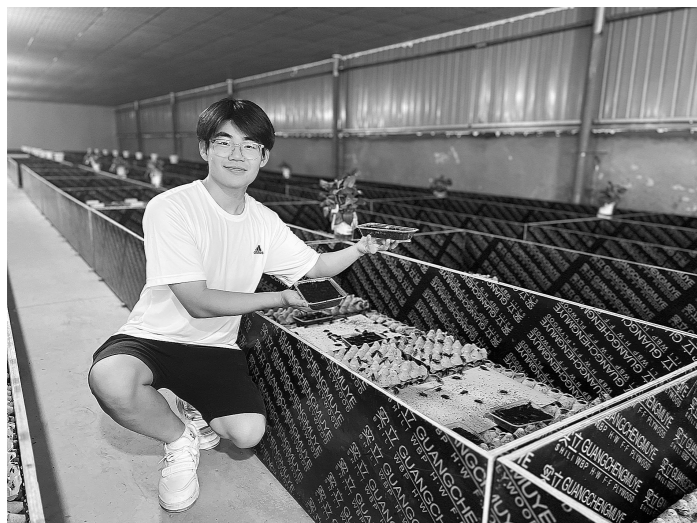




创业新青年

青春不设限，唱响共富歌

00后大学毕业生沈俞豪靠养蟋蟀年营收超800万



记者寿慧桢摄影报道 入伏后的一个早晨，湖州南浔区和孚镇的云朵农场内，00后小伙沈俞豪正忙着给200万只蟋蟀喂养菊苣和玉米粉，汗水浸湿了他的T恤，脸上也挂满了豆大的汗珠，但他眼中闪烁着坚定和自信的光芒。沈俞豪不同于普通养殖户，去年他找准蟋蟀养殖这条小众赛道，创造营收超800万元，走上了一条致富之路。

**攻关
找准创业赛道获量产**

沈俞豪今年22岁，毕业于

湖州师范学院会计专业。2023年6月，正式踏入社会的沈俞豪放弃了大城市的多个offer，选择返乡创业。他坚定地说：“我们接受的教育并不仅是教我们离开家乡去大城市寻求发展，更重要的是如何让自己的家乡越来越好。乡村的未来，同样充满无限可能。”

回乡管理农场后，沈俞豪考虑到湖羊养殖的味道过大，决定将农场的7个羊棚全部清空，但养殖什么呢？在进行深入的市场调研后，沈俞豪发现了蟋蟀市场的巨大潜力。他从

山东引进了“双斑油葫芦”蟋蟀品种，凭借其优良的药用和食用价值，迅速打开了市场。第一个月养了500平方米，除去成本后赚了30万元左右。尝到甜头后的沈俞豪将养殖面积扩大了一倍，年底一算，年产值居然超800万元。

然而，成功之路并非一帆风顺。2023年10月，大棚里的蟋蟀出现了大面积死亡的现象，损失费用近6万元。沈俞豪没有退缩，查阅大量关于蟋蟀养殖的资料，并向专家请教，最终找到了蟋蟀死亡的原因。“当时温度适宜，蟋蟀数量激增，农场里种的白菜无法满足日常饲料补给，因此我们的工作人员在市场上购买了一批大白菜，含有农药残留的白菜直接毒死了80%的蟋蟀。”找到病症后，他迅速调整策略，更换饲料，引进菊苣这款低成本高产作物，有效降低了养殖成本，提升了蟋蟀品质。“目前蟋蟀养殖逐渐步入正轨，剩余的6个羊棚也在陆续打扫，后续我会全部进行蟋蟀养殖。”对于未来，沈俞豪充满信心。

**转身
助力乡村共富**

在沈俞豪看来，养蟋蟀的

初衷是为了改善农场环境，而现在更多的是为了带动周边闲散农户增收。如今，他正朝着助力乡村共富的目标努力前行着，“想清楚就要干到底干到最好！我在农场中集中培育蟋蟀喜食植物，将养殖难度与喂养成本降至最低，然后将养殖经验免费传授给想要养殖蟋蟀的农户们。”沈俞豪说，比如椰土孵化出小蟋蟀后可以重复利用，将它作为营养土倒在种植菊苣的土壤上，不仅可以减少养殖成本也可以增加菊苣生长的营养。

