



癸卯年四月初七
2023年5月25日
星期四

电子版: www.zjgrrb.com
电子信箱: zjgrrb@163.com

国内统一连续出版物号: CN33-0018
邮发代号: 31-2 总第12406号

浙江工人日报

倾情关注劳动群体 全心服务工会组织

浙工之家
掌上娘家



浙江省总工会官方微信公众账号

社址: 杭州市学院路107号 邮编: 310012

当工资单多了“能级项” 共同富裕有了“加速度”

——省总工会基层蹲点第三组助力企业破解发展难题

学思想 强党性 重实践 建新功
赴基层蹲点调研



蹲点组在浙江津膜智能装备有限公司调研,并指导该公司开展2023年度能级工资集体协商。

记者李国峰报道 “同意增发1000元职工学历奖励!同时设立创新创造成果和先进操作法奖、荣誉奖励等津贴……”“没有异议的话,请鼓掌通过。”

一阵阵热烈的掌声,传递着职工心中的期待。《浙江津膜智能装备有限公司“能级工资”专项集体合同》于日前通过,“津膜装备”工会主席殷苗苗代表表

工与公司负责人李泽东正式签署合同,这些能级条款将为职工“双富裕、双提升”打下坚实基础。能级工资集体协商的开展,首份集体合同的落地,是省总工会基层蹲点第三组的一项成果。

上周,省总工会基层蹲点第三组带着“推行能级工资集体协商”这一课题前往绍兴越城区马山街道开展蹲点调研。5月15日上午9点,刚到马山街道的蹲点组就立刻赶往企业走访,了解企业和职工的所需所盼。

成立于2020年的浙江津膜智能装备有限公司正面临着发展的难题。“公司起步阶段离不开一批高技能人才,我们正在考虑将职工的工资与能力、技能等要素有效结合起来,近期重新开展一次工资集体协商,推动公司又好又快发展。”16日,面对前来调研的蹲点组,殷苗苗把困难和想法和盘托出。难题思变,变的契机正是工会在推行的能级工资集体协商。

“在工资单中增添‘能级项’不仅让职工受益,更能让企业增

效。”蹲点组当即表示可以提供相关指导和帮助。

很快,职工双方对照蹲点组带来的《能级工资集体协商范本》逐条进行专项协商,大家围绕“协商谈什么”开展了一场激烈的“交锋”。“公司的生产工艺对学历、技能要求不低,能否额外为提升学历的职工一次性发放一笔学历提升补贴,激励大家为公司发展作更大贡献。”职工代表周丽娜率先抛出问题。“公司尚属起步发展阶段,后续有长期稳定的效益,才会考虑发放。”财务部负责人张贵凤一句无奈的回答让协商的第一个条款就遭遇了“寒冰”。“公司是否可以当年节本增效的增值部分拿出20%给予奖励,倡导技术工人团队进行生产工艺改善、管理模式改进,实现职工双赢。”眼看着协商即将陷入“僵局”,分析公司经营情况后的蹲点组提出了一个中肯的建议,也为这场协商找到了一条“破冰之路”。

“在师傅带徒奖励标准上,根据徒弟考核情况,给予师傅一次

性奖励1500或2000元;设立荣誉津贴,获得各级劳模工匠等荣誉的,给予一次性5000元奖励,每月发放200元荣誉津贴……”随着一项项能级条款的协商落地,周丽娜对公司发展有了更强的信心,“工资单与个人技能、创新要素挂钩,我们技术工人的待遇也更有保障了。”在协商过程中,李泽东也深切感受到了职工希望和公司共成长的愿望,他表示,今后还将对高技能领军人才和特殊技能人才实施年薪制和协议薪酬制,进一步丰富能级工资的内涵,更好推动公司产品创新和经营发展。

为“津膜装备”破解发展难题,正是蹲点组推行能级工资集体协商的一个生动实践。看到双方满意的笑容,蹲点组再接再厉,奔赴环保机械类企业、生物化工类企业、纺织服装类企业和新业态企业调研。“我们将持续推动能级工资集体协商制度化、长效化,推动能级工资集体协商覆盖更多新业态、新群体,让‘技高者多得’成为一种共识。”蹲点组成员表示。

北京亚运会她送出千件礼物 家门口的亚运会 她想献上“绝技”

本报讯 通讯员盛赞报道 “当年看到新闻里,北京亚运组委会呼吁大家为办好亚运会群策群力,我想了很久,和家人制作了百件丝绢剪贴画寄去北京。”72岁的马定安是金华六中的退休教师,1990年年初,寄出自制书签后不久,她收到了北京亚运组委会的感谢信,说她寄去的礼物很适合送给外宾作为纪念品。

家人、学生总动员

马定安说,看到新闻里北京亚运组委会的呼吁,她思考了很久,最后决定做丝绢剪贴画。灵感源自一次在浦江听课,我看到了浦江的麦秆贴画,觉得用更具中国特色的丝绢代替麦秆做剪贴画不错。”马定安抱着试一试的想法开始做剪贴画。

