



中国空军歼-35A、红-19等  
新型装备将首次公开亮相

新华社北京11月5日电 记者从中国空军11月5日召开的新闻发布会上获悉,歼-35A飞机、红-19地空导弹武器系统、新型察打一体无人机等装备将在第十五届中国航展上首次公开亮相。(下转第4版)

# 在进一步全面深化改革推进中国式现代化中 充分发挥工人阶级主力军作用 和工会桥梁纽带作用

## ——全国总工会主要负责同志就《中华全国总工会关于贯彻落实党的二十届三中全会精神 在进一步全面深化改革推进中国式现代化中充分发挥工人阶级主力军作用和工会桥梁纽带作用的意见》答记者问

近日,中华全国总工会印发《中华全国总工会关于贯彻落实党的二十届三中全会精神 在进一步全面深化改革推进中国式现代化中充分发挥工人阶级主力军作用和工会桥梁纽带作用的意见》(以下简称《意见》)。全国总工会党组书记、副主席、书记处第一书记徐留平就有关问题回答了记者的

提问。

问:《意见》的出台背景是什么?

答:党的二十届三中全会是在以中国式现代化全面推进强国建设、民族复兴伟业的关键时期召开的一次十分重要的会议。全会通过的《中共中央关于进一步全面深化改革、推进中国式现代化的决

定》,对在新的历史起点上推动全面深化改革向广度和深度进军进行了总动员、总部署,对新时代工人阶级投身中国式现代化赋予新使命、新任务,对工会工作提出新期望、新要求。

围绕新时代新征程党的中心任务,面对百年变局加速演进的国际国内形势,面对新

一轮科技革命和产业变革带来的生产力和生产关系的深刻变化,面对推进中国式现代化提供的历史机遇和广阔舞台,我国工人阶级必须勇挑重担、走在前列,坚定拥护改革、积极支持改革、踊跃投身改革,充分发挥主力军作用,全力以赴为新时代的改革作出新的更大贡献;各级工会必须

用改革精神不断创新工会工作体制机制和方式方法,更好担当起新时代的桥梁纽带作用。

在全国人大常委会副委员长、全国总工会主席王东明领导下,全总党组认真学习贯彻党的二十大和二十届三中全会精神,学习贯彻习近平总书记关于工人阶级和工会工作

的重要论述,对标对表全会《决定》,特别是党中央明确由全总牵头落实的重点改革任务,深入调查研究、开展专题论证,广泛征求意见、反复修改完善,历时2个月制定出台了意见。

问:《意见》包括哪些内容?

答:《意见》除引言和结束

语外,共3大板块、12个部分、46条内容。

第一部分为第一板块,是总论,阐述了在进一步全面深化改革、推进中国式现代化中充分发挥工人阶级主力军作用和工会桥梁纽带作用的重要意义,提出了指导思想、目标任务、基本原则。

(下转第4版)

## “让每一度电每一方气 都用得恰到好处”

### 杭州电力用“绿钥匙”破题“碳路先锋”

本报讯 记者李凡 通讯员汤晨、张蕾、富岑澧报道 “这项服务,就像是为我们园区量身打造的一把‘绿钥匙’,从能源整体规划到光伏、储能、充电桩等设施建设,它能够精准地开启节能降耗的大门,让每一度电、每一方气都用得恰到好处。”昨日,杭州市发改委联合国网杭州供电公司召开推介会,迭代推出数智电力营商服务最新5方面10条举措,并举行零碳园区综合能源全链条服务签约仪式,在全省范围内首次推出该服务模式。合作签约方杭州上城区城市建设发展集团有限公司副总经理钱铭向记者介绍了这一项服务。

据了解,杭州遍布着1700余个产业园区,这些园区内企业众多,产业聚集效应明显,是城市经济发展的“强劲引擎”。然而,园区在日常运营中消耗着大量传统能源,应运而生的零碳园区综合能源全链条服务,可以为园区提供能源规划、

