

## 凝心聚力 共同抗疫

有速度 有力度 有温度

## 杭钢集团在战疫中书写国企担当

**通讯员应求上、王学峰报道** 拱墅“419”疫情以来,杭钢集团公司立即启动应急预案,认真贯彻落实防控要求,织牢疫情防控网,坚决做到疫情防控和生产经营两手抓、两不误,全力确保防疫精准到位、生产平稳有序,用实实在在的行动书写国企责任与担当,筑牢疫情防控坚强堡垒。

## 迅速全面落实疫情防控工作

连日来,集团公司党委书记、董事长张利明,党委副书记、总经理林亮等领导坐镇集团总部指挥,每天召开工作例会,详细了解半山区域相关单位以及租赁公寓、生活区等人员健康保护、防疫物资、生活物资和后勤保障人员配备等情况,把职工、周边居民的生命安全与身体健康放在第一位,把街道事当成自家事,全面落实落细疫情防控工作。

集团公司安环部、保卫部、公

管公司等迅速行动、多措并举,备足防疫物资、生活物资,及时配发到基层一线岗位;对半山区域各单位及外单位项目施工人员开展防疫工作落实情况检查,严格落实“应检尽检”要求,守好疫情防控第一道防线。

杭钢云计算公司第一时间启动应急响应“一级响应”,成立以公司领导为总指挥的疫情防控数据中心运维保障领导小组,围绕“人员防控零感染、运维保障零故障、园区防控零死角、物资保障零中断”目标,从疫情监控、应急值守、定期巡检、防控宣传、物资储备、信息报备、督办检查等环节入手,构建严密的防控体系。

## 后勤保障有力度

为全面保障半山区域各单位餐饮供应,集团二级子公司杭钢公管后勤服务有限公司在保障半山区域各单位餐饮供应的同时,

多方协调,多购置蔬菜、速食等生活物资,为外单位施工人员提供保障。

杭州紫元置业有限公司迅速调派骨干力量,主动入住半山区域各物业项目点,为“两项”公寓、蓝领公寓、焦化小区、崇光路区块等管控区域约3000名隔离人员提供非常时期的物业服务。其中,蓝领公寓有租户430余人,大多为网约车司机、外卖骑手等城市服务人员,公寓内无厨房。“紫元公司”主动担当,不仅承担公寓自办食堂的日常运营费用,并按疫情防控要求送餐到门口,为租户提供用餐保障,同时就地招募志愿者,加强食堂保供、秩序维护力量。

## 志愿服务、爱心捐赠有温度

4月21日晚,杭钢集团党委接到半山街道“紧急求助”信息,立即发出支援抗疫工作的号召,

集团团委迅速行动,广大青年纷纷响应,主动要求到任务最艰巨、防控最需要的地方,当晚就组建了一支40余人的志愿者队伍。连日来,志愿者们发扬不怕苦、不怕累的精神,凌晨5点全副武装集结出发,前往杭钢北苑社区协助做好核酸采样工作,协助半山街道做好物资搬运发放工作。

为支持杭州市疫情防控工作,杭钢集团携冶金物资、杭钢国贸等子公司,共向半山街道、拱宸桥街道、东新街道等捐赠200万元,坚决扛起国有企业的政治责任和社会责任。

同时,集团公司各单位(部门)认真贯彻落实中央和省委、省政府的决策部署,以及省国资委要求,对承租集团公司房屋的服务业小微企业和个体工商户减免3个月房租,对疫情中高风险地区内的服务业小微企业和个体工商户减免6个月房租,切实做到

“应减尽减”,帮助服务业领域困难行业渡过难关、恢复发展。

## 关爱职工脚步不停歇

为充分体现集团党委的关心关爱,杭钢集团党委组织部(人力资源部)对疫情管控期间坚守岗位的有关人员及时发放疫情防控补贴。同时,对居家办公、居家隔离、集中隔离人员不降薪、不减薪,切实保障职工合法权益。

集团工会及各基层单位工会深入开展“凝心聚力 共同抗疫”五个一专项系列活动。关爱疫情期间驻扎总部及半山区域的各职能部门干部职工;关心抗疫职工和家属、集中隔离人员、困难劳模和困难职工;慰问坚守岗位一线职工、抗疫一线职工、值班人员等;开设“杭钢职工云课堂”心理健康系列讲座,疏导职工紧张情绪,普及疫情防控常态化下的身心健康知识。

战疫情 抓生产  
保订单

4月26日,金华市新能源汽车小镇零跑汽车有限公司车间里,新能源汽车正有序下线。连日来,金华市企业克服疫情影响,在做好疫情防控的前提下抓生产、保订单,有序开展各项工作。

通讯员胡肖飞 摄

2小时1700余吨  
鱿鱼销售一空!

