



蕙兰匠心·创新深化有我

## 王洁:天蓝地绿水清是不懈追求

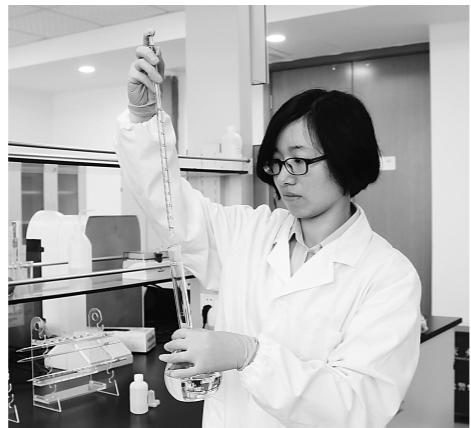
蕙兰匠语:坚持自己的初心,想明白了、想对了,就坚定不移朝着目标前进!

记者金钩胤报道 发表论文近30篇,其中SCI、EI等13篇,申请专利50余项,授权24项……从2012年博士毕业后,10余年的潜心研究让王洁成就斐然。入职浙江省能源集团有限公司(浙能集团)后,她十分注重将学习成果转化为创新发展的力量,积极投身浙能集团超低排放工作,主持研发燃煤电厂脱硝系统运行优化、催化剂智能运维等多个能源环保项目。凭借着扎实的知识理论基础和敢于挑战的创新精神,王洁在去年底被调往白马湖实验室,担任白马湖实验室科研管理部负责人、综合第二党支部书记。

“生态文明建设是关系中华民族永续发展的千年大计。我的工作便与此息息相关。”王洁介绍,她主要研究的方向是火力发电高效节能与污染物控制研究,力争实现能源的清洁低碳安全高效利用。在她看来,做好这项工作就是在助力建设美丽中国,实现个人价值和社会价值相融合。

王洁一直扎根超低排放工作的研发一线,对超低排放工作有着自己的独到理解。在浙能集团国内首台燃煤机组超低排放改造装置投运后,王洁加入了“超低排放测试青年突击队”,对装置具体排放情况进行评估。

“评估”两个字看似简单,但这其实是对精神和肉体的双重挑战。”王洁介绍,燃煤机组进行超低排放改造后,为了证实烟气中污



染物浓度已经达到了天然气机组浓度水平,需要使用高精度的仪器对烟尘、硫化物、氮氧化物、可凝结颗粒物等污染物在各个断面上的浓度进行测试评估。没有标准可以参考、没有现成仪器可以使用、没有足够的人员进行采样……困难一个又一个出现在团队面前,但大家没有退缩,王洁和同事前往国家环境监测中心、西安热工院等科研院所调研和查询大量论文资料,自主编制测试的理论方案,形成了相关行业标准。

在方案的实施过程中,王洁带领团队拿

出了“弄潮儿向涛头立”的锐气、勇气。为了验证是否真正达到超低排放水平,团队连夜奋战在机组的各个测试断面上。“特别是在机组的总排口,当时没有安装升降机,都是拎着仪器往60多米的平台上赶,怕影响测试进度,整个测试期间都不敢多喝水,在采样完毕后就直接送到实验室进行分析。”王洁告诉记者,几乎每次测试完,汗水都会从内衣层浸湿到最外面的实验服,却没有一个队员半路放弃。“大家只想尽快拿到一个个数据,完成对机组的超低排放水平评估,为技术路线的优化打下扎实的基础。”

作为综合第二党支部书记,王洁特别注重发挥自己的先锋模范作用。她积极推进党建与生产经营深度融合,以“1+1党员责任区”为抓手,推动支部党员争做技术尖兵、科创能手,为提升技术服务能力、科技创新能力和综合服务能力保驾护航,助力打赢“科技兴业”攻坚战。支部所辖部门曾先后获省部属企事业单位“工人先锋号”、集团“青年安全示范岗”“巾帼文明岗”等称号。

今年,高新火炬创新中心1号楼将在杭州市滨江区建成,这里将为白马湖实验室的科研人员提供小型试验和学术交流的场地。“交流平台已经建立,希望能有更多人加入我们清洁能源研究的队伍中来,让我们祖国的明天更蓝、地更绿、水更清。”王洁说道。

