

# 数字员工,上岗!

## 国网金华供电公司创新“虚拟数字班组”

**本报讯 通讯员陈玲华、王森报道** “云婺,真棒!”7月19日,随着数字员工“云婺”的正式上线,国网金华供电公司科信分公司首创“虚拟数字班组”正式成立,创新性地提升了业务部门及基层班组的工作效率。

“虚拟数字员工”深度集成流程自动化(RPA)、文字识别(OCR)、自然语言处理(NLP)等技术融合,具有认知、理解、分析能力,可实现模拟员工操作应用系统,完成识别、整合、通信、文本生成等任务,自动执行重复性的业务流程。

为深入贯彻国网金华供电公司“党建+一流”专项活动,发挥党建优势促进班组建设,今年3月,国网金华供电公司科信分公司成立“党建+一流”共产党员技术攻关团队。团队负责人贺燕帶領队员着力解决“离代码近,离客户远”这一痛点,结合国网金华供电公司重点课题,深入基层各单位调研。团队成员在调研中发现,各项报表生成和校验、财务成本分摊、物资采购销售、资料收集等分面的常规操作需要企业投入大量人力、时间,这些“固定动作”无形之中给企业增加了很多成本,并导致部分班组工作量逐渐从满负荷向过负荷发展。

针对该问题,科信分公司“党建+一流”团队制定了专项方案,并着手研发数字员工应用场景。通过细致的场景调研与研发部署,经多次流程梳理、试验、调试,历时三个月完成第一位数字员工“金灵”的研发部署,实现代替员工登录电力信息系统,进行数据的核对、整合、采集、导入、分析等操作,只需十几分钟便能准确无误地完成整个操作过程,远远超过了原本需要几个小时的人工操作效率。

“金灵”诞生后,科信分公司进一步推广应用数字员工,针对国网金华供电公司的营销、运检、生产、配网、信息通信、安质、党建、工会等各类电力信息系统业务场景的自动化、定制化执行操作,研发部署了调度员机器人“云途”和“云智”。“云途”负责接收用户下达的指令,智能识别指令内容并将任务分发给各业务机器人。“云智”则负责管理定时工作任务,按时启动业务机器人。

此后,科信分公司又研发了业务机器人“云睿”,负责处理公司内部各类业务场景下的流程,目前已实现财务辅助核算、物资采购销售合同录入等功能。而此次上线“云婺”,主要负责外部单位的业务流程,目前已实现发电厂月报数据的自动录入。

省交通集团上半年  
完成交通基础设施投资412.69亿元  
**同比增长14%,  
创历史同期新高**

**本报讯 记者羊荣江报道** 今年上半年,省交通集团通过高强度推进重大项目建设,完成交通基础设施投资412.69亿元,同比增长14%,创历史同期新高。同时,实现合并营业收入1362.48亿元,利润总额78.57亿元,同比分别增长72.9%、853.0%,较2019年同期分别增长106.7%、36.6%。

“上半年以来,集团上下找准定位、抢抓机遇,主动担当、积极作为,不断推动了集团高质量发展。”省交通集团党委书记、董事长俞志宏表示,对照年度工作目标,目前已实现“时间过半、任务过半”,为“十四五”开好局、起好步奠定了基础。

起步就要提速,开局就要争先。在综合交通项目建设上,省交通集团通过开展“学党史、当先锋、奋战百天、争创一流”活动,每周召开项目建设问题协调会,每月亮晒工程进度,根据工程进度亮红、绿旗,每季度实施考核排名,全力以赴挖潜力、抢进度,抓质量、保安全,顺利实现金台铁路、杭海城际铁路、钱江通道北接线“七一”前建成通车,成功收购乍嘉苏高速,集团新增铁路及轨道交通运营里程272.5公里、高速公路运营里程61.7公里。

## “豫”你同在 “广厦集团”积极支援河南抗洪行动

**本报讯 通讯员赵艳、郦栋报道** 近日,河南持续遭遇大范围强降雨天气,郑州等地出现特大暴雨,日雨量已突破有气象记录以来极值。社会各界多支力量投入救援,抢险仍在紧张进行。广厦控股集团有限公司各下属企业也积极行动,火速参与抗洪救灾工作。

受暴雨影响,7月20日晚,郑州大学第一附属医院因强降雨停电,心电监护和备用电池全部耗完,ICU病房重症病人生命危急等话题登上微博热搜,引发社会广泛关注。

21日凌晨,郑州大学第一附属医院紧急求助:“大水漫过来了,迫切需要支援!”“收到!立即组织人员出发!”