“云”竞价助远洋水产品畅销

**本报讯 通讯员王思圆、林上军报道** “第一批竞价成功,成交价每吨6150元,成交金额60.52万元。”4月25日下午,在舟山市定海干石览的舟山国家远洋渔业基地内,一场远洋水产品竞价交易专场在浙江舟山国际农产品贸易中心有限公司(以下简称“浙农中心”)举行。这场竞买各方未到现场的线上竞拍交易,在两小时实现百分之百的成交率,共成交1726.14吨鱿鱼,总成交金额1054.8万元。

据了解,这次竞买交易专场竞价标的为舟山市同业远洋渔业专业合作社2020年在东南太平洋捕获的鱿鱼存货,以现场、PC端和手机端同步直播的形式,面向全国客户进行推广和竞价,共吸引了20余家市内外加工贸易企业参加。经过多轮竞价角逐,5个专场、13个标的全部竞买成功,当场最高成交价为6700元/吨。

“受疫情冲击,市场流通迟缓、流通成本不断上涨,远洋渔业企业经营陷入困境。”浙农中心副总经理方交舟介绍,整体市场不景气,导致许多远洋鱼货出现库存积压情况。为此,浙农中心借助舟山国家远洋渔业基地“远洋云+”产业数字化供应链服务平台,通过PC端与移动端开展线上竞价。

当天是该中心于4月8日启动首场线上竞价以来举行的第五场竞买交易专场,成交单价相比前四场平均提升了54元/吨,相比起竞价平均提升了411元/吨。五场竞价累计成交标的45个,成交量达7288.81吨,成交金额4423.99万元。

“从五场的整体情况和趋势来看,竞买者更倾向且喜爱远程线上竞价,标的成交价格明显提升。”方交舟说,线上竞价既可以帮助水产企业开拓国内市场,又能以数字产业推动舟山水产品形成“舟山价格”,实现链条型单边市场向生态型多边市场转变。

据悉,线上竞价模式由浙农中心自主研发,是“远洋云+”产业数字化供应链服务平台的一次重要应用。该平台是舟山国家远洋渔业基地落实市委、市政府数字化改革工作,打造远洋渔业产业大脑的重要内容,自2020年11月上线试运营以来,集聚了市场主体、各类生产要素、产业资源,通过线上贸易、线上结算、资金第三方监管、供应链融资,面向大宗农(水)产品产业链打造线上交易、数字仓储、数字物流、数字金融等四大核心子场景。截至目前,该平台已覆盖了全市所有远洋渔业生产企业并关联市内98%以上捕捞渔船。

花园红木家具城智慧市场“疫”路前行  
“花园购”让经销商和消费者足不出户逛市场

**通讯员王江红报道** “疫情反复给实体市场带来或多或少影响,花园红木家具城‘花园购’新零售智慧红木市场发挥了积极作用,入驻商家通过花园智慧展厅实现一店双开,把实体店搬到线上,让全国各地经销商和消费者可以足不出户逛市场下单。”近日,花园红木开发公司董事长兼总经理严旭这样说,线下线上融合发展,引领红木市场风向,已成为花园红木家具城市场管理新常态。

花园村被誉为“天下红木第一村”,拥有红木家具与木制品行业个私工商户2100多家,已形成原木市场、板材市场、红木配套中心、产业核心区、红木长廊、红木家具城以及国际物流中心等级红木家具全产业链和产业群,涵盖从原木、板材、锯板、烘房、雕刻、油漆以及红木家具设计、生产、销售的所有产业环节,还辐射到周边6个乡镇街道,数以十万计的老百姓利用这一富民产业走向全面小康和共同富裕生活。

花园红木家具城是花园红木家具产业链的销售终端,已连续多年领跑中国商品市场综合百强家具类市场,成为厂家的营销平台、客商的配货中心、顾客的购物天堂,

还实现商品市场五化(便利化、智慧化、人性化、特色化、规范化)改造,稳坐全球红木家具专业市场“头把交椅”。去年6月,花园红木家具城晋升为浙江省五星级文明规范市场,进一步提升了市场的知名度和影响力。

今年3月以来,全国本土聚集性疫情呈现点多、面广、频发的特点,花园红木家具城严格落实上级有关要求,绷紧防疫弦,严把人口关,确保市场安全有序。为破解传统销售难题,花园红木家具城未雨绸缪,以“互联网+实体市场”为突破口,整合人才和资金,投入巨资研发并打通线下线上红木市场新零售渠道,推出新零售智慧红木市场“花园购”。面对2020年初暴发新冠肺炎疫情,加快布局线上市场的进度,率先开启线上会展模式,花园红木家具城很快搭上了“网络快车”。