## 邹丽娜:深蓝才是我的本色

蕙兰匠语:在这里我的心跳与声纳波同屏,穿过千层浪花,深蓝才是我的本色。

记者胡翀报道 “我只是站在了巨人的肩膀上。”对于被纳入首批“蕙兰匠心”创新人才库,邹丽娜的语气中满是谦逊。她说在水声研究领域,自己是一位“追赶上者”——这个领域有太多杰出的科研工作者在鞭策她奋起直追;同时,搞好科研、助力发展,也意味着助推我国在这一领域的国际竞争力。

水声学是研究水下声波的产生、辐射、传播、接收和量度,并用以解决与水下目标探测及信息传输有关的各种问题,是声学分支学科。对大多数人来说,这是一门陌生的学科,但对于我们国家来说,要走向深蓝,这也是一门绕不开的学科。

2002年,邹丽娜硕士毕业后,便进入现在的中国船舶集团第七一五研究所跟随宫先仪院士学习水声专业知识,成为宫院士带的第一位博士,同时也是研究所的第一个博士。邹丽娜至今仍清楚记得,第一次跟着科研船队开启为期一个月的海上试验的情景。由于海洋环境瞬息万变,刚出发便遇到了设备故障,科研队员不得不紧急抢修,直到第二天,抢修才完成。这一夜,她“兴奋”得毫无倦意。这样的海上试验,后来成了邹丽娜工作和生活的常态。在海上,短则几天,长则十天、半个月,一边做试验,一边对抗海浪,湿咸



的气味混杂着晕眩翻起的酸味,构成了别样的工作场景。

邹丽娜一直记得导师所说的“搞水声,就一定要出海”,即使需要忍受海上的颠簸,她都咬牙坚持。回忆起一位女教授因为始终无法适应海浪,在船上她一边吐,一边坚持,直到实验结果出来为止。“20多天下来,这位女教授消瘦了不少。”前辈们呕心沥血,让邹丽娜意识到,自己所从事的这项事业,对祖国强

盛的意义。

学习水声专业的道路并不轻松,不仅专业知识需要从零学起,就连语言学习也要重新打基础。她当时的专业学习环境以俄语为主,而水声领域相关研究成果更多在英语期刊上发表,她便找来中文版和英文版《水声原理》,通过对照翻译学习,一边学习水声专业知识,同时提升英语的阅读理解能力。

随后这些年,邹丽娜成绩卓著。作为某项目负责人,她通过对信号处理的算法设计优化,为构建全新开放式系统体系架构作出了重要贡献;在某项目测量技术方案的实施与海试中,她实现了某项抑制本船噪声的处理算法,从而完成对相关指标及数据的实时测量,该项研究获得中国造船工程学会一等奖;在另一项课题研究中,她通过对检测算法的改良,使得检测性能得到大幅提升。她参与课题、项目以及成果研究15项,发表中英文著作、论文及重要技术报告44篇,拥有专利11项,获得集团公司科技进步奖等省部级奖励6项……

对于脱下“红妆”,走向深蓝,邹丽娜丝毫没有后悔,她说:“在水声研究领域鲜有女性的身影,但在这里我的心跳与声纳波同屏,穿过千层浪花,深蓝才是我的本色。”

## 崔优凯:智慧公路的“排头兵”

蕙兰匠语:细节决定成败,态度决定一切

记者羊荣江报道 “我信奉‘细节决定成败,态度决定一切’的成功学名言。”现任浙江数智交院科技股份有限公司(简称“数智交院”)分管机电的副总工程师和智能交通研究所所长崔优凯,结合30多年的亲身经历这样

说。1992年,崔优凯从浙江大学工业电气自动化专业毕业入职数智交院(原浙江省交通规划设计研究院),长期从事港口、码头、公路等交通运输基础设施机电工程、信息化、智慧化设计、咨询和研究工作。

崔优凯几十年如一日坚持一丝不苟、认真画好每一张图,做好每一件事情,通过不断学习,提升自身业务素质、能力和水平,拓展业务领域和专业范围。

“看着自己设计的一个个工程交工并投入使用,我的内心感到无比骄傲和自豪。”崔优凯说。

2017年单位转企改制,转型发展,崔优凯立足本职工作,以需求和问题为导向,以“安全、高效”为重点,以“服务”为抓手,以“数据”为驱动,结合交通运输部新一代国家交通控制网示范试点的要求,带领团队,积极投身“沪杭甬高速公路智慧化提升改造方



