

# 并购市场回暖

## 绿色能源等领域受关注

■罗逸姝

并购市场日前“暖意盎然”。业内人士预计，在制度不断优化和经济转型推动下，2022年并购市场仍将保持活跃。

A股年内并购案例超400次

3月2日，北方导航、华铁股份、三钢闽光等9家A股上市公司同日发出并购重组相关公告。据同花顺数据显示，以首次公告日作为统计依据，截至3月2日发稿，今年以来A股市场已发生448起公司并购事件（剔除并购失败案例，下同），涉及的并购资金约为977.54亿元。

“今年上市公司并购整体表现活跃，与环境的市场化、法制化有关。”

业内人士预计，2022年并购市场仍将维持较高的热度。川财证券首席经济学家、研究所所长陈雳表示，随着注册制在科创板、北交所等试点的推广，预计在全面注册制之后，会有更多的优质公司上市获得融资，这部分企业在完成融资之后，很多需要通过并购的形式，打通上下游产业链，从而增强自身的竞争优势。预计在政策带动下，今年并购市场仍将活跃。

业内人士预计，2022年并购市场仍将维持较高的热度。川财证券首席经济学家、研究所所长陈雳表示，随着注册制在科创板、北交所等试点的推广，预计在全面注册制之后，会有更多的优质公司上市获得融资，这部分企业在完成融资之后，很多需要通过并购的形式，打通上下游产业链，从而增强自身的竞争优势。预计在政策带动下，今年并购市场仍将活跃。

## 新能源、TMT等领域并购火热

从行业来看，今年以来并购案例频现身于制造业中的电力设备、机械设备等行业。

“今年最值得关注的仍是新能源领域的并购。具体来看，锂电池

块随着下游需求的高增长，上游原材料价格高企，为减轻成本压力，新能源企业纷纷出手收购上游矿业资产。同时单晶硅、烧碱等光伏企业在‘双碳’政策引领下，有收购光伏电厂解决自身绿电的需求。”陈雳表示，另一个并购高发板块是TMT领域。TMT板块产业链长，细分板块多，通过并购补强的机会与需求也较多。

陈雳表示，另一个并购高发板块是TMT领域。TMT板块产业链长，细分板块多，通过并购补强的机会与需求也较多。

“跨界并购通常来说有两种情形，第一种是主业稳定提供现金流，通过跨界并购挖深主营业务‘护城河’。典型代表就是高耗能企业对新能源发电企业的并购，通过进入绿电领域，避免自身主业因能耗限制导致减产。第二种则是自身主业陷入困难甚至亏损，试图通过跨界并购进行业务转型。”陈雳表示。

值得注意的是，在对新能源等

热门领域的追逐中，不少上市公司选择了“跨界并购”的方式。例如，主营业务为园林生态工程的天域生态近日宣布，将斥资6.1亿元跨界收购从事锂电池的青海聚之源51%的股权。而主营业务为益智玩具的沐邦高科日前则表示，公司拟收购豪安能源100%股权，交易价暂定11亿元。

“跨界并购通常来说有两种情形，第一种是主业稳定提供现金流，通过跨界并购挖深主营业务‘护城河’。典型代表就是高耗能企业对新能源发电企业的并购，通过进入绿电领域，避免自身主业因能耗限制导致减产。第二种则是自身主业陷入困难甚至亏损，试图通过跨界并购进行业务转型。”陈雳表示。



财经聚焦

# 2021浙江经济十大亮点来了！

找找你在哪个亮点里奋斗

■金梁、何春燕

六是货物贸易总量超过4万亿元，开放发展优势更加凸显。

2021年，全省货物贸易进出口实现快速增长，总值首次超过4万亿元，达4.14万亿元，居全国第3位，比上年增长22.4%，增速高出全国1.0个百分点；其中，出口总值首次突破3万亿元，达3.01万亿元，增长19.7%，进口总值首次突破1万亿元，达1.13万亿元，增长30.3%，进口增速高出全国8.8个百分点。

七是就业激励政策更有实效，创业高地更加稳固。

近年来，我省深入实施“小微企业三年成长计划”，大力推进“大众创业、万众创新”。

2021年，全省生产总值(GDP)提前一年实现省第十四次党代会确定的到2022年7万亿元的奋斗目标，为73516亿元，按年平均汇率折算，达1.14万亿美元，根据国际货币基金组织(IMF)数据，经济总量上万亿美元的国家有18个。

