

去年内贸产值占比从10%提高到20%

我与企业共成长

## 华龙巨水:迈开内贸这条“腿”

通讯员章韵报道 “从2017年的5000多万元,到2020年的1.5亿元,我们公司的内贸销售额增长了2倍,主要原因是,我们站在了国家构建双循环格局的风口,赶上并抓住了机遇。”日前,浙江华龙巨水科技股份有限公司(以下简称华龙巨水)的外事副总经理孙起斌说。

位于玉环市的华龙巨水成立于2011年,是一家集研发、生产和销售为一体的大型股份公司。拥有多工位组合机床、数控车床、冲压机、丰田精益生产线、全自动组装机、人机结合线等生产设备约1100台,产品涵盖了阀门管件、水暖卫浴、供暖系统以及制冷配件,致力于为全球提供极致的水、燃气、油、供暖系统、制冷配件等一站式解决方案。公司通过品牌整合,进一步开拓了国内、国际市场。

外贸红火,但不可控因素多

玉环阀门产业全国知名,也是

一个区域品牌。孙起斌介绍:“在玉环大大小小的1000多家阀门生产企业中,华龙巨水无论是在产值上,还是在产品品质上、研发创新上,都是行业内数一数二的。”

“从一开始,我们的产品便以出口为主,出口占到了整体产值的90%。”孙起斌说,公司创办以来,外贸发展势头一直强劲,公司产值逐年大幅增长。

早在2014年,华龙巨水就和阿里巴巴国际站合作,走上数字化“出海”的转型升级道路,海外线上交易量每年增加15%,先后与东南亚、欧美、非洲等地企业建立战略合作伙伴关系,成为其定点研发和供应阀门产品的成员单位。

孙起斌坦言,虽然公司在外贸市场一直红红火火,但也是心力交瘁。“就像今年,原材料价格上涨,因为疫情原因,我们现在很多集装箱出不去。此外,还有汇率、国际

关系等各种因素影响。而且很多是不可控因素,对于企业来说风险很大,不像国内市场这么稳定,企业能做到心中有数。”

内贸借势突破“瓶颈”

据了解,华龙巨水在成立之初,也希望外贸、内贸两条腿并行走,也积极地布局国内市场,但内贸的发展情况一直不如人意。

“能做的我们都做了,但就是不理想,这也让我们信心大挫。”孙起斌说,公司按照国内市场通用的营销方式,建立了多个分销点,铺设渠道,“华龙巨水”这个品牌虽然在行业内知名,但阀门也算得上是隐蔽工程,所以在消费者心中的品牌影响力有限,这也是内贸发展的一大制约因素。

“随着内外贸一体化战略推进,行业出现转机,虽说阀门产业并没有享受到国家具体的优惠政策措施,但也吃了颗‘定心丸’。”孙

起斌说,2017年前后,随着城镇化的发展,居民用水条件的改善,一户一表政策的落实,华龙巨水不断参与全国各地水务集团的招投标,为多个市政工程提供了阀门,国内销售迅速增长。

“市政工程能够中标,这本身就是一个很好的宣传广告,这证明我们的质量过硬,大大提升了我们品牌影响力。这不但为我们招揽了一大批的合作伙伴,也直接带动了我们的销售。”孙起斌说。

2020年,华龙巨水的国内年销售额已达1.5亿元,从原来占年产值的10%提升至20%。“目前,台州市80%左右供水阀门是由我们供货的。我们还在全国各地设立50多个经销点,不断提升品牌效应。”孙起斌说。

2025年力争产值突破10亿元

“近几年,我们构建国内国际双循环,打造内外贸一体化的营销

模式,完成了国内外市场的基本布局。接下来,我们要继续深耕。”孙起斌说。

在华龙巨水的生产车间,各条生产线正满负荷运转,每天有20多万套阀门从这里产出,分批发往全球各地。

“这是我们公司自主研发制造的水车,每台100多万元,有100多套。”孙起斌介绍,目前很多阀门生产企业还在使用数控车床生产,很多工序单一,但该水车将原先的九道工序合并成一道工序完成,提高了产品精度。生产效益的提高,人工成本的降低,让华龙巨水极具竞争优势。