接到通知后,广厦控股集团有限公司下属杭州建工杭安公司驻点河南郑州的叶茂生项目部闻“汛”而动,第一时间与总承包单位联合驰援郑州大学第一附属医院进行抗灾救援。本次共联合100余人组成应急抢险队,队员们携带16台水泵、800米水带、1300余个沙袋、300余件雨衣、300余双雨鞋,奔赴该院开展抢险救援工作。

瓢泼大雨中,救援现场已然汪洋一片,断电断网,所有通讯信号中断……灾情就是命令,项目部队员们火速投入抢险,帮助医院进行排水、清理和转运病患及设备。

截至7月21日17时,医院地下室积水水位下降1.5米,共抽水2000余立方米。杭安公司还参与协调抽调3台大型大功率发电机用于保障抽水 and急救中心供电,目前ICU病房逐步恢复正常运转。在此期间,叶茂生项目团队已不眠不休投入救援达36个小时。

## 技术提升 我为先锋



为探索建筑正向设计、拓展BIM应用,7月15日,国机集团中机联合投资发展有限公司(简称中机联合)BIM先锋队宣布成立。该先锋队是由中机联合BIM中心建模师与各业务部门设计师组成的、以“BIM+设计”为工作主题的“青年突击队”“共青团员先锋队”。该BIM先锋队首批队员24人,平均年龄24岁。图为中机联合董事长张鸣向BIM先锋队授旗。

BIM(Building Information Modeling的简称)技术,是建筑信息建模技术,是一个从规划、设计、施工到管理各阶段统一协调的过程,是把使用标准的理念转换成相应数据的操作技术。

记者羊荣江 摄

## 彰显企业的“为民”情怀 中化兴中石油转运公司积极履行社会责任

**通讯员应红枫报道** 日前,中化兴中石油转运(舟山)有限公司(以下简称中化兴中)被舟山市慈善总会授予“舟山市慈善企业”和“十佳志愿团队”荣誉称号,对该公司近年来积极履行社会责任、热心慈善公益事业给予了充分肯定。

近年来,中化兴中在努力搞好生产经营的同时,不忘履行社会责任,并鼓励员工积极开展志愿者服务、结对助学、敬老助残、扶贫帮困等活动,受到了社会各界的赞赏和肯定。

**坚持十余年服务群众**

今年初夏的一个周末,天气已

显得闷热,中化兴中志愿者服务队派出9名技术能手,再次来到结对十余年的定海东山社区“摆摊头”,开始志愿服务工作。他们刚拉完横幅,便有群众拎着小家电在等候,看到熟悉的“黄马褂”,居民们早已奔走相告了。

面对纷至沓来的群众,服务队的师傅们应接不暇,维修桌子上的东西琳琅满目,有电水壶、电风扇、榨汁机、电吹风、台灯等等。最终,服务队共帮助居民维修电器60余件。

虽然维修小家电是服务人民群众的小事,但能把小事坚持十余年,正是中化兴中志愿者服务队坚

守承诺的充分体现。除了“摆摊”,他们还经常走进社区,为居民上门检查线路、更换灯泡、开关、插座等,切实把服务送到群众身边。

此外,从2007年开始,中化兴中志愿者服务队就坚持为孤寡老人服务,解决他们的一些日常生活问题,还与社区支部签订了结对共建协议。

**结对助学,彰显大爱**

早在2005年,中化兴中就通过舟山市慈善总会和定海区慈善总会,以“兴中助学金”和“兴中奖学金”的形式,定向捐助舟籍贫困大学生和舟山市聋哑启智学校、

舟山市千荷实验学校(低保家庭和弃婴、孤儿寄宿学校)品学兼优的学生,并发动党员群众走向社会,帮助弱势群体,积极开展为社会、为群众做好事活动。

建立“兴中助学金”和“兴中奖学金”以来,中化兴中每年捐资6万元,确定12名贫困大学生为助学对象,每位资助对象每学期可获得5000元的资助,并设立特困学生奖励金。至今,已有1000多人(次)的中、小学生领受过“兴中奖学金”,450多人(次)贫困大学生得到“兴中助学金”的资助。

2019年,由中化兴中结对助学的北岙乡小展村的小余以676

分的高考成绩,被浙江大学“医药专业”录取,他母亲激动地挪到村委办公室,委托村干部给中化兴中领导打电话报喜。中化兴中党群工作部有关领导来到小余的家,送上助学金和慰问品表示祝贺的同时,还将小余列入公司的固定助学对象,缓解他大学期间经济上的困难。