据介绍,“花园购”采用3D复刻和AR增强虚拟现实,把50万平方米市场搬进线上,让全国消费者足不出户逛花园。3D展厅可身临其境远程参观,清楚看见产品的材质、规格、细节,实现远程室内行走,大大提升市场门店的利用率。还可通过实景AR功能,三维立体体验家具实景搭配

效果,像试穿衣服一样试用红木家具,让客户先看到效果再买单。

与此同时,“花园购”的门店版可以让红木经销商在不增加面积的情况下,共享花园市场50万平方米展厅,打通红木产品从生产到消费的全产业链。此外,“花园购”增添了直播以及红木圈等功能,让市场内商家零基础开启直播带货,无粉丝也可将产品推向红木经销商,并可以快速把商家新品、促销、优惠信息推送给全国“花园购”用户。

“因为疫情,现在到市场的客户要少一些,但是许多客户都直接在‘花园购’上逛市场看产品。”经营户陈王阁红木负责人陈旭挺说,他们的老客户还直接在线上下单,免得来回路途奔波,也降低了他们的运营成本。

“目前,我们正在筹划2022第七届中国·花园红木文化节,届时也将继续使用‘花园购’线上平台为线下市场引流,持续打造‘互联网+实体市场’的发展模式,引领全球红木家具市场行业健康发展。”严旭表示,花园市场是行业的风向标,有了“花园购”的助力,各经营户和经销商对市场的未来充满信心。



疫情就是命令,面对近期上海严峻复杂的疫情态势,浙商中拓集团股份有限公司党委、工会高度重视,全力以赴做好公司在沪员工的疫情防控保障和职工关爱工作。

近日,浙商中拓工会及下属上海中拓工会深入了解公司在沪员工的生活情况和应急需求,紧急采购防疫用品、蔬菜、粮油等生活物资,统筹安排物资运送车辆,根据当地封控情况分批组织派送。

在各方共同努力下,浙商中拓克服重重困难从杭州总部驰援上海的应急保障物资,经过4辆运输车辆的不间断接力和艰难转运,终于成功送达所有在沪职工及职工家属手中。

通讯员郭丽梦 摄

## 企业家面对面

浙江天际互传感器有限公司董事长毛赛春:

## 终身学习,致力打造行业标杆



**毛朝阳、姚磊、周倩报道** 生产现场一尘不染、工匠精神一丝不苟、专注实业一心一意……30多年筚路蓝缕,浙江天际互传感器有限公司董事长毛赛春用匠心、专心、仁心,书写了浓墨重彩的创业华章。她自己也先后获得衢州市劳动模范、浙江省社会服务工作先进个人、浙江省民建优秀企业家、浙江省输配电设备行业优秀企业家、江山市经济风云人物和江山市首批“改革开放杰出浙江”功勋奖等荣誉称号。

## 弃教从商,终身学习

毛赛春曾是一名中学语文老师,后来放下教鞭,办起了校办工厂。

“我有终身学习的习惯!”毛赛春说,“企业管理者需要与时俱进、不断学习新知识,才能在管理过程中得心应手”。为了从商,她自学过财务、法律、材料学;为了解传感器的原理,她把初中、高中的物理书重新翻看了一遍,又找来专业的书籍学习……

互感器是一种高新技术产品,

这就决定了它高门槛、严监管的定位。毛赛春将自身不断学习的习惯转化为持续创新的动力,运用到企业管理当中,非常注重对新产品的研发。2021年,企业产品研发经费已占销售额的8.4%。为了不断增强企业的创新能力,“天际”建立了省级互感器研发中心和省级企业技术中心,并先后与清华大学、中国计量大学、中国电力科学研究院等建立了长期合作关系。

“我们对自己产品的要求高于国家标准,高于IEC国际标准。”毛赛春说。正是凭着这股精益求精的匠心,“天际”才能在激烈的市场竞争中不断发展壮大,成为拥有7万多平方米的现代化生产基地、年产值近5亿元的中国计量用互感器最大生产企业之一。如今,公司拥有134项授权专利、11项发明专利,“天际星”商标是浙江省著名商标,“天际星”牌互感器是省名牌产品,也是国家“两网”改造建设工程指定使用产品。

## 视员工为家人

桃李不言,下自成蹊。“天际”的快速发展,离不开稳定、高效的员工团队。不管是技术人员还是普通员工,“天际”的人员流动率很

低至5%。除了平台留人、事业留人,更重要的是企业文化留人。

“员工不是企业赚钱的机器,而是企业发展的不竭动力与源泉。”作为教师出身的企业家,毛赛春深知教育的重要性。她说,重视员工的培训教育,员工的整体素质提高了,企业就会长盛不衰!

