基金的业绩提成比例。

### “迁徙”趋势明显

爆款基金频现的消息不绝于耳。Wind数据显示,1月新发基金规模逾4900亿元,其中权益类基金规模超4500亿元,刷新权益类基金单月发行规模历史纪录。公募基金受追捧热潮始于2019年年底,据银河证券基金研究中心统计,截至2020年年底,公募基金规模为20.15万亿元,较上年增加5.35万亿元。

“滚滚‘钱潮’从何而来?”无数投资者发出“灵魂”一问。

据了解,其中很大一部分资金与银行相关。一方面,不少客户如李想一样赎回理财产品买基金,一些存款性质资金同样积极参与;另一方面,大量银行理财资金也为基金“造势”。

某南方中型银行相关业务负责人回顾去年财富管理业务后发现,银行理财资金向基金的“迁徙”趋势十分明显。

“认购基金资金有部分来源于银行存款,部分银行年初零售存款出现负增长。”光大证券银行业分析师刘杰表示。

央行数据显示,2020年7月,住户存款和非金融企业存款分别减少7195亿元和1.55万亿元。非银行业金融机构存款增加1.8万亿元。业内人士预计,2021年1月可能同样存在存款“搬家”现象。

不过,在资金“迁徙潮”中,金融机构或许才是主角。

“资管新规落地后,银行理财尚未找到自身定位,擅长的固收类产品收益较低,无法满足客户需求。权益投资并非银行理财子公司强项,一些银行理财资金便通过基金中基金(FOF)和管理人中管理人(MOM)的形式参与权益类市场投资。”一家国有大行银行理财子公司相关负责人表示。

据某大型银行理财子公司人士透露,该公司投向公募基金的存量金额约100亿元,有七八成是2020年新增的。这一现象也延续至2021年初,很多基金限购,机构买不到。银行就联系基金公司,只要有机构购买额度,有多少要多少。”

### 幕后推手

在资金“迁徙潮”中,是不是所

有人都与李想一样主动赎回理财产品去买基金呢?

业内人士表示,不少理财资金是在理财经理的引导下流入基金的。2020年9月8日,某股份制银行一款现金管理类理财产品当日赎回额度触达上限,这在当时被戏称为“活久见”的现象,正是源于理财经理引导该行一些客户赎回理财产品,转而购买该行同日独家发售的新基金。

银行对理财经理的考核标准或是资金“迁徙潮”重要助推力量。某城商行华东地区支行理财经理表示:“现在卖出1万元基金考核记8分,每分10元。如果累计超过2000分,那么之后每分就变成13元。”而该行理财经理卖出银行理财产品则没有提成。

中国农业银行某支行一位张姓理财经理表示,卖基金的提成与银行是否主推,是存量基金还是新发基金有关。“我们向客户推荐哪款基金,主要看总行或省分行下发哪几款基金的销售任务,简称‘主推基金’,这类基金提成比例高。老基金的提成只有新基金的一半。”当募集量达标时,一些手握客户资源的理财经理可能会让客户等下一波“主推基金”。

银行不推荐自家理财产品转而卖力销售基金,背后动力是什么?多位银行业人士表示,高比例的客户维护费对银行有巨大吸引力。

“客户维护费是给银行等渠道

的尾随佣金,销售渠道越强,给的比例越高。”某基金公司市场部人士说,“我们与各银行针对每只基金都要签尾佣比例。在基金销售管理办法出台前,基金公司与管理费分成比例最低为‘五五开’,与国有大行的分成比例一般是‘四六开’或‘三七开’,有些不好卖的产品分成比例可达‘二八开’甚至更高;与股份制银行签的低一些,基金公司能拿到的稍多一些。不过,在基金销售管理办法出台后,与国有大行签的都是‘五五开’,股份制银行能拿到的分成比例则不足五成。”

### 银行考核悄然转向

在公募基金连续火爆两年,尤其是银行资金进一步向公募基金“迁徙”后,银行高管们的内心五味杂陈。

在一位股份制银行理财子公司高管看来,短期内,公募基金大发展对银行固收产品和“固收+”产品有一定侵蚀作用。期限较长的理财产品不存在这个问题,主要是因为购买期限较长理财产品的客户通常年纪偏大且追求稳健投资,因此不必过分担忧银行资金流向公募基金。

“尽管资本市场存在风险波动,也出现过公募基金大发展、大回落的现象,但资本市场发展总体向上趋势不改,公募基金会发展得很好,这让银行理财将面临一定压力。”上述国有大行银行理财子公

司负责人说,应进一步加快银行理财自身转型,通过提升银行理财子公司投研能力支持资本市场发展,而非总是需要“借道”基金进入股市。

国盛证券研究报告显示,2020年年底,银行理财市场规模达25.86万亿元,比上年增长6.9%,年增速回落2.86个百分点。2020年公募基金规模增长36%,或由于2020年股市表现较好,居民财富更多地流向公募基金,导致银行理财规模增速放缓。

值得注意的是,银行的考核已开始悄然转向。

“2020年全行鼓励理财经理卖基金,销售基金的提成比例高于销售理财产品,这造成客户买基金的钱大部分来自理财产品。”上述某南方中型银行业务相关负责人表示,“通过年底复盘,银行已发现‘理财搬家’问题,肯定要做适当调整,不会再出现客户经理鼓励客户卖理财产品买基金的情况了。银行会整体考虑客户财富构成,考核将更均衡,偏重整体增量。”

上述农业银行某支行张姓经理表示,当前销售基金的提成比例相较上季度而言已有所下降,“此前理财经理卖出1万元基金的提成约为60元,而现在只有40元至50元。”