“人选了全省首批内外贸一体化‘领跑者’培育企业,这坚定了我们走好国内国际双循环道路的决心。我们的目标是国内外市场齐头并进,每年都能保证10%左右的增长,力争在2025年产值突破10亿元。”孙起斌说。

## 车间里来了“红管家”

近日,在浦江江天晨胶业股份有限公司车间里,一批由党员组成的车间“红管家”,正现场给工人指导技能。

据了解,浦江江天晨胶业股份有限公司党委依托企业党员联系网格划分,组织了首批10位企业党员担任车间“红管家”。今后,这些“红管家”不定期走进车间,开展党史宣讲、每日排名督产量、随机抽查质量、培训指导技能、带头攻坚、结对联系解难题、诉求反馈、谈心走访等八项服务,更好地服务企业,维护职工权益。

通讯员胡肖飞 摄

花园金波公司与中车戚墅堰所达成战略合作  
助力中国高铁关键零部件国产化

本报讯 通讯员周振平报道 近日,随着花园金波公司与中车戚墅堰所双方代表分别在协议上签字,标志着双方将在轨道交通联轴节用金属波纹管的研发、生产、供应上展开深化合作,打破国外垄断局面,掌握关键核心技术,助力中国高铁等全系列轨道交通领域关

键零部件实现国产化。

中车戚墅堰所原直属于铁道部,是承担中国高铁国产化工作的主力军。高铁已成为我国装备制造业的一张“名片”,但仍有部分关键零部件需要依赖进口,轨道交通用波纹管就是其中之一。花园金波公司是国家高新技术企业,拥有50多年的金

属波纹管生产制造经验,建有浙江省金属波纹管研发中心和工程技术中心,拥有30多项创新发明专利和一批技术领先的重点新产品,对轨道交通用波纹管进行了近十年的跟踪研究,已经成功研制出符合中国轨道交通运营要求的高寿命金属波纹管,并应用于多个型号的机车。

根据协议,花园金波公司与中车戚墅堰所通力协作,发挥中车戚墅堰所在轨道交通装备关键零部件设计、试验验证、生产装配、资源管理等方面的专业性优势,结合花园金波公司具备丰富的金属波纹管设计、工艺、制造经验及相应产线硬件资源,双方进行优势互补,

充分发挥自身在技术、管理方面的优势,互相支持,共同攻关解决金属波纹管在设计、制造、使用、售后等全过程中存在的突出难点问题,不断提升互信程度,并逐步拓展合作项目,完成所有联轴节金属波纹管的国产化开发,助力中国实现全系列轨道交通关键零部件国产化。

## “爱利斯”成立绍兴首家慈善信托

本报讯 通讯员钟伟、许镜蕾报道 日前,由柯桥区慈善总会和浙江爱利斯染整有限公司联合发起的绍兴市首个慈善信托——爱利斯慈善信托正式成立,柯桥也由此成为继杭州、宁波之后,全省成立慈善信托的第三个城市。当天仪式上,首批6名受助对象得到每人5000元的善款。

据悉,慈善信托是指委托人基于慈善目的,依法将其财产委托给受托人,由受托人按照委托人意愿、以受托人名义进行管理和处分,开展慈善活动的行为。我国《慈善法》明确规定,慈善信托属于公益信托,由民政部门进行管理,慈善组织或信托公司可以担任慈善信托的受托人。

“爱利斯”是一家老牌印染企业,20多年来一直致力于关注留守儿童、扶贫帮困、抗击疫情捐款、组织员工献血等慈善公益活动。为了让慈善公益之火“长燃不熄”,公司又捐赠100万元,设立爱利斯慈善信托,并委托万向信托股份公司运营,主要开展特定困难人群以及其他符合信托目的的捐助项目。