多能供应、微网建设、能效提升、数智用能、绿色认证6类业务,助力园区降本增效。以杭州医药港小镇试点为例,针对生物医药生产恒温恒湿用能特点,国网杭州供电公司携手园区进一步打造了光伏发电、钕液流电池储能、蒸汽余热、冰水蓄冷、溴化锂制冷等多种能源互为补充的区域综合供能新模式,为园区实现年节电3000万千瓦时,减少能耗支出2887万元,年减排二氧化碳近2万吨,降碳幅度达20%。

“近年来,我们紧扣省营商环境‘一号改革工程’,先后出台了服务经济稳进提质‘杭电十条’‘电助开门红’等举措,推出了‘电等企业’全生命周期服务模式,实现‘拿地即开工’项目‘摘牌即通电’,全过程适度超前企业需求……今年,我们再次迭代升级电力营商环境服务举措,全力以赴让服务更可靠、更便捷、更增值、更阳光、更卓越。”国网杭州供电公司营销部主任刘宏伟表示。

## “银龄干部”当“老娘舅”



11月4日,台州市路桥区横街镇的离退休老干部和民警在调处民间纠纷过程中倾听一方当事人的陈述。横街镇充分发挥离退休“银龄”老干部、老党员社会威望高、群众工作经验丰富等优势,让他们当起“老娘舅”,会同公安民警、村居干部等开展日常的政策宣传以及民间矛盾纠纷的化解,促进社会文明和谐。

通讯员蒋友青 摄

## 28名选手 赛场一较高下

### 全省文创产品设计制作 职工职业技能竞赛决战衢城

本报讯 见习记者贾翼然报道 秋雨绵绵润新风,文创比武燃衢城。近日,一场创意与美学交织的职工文创设计制作竞赛在衢州市柯城区沙湾村文化礼堂拉开帷幕。来自全省11个市的28名参赛选手轮番上台,在现场比拼中生动演绎“匠心引领 文创未来”的大赛主题,带来一场文创美学的饕餮盛宴。

此次浙江省文创产品设计制作职工职业技能竞赛由省总工会主办,衢州市总工会、衢州市文化广电旅游局、柯城区总工会、柯城区文化和旅游体育局承办。自9月6日赛事启动,全省各工会组织大力支持,来自各地文创领域的行家里手们纷纷响应。截止10月15日,大赛共征集作品113件。经过初赛的严格筛选,最后有28名选手带着原创作品闯入决赛,他们磨拳擦掌,准备在现场一较高下。

赛事伊始,选手们自信满满,依次登台。良渚文化系列·小雅、龙茶、小杭坑文创礼盒、聪小慢IP形象……记者发现,不少文创设计融合了传统非遗文化与城市标志建筑元素,甚至已成为一方水土的“旅行必买伴手礼”,打造出了一张张弘扬区域特色文化的

金名片。“我们做‘舟山心意’这个文创品牌,也是希望能像‘衢州有礼’‘丽水山风’等品牌一样,引领本地文创企业做一些新的产品。这次大赛也给我们职工提供了交流学习的机会,收获很多。”舟山心意主创团队活动主管周斐啦说。

经过激烈角逐,作品“晚峰杭州西湖天下景榫卯积木”脱颖而出,摘得一等奖的桂冠。“当时抱着互相交流的心态参赛,没想到能获奖。这说明中国传统文化被越来越多人重视和认可。”获奖者刘文辉难掩激动之情,他表示,未来的目标是将中国古建筑与榫卯进一步结合,打造出一个像乐高一样的、有国际代表性的中国文化品牌。

“国以才立,业以才兴。职业技能竞赛已成为各行各业劳动者比拼技艺、切磋技术、展现技能的重要舞台,是促进产业工人队伍技能提升和高素质产业工人培养的有效途径。”在大赛闭幕致辞中,衢州市总工会相关负责人表示,未来将进一步开展各类群众性岗位练兵和技术比武活动,在全社会营造出“尊重劳动、尊重知识、尊重人才、尊重创造”的浓厚氛围。