不过,在业内人士看来,2020年被视为居民大类资产向资本市场配置的元年,大类资产轮动新周期刚刚开始,这一趋势也将持续下去。

我省持续提升金融支持创新发展能力

# 健全“人才贷”+“人才险”配套服务

本报讯 通讯员梅琳报道 近日,浙江银保监局联合省经信厅、省科技厅、省财政厅、省地方金融监管局、宁波银保监局等部门,出台《关于完善银行业保险业支持创新发展体系助力数字浙江建设和高水平创新型强省战略的实施意见》,围绕构建新发展格局,聚焦浙江“互联网+、生命健康、新材料”三大科创高地,推动建立健全与科技创新需求相适应的金融支持体系,对不同创新领域、不同成长周期企业形成差异化的金融支持路径,打造科技与金融协同发展良好生态,形成具有浙江特色、可复制推广的金融服务品牌和模式,有力支持“重要窗口”建设。

《实施意见》要求金融机构针对科技型企业尤其是初创期科技企业“高成长、高风险、轻资产”和“重技术、重人才、重未来”(两高一轻三重)特点,进一步完善专业化金融服务体系和机制。推动条件成熟的银行机构构建科技金融事业部、科技支行等,建立完善科技专营机构管理机制,推动符合条件的保险公司设立科技保险专营机构或部门;针对种子期、初创期科技企业,健全“人才贷”+“人才创业险”配套服务,加大对基础研究、原始创新的长周期金融支持,针

对成长期、成熟期科技企业,加强对扩大规模再生产的融资支持,提供上市规划、债券承销、财务顾问等综合性服务;推进专职业务审批,探索按周期、批量对科技企业信贷进行整体考核,实施单独的风险防控机制,建立专属尽职免责机制。

《实施意见》明确,要针对当前金融支持创新发展领域由于风险识别和管理机制不完善导致的“不敢做、不会做、不想做”等现实问题,进一步完善风险收益匹配和风险分担机制,提升金融机构服务的意愿和可持续性。鼓励银行业金融机构依法合规与创业投资机构、产业投资基金等开展“贷款+外部直投”“贷款+远期权益”等业务。在提供信贷资金的基础上,以适当方式阶段性分享科技企业股权及其选择权收益。加大政府性融资担保机构支持科技融资担保创新“风险池”“担保+保险”等业务合作模式,专项服务科技企业和科创人才力度。拓展保险服务科技领域的广度和深度,稳步开展中小科技企业贷款保证保险、知识产权质押融资保证保险,推广“保险+维权+服务”知识产权保护模式,发展“人才创业险”“创客保”“科研保”等创新险种。



## 杭州严格审查购房家庭冻资行为

据杭州市住房保障和房产管理局微信公众号消息,为坚决贯彻“房子是用来住的,不是用来炒的”精神,维护房地产市场秩序,确保房地产市场平稳健康发展,杭州市住房保障局会同人民银行杭州中心支行

和浙江银保监局,将督促房地产开发企业严格审查购房家庭冻资情况,指导相关金融机构规范管理,确保冻资账户为购房家庭成成员名下账户。如发现存在不规范冻资行为的,企业将取消其摇号资格。

## 首批5只港股通股票型养老金产品获批

据新华社报道 近日人社部已批准发行了富国富丰、泰康资产丰禄优选、嘉实沪港深优选、南方基金创领新经济策略、工银瑞信信鸿等首批5只港股股票型养老金产品。

企业年金和职业年金是我国养老保险的第二支柱,截至三季度末,已覆盖企业、机关事业单位职工近6600万人,基金规模逾3.1万亿元。人社部此前下发通知,

从2021年1月1日起,年金基金投资范围从仅限于境内,首次扩大到可投资港股通标的股票。

人社部相关负责人表示,首批港股通股票型养老金产品的获批,标志着相关政策正式落地。这不仅有助于年金基金保值增值和参保人员养老待遇提升,还将对维护香港金融市场稳定繁荣发挥积极作用。

18:18 朋友圈

## @打工人,你的年终奖到手了吗



近日,陆金所、陆基金联合脉脉发起《2020职场人年终奖真相调研》,数据显示,超过65%的脉脉职场人年终奖没有缩减,甚至6.35%的人年终奖超10个月工资,且超过四成人表示会拿年终奖进行理财。

智联招聘发布的《2020年白领年终奖调研报告》则显示,2020年全国白领年终奖均值为7826元,相比2019年的9547元下降了18%。其中,“5000-10000元”区间占比最高,为25.3%。

该报告表示,2020年年终奖最高的岗位为研发(11878元);设计(9237元)、技术(8676元)、产品(8466元)三个职位年终奖也较为丰厚。

从年终奖城市排名来看,2020年度年终奖最高的城市为北京,平均金额达到13258元。杭州、苏州、合肥等新一线城市与福州、宁波等二线城市跻身前十名。

从年终奖分配情况来看,调研数据显示,储蓄、孝敬长辈、投资理财与还贷最为常见。

Susan:我们公司上市了,除了年终奖,今年还给每个员工发了一台手机。

栗子:几百块的年终奖实在不好意思说出口。

小蜗牛:年终奖超过人均数值,红包包、买基金都够了。

十五的月亮:目前还没发,期待中。

咚巴拉:难道就没有年终奖吗?

海狸:我们单位是分批发了几笔钱,我也不知道哪一笔是年终奖。

度:知足常乐,不管多少都要过个开心年。

大芒:今年留浙过年,福利待遇比去年好一些。

对话人生:2019年年终奖就800元,果断换了工作,2020年年终奖1.2万元,感谢上个公司给我800元,让我有了辞职的勇气。

陈皮皮:还在上班,据说节前最后一天发。

主持人:吴晓静