截至目前,中化兴中用于捐资助学、扶贫帮困的资金已逾500多万元。除了结对助学,近年来,中化兴中还积极组织员工参加舟山市“慈善一日捐”和地震、海啸、雪灾、旱灾及困难员工捐款,总额达100余万元。

## 破解 税负高、难出境难题 加工贸易残次品管理改革试点 在我省落地实施

**本报讯 记者张浩呈报道** 为着力解决海关监管中制约加工贸易发展瓶颈问题,日前海关总署开展加工贸易残次品管理改革,首批试点在包括杭州海关在内的9个海关开展。记者昨日从杭州海关获悉,相关试点工作已正式在杭州海关辖区落地实施。

根据现有规定,加工贸易企业需内销残次品的,通常根据其对应的原进口料件价值征税。在实践中,有企业反映残次品折料征税税负成本高、复运出境难,是开展加工贸易业务的痛点。为帮助企业降低经营成本、提升市场竞争力,海关总署在保留现行加工贸易残次品折料内销管理模式的同时,推进残次品销毁处置管理创新。

按照创新规定,加工贸易企业可以根据生产经营实际,对无法内销或者退运的加工贸易残次品,在向海关申报后自行或委托第三方,通过无害化销毁处置方式改变其物理、化学和生物等特性,并按销毁处置后的货物报验状态申请补税。此举既遵循国际环境保护通行做法,也符合企业生产经营实际,有助于企业降低经营成本、提升市场竞争力。

“以前残次品要折算成原料补税。改革后,我们只需将残次品像边角料一样冲压报废。海关审核后,残次品核销可以按边角料的价格补税,这样处理即省时省力又省钱,预计一年可降低税负10万元以上。”参与此次改革试点的浙江西密克轴承股份有限公司经营副总陈伟荣说。

作为全国首批改革试点海关,为确保试点顺利开展,杭州海关积极开展调研,确定试点企业名单,第一时间赴企业开展政策宣讲和实地帮扶指导,同时及时总结经验,结合企业试点开展情况和取得的成效,向上级提出由单家企业向整个行业推广的建议,帮助辖区企业用足用好改革优惠政策。

直播带“火”珍珠销售,今年以来价格涨幅达两至三成——

## 山下湖珍珠,加速由“珠”向“宝”蝶变

**通讯员何丹、赵叶叶报道** “718特惠!日本花珠项链免费配K金灯笼扣,喜欢的宝宝直接去9号链接拍!”这两天,位于诸暨市山下湖镇的泰诗珍珠直播间格外忙碌,90后女掌柜林益坤一边向全国各地的粉丝们展示珍珠产品,一边普及珍珠小知识。笔者看到,短短一小时内,直播间的观看人数达到8万多人次,林掌柜的淘宝商铺不断响起下单成功的“滴滴”声。

山下湖镇是国内最大的淡水珍珠交易中心,一直以来,珍珠销售出口占比较高。去年年初,受新冠肺炎疫情影响,山下湖珍珠销售一度明显回落。为此,当地政府迅速行动,及时进行“云”上布局,大力发展直播经济,2020年实现线上销售额147亿元,比上年增长22.5%。今年以来,这一“美丽产业”更是迎来销售高峰,不管是珍珠蚌,还是成品珍珠,批发价、零售

价均有两至三成的涨幅。

**电商云集,直播带货**

2015年,大学毕业的林益坤来到山下湖创业,有滋有味地干起了珍珠原材料供应的生意。2020年初,受疫情影响,生意大不如前,林益坤与丈夫开始组建团队,进行网上直播销售,以通俗易懂的语言向大众普及珍珠鉴别小知识,收获了一大批粉丝。目前,林益坤的直播间平均每天有5万多人次观看,日均销售额超过40万元。

随着外来创业者、大学毕业生等各路人马纷纷抢滩山下湖,越来越多当地的珍珠企业也迅速搭上“数字快车”,凭借长年的资源积累、产业基础,以及作为源头厂家的优势,力拓线上销售渠道,并加大投入与网红、影视明星合作,蹿出了一条珍珠销售突围之路。目前,该镇华东国际珠宝城已与淘宝、抖音、快手等5个直播平台正式

合作,总入驻商家超过1500家。

直播电商云集,带火了市场销售,珍珠批发价、零售价均应声而涨。“这是今夏爆品淡水AK‘小米链’,很多网红主播一天能卖出上百条。”从事珍珠批发的何锋告诉笔者,现在来他店里进货的客户中,有七八成都是做直播的,今年珍珠产品一直供不应求,批发价也有所提高,“像这种品质较好的‘小米链’,以前1000元一条,现在起码1200元以上”。