案研究”和“推进长三角智慧公路建设研究”,她主编的《智慧高速公路建设指南(暂行)》(ZJ/ZN 2020-01),成为国内第一部智慧高速公路建设的指导性文件,为我省乃至全国智慧高速公路建设提供了技术路线和实施方案。

崔优凯主持和参与制定了十余部智慧高

速公路相关的标准,为我省智能网联汽车发

展起到了积极的支撑作用。她主持十项省级、市厅级智慧公路相关科研项目,部分成果鉴定达到国际先进,有效地支撑了传统交通运输行业的数字化转型,为我省“大湾区”建设和“大通道”建设,提高我省交通发展质量和效益,加快推动交通智能制造产业发展,推动我省交通高质量发展和数字化改革共同富裕示范区建设作出突出贡献。

“与院共度的这些年,我已然把院当作了家,把同事当作家人。”一路走来,带着坚持、执着和艰辛努力,崔优凯收获了一段段精彩的人生旅程。从一个不谙世事的姑娘成为一名区人大代表;从助理工程师,成长为具有丰富经验,能够独当一面的正高级工程师;从一名普通员工成长为院机电专业副总工程师,见证并参与了浙江港航快速发展和高速公路从零到逾5300公里的历史成就。

收获了“浙江省巾帼建功标兵”和“全国五一巾帼标兵”等荣誉称号、作为首批“蕙兰匠心”创新人才的崔优凯表示,将以此为新的起点,立足自身岗位实际,接续奋斗、开拓创新,展现“巾帼不让须眉”的昂扬斗志,在奋力谱写中国式现代化浙江篇章的新征程中贡献巾帼智慧和力量。

新职业 新动力

## 形象佳、口条好就能带货?

直播“高级工”揭秘:  
从话术到表情到状态,都是按秒来反复推敲

记者曾晨路报道 每天4小时,高频、密集,连续的语言输出,蒋佳慧的脸上没有一丝疲态,依然状态饱满、笑容亲切。在镜头带不到的地方,原本装有2升水的水壶,已近见底。

在她看来,成为一名出色的带货主播,形象、口条是加分项,热爱、真诚、学习、勇于尝试等是更重要的必选项,“都说当主播轻松、收入高,对,也不对。我们这行业门槛确实比较低,但把它作为一个职业,想要走得更远,却不容易。”

真诚是“必杀技”

从业多年,蒋佳慧在淘宝、抖音、拼多多、快手等大型直播平台上都开播过,亲历行业变化——最初,直播电商以平台为核心,流量驱动;如今,平台上的主播和用户才是核心。

作为镜头前的内容输出者、直播电商的核心,蒋佳慧掌握玩转各大直播平台的技巧,也善于通过蹭热点、制造话题等方式,拉近产品与消费者的距离。如今,她就职于全球华科技美妆公司杭州高浪控股股份有限公司,是一名带货主播,主要在抖音平台介绍公司挖掘的海外新锐美妆产品,“抖音的流量多为泛流量,在流量涌人直播间的时刻,我要更多介绍产品的基础性信息,观看者不是太多的情况下,则会对产品进行更为细致、有针对性地介绍。”

不过,在蒋佳慧看来,再强的技巧、再好的话术也抵不过真诚,“现在直播平台多,主播更多,如何吸引消费者,取得他们的信任,比拼的是专业度,更重要的是真诚。”在她看来,真诚的基础是了解产品,然后把它推荐给真正适用的人。“比如介绍一款祛痘精华,我会清楚、准确地介绍品牌故事、产品成分、肤感等,但更多地会讲清它的适用情况,根据不同的致痘原因进行推荐。”虽然有业绩压力,但她更愿意以分享好物的心态在直播间与大家进行交流,“每次在公屏上看到粉丝说我推荐的产品好用、有效果,我会有成就感,这种成就感是高销售业绩给不了的。”

按秒来反复推敲

入行时,蒋佳慧选择美妆方向,这源于她对美妆的兴趣,“读大学时就开始使用各种美妆产品,国产的、国外的,许多小众品牌美妆,我也会买来使用,感受它。”