八是工业营收跨上10万亿元级，成为高质量发展新起点。

2021年，全省工业企业营业收入持续增加，首次突破10万亿元，达11253亿元。其中，规模以上工业企业营业收入97968亿元，占全部工业企业88.1%。有1303家企业营业收入超过10亿元，占全省工业企业营业收入的45.1%。

九是居民消费更加便捷，网络消费占比过半。

2021年，全省实现网络零售25230亿元，比上年增长11.6%；省内居民网络消费12276亿元，增长10.9%；网络零售顺差达到12954亿元。省内居民人均网络消费1.89万元，占全体居民人均消费支出比重达51.5%，电商大省地位稳固。

十是居民收入稳居省首位，城乡收入倍差继续缩小。

2021年，浙江全体居民均可支配收入57541元，比全国平均水平(35128元)高22413元，居31个省(区、市)第3位、省(区)第1位，仅次于上海和北京。

# 避险资金涌入推高贵金属

## 黄金、钯金带头强势攀升

■二十一

受国际局势影响，年初表现不振的贵金属近期大幅拉升，作为“避险之王”的黄金当仁不让，3月1日至3月2日凌晨，日内一度拉升近50美元，盘中冲击1950美元/盎司。相比黄金，小品种金属——钯金的弹性更强，3月1日晚间至3月2日凌晨，现货钯金一度涨幅超9%，至2718美元/盎司，年内涨幅接近40%，几乎可以媲美石油的表现。

避险资金迅速涌入，也让黄金ETF的持仓节节攀升，3月1日晚至3月最大的黄金ETF——SPDR的

持仓大增13.36吨，总持仓达到1042.38吨，2月以来增加24.63吨。而在今年1月20日，该ETF的持仓量还在1000吨的下方，仅1月21日当天，SPDR净流入资金16.3亿美元，是自2004年上市以来最大的单日净流入。按吨位计算，净流入量为27.6吨，这也让SPDR的总持仓量在1月21日再次重返1000吨之上，达到1008.45吨。

“黄金ETF的流入是一个明显的信号，表明投资者正在寻找风险对冲和避险资产”，业内人士表示。

相比黄金，小品种金属——钯金的弹性更强，3月1日晚间至3

月2日凌晨，现货钯金一度涨幅超9%。3月2日，亚洲交易时段继续走强，截至北京时间17时，钯金上涨1.19%，报2628美元/盎司，今年以来钯金的涨幅已经接近40%，几乎可以媲美石油。

钯金之所以如此强势，主要是因为俄罗斯对钯金市场至关重要，俄罗斯企业Nornickel是钯金和铂金的主要生产商，两者均用于净化汽车尾气的催化转化器。俄罗斯去年的钯金产量为260万盎司，铂金产量为64.1万盎司，约占全球总产量的10%。

世界黄金协会近日表示，作

为战略性资产，黄金的作用主要体现于它在长期投资回报、实现投资多元化、提升流动性、构建积极的投资组合等方面广泛贡献。随着风险事件出现，“我们更清楚地认识到，黄金是一种有效且成熟的对冲工具，能够对冲可预见和不可预见的市场风险”。历史数据表明，遇到风险事件时，黄金往往能够做出积极反应，尽管价格会出现波动，但金价往往会在事件发生后的几个月内维持高位。此外，黄金拥有一个根基深厚的高流动性市场，平均日交易额超过1200亿美元，且买卖价差较小。所有这些特点，加之金

条不存在信用风险，都使黄金成为抢手的避险资产。

“黄金近期波动非常剧烈，我们的咨询量暴增，以前一天最多接三五个咨询电话，现在一天能接二十多个，甚至有人来现场咨询。”广东省黄金协会副会长兼首席黄金分析师、广州市京鑫贵金属有限公司总经理朱志刚表示。

由于波动剧烈，金价频频被调整，据朱志刚介绍，最多的一日，曾8次调整价格。

价格上涨，投资者开始抛售手中的存货。朱志刚表示，“整体来看还是卖的人多，比买的人大概多二到三成。”