为打造同行业一流的企业,毛赛春努力打造一流的员工队伍。怀着“全国行业标杆”目标,公司实施“人才培养”工程。除了与知名专业机构合作开展培训外,公司还组建了一支50人的内训师队伍,对职工开展常年业务培训,年培训经费达400余万元。此外,还与浙大等十余家高校及科研单位合作,进行新产品开发和技术创新活动。

“天际”实行的是“校园文化”,管理者是老师,员工是学生;老师既要为学生做出榜样,也要关心、爱护、教育学生。公司上上下下的员工都称呼毛赛春为“毛老师”。“毛老师”经常和员工一起在食堂吃饭,一起拉家常。

毛赛春有一颗仁慈之心。在“天际”的办公大楼里,宽敞的“职工之家”十分温馨。里面有摆满器材的健身房、汗蒸房、窗明几净的

读书室、温馨整洁的理疗室。公司还安置了一批残疾员工,并为他们特设了轻松的岗位。曾经有一位残疾员工患了重病,毛赛春获悉后,带头为其捐款,公司工会也启动了帮扶基金给予帮扶。这名员工回到工作岗位后,公司特意为她减轻了工作量。不仅如此,毛赛春还请来了名医,为她进行后续的康复治疗。

## 将产品做到极致

毛赛春认为,产品是企业的灵魂,是凝结了企业全体员工心血、汇聚了尖端技术成果、追求零缺陷的精细生产和全心服务的总成,是赢得市场、走向成功的关键。

专注做产品,是企业文化的核心。事实证明,毛赛春专注发展的理念是契合时代潮流的。当很多同行渐渐无力博弈市场的时候,在输配电领域不断研发、持续深耕的“天际”则以高端、前沿的产品,逐渐占据了大部分市场。

“在一个领域做精、做细、做到极致”的想法,在公司“专心、专业、专注”的发展理念上得到了最好的诠释。“我们的目标是把‘天际’做成一个百年老店,成为行业的标杆和表率!”毛赛春说。

丽水经开区  
加快半导体  
全链条产业发展

**本报讯 记者金钧胤报道** 近日,位于丽水经济技术开发区的浙江旺荣半导体有限公司正式获得有关部门审核批准建设8英寸功率器件项目。建成达产后,预计可实现年产值16.8亿元,上缴税收1.5亿元。

该项目计划本月开工,总投资23.8亿元,主要建设两条年产24万片的8英寸功率器件生产线,力争明年上半年投产。

据介绍,旺荣半导体8英寸功率器件项目采用当今先进的新型电力电子器件生产设备,工艺技术方面具有成熟的高电压、大电流MOSFET产业化技术和Trench沟槽工艺,打破了国外芯片厂商在该领域的垄断,加强关键器件的自主配套能力,填补国内8英寸功率器件芯片产能缺口,进一步推动实现国产半导体装备的大规模量产应用,拓宽半导体全链条产业发展。

2019年以来,丽水经济技术开发区全力抢抓国家集成电路产业发展“窗口”机遇,布局特色半导体全链条产业,以半导体产业为引领,全面推动区域产业向高端迈进,实现经济高质量发展。截至目前,丽水经济技术开发区已经招引了中欣晶圆、昶睿电子、江丰电子、

珏芯微电子等22个半导体项目和8家科研机构,形成了一条围绕“材料、装备、设计、制造、封装、应用”等半导体全产业链体系,重点培育以集成电路材料、功率半导体及设备为主攻方向的特色半导体产业链。

“我们有信心到‘十四五’末,半导体产业产值达到300亿元,成为全国半导体产业的核心产区之一。”负责半导体全链条产业招商的丽水经开区投资促进部相关负责人表示,丽水经济技术开发区半导体全链条产业已成功纳入省政府《关于促进集成电路产业健康发展的实施意见》,这将为丽水经开区特色半导体全链条产业从更大范围、更高层次、拓展发展的空间。

据了解,丽水经济技术开发区为进一步加速“万亩千亿”高能级产业战略平台崛起,在创新合作机制和优化政策环境上下足了功夫,不仅与中国科学院、复旦大学、杭州电子科技大学等院校合作共建研究院,与中欣晶圆成立全国技院校首家全产业链半导体工匠学院,还创新推出“基金+飞地”招商模式,荣获“浙江创新招商方式优秀案例”。