2017年,直播兴起,当时正在淘宝一家跨境美妆店做文案的蒋佳慧向老板自荐,试一试直播。那是她的直播“首秀”,“播了两个小时,与粉丝直接交流,有种‘酣畅淋漓’的感觉。”当时店铺的上百种产品,蒋佳慧早已了然于胸,即便如此,在开播之前,她还是花了很多时间去准备,打印厚厚一沓资料,上面有每款产品的要点、使用时的肤感、适用的肤质等内容。

“主播的本质是销售,如何清晰、精准地描述产品,让人能够在短时间里接受到这些信息,非常关键,我们前期需要做大量的案头工作。下播后,还要进行及时复盘,从话术到表情到状态,都是按秒来反复推敲。”正式成为主播后,每天一场4个小时的直播是常态。高频、密集、连续的语言输出是一方面,蒋佳慧还要关注大屏幕上跳动的数据,它们实时提醒她是否要尽快过品或调整话术,“我们不仅要承受体力、脑力的双重考验,更要有很强的抗压能力,心情不受下降的粉丝留存时长、低转化率等影响,继续用最好的状态介绍产品。”

“跟所有职业一样,只有热爱才会全力投入而不觉辛苦。”今年,蒋佳慧在杭州上城区总工会与上城区人社局联合举办的互联网营销师(直播销售员)职业技能竞赛中获得好名次,直通“高级工”。在她看来,一名优秀的主播,形象要好、要有亲和力,但热爱才是在行业走得远的关键。

迈出第一步很重要

直播入行门槛相对较低,这给了许多人的就业机会。有人放下锄头拿起镜头,有人从全职太太转为主播,有人在五十多岁选择入行……蒋佳慧看到了许许多多成功的案例,她鼓励想要入行的人,“想到就做,迈出第一步很重要,试过才知道行不行。我们生活在只要努力就能看到未来的时代,必须把握好这个机会。”

先模仿再超越,这是蒋佳慧推荐给新人的笨办法:选择自己喜欢的主播,录下他半小时视频,背诵他的脚本,并反复练习。这样在突破表达关的同时,能不断提高自主学习能力,增强对产品、对行业的理解力。

24岁那年,看好杭州的直播经济,只用一天时间考虑,蒋佳慧便只身从福建来到杭州。如今,站在而立之年的关口,她的闯劲一如往昔,“下一个目标,做自媒体。”

偷摸学艺的“学徒”炼成技术“焊匠”

## 他的技术曾让老外竖起大拇指

中国技术让老外竖起大拇指

2021年,一次偶然的机会,吴小华受浙江泰克压力容器有限公司负责人余文斌邀请,和几名焊工一同前往美国内华达安装地热发电管道。初到美国,他对那里的气候十分不适应。“我们去的地方是沙漠、戈壁滩,很干燥,风沙吹过来,嘴唇都要掉皮。”在美国的那段日子,他记忆犹新。

真正的考验远不止这些。美国的公司对焊接技艺要求非常高,标准和国内也有所不同。每根管道焊接之前,需美国工程师现场验证,有一点不符合要求,就全部推倒重来。焊接完成后还要经过托福特和射线检测,焊缝上下高度差必须在1毫米之内。“手工电焊要做到如此精准的操作是非常困难的,要求基本功非常扎实,手一定要够稳。”面对如此苛刻的要求,吴小华并没有打退堂鼓,而是每天在现场细心研修每一个细节,一丝不苟地按照标准焊接每一根管道。

虽然刚开始他的技术不被看好,但随着每一次验收都能完美通过,老外也被他的精湛技艺折服,纷纷竖起大拇指,甚至以一万美元一个月,邀请他去美方队伍从事焊接工作。然而吴小华婉言谢绝了:“当时快过年了,就想着早点回去,还是自己的祖国好。”

谦虚好学的态度诠释“蓝领”风范

二十年磨一剑,吴小华从当初的“门外汉”逐渐蜕变成技术“焊匠”,他仍保持谦虚好学的态度。在参加全国行业职业技能竞赛之前,他没想到自己能获奖,对他来说,能参加这样的大赛,认识一些焊接领域的大咖就已經很幸运了。

如今,他也有了更高的目标,他希望能有更多的机会走出去,去学习更多的焊接技艺,他也希望有更多的年轻人加入到焊接队伍中来,为衢江的工业发展添砖加瓦。