# 房贷利率降了能省多少

■董金姣

近期，多地房贷利率出现松动。

数据显示，截至2022年3月1日，全国已经有87个城市的房贷利率下调，有8个城市的房贷首付比例下调。

房贷利率的下行趋势仍在继续。目前杭州部分银行进一步下调了房贷利率：首套、二套分别下调至5.6%和5.7%。同时银行放贷速度也非常快，最快一周就可以放款，部分银行甚至提速至3天。

房贷政策层面的“松绑”激活了市场交易，区县城市的房贷利率有没有发生变化？

“1月份LPR下调之后，系统就自动调整了房贷利率。”金华一家股份制银行工作人员透露，该行房贷利率报价是在LPR(贷款市场报价利率)报价基础上加80个基点。由于上个月LPR下调，目前房贷利率实际上已经有所下调。

此前，笔者向金华市区多家银行咨询后获悉，此次LPR调整后，对于新办理购房贷款的市民来说，可直接执行下调后的利率。

春节前，金华市区首套和二套房主流五年期利率分别为

5.9%和6.0%左右。节后，市区首套、二套房利率迅速迎来调整。从咨询结果看，工农中建四大国有银行新执行的首套房利率均在5.7%左右，二套房利率均在5.8%左右。

利率下调后，购房者能省多少呢？以100万元贷款等额本息10年期计算，买一套一手房，之前5.9%的利率每月还款额为11051.90元，下调至5.7%的话，每月需还款10952.00元，相当于每个月可以少还99.9元。如果计算应该偿还的利息总额的话，前后要节约11988.32元。

但各家商业银行对首套房、二手房的利率都有自己的规定。每家银行下调的幅度都不一样，至于今后怎么样，要等上级行的通知。具体到个人，银行会参照相关因素综合考虑，给出的最终利率也会有所区别。

那么已有房贷怎么办？笔者从一位银行客户经理处获悉，房贷利率下调只是指现在的政策，跟之前的存量没关系。

对于存量房贷客户，按照合同约定执行，如果合同约定为固定利率，则不调整；如果合同约定是浮动利率，则进行相应调整，调息周期为1年，如果没有特殊约定，一般从1月1日起享受下调后的利率。

# 月薪四千借钱理财

## 草率投资挖人生大坑



■王浩雄

“100%保本，年利率高出普通银行至少3倍……”面对这种诱惑，有年轻人不惜以透支信用卡的代价去“理财”，结果为此背上债务。

家住湖南的王鑫今年31岁，自从上了大学他便不再向家人索要学费、生活费。学生时代的“自给自足”，让他下定决心——自己挣钱买房、买车。

7年前，他大学毕业刚入职场，每月4000多元钱的工资在他所在的圈子里来说并不高，也满足不了他的需求，于是其开始涉

足理财。刚毕业不久的他瞒着父母找到亲戚朋友拆借了10多万元，并承诺3个月后还上高于银行的利息。在购买了为期3个月，年利率15%的“宝马汽车抵押借款”后，他又被群友各种盈利之后的炫耀诱惑，便又从银行卡中借款，在平台上陆续购买了年利率为9%的“邓先生皮草公司实地考察借款”“王先生家具公司实地考察借款”项目各1万元。

可让王鑫没想到的是，到该收割利息的第一个月，约定时间过去了两天，平台却迟迟未打款。王鑫彼时已经无力投资，他开始日兼多职，白天上班，晚上兼职，常常忙到凌晨1点多才能回家。有时朋友催钱催得急，他甚至日兼3份工。至今，王鑫的钱款仍无法追回。

了解自身财务状况和风险承受能力，提高风险意识。作为投资者，要明确高收益必然伴随高风险，要了解基本投资理财知识，要提高风险防范意识，尽量选择与自己风险能力相匹配的理财方式，不要盲目跟风，不要轻信所谓高收益而借款投资，一旦投资失败，可能造成难以承受的损失。

# 这种与你养老有关的保险

## 试点范围即将扩至全国

■谭漠晓

险产品相比，专属商业养老保险初始扣费低，交费灵活，投资回报稳健，能更好保障消费者养老权益。

目前，有太平人寿、人保寿险、中国人寿、太保人寿、泰康人寿、新华人寿等6家保险公司参加试点。

根据银保监会有关规定，专属商业养老保险是指以养老保障为目的，领取年龄在60周岁及以上的个人养老金保险产品。产品设计分为积累期和领取期两个阶段，领取期不得短于10年。产品采取账户式管理，账户价值计算和费用收取公开透明。