2024年浙江省文创产品设计制作职工职业技能竞赛现场。

## 00后小伙创业失败,成了外卖骑手,但依旧充满拼劲

# “输了,不过是从头再来”

通讯员杨梦倩报道 在接单的空隙,郑宇博默算了一下两年来当外卖骑手的收入,离还清“欠账”的日子又近了一步。

戴着头盔、身着制服在大街小巷穿行,他和同事们每天奔忙于楼宇之间,为人们送去热气腾腾的餐食。

这番人间烟火,他体会良多。他说,两年前开餐饮店的经历,在他记忆里都有些模糊了。

### 开过餐饮店,遭遇疫情失败了

今年24岁的郑宇博是正儿八经的00后,也是人们口中的“外卖小哥”。

两年前,他曾经在台州路桥一商场开了家品牌小吃店。

“我们家有做餐饮的经验,开店算得上得心应手,没过半个月,生意就步入正轨。”凭借优质且高性价比的产品,郑宇博的生意很快红火起来。

看着不断攀升的客流量和外卖订单,郑宇博感觉很兴奋,觉得人生即将迎来一个高峰,美好的前程正在朝他招手。

10元、100元、1000元、2000元……客流量持续增长,郑宇博的店铺一天的营业额达到3000元上下,刨去成本,一年能赚四五十万元。

“那时候我很少去店里照看生意,反正有妈妈和员工在,一切都会井然有序,我每天需要想的就是要和朋友去哪里玩,玩什么。”郑宇博说,他不需要做任何事情,手机就会接连不断出现密集的转账提示音。

对于一个二十出头的年轻人来说,初次创业就收获如此亮眼的“成绩单”,他认为自己是成功的。

正当郑宇博畅想未来美好生活,并开始考察分店地址时,疫情来了。他的小店经营状况

急转直下。

郑宇博苦苦支撑了许久,但在商场和品牌押金的压力下,最终还是难以为继,他原本手头的积蓄加上父母支持的资金全都赔了进去。

闭店后的两三个月,郑宇博和大多数待业者一样,内心有着虚度光阴的焦虑感。“整整20万元就这么打了水漂,我每天都在复盘这段创业经历,到底哪一步走错了,怎么做才能挽回这些损失。”

好在家是郑宇博永远的“蓄能站”,每每遇到挫折和困苦,他都能在家人的支持下拾起再次振作的力量,这一次也不例外。

他的父母帮他偿还了20万元的债务。

### 当起外卖骑手从头再来

“输了,不过是从头再来。”

尽管经历了人生的大起大落,这个24岁的小伙子,骨子里依旧有一股拼劲儿。

于是,郑宇博下了一个骑手软件,买了一辆电瓶车,从此,“外卖郑师傅”便开启了骑手生涯。

刚开始跑单对道路不熟悉、对业务不熟悉,郑宇博偶尔会出些小问题。不过逐渐上手之后,他注重打磨服务细节,优化配送路线,送外卖的效率不断提高,得到了不少顾客的好评。

“我小时候学过武术,身体素质好。”即便处于事业低谷,郑宇博依旧乐观看待生活,调侃自己适合“送外卖”。

初中时期,因为身体素质好,他在家人的支持下,曾到河南登封少林寺学习武术。

“学成离开少林寺后,我去了江苏当武术教练,赚到了人

生第一桶金。后来想着离家人近点,就回到了台州。”郑宇博说,当时他在温岭一家机构里当武术教练,工作没多久便萌生了辞职创业的念头。

他觉得一眼望到头的日子感觉很没意思,才做起餐饮生意。

从2022年至今,郑宇博当外卖骑手已有两年时间,每天跑单八九个小时,平均月收入能达到8000元。

虽然是父母帮忙还了债务,但他决定要把这笔钱还给父母,自己的钱,自己来赚。

他说,有人可能会觉得从创业到外卖骑手,落差很大,但他觉得任何时候从头再来都不晚。

接到新的一单,郑宇博把手机固定上支架,骑车离开。“我现在每天都跑在路上。”