“我是一名企业家,更是一名党员,在我眼中,慈善不等于一个活动、一次捐助,而是一件实实在在的事,更是企业长期的责任和目标。”“爱利斯染整”董事长陈建钢如是说。

“慈善信托的核心是‘受人之托,代人行善’,它不仅可以帮助慈善资产的安全、规范使用,也可以发挥金融机构在资产保值增值方面的

专业特长,同时也便于接受银保监会和民政部门的共同监管。”柯桥区慈善总会相关负责人表示,成立爱利斯慈善信托是柯桥区初次涉足慈善信托领域,是对慈善项目化运作和慈善资金保值增值的一次新型探索实践,必将示范带动全区更多爱心人士及慈善组织,以慈善信托形式开展社会公益慈善活动。

## 王杏凤:从下岗工人到巾帼企业家

见习记者金钧胤报道 说起佳乐福超市,在丽水市遂昌县几乎无人不知,但很多人不知道,这个遂昌零售行业巨头的掌门人曾是一名下岗工人。她,就是王杏凤。从下岗职工到遂昌县万佳商贸有限公司总经理,从几间小店面到注册资本500万元、营业场地1万多平方米的大企业,一名下岗工人是如何成为一名巾帼企业家的呢?

“我是她们的希望”

2002年,王杏凤下岗了,和她一同下岗的还有一起工作的12位小姐妹。“我也是第一次遭遇下岗,但我坚信天无绝人之路,只要还有一双手、勤劳肯吃苦,就一定能闯出一片新天地。”看着姐妹们迷惘的眼神,王杏凤心里暗暗下定了决心。

“由于我们原本就从事零售行业,拥有一定的相关经验,所以我们再就业的首选就是零售业。”然而正当她们踌躇满志谋划新的创业宏图的时候,屋漏偏逢连阴雨,王杏凤不幸遭遇严重车祸,双手双脚都被撞成严重骨折,在医院一住就是几个月。

“看着她们原本闪烁光芒的眼神渐渐黯淡,我意识到了我是她们的希望,作为主心骨和‘老大姐’,我



王杏凤(右二)在万佳商贸开展日常食品安全检查。

不能被轮椅束缚了双脚。”王杏凤回忆说,“我为了不让姐妹们失望,硬是让她们推着轮椅,带我四处看店面,颠簸的路让我的伤口不时地感到疼痛,但是能让她们重新燃起生活的希望,这一切都值得。”

最终,王杏凤在县城南街找到了几间不错的店面,一位巾帼企业家的故事从这里开始了……

人无信不立

“诚信是我们经营的底线,更

是我们发展的本钱。”王杏凤坚持依法经营,诚信经营,坚持信誉第一。

创业伊始,王杏凤就建立了无理由退换货诚信自律公约、不合格食品退货销毁制度等十多项规章制度,对进入超市的厂商、商品进行逐一选择,对证照不全的供应商不引进,对检验手续不全的商品不采购,对即将过期和不合格食品不上架,严把进货关。对保质期一年、九个月、六个月、一个月的食品

分别提前三个月、二个月、一个月、五天撤离货架。对撤离货架的食品,能退还供应商的,则退还;不能退还的则坚决销毁,防止流入社会,危害百姓。

“2004年,刚开张营业不到一年的佳乐福超市一次性就销毁了18000多元不能退货的食品。”王杏凤说,“那时还有小妹妹觉得心疼,但我和她们说,食品安全关系到群众的健康安全,我们丝毫马虎不得。”

零售行业怕被找麻烦,可王杏凤不怕。她别出心裁地聘请了原县委书记在内的12位德高望重敢于找茬、善于找茬的离退休老同志作为商品质量、服务质量监督员,请他们为服务和质量挑刺,对提出合理化建议和批评意见的,还给予一定的物质奖励。

感激职工 报答社会

“是乡亲们的支持有了我的今天,为他们服务是我的荣幸。”2008年初,遂昌县部分乡镇遭遇严重的冰冻灾害;2014年6月27日,遂昌县西部乡镇遭受了特大洪水袭击;2016年9月底,遂昌县苏村发生地质灾害,山体滑坡;2017年6月22日晚6时许,遂昌县王村口镇、柘岱