“直播兴起,销售增长,但珍珠产量却在逐年减少。”浙江珍珠行业协会秘书长何铁元介绍,近年来,出于生态环保的考虑,很多地区都对珍珠蚌养殖做出了禁养或限养的规定,因此,国内珍珠产量大幅下降。随着养殖户手上的存货减少,各地的珍珠收购价格逐步上涨,“目前,山下湖正在扩大生态化养殖面积,届时珍珠产量有望大幅增加。”何铁元说。

**抱团参展,联合站台**

线上销售火爆的同时,线下市场也在悄然发生变化。

这两天,华东国际珠宝城内人头攒动,不少是慕名前来采购的珠宝批发商,上海一家珠宝直播机构的负责人张先生便是其中之一。这是张先生第一次来山下湖拿货,而牵线的“红娘”,正是上个月在上海世博展览馆举行的2021上海国际珠宝首饰展览会。“被展会上的产品惊艳到,包括设计、品种,都很特色,当时就萌生了一定要来山下湖看看、寻求合作的念头。”面对丰硕“战果”,张先生直呼不虚此行。

事实上,早在今年4月,山下湖28家珍珠企业便抱团出击,参加了在北京举行的2021中国国际珠宝首饰展览会,统一布展、全新亮相,吸引了不少国内外珍珠买家。

作为华东地区规模最大的国际性专业珠宝盛会,2021上海国际

珠宝首饰展览会更是吸引了来自国内外的800余家商家参展。山下湖珍珠企业再度强势出击,50家企业、64个展位集体亮相,不仅刷新了历次参展规模之最,也成为本次展会上最大的展团。“抱团参展既能提升山下湖珍珠的知名度,打响山下湖珍珠区域品牌,也能在珠宝行业内开拓新市场,为企业带来更多经济效益和发展机会。”在何铁元看来,山下湖珍珠越来越“亮”,也是珍珠价格上行的一大因素。

“过去,山下湖的珍珠企业出门参展都是‘单打独斗’,或是相互压价,不良的竞争模式导致产品始终处于低端市场。”山下湖镇相关负责人说,通过政府支持、协会组织,企业逐渐从“单独吆喝”到“联合站台”,将“对手”转化为“战友”,改变多家散乱式、无序竞争的参展方式,真正握握成拳,有序化、规范化地展示山下湖珍珠独有魅力,加速山下湖珍珠由“珠”向“宝”蝶变。

## 柯桥区启动 新一轮企业上市 “凤凰行动”计划

**本报讯 通讯员钟伟、俞立权报道** 日前,浙江绍兴瑞丰农村商业银行股份有限公司在上海证券交易所鸣锣上市,成功登陆资本市场,成为柯桥区第22家上市企业。

2018年,柯桥区启动第一轮企业上市“凤凰行动”计划,提出在3年内实现境内外上市公司超20家,并出台企业上市激励政策,对全市首家在境内上市的企业给予100万元奖励,对全市首家在境外A股上市且注册地迁至柯桥的,奖励300万元;境外上市、新三板挂牌的均给予100万元的奖励。

“凤凰行动”计划激发了区域企业对多层次资本市场的热情,为经济高质量发展注入强劲的动能。其间,柯桥区实现4家企业在上交所主板上市,1家企业报深交所创业板,其中“迎丰股份”成为绍兴市首家境内上市印染企业,瑞丰银行成为全省首家上市农商行。

为巩固企业上市成果,前不久,柯桥区印发《全面落实促进经济高质量发展“凤凰行动”计划(2021~2025年)实施意见》,全面启动新一轮“凤凰行动”计划。作为“凤凰行动”2.0版,新一轮“凤凰行动”推出上市、常态开展基金项目对接、精准对接各类上市资源、充分发挥上市产业引领、防范化解上市公司风险、着力优化企业上市服务等七方面重点工作举措。

“在新一轮‘凤凰行动’中,我们将深化上市引育,大力推动以‘三缸’企业等为代表的传统产业和生物医药、先进装备等新兴产业,以及国有企业、人才企业等四大板块实现新的突破,形成区域优势产业上市集群,同时强化上市引领,推动上市公司提升发展水平,夯实直接融资发展基石,开创柯桥资本市场高质量发展新局面。”柯桥区金融办相关负责人说。