



小面团捏出“大世界”

上过《新闻联播》的杭州非遗面塑师玩转指尖上的艺术



甘海水和他的“金龙”面塑。 记者吴晓静 摄

记者吴晓静报道 初见甘海水,是在上个月的浙江年货节上,他的面塑展台位于展区的中心位置,人来人往中,一个个栩栩如生

的作品相当吸睛,令路人忍不住停下脚步细细品味、拍照留念。这一画面,后来出现在了央视《新闻联播》上。

再次见面,记者来到了位于杭州萧山的甘海水家中。与其说家,不如说这是一个小小的工作室,一眼望去,里面摆满了他的各种作品。甘海水正忙着为自己的龙年作品做最后的收尾工作,一番捏、揉、搓,一条造型逼真的面塑金“龙”惟妙惟肖。“不止这条‘龙’,我做了一个2.2米高、3.5米长的‘巨龙’面塑,摆在我工作的酒店里。”在甘海水眼里,这些作品就像他的“孩子”,每一个都是独一无二的存在。

从老家河南来到杭州已经24年,甘海水从最初的跑菜生,到厨师,再到萧山区非物质文化遗产项目(面塑)代表性传承人,他不仅用手中的小面团捏出了“大千世界”,也“捏”出了自己的多彩人生。

“一开始我就是奔着学手艺这个想法来杭州的!”回忆当初,甘海水的信念从未改变。成为厨师后,他喜爱上了果蔬雕,但却遇到了一个难题,“胡萝卜、西瓜、南

瓜这些确实能雕刻出精美的作品,但是没法保存,摆放一两天就坏了,非常可惜。”

偶然间,甘海水看到同事用面粉雕塑出了一组作品。这一发现让他欣喜不已,从此,他踏上了自学面塑之路。“没有诀窍,就是练习,别人下班休息了,出去玩,我不行,得抓紧时间练习。那时候互联网也没有这么发达,可以找到的资料不多,只能一点一点摸索。”

令他没想到的是,一个小小的面团把他难住了——雕塑出的作品,没过几天就干裂了。于是,甘海水又静下心来研究面团的配方,这一研究就是3年,大大小小100余个面团摆满了他的工作室。

随着面塑技艺的提升,甘海水的作品也越来越富有生命力,从最初的花鸟鱼虫,到动物,再到人物,每一个细节都有他独特的构思。“就像这条‘龙’,从画草图、建支架、增加肌肉感,再到牙齿、

爪子、鳞片的细节,我都要反复推敲,一边做,一边拍照、拍视频,反复看,力求精益求精。”甘海水说,创作作品不能心血来潮,得对每一件作品负责。

如何将这门手艺传承下去是甘海水这些年一直在思考的问题。他的30多个徒弟,如今不少人已经出师,成为非遗传承人。前不久,还有人专程从青海慕名而来,拜他为师。甘海水也经常在社区开设公益课堂,教小朋友们学习面塑。“独木不能成林,希望有更多的人了解面塑、学习面塑,将这个手艺传承下去。”未来,甘海水想成立一个自己的面塑艺术馆,做更多有历史人文寓意的面塑。

从学一门手艺,到学精了一门技艺,甘海水尝到了努力的甜头,他拿到了杭州人才身份,获评了萧山工匠,住进了萧山区人才房。他把根扎在了杭州,更希望自己的这门技艺能在杭州得到传承与创新发

90后环卫工迎来事业爱情

“双丰收”后欣喜表达——

“所有的幸运

都是努力

埋下的伏笔”

记者胡翀 通讯员沈永良报道 “所有的逆袭都是有备而来,所有的幸运都是努力埋下的伏笔。”这是90后环卫工刘子华在微信朋友圈上激励自己的话。而龙年新春,他最大的收获是得到了女友家人的一致认可,正式成为一名“毛脚女婿”。

“我们这里一般是要给不少彩礼钱,我们看上的是你的人品,一分钱不要,只要待我们女儿好。”“年轻人只要勤奋、肯干,财富靠两人一起创造。”小肖父母的一番话,让初次登门,心中一直忐忑的刘子华感到心头一暖。对于他的这份职业,小肖的家人也经历了从一开始的不理解,到逐渐认可,再到全心接纳的整个过程。正如他自己所说——所有的幸运都是努力埋下的伏笔。

他是城市英雄,他身上那束光已经照亮了我

刘子华是湖南岳阳人,2021年7月1日入职浙江爱中环境科技有限公司桐庐项目部,负责马路清扫、油污车路面冲洗、大件垃圾清运。这份工作很辛苦,但他却干得特别踏实。

这两天回到单位,刘子华一下就成了“舆论”的焦点。过年上门当“毛脚女婿”的消息早就传遍单位了,大家关心他春节怎么过的,有打听他是否在丈丈人、丈母娘那儿过关的,还有的起哄问他什么时候摆喜酒……