“原料都是边角料,没花什么钱,只是比较费时间。”马定安采购了一些丝绢的边角料,又从印刷厂找了一些卡纸的边角料,把卡纸裁制成书签大小。马定安在卡纸上画一些小动物图案,把丝绢剪出图样,贴在卡纸上,用笔墨加上几笔:比如给小猫加上胡子,空白处画点花草草。她还照着亚运会的徽标、长城和太阳的图案自制了一枚印章,印在书签的背后。最后打好孔,系上丝带。

做一份完整的丝绢剪贴画书签,要花不少时间。为了多做一些,当时马定安全家总动员,还在上小学的儿子和当医生的先生都在家帮忙做,先生有时候还把材料带去医院,让护士们一起帮忙做。做够了400件,马定安把成品邮寄去了北京亚运组委会,并很快收到了回信。

“信里说我做的书签很有中国特色,很适合送给外宾作为纪念品,希望我再做一些寄

过去。”得到组委会的肯定,马定安把这个消息分享给学生,她的课上,学生们兴致勃勃地做丝绢剪贴画。做好了,马定安挑选了完整的作品,再加工,几个月的时间又做了600件书签,寄去北京。北京亚运组委会收到后,回赠了印刷名家书法的纪念版书签,马定安把这份喜悦分享给了学生们。“学生们都很高兴,每个人都觉得自己为亚运会尽一份心,出一份力。”

退休后练就“绝技”

2005年,马定安退休,在卸下教师的身份后,当起了学生。1997年,马定安曾在中国美术学院深造一年,对于国画的喜爱让她决定再次拜师,她跟着中国美术学院徐家昌教授研习国画,一学就是5年。

“用笔不行”“不够仔细”“还可以,叶子差点”,徐家昌很严格,对于马定安每天的“作业”点评一点也不客气。

“批评才能让我更快进步。”马定安说,对于老师的批评她接受努力。

马定安的努力得到了认可,《中国美术报》前社长兼总编王平称赞她“因为热爱所以精彩”。2022年7月,王平帮马定安在北京策划了“夕阳是晚开的花”中国花鸟画展,展出了她历年创作的50多幅作品。

年过七旬的马定安圆了自己的国画梦。如今只要在家,马定安每天坚持作画。她被业内人士称道的还是画牡丹,特别是单朵牡丹:一朵花,四张叶子,生长结构科学,层次分明,立体感强,被圈内人称作“一枝秀”。“因为几次搬家,当年制作的剪贴画已找不到,今年亚运会要在家门口开,我打算多画几幅牡丹,请组委会代送给外宾,让他们对金华这座美丽的城市留下美好的记忆。”马定安说。

先建“家”再建“校”

长兴:为新业态输送更多“正规军”

心连“新” 向未来

——聚焦全省新就业形态劳动者工会工作

■记者程雪

微现场

“老师,怎么才能打开抖音小店的销路?”近日,在长兴县总工会、长兴县电商行业联合会举办的互联网直播销售员培训班上,学员李素娥抛出了大家最关心的问题。此前,养湖羊多年的她跟风开了抖音小店,然而线上生意却并不如意。因此,她一听到有免费的培训班便火速报名参加。

听完李素娥的困惑,温州直播电商产业园培训中心讲师马千骏建议,“拍一些湖羊成长、养羊人日常、羊肉烹饪技巧等视频来吸引粉丝,销售上可以尝试‘认养湖羊’,通过预售提高销量。”马千骏还推荐她关注抖音账号“好端端的猪”,学学粉丝超过270万的养猪女孩怎么拍短视频、做推广、引流客。

这次互联网直播销售员培

训班共吸引了70多名学员参加。他们有些和李素娥一样为打开线上销路而来学习网店运营技巧,有些想学习短视频拍摄技巧和个人账号定位思维,还有些已经积累一定粉丝量的想借此机会进修一番。

此次邀请了多位专业讲师授课,推出互联网直播销售员的理论知识、直播演练、直播进阶、直播技巧、直播带货流程、直播软件应用、搭建直播场景、短视频拍摄及制作、专业化妆美容教学等课程。

长兴县电商行业联合会工会主席唐藤介绍说,当前已经结束第一阶段的理论课,接下来还会为学员安排一波模拟直播的实操课,争取开展更多专业培训,为直播行业输送更多“正规军”。

微访谈

问:以何为依托开展新业态劳动者技能培训?

长兴县总工会:在新业态技能培训方面,始终坚持一个原则——先建“家”,再建“学校”。近年来,长兴县总工会大力推进新业态劳动者建会入会行动,先后为货运司机、护理护士、育婴师、互联网营销师等行业建立工会。行业工会的建立把一个行业的新就业形态劳动者集中起来,工会可以发挥“大校”作用,依托工会之家或区域共建阵地,邀请行业讲师为工会会员提供高质量且免费的培训课程,满足新业态劳动者对提升技能素质的需求。为考核技能培训成果,今年计划在直播等行业开展技能比武,以赛促学。

问:培训的“规范”体现在何处?