口乡、黄沙腰镇等乡镇发生严重的洪涝灾害……每当有灾害发生,王杏凤总是带着员工,冲在第一线,急灾区群众所急,帮灾区群众所需,不仅将超市所有的库存大米、蜡烛等救灾物资平价销售,还经常亲自驾车与姐妹们顶风踏雪积极采购救灾急需物资,不论天气多么恶劣总是第一时间送到灾区。

“回馈乡亲们的时候,我也不能忘了辛苦拼搏的职工们。”除了基本的职工福利外,王杏凤还积极开展“生育关爱工程”,设立生育关爱基金。有几位大龄女工结婚后长期怀不上孕,王杏凤非常操心,“大家都不是女人,她们急,我也急。”于是,她亲自驾车陪她们到杭州、湖州等专科医院检查治疗,直到她们怀上孩子。

王杏凤做的还有许多。她投资签约专业养殖合作社20余家,仅三仁乡每年收购竹笋资金往来就达200余万元。她还十分关注困难学生。像松阳县赤寿乡的小张,在王杏凤的资助下顺利大学本科毕业,取得了职业药师资格证,现在遂昌县医药部门工作。同时王杏凤还专门辟出部分工作岗位,供寒门学子暑假帮打工、学习。

企业报道  
园地巨化两项成果获  
浙江省科学技术进步奖

巨化报黄玉玲报道 近日,2020年度浙江省科学技术奖获奖名单出炉,巨化锦纶有有限责任公司、浙江师范大学、浙江巨化技术中心有限公司共同申报的《氨脲化合成己内酰胺关键技术及

产业化应用示范》荣获浙江省科学技术进步奖二等奖;宁波巨化化工有限公司申报的《新型制冷剂原料高效绿色工艺开发及产业化》获浙江省科学技术进步奖三等奖。

浙江一建集团获评浙江省  
建筑业产业现代化示范企业

浙江一建报卢遥报道 近日,集团获评“浙江省建筑业产业现代化示范企业”。省建筑业产业现代化示范企业认定是省住建厅为进一步激发和推动我省建筑业企业改革创新、转型发展,打造“浙江建造”高品质品牌的重要举措。全省共有77家建筑业企业获此殊荣,其中40家建筑工程施工总承包企业。

近年来,集团着力打造建筑工业化一条龙服务。依托省级技术中心、工程院等创新平台,与浙江科技学院开展产学研合作,积极携手探索建筑科学研究、建筑施工技术总结、专业技术

人才培养。其中,上海御桥11A-06地块项目“长距离钢支撑两端耦合伺服成套技术”研究总体成果经上海市土木学会组织院士专家鉴定为国际先进水平,“软土基坑支撑伺服系统微变形控制技术”鉴定达到国际领先水平,武汉光谷国际网球中心主场馆项目“气旋型网球中心主体结构关键技术”获2020年“浙江省建设科学技术奖”三等奖。

宝业现代建工荣获2020年  
浙江省十佳工业设计企业

近日,2021中国(良渚)绿色设计助力碳中和高峰论坛暨浙江省工业设计十佳颁奖典礼在良渚梦栖小镇隆重召开,宝业集团旗下公司宝业现代建工荣获2020年度浙江省十佳工业设计企业。“浙江省工业设计十佳”活动是由浙江省工业设计协会组织的一年一度的评选活动,意为提高工业设计的创新能力,提升浙江省工业设计创新领域的竞争力。宝业现代建工是2020年度浙江省十佳工业设计企业获奖单位中唯一一家建筑工业化领域的企

业,也是绍兴市唯一获奖单位。

宝业现代建工始终坚持像造汽车一样造房子的理念,以建筑节能、碳中和为目标,设计研发了一系列工业化建筑结构体系及配套产品,并通过“可视化设计+自动化生产+精益化管理”全流程联动控制数字化管理的手段,聚焦数字内在价值,不断为社会设计生产出高质量的产品,助力集成工业化建筑8万个零件,完成建筑业向绿色制造业的转型升级。

据《宝业报》