“蟋蟀很好养，只要早晚各喂养一次，而且养殖成本低、存活率高。成年蟋蟀由农场统一回收、销售，我没有什么负担。”第一个报名养殖蟋蟀的村民朱利琴笑着说，“因为家里有人需要照顾，不能外出打工，去年在家养蟋蟀，我的收入翻了一番。”截至目前，南浔、桐乡、德清等地共有40多户村民加入了蟋蟀养殖行列，增收5万元到上百万元不等。

蟋蟀的营养价值非常高，每100克蟋蟀的蛋白质含量在65%~70%之间。于是，沈俞豪又开始研发蟋蟀蛋白粉，目前已经完成食品备案，预计年底上市。

**融合
步步坚定且精彩**

这两年，沈俞豪除了找准蟋蟀养殖赛道，还一直致力于打造农旅文化一体化平台。在他的眼里，农人不再是只会种植养殖的职业，农场也由农业生产地变成了“农业+n”的分享平台。

“你看，蟋蟀养殖棚边上的空地正在施工，今年10月将会建成1:1复刻的蜡笔小新之家和他常去的公园。”沈俞豪说，投产“蜡笔小新”乐园是为了增加生态农业休闲旅游的产业附加值，“我们能靠文旅等服务业务来赚钱，再反哺到农业上去，这样整个产业链就闭环了。”

云朵农场的“农业+n”模式还体现在湖羊主题餐厅、木屋民宿以及包含复古、田园、婚庆、亲子等多个拍摄场景的艺术空间，让传统农场变为可以美美出片的“秀场”。同时引进露营、户外烹调、稻田咖啡等业态，既能充沛一个人的“快乐”，也能营造两个人的“浪漫”，还能满足一家人的“温馨”。目前云朵家庭农场每年能吸引游客20多万人次，最高单日销售额超10万元。

766万元！ 全国首笔“光伏气候贷”落地宁波

本报讯 通讯员石承承、虞南、徐璐报道 全国首笔“光伏气候贷”于近日在宁波落地，贷款金额达766万元。通过挖掘气象数据潜力，“光伏气候贷”为贷款审批提供精准依据，给光伏企业送去“真金白银”，更是助力“双碳”目标，利用气候资源推进高质量发展的一次创新探索。

光伏产业作为清洁能源产业，具有无污染、可持续、能量转化效率高的特点，是国家“双碳”战略的重要支撑。为推动光伏产业发展，包括兴业银行在内的金融机构一直在推进光伏融资项目。项目能否通过审批，涉及到一个很重要的参考依据“峰值日照小时数”，简单来说，也就是太阳能板实际能利用的日照小时数，也是光伏电站发电能力的重要参考指数。金融机构会以此来推算融资项目未来的收益，对融资人的还款能力进行评估。

在过去很长一段时间，各家银行及融资租赁机构通常是借助公开网络查询相关光伏行业组织、国外科研机构或第三方出具的光伏电站可行性研究报告数据来测算宁波区域光伏电站的“峰值日照小时数”，“与宁波的实际峰值日照小时数存在较大差距。”宁波市生态环境气象中心副主任胡波说。

基于这一“痛点”，宁波市气象局与兴业银行股份有限公司宁波分行联手，依托现有气象观测网，以本地观测数据为依据对“峰值日照小时数”进行测算，实现数据的精准性和区域的差异性，为金融机构和光伏企业在融资额度、期限匹配上提供更优选择。

“峰值日照小时数越精准，贷款周期计算就越准确，无论是金融机构还是光伏企业面临的风险也就更小。”胡波说。仅以首笔766万元贷款项目为例，能让客户在经营回收期增加12.76万元的现金流，缩短2年的还款期限，减少支出贷款利息约6.2万元。

在精准测算基础上，独立第三方机构还为该笔贷款对应光伏电站出具环境减排认证书，为融资人争取央行碳减排金融支持工具，比如低成本再贷款补贴等，提供支持。

给企业“贷”来实惠的“光伏气候贷”是今年6月宁波市气象局联合国家金融监督管理总局宁波监管局出台《金融气象服务融合高质量发展工作方案》后落地的又一成功案例。在此之前，宁波市气象局和中国银行宁波市分行联合推出“云植贷”，解决农户“融资难、放贷慢”难题，在原有传统授信上引入农户的气象赋分进行差异化管理。