长兴县总工会:从前,长兴的直播、育婴师、养老护理员等从业者一直处于“野蛮生长”的状态,找不到专门培训的地方,不知晓行业规范,不知道有行业证书。现在,行业工会可以邀请到专业老师讲理论课和实操课,比如互联网直播销售员培训班就邀请了马千骏来讲短视频和直播带货课程。同时还送工会会员各类学习资料。对于执证



长兴互联网直播销售员培训班开课。

上岗的行业,培训后还将为参训者提供考证的通道。这样一来,新业态也得到了规范,减少行业乱象。

问:还有哪些新业态开展技能培训,成果如何?

长兴县总工会:长兴县护理护士工会依托当地最大的月子中心——瑞慈慈宁月子会所而建,这里也成为了全县月嫂、育婴师的免费培训基地。在这里,学员不仅能听到资深讲师

的理论课,还可以现场近距离学习给婴儿翻身、抚触等实操技能。长兴县护理护士工会成立以来已惠及约200位从业者,他们都考取了育婴师证书。长兴县美容美发行业联合会成立以来,每月举行两三场大型职业技能培训,开设美容、美发、门店经营与管理等课程,对有创业想法的学员,联合会主动帮忙对接行业资源,助力他们实现梦想。

一家外贸企业的转型升级故事

新华社杭州5月24日电 第133届广交会刚落幕,台州力山机械有限公司负责人缪继云就带着二三十笔意向订单,风尘仆仆地赶回工厂。让他惊喜的是,首次参加广交会,虽然展位只有9平方米,但接到了1000多万美金的意向订单。从贴牌生产到自主研发,再到打响品牌,这家台式钻床生产制造企业的外贸保稳提质高质量发展之路越走越宽。

力山机械位于浙江省台州市路桥区,企业规模不大,一线操作工人加上外贸业务员共40多人。在公司成立的7年里,缪继云不断推动产品转型升级。台钻是一种小型孔加工机

床。在初创阶段,力山机械和许多浙江中小外贸企业一样,走的是贴牌代工的路子。“我20多岁在工厂打工就从事台钻组装生产,后来入行外贸,靠贴牌生意起家。”今年54岁的缪继云说,贴牌生产利润很低,一台成品台钻毛利仅100元左右,净利润只有二三十元,出口主动权也掌握在一些大型外贸公司和出口企业手中。

“靠生产低端产品打价格战的时代已经过去”,这几乎成为当下浙江外贸企业的共识。缪继云说,国家提出推动经济实现质的有效提升和量的合理增长,如果不走转型升级的高质量发展之路,企业很快会被淘汰。

增加规格、调整外观结构、提升产品精度……缪继云带着新理念和新品不断参加国内外各种展会。企业专注于产品转型升级的“量变”慢慢带来销售业绩的“质变”。

受疫情影响,2021年外贸企业订单量随着海运放缓,海外需求下降而减少。生产闲下来了,但缪继云和儿子缪帅涛对产品改良的思考没有停止。在不断调试台钻时,他们发现,调速必须动手换皮带,“为什么不能像调收音机一样调速速率呢?”两人一商量,立即开始画草图,接着去银行贷款投入模具开发。

经过二三个月的研发,附带变频器、通过旋钮来控制转速的

“半工业无级变速台钻”系列产品出炉了。一位澳洲客商单是看到了产品概念图,就立马下单了样机“试水”。

改良后的新产品首先在国内市场推广。一家国内知名品牌让力山机械为其代工生产,当年企业销售额突破1000万元。“我们也不断学习开拓海外市场。”2022年,缪帅涛成功接到第一笔来自俄罗斯的单子,销售了50多台机器。转型升级的力山机械在2022年的销售额又翻了一番,突破2000多万元,开始往专精特新企业的路上走,还拿到了广交会的入场券。

当前,浙江省正在实施新一轮外贸主体培育行动计划,不断

壮大外贸主体队伍,支持中小微企业做大做强。作为新一代企业的接班人,大学学习国际贸易专业的缪帅涛希望能用所学帮助家里的台钻生意走得更远。

盼了三年的线下广交会,父子俩精心准备,重新包装调试,第一次在新品台钻上打上企业拼音“lishan”。缪继云说,虽然在广交会首次亮相的只在一个不起眼的格子间,但新型台钻产品吸引了很多顾客。

参加广交会的成功也让缪继云看到自己产品的不足,“越来越多海外客户看重产品的节能性能,未来我们可以在节能降耗这方面再去研究。”

喜获未来社区新居



昨日,义乌市下车门未来社区桐庐府项目小区里,居民领到了住宅新钥匙,和家人频频分享喜悦心情。当天,1911户居民喜获新居。

通讯员胡肖飞 摄