其实,在认识小肖之前,刘子华有过一个女朋友,但对方因为他的工作,最终选择了分手。

“以前我开过饭店、美发店,卖过二手车,而选择环卫这个行业,是因为我觉得这个行业年轻人少,有潜力,有自己发挥能力的地方,再说桐庐这么美,也让我觉得生活更踏实。”

随着交流深入,小肖对刘子华的认识也渐渐发生了改变。“当他拖着疲惫的身体,穿着一身脏衣服回来,身上还有一股臭味,但脱下衣服,他把家里弄得很干净,还总是满脸笑容。起初我并不理解,到后来一步一步理解并支持他。”小肖说,“在他身上,总能感受到特别积极向上的能量,在别人眼里他可能是普通的环卫工人,在我眼里他却是最棒的,他是城市的英雄,是清洁之光的承载者,他身上那束光已经照亮了我,我觉得很欣慰,并深深地吸引着我。”

环卫工作绝不是一项丢人的工作

在外人眼里,环卫工这份职业似乎不那么体面,但刘子华却干得不亦乐乎。

刘子华说,其实刚接触这份工作的时候,才干了两天就想打退堂鼓。“马路上清扫一天,腿肚子特别酸疼,坐也不是站也不是,更关键的是,自己心里总有道坎过不去——以前是当老板的,现在干的却是扫马路的活儿。”但后来,随着大家对他辛勤劳动的认可,让他对于这份职业产生了新的思考,“以前开店当老板说出感觉似乎好一点,但这是一种虚荣心理。现在每天脚踏实地劳动,虽然身体很苦,但换来大家真心的赞美,这份赞美来得更实在。”

做通了自己的思想工作,刘子华就暗下决心,要将这份工作当成自己的事业去经营。清扫、清洗、垃圾清运各项工作,他总是冲在前面,愿意多干一点、多学一点。单位用得最多的三种车——铲雪车、油污车、三轮车,刘子华不仅能开,还能修。“他爱琢磨,每次车辆故障报修,他总是跟在我后面看,现在我的这点技术都被他学得差不多了。”维修工老黄笑着说。

在刘子华干环卫工这段时间,小城桐庐经历了新冠肺炎疫情的几次侵袭。核酸检测点医疗废物,定时定点清理的活儿,他主动揽了过来。为了能按照要求完成医疗废物的转运,他加班加点,24小时昼夜待命保障,随叫随到,毫无怨言。

因为工作认真负责,现在和城管对接的工作也由他负责,还兼顾了滩头村垃圾清运、保洁管理工作。

才短短两年多时间,刘子华获得了“杭州市生活垃圾分类一星级达人”、桐庐县“城市美容师”、桐庐县“最美结局户”等荣誉称号。

救人于危难,小伙成了“最帅90后环卫工”

不仅工作出色,刘子华的热心肠也是小肖看上他的原因之一。2022年10月份,桐庐城管局收到了一封由交警部门传递过来的感谢信。信中说:“他的举手之劳免除了一场灾难发生,挽救了一个可能破碎的家庭。”

原来刘子华在桐庐下洋洲保洁巡查时,发现一位女士瘫倒在地,双手捂着胸口,表情十分痛苦。询问后得知对方是突发心脏病并且身边没有带速效救心丸后,他马上骑车前往附近药店购买并让她服下,待对方缓过劲来,他才放心离开。

因为当时并未留下任何联系方式,事后这位女士的家属通过交警部门联系到桐庐城管局,送来了一封感谢信,大家才知道了这位“小刘”热心助人的事。

事后,公司授予刘子华“见义勇为好青年”称号,同事们为他感到高兴的同时,也笑着称他是“最帅90后环卫工”。



生产智能化 解放劳动力

横店集团东磁股份有限公司今年返乡过年的员工特别多,得益于生产线的自动化智能化改进,横店东磁磁性材料产业各工厂按计划投入订单生产,运行稳定。基于优秀的产品品质和性能优势,东磁得到了越来越多世界500强客户的信赖。开工第一天,实验室已经在对多个塑磁新产品进行测试。图为随着工作人员按下按钮,横店东磁合全部龙年的第一炉顶锤产品顺利出炉。

通讯员陈超刚 记者羊荣江 摄



了不起的招商员是如何炼成的?