企业传媒园地

绿色新材料项目正式开工 巨化携手双汇 开启新篇章

阳光巨化郑子豪、冯杰报道 近日，巨化集团下属浙江聚荟新材料有限公司聚偏二氯乙烯高性能阻隔材料项目正式奠基开工。该项目不仅是巨化集团与双汇集团深化合作的又一里程碑，更是双方优势互补、推动PVDC产业高质量发展的具体实践。

浙江聚荟新材料有限公司由巨化集团下属浙江衢州巨塑化工有限公司和河南双汇投资发展股份有限公司携手创立。该公司充分发挥巨化集团国际先进自主知识产权的技术优势、原料优势和双汇集团终端市场优势，着力构建上下游产业一体化、循环化发展格局，打造具有全球竞争力、影响力的绿色高端食品级PVDC树脂产业基地，项目总投资超亿元。

此次项目奠基开工，标志着巨化和双汇的合作正式开启新篇章。自2002年双方合作以来，22年间，双方相互尊重、精诚合作、互惠互利，积累了良好的合作基础和深厚的感情。聚荟合资项目的落地，承载着双方双向奔赴，实现“共谋、共创、共建、共享、共赢”的殷切期待，不仅为PVDC产业链的高质量发展注入了强劲的动力，更为双方共同探索PVDC新业态、新模式筑牢了坚实基础。

500吨“巨无霸” 成功升顶！ 浙江海港集团首座超大容量 低温罐迎来重大节点

浙江海港虞宁波、张晨杰、黄哲报道 近日，在嘉兴港独山港区A区5.6号泊位工程陆域03罐组T211低温罐施工现场，总重约500吨的外罐拱顶在2台鼓风机的轰鸣声中冉冉升起。历时2小时40分钟后，拱顶与罐顶承压完好契合，意味着“气顶升”这一重大施工节点较原计划提前15天完成，为整个工程年底前建成奠定了坚实基础。

独山港区A区5.6号泊位工程是贯彻落实浙江省委、省政府关于推进浙江海洋港口一体化战略决策的重要工程之一。该工程的建设将提升嘉兴地区液体化工品泊位的吞吐能力和服务功能，形成完善的化工物流运输体系，促进区域经济协调发展，进一步推进长三角一体化发展。

此次完成“气顶升”的03罐组T211低温罐容积达6万立方米，是浙江省海港集团、宁波舟山港集团第一座超大容量低温罐（容量4万立方米以上）。

项目开工以来，海港建设作为建设管理单位，面对首次接触的新工艺，以及工程量大、涉及专业多等难点，全过程抓好现场安全、施工质量和进度管理，细化项目管理措施，并根据平安百年品质工程创建要求，组织参建各方合理布置现场施工平面，改善施工作业条件，降低施工安全风险。

沉浸式体验 释放文旅活力

近年来，东阳市横店影视城立足“中国影视梦工厂”的资源优势，持续推进文化和旅游融合发展，不断丰富旅游业态，各大景区推出的系列影视文旅沉浸式演出，让游客以第一视角感受影视体验的新奇有趣。

图为7月16日傍晚，横店影视城梦外滩度假区沉浸式“外滩迎宾秀”吸引了不少游客体验、观看。

通讯员包康轩、赵茜茜 摄



“之江有机硅”以人才“智动力” 绘制高质量发展新图景

通讯员徐炯报道 走进杭州之江有机硅化工有限公司数字化驾驶舱，隔着数字化看板，三五操作人员在电脑上下达指令后，便能看到一支支胶是如何从原材料破茧成蝶，变成各行各业不可或缺的工业味精的。

作为一家专业为客户提供密封粘接创新解决方案的企业，之江有机硅化工有限公司依托产业自动化、数字化以及智能化升级的多项创新举措，以“数字之笔”绘制出企业高质量发展的新图景，也为企业领跑行业绘就了职工专业技能成才的新赛道。