通俗来说，这一保险产品带有“储蓄”性质，兼具保障和投资功能。消费者年满60周岁方可领取养老金，领取期不短于10年。消费者也可以选择终身领取直至身故，只不过交的保费会有所不同。

自2021年6月起，专属商业养老保险在浙江省(含宁波市)和重庆市开展试点，受到社会广泛关注。

银保监会有关部门负责人表示，专属商业养老保险试点启动以来，总体运行平稳，业务规模稳步增长，社会反响良好。

数据显示，截至2022年1月底，6家试点公司累计承保单近5万件，累计保费4亿元，其中快递员、网约车司机等投保近1万人。

业内人士表示，专属商业养老保险试点范围扩大后，市场竞争会更加激烈。保险公司要在提高承保能力和投资能力上下功夫，通过探索医疗服务、养老服务与保险产品的衔接发展，应对老龄化提供一臂之力。

# 发放春耕备耕生产贷款4.53亿元

# 嘉兴引“金融活水”灌溉希望的田野

■沈哲韬

烟暖土膏民气动，一犁新雨破春耕。虽然此时仍春寒料峭，但在嘉禾大地上，到处活跃着农民春耕备耕的身影，乡村呈现出一派繁忙景象。

日前，嘉善县丁栅镇的种粮大户余春兴便早早来到承包田，使用无人机为油菜花和小麦喷洒化肥。

“前几年，我就使用无人机喷洒化肥，并采用定向精准模式，这种方式不仅节约劳动成本，更提高粮食产量。”余春兴兴致勃勃地介绍说，人工施肥时间久，而无人机不仅工费减少一半，喷洒化肥也十分均匀。

不远处，余春兴订购的一车化肥和农药刚刚送达。“庄稼长得好，全靠备耕早。”余春兴说，农业生产资料一定要早谋划、早储备、早调运，把春耕备耕生产各项工作准备就绪了。“今年买种子、农具、化肥都能够赶在时节上，靠的就是嘉善农商银行的100万元‘粮农贷’。”

2019年，余春兴在丁栅镇承包了2200亩土地，年租金132万元，主要种植小麦、油菜花和水稻。三年来，随着机器换人、种植规模扩大和经营转型，种粮生产资金需求逐渐扩大。嘉善农商银行丁栅支行的客户经理通过走访摸排了解相关情况后，第一时间实地

查看，开辟绿色通道，给予利率优惠，及时向余春兴发放“粮农贷”100万元，确保“不误农时”。

“这100万元粮农贷年利率仅3.8%，信用社还帮忙向政府申请贷款贴息，所以我们种粮的积极性一年比一年高。”余春兴脸上洋溢着幸福的笑容。

余春兴的故事不是特例。今年以来，该市各农商银行在嘉兴农信的指导下，及时梳理全域种粮大户，定时、定点、定期走访摸排春耕信贷需求，跟踪农户查看秧苗生长情况，帮助他们排忧解惑。

“为确保春耕资金及时发放，我们为农户开辟了春耕备耕绿色通道，并引导客户通过手机银行、网银等渠道申请贷款，最大程度提升办贷效率。”嘉兴农信相关负责人说，同时，充分发挥金融服务专员“毛细血管”作用，采用上门服务模式，推广“粮农贷”“兴农—速e贷”等乡村振兴类信贷产品，全力保障农户正常春耕生产。

值得关注的是，嘉兴农信还持

续推进农村信用体系建设，着力完成辖内新型农业经营主体信用建

档评级工作，建档覆盖率达100%。同时，充分融合信用评定结果，合理提升农户信用融资比重，在助力春耕的同时优化乡村信用环境；围绕“美丽乡村”建设，积极推动绿色信贷业务向农村地区延伸，融入当地绿色金融改革试点工作。

截至目前，嘉兴农信发放农业贷款总户数达22284户，2022年新发放农业贷款1050户、新发放春耕备耕生产贷款4.53亿元；累计走访农户、企业30415户，走访辖内农村851个，发放农业生产急需资金、新型农业经营主体经营资金、科技兴农资金三类贷款683户，金额共计3.25亿元。