通讯员徐震报道 “2023年共53个周末,你有33个在路上。”这是湖州市招商特战队二部部长王捷的《足迹年度报告》。

“不是在招商,就是在去招商的路上。在湖州,像王捷一样的招商干部有上千人。在他们频繁奔跑中,去年湖州引进3亿元以上项目302个,完成年度目标的100.7%。”

这其中,有一支24人组成的市招商特战队,去年引进10亿元以上项目11个,为该市招商引资注入了新的活力。日前,笔者采访多名队员,解读特战队的招商秘诀。

“一把手”招商+“一盘棋”思维

5530!这是特战队员孙文安的微信好友数。其中3000多人是他参加招商工作后认识的企业人员。最近,九识智能驾驶项目负责人占据了她的聊天“榜首”。

“这个项目投资超3000万美元,从获取线索到签约只用了45天。”孙文安难掩兴奋,因为这也是特战队今年招引的首个外资项目。

好与快的背后,是特战队“两个一”的有力推动。去年12月23日,孙文安和同事获得项目线索后,进行了深入分析研判,该市智能物流装备产业链链长第一时间带队赶赴苏州考察,与企业当面敲定合作意向,推动“一把手”招商。随后,特战队在全市排摸落地平台,与南太湖新区协力推进,最终在今年2月5日签约,实现“一盘棋”招商。

“‘一把手’提高招商效率,

‘一盘棋’用好全市资源,这是特战队的两大优势。”该市投资促进中心副主任潘虹说,以往招商,县区把项目招引到自己的平台,市属国有企业相对缺乏要素资源信息,产业链牵头部门相对缺少线索。去年成立的特战队属于市级招商团队,能链接全市资源,按照湖州八大新兴产业链将最优质的项目落地到最合适的平台。

“感谢湖州帮我们的项目找到了家。”麦乐宠物食品透明工厂项目负责人汪琼华难掩激动。来湖州前,他们在国内跑了20多个城市,因为项目有多方面的生产需求,一直没有找到合适的平台。“对我们而言,早建成投产一个月就能增加600万元利润。”汪琼华说。

特战队三部部长陈陈明与项目方对接后,立刻在全市排摸资源,很快在南浔区找到最适合项目落地的平台——千金镇的工业园区,最终项目落地该镇。签约后,陈陈明对接市里部门和乡镇,帮企业加快各项审批进度。

数据显示,去年,特战队完成“一把手”、产业链链长等赴外地招商引资活动20余场次。同时,与产业链牵头部门、市属国有企业、落地平台形成了一套建机制、谋项目、招项目、推项目的“四共”组合拳。

猎豹般冲劲+持久战韧劲

“夜色朦胧,个个目光炯炯,像猎豹一般。”这是一段关于特种兵的描述。特战队正是如此,招之能战,战之能胜。

“一个月基本20多天都在外

面跑,一年有30多个周末在外地度过。”很多特战队员表示。

潘虹说,因为常年在外,很多招商员都没空陪家人。年前,他们邀请招商员和家里人做了一次访谈,有家属说:“难得聚在一起,帮我们拍个全家福吧!”

即使在外时间多,队员们依然觉得“不够用”。上月21日,王捷获得了一个车灯项目的线索,早晨6时出门赶赴重庆,中午12时到达与项目方交流,因为还有项目要对接,第二天早上7时多就飞回湖州。

匆匆的脚步,打动了对方。

“中午和项目方吃个便饭,我们不说大话,给的政策真诚,说的条件有理有据,对方说湖州反应快又有效率。”王捷说,最终,仅用10天就完成了项目研判到相互考察,目前正有序推进中。

如果猎豹般的拼杀是特战队的A面,那打持久战的韧劲是他们的B面。

特战队四部副部长肖嘉宁的笔记本上,和一个半导体项目方的谈判记录有20多页。去年,他们推荐该项目落在长兴,项目方一开始对选址有些犹豫不决,几次拜访与协商后,项目方最终认可。随后,双方就政策、厂房的谈判进行了多轮,最终达成了一致,前后持续了半年多时间。

令肖嘉宁更欣喜的是,得益于他们优质的服务,项目方主动增加了投资额,该项目还入选为省重大外资项目。

“以前招商把项目引来就可以了,如今我们需要为企业提供全生命周期服务。”很多特战队员

都有这样的感悟。

“只要是企业合理的需求,我们能办则办。”潘虹说。

一个植物工厂项目急着办理设施农业地备案,他接到企业的电话后,对接市级部门,原本一个多月的办证时间缩减到10天内。一个精密机械项目问特战队员能否新年第一天办理工商登记,特战队员同市级部门对接,帮企业拿了个“好彩头”。

数据显示,去年,特战队累计走访和接待客商1000余家次,完成市领导推送及自主招引重点攻关项目218个,引进10亿元以上项目11个,相当于每2名队员招引到一个10亿元以上项目。

“智慧大脑”+“三头六臂”

招商领域有个术语,叫“千百十一”规律,即1000个项目线索中,可跟的有100个,深入谈的有10个,最终签约的只有1个。这意味着,招商需要有“火眼金睛”。

在特战队,就有一双双“火眼金睛”——产业分析师。一旦有合适的项目被纳入招商意向,他们就会对项目进行专业研判,为特战队员及市领导提供决策依据。

特战队三部的产业分析师汤星阳是一名选调生,去年他撰写了近50份项目专业研判报告。一个生物医药项目的线索获取后,汤星阳做出了一份专业的研判报告,得到了区县的重视,最终项目当年招引当年开工。上月一个项目马上要专业研判,汤星阳当天晚上就拿出了报告,目前该项目的商业谈判已经完成。