培育产业工人技能成才

“瞧，这是我们最新购买的自动化设备所配备的智能化生产线，有了它，我们产品交付的时间大为缩短，效率提升了，产值高了，对我们一线职工自动化设备维修、巡检、控制系统操作也提出了更高的要求。”公司工会主席韩军见证了多项技术设备的迭代升级。顺着韩军所指的方向，捏合机、螺杆机、灌装机等制造密封胶胶粘剂的硬

件设备正忙碌地工作着，从这里打包出去的产品将飞往全球各地。

“我们已经将智能化的生产线向多个生产基地推广，复制制造过程中的计量准确，确保产品品质稳定。自2017年全面启动数字化和智能化变革以来，公司实现了订单全流程数字化可视化管理，工厂订单交付周期缩短30%以上。

“机器可能会替代掉一些重复性强的工作，但同时我们的工人素质也在同步升级。”韩军介绍，公司坚持“内部+创新”这一人才培养模式，使一线工人能够适应不断变化的产业发展需求，同时，通过全面评估后，为获得证书的职工进行表彰、职务晋升。

全生产链的自动化、数字化升级后，工厂的工作环境有了质的提升。“我现在每天的大部分工作是在中央控制室监控设备的运转，不用长时间在车间听设备的噪音，不用担心因

操作引起的身体伤害，感觉工作很有干劲。”光伏密封胶胶粘剂车间螺杆控制室员工为企业的人性化竖起了大拇指。

构建科研人才“生态圈”

“研发的困难与瓶颈肯定是有，光组角胶产品的研发，我们前前后后就调整了200次左右。”2016年，李云龙加入杭州之江有机硅化工有限公司。为打破国外产品在门窗组角行业的垄断地位，开发具有自主知识产权的组角胶产品，他全身心投入，刻苦钻研《高性能门窗用聚氨酯组角胶开发》这一课题。最终，李云龙实现技术突破，使中试产品粘接密封性达到国际水平。而后，他又攻克了聚氨酯胶固化过程中起泡及粘接性的关键难题，使产品达到行业领先水平。

“产品开发不是机械性的重复，而是不断地去挖掘、去创造的一个过程。未来更要把这个时间充分地放在产品开发上，去挖掘客户应用中的一些问题，去引领我们行业发展的方向。”1987年出生的李云龙

作为新时代知识型产业研发人员，已成功申请国家发明专利49项，授权国家发明专利27项，开发了一系列创新型产品。他带领的团队中有5名已成为技术经理，是产品研发的中坚力量。

在之江有机硅化工有限公司，像李云龙一样的科研人员不在少数。企业拥有国家级企业技术中心、国家级博士后科研工作站、国家CNAS认可实验室等科研平台，与浙江大学杭州国际科创中心等高校创办联合实验室。截至2024年6月，公司拥有来自中科院、浙江大学、香港科技大学等高校的博士后、博士近20名。这些高级研究人员在各自的研发平台为各细分市场的客户提供创新密封粘接解决方案。

打造无微不至“家文化”

“这里将会成为公司的之江研究院，我们邀请了意大利设计师进行整体设计，里面还配置了专业的图书馆。等建成后，距离工作较远的研究院将汇聚在此办公、生活。”在杭州市萧山区萧山路的公司总部边

上，有一块不小的地正在开发中。为方便研究员的起居，公司就近购买了2层人才公寓。“我们在钱塘区还有2幢职工宿舍，均免房租费，无偿提供给有需要的外地职工。”

真心无形，却能被感知。在这里工作生活的职工们是有感触的，韩军便是最好的例子。毕业后入职企业的他，一步步走来，早已把公司当成了自己的“家”，把身边的员工当成了自己的“家人”。“我们在全国有好几个园区，例如阿克苏，到了苹果成熟的季节，位于杭州的职工们能尝到来自阿克苏‘家人’送上的香甜。”据悉，仅慰问品一项的金额，每人每年就可达4000元。

企业对于员工的真心，会转化为员工对企业的认同感和归属感，进而激发员工为企业奋斗的动力。“多换思想少换人”，公司通过全员的参与制定了《之江基本法》，形成了大家共同认同的价值观。自1996年企业开办以来，员工队伍高度稳定，随便在园区里碰到一个员工可能就是10年以上工龄。